БИРЖИ и БАНКИ

# БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№40 (298) 6 июня 1996 года четверг



ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

**ТАБАЧНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ БЕЛАРУСИ И РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ, ПРОЕКТЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ**

*Стр. 10-11*



СОБЫТИЕ НЕДЕЛИ

# ШАРЕЦКИЙ БЕРЕТ ВЛАСТЬ В СВОИ РУКИ!

Андрей МАХОВСКИЙ

**4 июня с докладом о политической ситуации в стране перед парламентариями выступил председатель Верховного Совета Семен Шарецкий. Доклад Семена Шарецкого оказался неожиданно жестким. В первую очередь в той части, которая касалась исполнительной власти.**

Слухи о готовящемся выступлении спикера появились еще накануне, однако содержание доклада до самого заседания держалось в строжайшей тайне. Было очевидно, что председатель Верховного Совета готовит большой сюрприз своим коллегам, и в принципе эти ожидания оправдались.

Выступая перед парламентариями, Семен Шарецкий заявил, что в будущем он не видит альтернативы правовому государству, в котором стволом общественной системы была бы *«не отдельная ветвь власти, либо одна личность, а Конституция»*.

Как заявил Семен Шарецкий, в последнее время Администрация президента стремится занять роль политбюро коммунистической партии, а президент -- роль ее генерального секретаря. При этом Семен Шарецкий подчеркнул, что наилучшей моделью государственного устройства для Беларуси является парламентская республика, в которой исполнительную власть возглавляет премьер-министр, правительство находится под контролем парламента, а президент осуществляет функции главы государства.



*Гончарик, Гируть и Шарецкий — Конституция в опасности!*

По словам спикера, до сих пор Верховный Совет пытался сделать все возможное для того, «чтобы найти общий язык с исполнительной властью». Однако очевидно, что пока такие попытки не имели особого успеха. За прошедшие пять месяцев исполнительная власть почти полностью подмяла под себя власть законодательную. А соглашательская позиция, занятая парламентом при назначении силовых министров и председателя правления Нацбанка, и вовсе фактически поставила под вопрос дальнейшее существование парламента в качестве самостоятельного органа власти. Тем не менее, по мнению Семена Шарецкого, целесообразно сделать еще одну, судя по всему, последнюю попытку «конструктивного диалога властей». Спикер парламента предложил сесть за круглый стол переговоров лидерам политических партий, представителям парламента, правительства, Администрации президента, руководителям силовых министерств. Проведения таких переговоров, по его мнению, требует «накалившаяся в обществе политическая обстановка» и затянувшийся экономический кризис.

Впрочем, на успех подобного рода диалогов вряд ли всерьез рассчитывает даже сам Семен Георгиевич. Призыв к миру в устах Семена Шарецкого на этот раз звучал скорее как предупреждение, адресованное всем представителям исполнительной власти. Председатель Верховного Совета продемонстрировал, что он способен сделать решительный политический шаг. Как заявил сам спикер, «если в ближайшее время от президента не будет получено положительного ответа на предложение о совместной работе, то Верховный Совет вынужден будет взять инициативу в свои руки». Сомнительно, правда, хватит ли у нашего парламента сил и желания сделать такой решительный шаг. В конце концов председатель Верховного Совета лишь первый среди равных. Большинство же депкорпуса настроено явно куда более осторожно. Решительное выступление спикера, судя по всему, просто напугало некоторых народных избранников. Полностью проигнорировав миролюбивые призывы Семена Шарецкого, кое-кто расценил доклад чуть ли не как призыв к свержению существующего режима.

Впрочем, сам спикер настроен достаточно решительно. Вообще, поездки в США разлагающе действуют на белорусских политиков. Так, после «американского турне» наблюдатели отмечают значительную радикализацию взглядов г-на Шарецкого. Так, в диссонанс государственным идеологам спикер заявил, что события 26 апреля нельзя оценивать однозначно и что силу допустимо применять лишь в отношении социально опасных элементов, но никоим образом не к инакомыслящим и недовольным. Напомним, что первоначально всю ответственность за беспорядки на улицах Минска Семен Шарецкий возложил на «радикально настроенные националистические силы».

По мнению спикера парламента, очередной тур переговоров с президентом следует начать после возвращения Александра Лукашенко из отпуска. В общем, можно ждать, что вскоре после 12 июня парламент пригласит президента для «дачи показаний». Вот только откликнется ли на этот призыв Александр Лукашенко?

**Комментарий на 3 стр.**

# БАНКОВСКАЯ СИСТЕМА: СО ВТОРОГО УРОВНЯ НА ТРЕТИЙ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

**На первом заседании нового совета Ассоциации коммерческих банков был рассмотрен вопрос о председателе совета ассоциации. Им остался председатель правления «Белпромстройбанка» г-н Раков. По действующему уставу ассоциации между ассамблеями совет является высшим органом ассоциации. Впервые решено избрать заместителя председателя, которым стал председатель правления «Белвнешэкономбанка» г-н Алейников.**

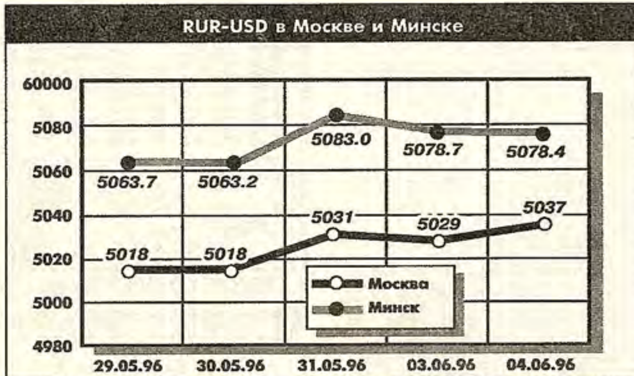
В обновленном составе банкиры вместе с председателем правления Нацбанка обсуждали предложение Ассоциации коммерческих банков по стабилизации спроса-предложения на рынке СКВ, вопросы погашения выданных ранее валютных кредитов, а также состояние банковской системы в целом.

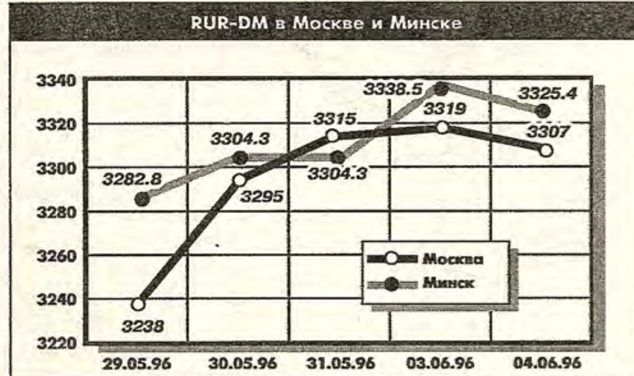
Относительно курсообразования мнение банкиров сводится к тому, чтобы по примеру России не распространять официальный обменный курс на рынок наличной валюты, который под влиянием сезонных изменений может подвергаться некоторым колебаниям.

Банкиры готовят официальное предложение по созданию консорциума для финансирования государственных программ, а также холдинга, владеющего акциями в банках. По нашим сведениям, некоторые из банкиров считают оптимальным польский вариант: передачу госдоли казначейству. Образование же некоего холдинга только нарушит двухуровневость банковской системы и приведет к созданию наряду с Национальным банком республики *«банковского министерства по командованию банками, в которых имеется доля государственной собственности»*.

Удивительно, что даже сама г-жа Винникова добровольно готова отдать часть своих полномочий холдингу.



ВЕРХОВНАЯ ВЛАСТЬ

# БАНКРОТСТВО СТРАНЫ КАК СПОСОБ РЕШЕНИЯ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРОБЛЕМ

Андрей МАХОВСКИЙ

**4 июня на заседании бюджетной комиссии рассматривались вопросы, связанные с выполнением бюджета Республики Беларусь на 1996 год. В заседании комиссии приняли участие министр финансов Павел Дик, представители Министерства экономики, Главной государственной налоговой инспекции, Контрольной палаты и Минского горисполкома.**

Сомнения в выполнимости бюджета возникли еще на стадии его рассмотрения в парламенте. Тенденции развития экономики в первые месяцы 1996 года свидетельствовали о том, что предложенный правительством вариант бюджета просто невыполним. Прежде всего, по мнению многих парламентариев, слишком оптимистичным был прогноз правительства о достижении в 1996 году макроэкономической стабилизации. Особую критику вызвали предложенные Кабинетом Министров изменения в налоговое законодательство, которые фактически не приводили к снижению налогового пресса и не стимулировали увеличение объемов производства.

Стремясь как-то снизить налоговое бремя, парламент внес в налоговое законодательство ряд поправок. В частности, освобождалась от налогов продукция, произведенная сверх уровня прошлого года, вводилось льготирование отдельных производств и были предоставлены дополнительные льготы аграрному сектору экономики.

Однако против этих предложений решительно выступило правительство. Министерство финансов были предоставлены расчеты, в соответствии с которыми введение в действие предложенных парламентом поправок уменьшит доходную часть бюджета на 4,5 трлн. рублей. По оценкам специалистов Верховного Совета, эта сумма была значительно меньше и составила чуть больше 1 трлн. рублей. Тем не менее Кабинет Министров занял весьма жесткую позицию. Вице-премьер Сергей Линг неоднократно заявлял о том, что бюджет с внесенными в него изменениями невыполним. При этом представители исполнительной власти заверяли парламентариев в том, что в случае возвращения к старой редакции бюджет безусловно будет исполнен. В конце концов победила точка зрения правительства. Парламент же возложил ответственность за выполнение бюджета на исполнительную власть.

Прошедшие пять месяцев доказали, что оптимизм правительства не имел под собой никаких оснований.

За четыре месяца 1996 года в бюджет поступило около 12 трлн. рублей, что составляет немногим более 21% доходной части бюджета. Расходы бюджета составили 13,9 трлн. рублей.

Как заявил Павел Дик, *«ситуация была бы гораздо лучше, если бы выдерживались все макроэкономические параметры и экономика работала так, как прогнозировалось в начале 1996 года»*. К сожалению, прогнозы правительства провалились самым блестящим образом.

Фактическое исполнение бюджета в настоящее время составляет лишь 63% от запланированных объемов. Как отметил в беседе с корр. «БДГ» председатель бюджетной комиссии Владимир Башаримов, к осени ситуация с выполнением бюджета может несколько улучшиться, но планировавшийся уровень доходов едва ли уже будет достигнут.

По словам министра финансов Павла Дика, *главная причина этого — невозвращение бюджетных ссуд, и прежде всего задолженность сельскохозяйственных предприятий*. Еще в начале года аграрному сектору были выданы значительные товарные и денежные кредиты под весеннюю посевную кампанию. Как оказалось, вернуть эти кредиты большинство предприятий не в состоянии. Общая задолженность по бюджетным ссудам превысила 3 трлн. рублей.

Столь же сложной является ситуация и с взиманием налогов. Фактически подтвердились заявления хозяйственников о том, что существующий сегодня налоговый пресс уничтожит производителей. Ежемесячно в Министерство финансов поступает более 400 просьб об освобождении от налогообложения и предоставлении налоговых льгот. Недоимка по налогу на прибыль составила 500 млрд. рублей, по НДС – 300 млрд. руб. В ряде случаев стремление государства получить как можно больше, оставив производителям лишь необходимый прожиточный минимум, привело к сокращению производства тех или иных товаров и соответственно снижению налоговых поступлений в будущем. В частности, почти в два раза уменьшились объемы производства подакцизных товаров, в результате чего бюджет потерял 530 млрд. рублей.

Тем не менее прогнозы на будущее правительство делает традиционно оптимистичные. Основания для этого, по мнению Министерства финансов, дает тенденция постепенного увеличения бюджетных поступлений. Если в январе доходы бюджета составили лишь 77% от уровня декабря, то уже в марте они превысили февральский уровень на 9%. В мае по сравнению с апрельскими показателями бюджет был исполнен на 115%. Однако выйти на запланированные рубежи по-прежнему не удается.

Вместо запланированных 2,5 трлн. рублей в мае было получено доходов на сумму в 2,1 трлн. Кроме того, ситуация усугубляется отсутствием внешних источников финансирования бюджетного дефицита. Источники правительству придется искать внутри государства.

Одним из таких источников могло бы стать более активное проведение приватизации. В 1996 году за счет разгосударствления предполагалось получить 998 млрд. рублей. Однако провалена даже весьма скромная программа разгосударствления, предложенная правительством. Главным препятствием на пути приватизации стали несовершенство национального законодательства и более чем пассивная позиция белорусских чиновников. В результате доходы от приватизации в первые месяцы 1996 года составили всего лишь 500 млн. рублей.

Несмотря на все это, словно магическое заклинание правительство повторяет тезис о достижении к концу 1996 года макроэкономической стабилизации.

Удивительно, что одновременно с огромной задолженностью перед бюджетом предприятия сохранили объемы производства на уровне прошлого года. Как отметил депутат Валерий Круговой, именно это и является одной из главных причин неисполнения бюджета.

Применение методов административного регулирования в отношении «нерадивых» руководителей заводов привело к тому, что предприятия стали выпускать продукцию, которая затем остается на складах. Во главу угла вновь, как и в старые добрые времена, поставлен вал. Основная опасность «вала» заключается в том, что производство на склад ведет к проеданию оборотных средств и еще большему углублению финансового кризиса предприятий. Положение могла бы спасти выдача целевых кредитов на закупку уже произведенной продукции, однако изыскать средства на новые ссуды вряд ли возможно.

В общем, уже сейчас очевидно, что бюджет 1996 года успешно провален. Сокращение доходной части вынуждает правительство уменьшить бюджетные расходы. Как отметил министр финансов, приоритет будет отдан финансированию социальных программ: выплате заработной платы, пенсий, стипендий и погашению задолженности по финансированию чернобыльских программ.

Правда, перераспределение бюджета началось уже в первые месяцы 1996 года. Характерно, что финансирование социальных программ выполнено лишь на 3,5%. При этом несколько увеличены расходы на содержание органов правопорядка. Так, за три месяца 1996 года МВД и Служба безопасности президента профинансированы на 25,8%. 21% от запланированного годового объема составили расходы на внутренние войска. Характерно, что от уплаты НДС и налога на прибыль полностью освобождена Белтелерадиокомпания.

В общем, как отметил Владимир Башаримов, власть не забывает о тех, кто к ней близок. Одновременно усиливаются нападки на негосударственный сектор. Запрещение регистрации субъектов хозяйствования, указ о регулировании банковской деятельности, указ о перерегистрации предприятий – все это не что иное, как вехи на пути обратно в социализм. Таким образом власть сознательно разрушает экономику, основы которой были заложены четыре года назад. Если в 1995 году коммерческие банки внесли в бюджет более 400 млрд. рублей налогов, то за первые месяцы 1996 года поступления средств из этой сферы составили лишь 4 млрд. рублей. До сих пор не подсчитаны прямые убытки от приостановки регистрации предприятий. Сейчас уже вся страна находится на грани банкротства. А в конечном итоге, как заметил Владимир Башаримов, *«механизм банкротства предполагает изменение экономической и политической системы государства»*.



## СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

3 НОВОСТИ
- Похоже, что власти готовят закрытие БНФ
- Семен Шарецкий удивил парламентариев своим выступлением на сессии

4 НОВОСТИ
- Эксперты продолжают анализировать результаты социологических опросов

5 МЕЖДУНАРОДНОЕ ОБОЗРЕНИЕ
- Анатолий Собчак проиграл выборы мэра
- Состоялись парламентские выборы в Чехии

6 БАНКИ. ДЕНЬГИ. ВАЛЮТА
- Роман Внучко рассказывает корреспонденту "БДГ" причинах своего ухода из "Белинвестбанка"

7 БАНКИ. ДЕНЬГИ. ВАЛЮТА
- Специалисты Европейского экспертного совета сделали заключение о состоянии банковского сектора экономики Беларуси

8 БАНКИ. ДЕНЬГИ. ВАЛЮТА
- Лизинг: взгляд польских специалистов

9 ФИНАНСЫ
- Обзор рынка межбанковского кредитования

10 КОМПАНИИ И РЫНКИ
- Инвестиционная история Гродненской табачной фабрики

11 КОМПАНИИ И РЫНКИ
- Табачная промышленность СНГ: проблемы и перспективы

12 КОМПАНИИ И РЫНКИ
- Интервью с ректором Восточно- европейского института бизнеса и права
- Меняющийся облик студенческой жизни в Америке

13 КОМПАНИИ И РЫНКИ
- Продолжается конфликт между ООО "Доминатор" и АСБ "Беларусбанк"

14 ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО
- Эмиграция в Канаду: советы юриста

16 РЕКЛАМА

СИЛОВЫЕ СТРУКТУРЫ

# В МИНСКЕ БУДЕТ САМОЕ ГЛАВНОЕ УВД

Алесь ШКЛОВСКИЙ

**Из всех управлений внутренних дел главным для белорусских властей, похоже, является столичное УВД.**

Как известно, накануне Дня Победы Александр Лукашенко присвоил генеральское звание начальнику управления внутренних дел Минского горисполкома Борису Тарлецкому. Причем г-н Тарлецкий первый и пока единственный начальник УВД, воспроизведенный всенародно избранным в генералы.

Вслед за начальником столичной милиции в скором времени ожидает получить «повышение» и руководимое им управление.

По сведениям «БДГ», с 1 июля нынешнего года Минское городское УВД будет преобразовано в главное управление внутренних дел (ГУВД). Районные отделы внутренних дел Минска автоматически реорганизуются в целые управления.

Вообще-то, идея преобразования столичного УВД в ГУВД появилась почти сразу после обретения нашей страной независимости. Тогдашнее руководство минской милиции мотивировало необходимость преобразования обычного управления в главное тем, что столица Беларуси имеет ряд отличительных особенностей и у минских стражей правопорядка должна быть иная, с более высоким статусом, структура. В качестве примера приводились Москва и даже Санкт-Петербург, где существуют главные управления внутренних дел. Ради осуществления этой идеи предлагалось даже объединить, по примеру Санкт-Петербурга, минские областное и городское УВД. Однако тогдашнее руководство страны не сочло необходимым выделять столичное УВД. Даже размещение в Минске штаб-квартиры СНГ не повысило статус ни самой столицы Беларуси, ни тех, кто охраняет ее жителей.

И вот мечта минских милицейских начальников, похоже, скоро сбудется, и в Минске появится главное управление внутренних дел. В случае осуществления этой структурной перестройки ожидается увеличение численности сотрудников столичной милиции и соответственно административного аппарата. При этом повысится и зарплата. Так что интерес милицейских начальников вполне понятен.

В то же время подобная реорганизация вряд ли улучшит криминогенную обстановку в столице, поскольку опыт передовых стран свидетельствует, что с преступностью лучше бороться не числом и структурными перестройками, а умением. Хотя, если судить по недавним акциям подавления демонстраций и пикетов в Минске, то и численность столичной милиции довольно внушительная.

Впрочем, существует версия, что планы укрупнения Минского городского управления внутренних дел связаны именно с участившимися в последнее время акциями протеста против действий властей. Очевидно, власти боятся еще более мощных выступлений на минских улицах и площадях.

# В ГАРНИЗОНАХ ВОРУЮТ ПУЩЕ ПРЕЖНЕГО

Отдел расследований «БДГ»

**На протяжении года военной прокуратурой в рамках уголовного дела продолжается расследование по фактам хищений военного имущества с вещевой базы Министерства обороны, дислоцированной в Борисове. Военные «тыловики», организованные в преступную группу, похитили вещевого имущества, по предварительным данным, на сумму свыше 500 млн. рублей.**

Перечень украденного чрезвычайно широк: от нижнего солдатского белья до стационарной армейской швейной мастерской. В процессе расследования всплывают все новые факты незаконного списания обмундирования и перевода имущества в низшие категории, которое затем присваивалось и перепродавалось на стороне.

Однако упрекать нынешнего министра Леонида Мальцева в отсутствии контроля за борисовскими дельцами в погонах было бы не совсем справедливо. Несмотря на то, что весной прошлого года он занимал отнюдь не самую последнюю должность в генеральской иерархии, ответственность все же лежит в первую очередь на плечах бывшего шефа военного ведомства Анатолия Костенко. Кстати, случай в Борисове явился главным козырем военных контрразведчиков, которые приложили руку к отставке генерала Костенко. Масштабы хищений не позволили экс-министру остаться в стороне от ЧП.

Кроме вещевой, в армейской системе существует еще несколько не менее привлекательных (с точки зрения криминальных элементов) служб. Одна из них – служба горюче-смазочных материалов, которая занимается обеспечением войск всеми видами топлива. Широкий резонанс вызвали вскрытые за последние два года хищения бензина, дизельного топлива и спирта. Наиболее ярким примером может служить выявление канала утечки топлива в Слуцком гарнизоне. Может быть, именно в связи с этими обстоятельствами на последней коллегии Минобороны Леонид Мальцев отстранил от исполнения служебных обязанностей начальника службы ГСМ.

Нечистые на руку военнослужащие не брезгуют запускать руку в солдатский котел. До настоящего времени продолжается разбирательство по фактам разбазаривания продовольствия в Центральном военном госпитале. Причем, по одной из версий, должностное лицо, ведающее вопросами питания больных военнослужащих, было определенным образом связано с сотрудниками Совета безопасности.

28 мая Минской межгарнизонной военной прокуратурой проведена операция по изобличению преступников, занимавшихся хищениями продовольствия в подразделениях войск связи, дислоцированных в Колодищах. В тайниках на технической и хозяйственной территориях военного городка было обнаружено спрятанное продовольствие на общую сумму свыше 10 млн. рублей. Кроме того, следователи нашли и изъяли скрытые от постороннего взгляда свыше 100 литров бензина в канистрах.

В ходе выявления «хозяина» имущества был допрошен начальник продовольственного склада прапорщик Х. (в интересах следствия фамилия не указывается). Последний после недолгих препирательств под давлением неопровержимых улик вынужден был разоткровенничаться перед следователями. Он пояснил, что запасы не учтенного в отчетной документации продовольствия создавались за счет солдатской столовой. По сути, урезался нормативный паек военнослужащих. В то же время прапорщик попросил следователей учесть то обстоятельство, что продукты, в числе которых были мясные и рыбные консервы, сливочное масло и сахар, консервированные овощи и соки – он не присваивал, а использовал во благо родного подразделения. По его словам, продовольствие предназначалось для угощения периодически прибывающих в «придворный» гарнизон проверяющих. Говоря словами армейских шутников, связисты строго придерживались принципа: чем длиннее сервированный стол, тем короче итоговая справка инспекторов. Однако аргументы начальника склада не повлияли на сотрудников военной прокуратуры. Может, потому, что, прибыв в Колодищи со столь деликатной миссией, они проигнорировали любезно предложенный командованием обед в банкетном зале армейской столовой.

В настоящее время разбирательство по факту хищения продовольствия продолжается. С самого начала этой криминальной истории отчетливо стали просматриваться попытки использования т.н. «телефонного права». Некоторые высокопоставленные чины из Главного штаба Министерства обороны настойчиво советовали «не раздувать из столь мелочного факта проблему». Выдержит ли военная прокуратура этот натиск – пока под большим вопросом. Доказательством тому служит факт освобождения из- под стражи одного из офицеров, который занимался проблемами тылового обеспечения подразделений.





СУДЕБНАЯ ПРАКТИКА

# ДЕЛО О МИЛЛИАРДЕ: ПРОДОЛЖЕНИЕ

Сергей АНИСЬКО

**События, связанные с судебной тяжбой между ООО «Доминатор» и акционерным сберегательным «Беларусбанком», несмотря на вынесенный судебный вердикт, получили развитие.**

Следует напомнить, что в соответствии с решением хозяйственного суда Минской области на основании ст.470 Гражданского кодекса с АСБ «Беларусбанк» должно быть взыскано в пользу названной коммерческой структуры 1 млрд. рублей. Эта сумма была перечислена «Доминатором» в счет приобретения банковского векселя, который оно так и не получило. В последствии выяснилось, что вексель был выдан неизвестному лицу по поддельным документам из-за халатности работников филиала N33 АСБ «Беларусбанк» (в доверенности, по которой был выдан вексель, не была даже указана организация-эмитент векселя, а также отсутствовали адрес и счет фирмы, выдавшей доверенность). Кроме того, вексель был выписан филиалом от своего имени, в то время, как согласно Положению о филиале это можно сделать только от имени банка.

«Доминатор» подал иск в суд и выиграл дело.

Однако руководство банка проигнорировало предъявленный к исполнению приказ хозяйственного суда и предприняло все меры, чтобы приостановить судебное решение и пересмотреть в порядке надзора данное дело. По всей видимости, аргументы банкиров сыграли свою роль, и процесс, связанный с отчуждением финансовых средств в пользу частной фирмы, не состоялся.

Примечательно, что новое определение хозяйственного суда представители ООО «Доминатор» получили не из юридической инстанции, а непосредственно из «Беларусбанка». В заявлении за подписью г-жи Ермаковой содержится подробный анализ причин, по которым дело было пересмотрено. Причем, по мнению главы банка, *«судья не посчитал необходимым всесторонне анализировать факты»* и *«вышел за пределы искомых требований»*. Кроме того, констатирует, что *«суд непоследователен в части оценки материалов уголовного дела»* и со стороны судьи просматривается противоречие собственной позиции.

В то же время АСБ «Беларусбанк» все же не отрицает полностью своей ответственности за невыполнение обязательств по вексельной сделке. Но вопрос ставится таким образом, что *«суд как минимум обязан согласно ст. 220 Гражданского кодекса уменьшить размер ответственности должника (т.е. самого АСБ)»*. Хотя, по большому счету, суд обязан рассмотреть дело и добиться исполнения собственного решения.

ПРОИСШЕСТВИЯ

## РАЗЛИВЫ «НИКОЛЬСКОЙ» НА ПОЛЕСЬЕ

Отдел расследований «БДГ»

**Не успела Беларусь еще освободиться от алкогольного нашествия, организованного руководством страны и предприятием «Торгэкспо» вкупе с российскими фирмами, как, похоже, разгорается очередной водочный скандал. На сей раз, правда, пока в провинции.**

В конце минувшей недели специальная группа сотрудников МВД провела рейд по Столинскому району. Целью этой операции было выявление каналов нелегального поступления с территории Украины в Беларусь водки «Никольская».

О том, что через украинско-белорусскую границу в нашу страну тайно поставляется огромное количество дешевой водки, правоохранительные органы Столинского района знали давно. Собственно, это невозможно было бы не заметить, поскольку чуть ли не каждый любитель спиртного в районе мог купить литровую бутылку «Никольской» всего за 24 тысячи белорусских рублей. Оптовые покупатели тоже без труда, по предварительному заказу, приобретали целые партии дешевой украинской водки. Однако местным стражам правопорядка не удавалось перекрыть этот котрабандный водочный поток. Что-то не ладились деловые взаимоотношения между правоохранительными органами Столинского района в сфере борьбы с местной водочной «мафией». Когда информация дошла до столичного милицейского начальства, в Столинский район по поручению министра внутренних дел Валентина Аголца для изучения ситуации ездил бывший заместитель министра Сергей Рухлядев, который сейчас является советником министра.

Поэтому появление спецгруппы МВД на Столинщине вряд ли было неожиданным, в том числе, наверное, и для поставщиков, и сбытчиков контрабандной водки. Тем не менее сотрудники МВД обнаружили и изъяли у частного предпринимателя из Столинского района 5 тысяч бутылок контрабандной «Никольской» емкостью 1 литр каждая.

Владелец спиртных напитков задержан, и теперь с его помощью милиция надеется раскрыть каналы нелегального поступления и распространения украинской водки в Беларусь.

Весьма любопытны будут эти сведения и для сотрудников местной таможни, так как за минувший месяц столинские таможенники не выявили ни одного факта контрабандной перевозки водки с территории Украины.

Кстати, по информации «БДГ», в июне в приграничных с Украиной районах будут проходить масштабные рейды по выявлению каналов подпольного производства, доставки и распространения спиртных напитков.

ПРАКТИКА

# ОХОТА К ПЕРЕМЕНЕ МЕСТ: КАК НЕ ОШИБИТЬСЯ

Оксана ГАРБАР, юридическая фирма «ТРАСТ»

*Им овладело беспокойство,*
*Охота к перемене мест*
*(Весьма мучительное свойство,*
*Немногих добровольный крест).*
А.С. Пушкин, «Евгений Онегин»

«Каждый человек имеет право покидать любую страну, включая свою собственную. ... Никто не может быть произвольно лишен права на въезд в свою собственную страну». ( Из Международного пакта о гражданских и политических правах от 19 декабря 1966 года).

**С течением лет многим из нас порой становится обидно и больно от осознания того, что прожить свою стремительно уходящую жизнь следовало бы не так и не здесь. И речь вовсе не об «измене Родине», чем всех нас так пугали в недавнем прошлом. Любовь к Родине -- святое чувство, особенно если она взаимна. Но ведь в жизни может встретиться и вторая любовь, и третья... И кто станет отрицать, что это тоже могут быть настоящие чувства! Непатриотично, аморально? Нет, если в силу сложившихся обстоятельств под угрозой оказывается ваше выживание (экономическое или физическое). В природе людей заложено стремление жить там, где больше свободы, где право на собственность свято, а будущее ваших детей стабильно и прогнозируемо.**

Наш мир составляют народы численностью примерно 5 миллиардов человек, объединенные и одновременно разделенные почти двумя сотнями государств, представляющих огромный и единый экономический организм планеты. Истории известны лишь единичные попытки отдельных народов жить совершенно изолированно. Но, как свидетельствует та же история, попытки эти вели к плачевному финалу.

Так или иначе, любая страна принимает иммиграционные законы, стремясь реализовать в первую очередь собственные экономические и политические цели. При этом каждое государство исходит из национальных условий, идеологии, традиций и прочих факторов. Отдельные из стран созданы иммигрантами на территориях, относимых к поздним географическим открытиям. Вследствие не только экономических причин, но и исторических традиций такие страны проводят наиболее открытую политику по отношению к новой иммиграции.

Напротив, другие (к примеру, бывшие Российская империя и Советский Союз), вследствие революционных катаклизмов породив огромные волны эмиграции открыто не худшей части народа, выплеснув ее за пределы родины, затем наглухо захлопнули границы для оставшихся.

В результате к началу 90-х годов в СССР выросло как минимум третье поколение, в массе своей ничего не знавшее о внешнем мире дальше бетонного забора социалистического лагеря, вскормленное на пионерских идеях и запуганное ужасами враждебного капитализма. С падением пресловутого «железного занавеса» наши соотечественники с таким же пионерским энтузиазмом бросились интегрироваться в непуганое мировое сообщество, до сего момента живущее в «непревзойденной» системе передового капитализма.

Радостная уверенность «русских» в собственной неотразимости, которую поначалу разделяли за рубежом, постепенно сменяется более трезвой оценкой. Нашествие «челноков» и расползающиеся по миру «русская мафия» напрочь заслонили собой добрые воспоминания о нас, как о «самой читающей и образованной» нации в мире.

И все же нас пока кое-где в мире с различной степенью охоты, но принимают. Как, впрочем, и выпускают отсюда. Пока...

Эта публикация обращена к кругу тех сограждан, для которых понятия «иммиграция», «выезд на постоянное место жительства (ПМЖ)», «смена гражданства» не являются пустым звуком и способны вызвать практический интерес. Беспросветный экономический кризис и политические «ветры», дующие на Беларуси в направлении, которое не согласуется с мировым прогрессом, создают для части населения все предпосылки к перемене места жительства. Но любые, даже смутные желания и стремления к перемене мест, прежде чем быть реализованными, должны быть наполнены максимумом информации. Не помешало бы предварительно узнать и все возможные пути достижения поставленной цели. Конечно, данная публикация не может служить руководством по иммиграции; она является лишь попыткой определить круг вопросов, возникающих перед теми, кто решился на этот шаг, ответить хотя бы на некоторые из этих вопросов и предоставить читателю самые общие сведения об отдельных странах.

## «ЧИТАЙТЕ, ЗАВИДУЙТЕ, Я -- ГРАЖДАНИН...»

Итак, что такое гражданство? Можно охарактеризовать это понятие, как устойчивую правовую связь человека с государством, выражающуюся в совокупности взаимных прав и обязанностей. Поэтому, задумываясь о поисках стабильности и благополучия на чужой стороне, стоит подумать и о том, как предельно вежливо, соблюдая и используя внутренние законодательства, покинуть «первую любовь». И точно также, соблюдая все приличия, обрести «вторую родину». Неплохо бы сначала как следует обдумать вопрос: а стоит ли в этой ситуации «сжигать мосты» сразу и бесповоротно?

Как правило, к получению «моментального гражданства», например, каких-нибудь далеких и малоизученных Боливии или Сент-Киттс, стремятся оригиналы или безнадежные авантюристы. Солидные государства так просто и «моментально» свои гражданства не раздают. В большинстве стран сроки ожидания паспорта после выезда на ПМЖ составляют 5 лет (США, Кипр, Бельгия, Голландия, Великобритания и др.). А Германия, Швейцария, Австрия или Чехия, прежде чем осчастливить претендента на их гражданство, будут присматриваться к нему и добрых 10 лет. Впрочем, такой порядок имеет и другую сторону. Выезд на ПМЖ в другую страну не влечет автоматического прекращения гражданства Республики Беларусь. Если в период ожидания другого гражданства выяснится, что «новая любовь» по каким-либо причинам не складывается, ничто не мешает развернуться на 180 градусов и вернуться к родимым истокам. Тем более, что квартира или дом могут оставаться в собственности выехавшего на ПМЖ и после получения им другого гражданства (во всяком случае -- сегодня порядок именно таков).

К сожалению, белорусское законодательство в вопросах гражданства пока основывается на принципе «моногамии» -- двойное гражданство нашим государством не признается. Справедливости ради стоит отметить, что оно и не исключается в перспективе при условии заключения соответствующих международных соглашений. В обозримом будущем возможно заключение такого соглашения между Беларусью и Россией. Кстати, Россия законом от 28 ноября 1991 года разрешила своим гражданам иметь двойное гражданство.

Но не стоит забывать, что при очевидных плюсах двойного гражданства существуют и не менее очевидные минусы. Ведь к приобретенным дополнительным правам и возможностям автоматически прилагаются дополнительные обязанности и ограничения. Можно представить себе, например, неописуемый «восторг» счастливого обладателя двух (или нескольких) паспортов, уже отслужившего в армии на «исторической родине», в случае законного требования «второй родины» опять призвать его на службу. Не исключены и два таких требования, предъявленных «родинами» одновременно. В международной практике подобные «сюрпризы» могут быть неразрешимы с правовой точки зрения, особенно при отсутствии соглашений между государствами по вопросам двойного гражданства.

Следующим основным вопросом способна стать проблема адекватной оценки «себя любимого». Как известно, спрос определяет предложение. Каждая принимающая страна коррелирует правила приема иностранцев с учетом специфики своих внутренних демографо-экономических потребностей. Так, если вы достаточно состоятельны и можете инвестировать в экономику вожделенной для вас страны запрашиваемые ею средства, то стоит задуматься, а сможете ли вы подтвердить легитимность их происхождения. Как правило, такое подтверждение требуется большинством стран при инвест-иммиграции. Если же такое условие отсутствует, то это может служить поводом для сомнений: такой ли уж желанной является эта страна.

Если же вы стремитесь к реализации на новой «родине» своих профессиональных амбиций в сфере наемного труда, стоит заблаговременно поискать ответы на вопросы: котируется ли та или иная профессия в выбранной вами стране и будут ли признаны ею ваш диплом и профессиональный уровень? В противном случае может статься, что потолком в вашей карьере окажется должность начальника посудомоечной машины.

Путь получения другого гражданства посредством заключения брака с иностранцем тоже может оказаться не самым коротким и надежным. Законодательства различных стран таят в себе массу сюрпризов -- от непривычных для нас тонкостей регулирования вопросов собственности супругов до серьезной ответственности в случае неискренности ваших намерений. В США, например, если обнаружится, что ваш брак фиктивен и заключен с целью обойти иммиграционные препоны, вам грозит штраф в размере до $250 000 и/или тюремное заключение сроком до 5 лет.

С другой стороны, вступление в брак с иностранцем, как правило, сокращает срок ожидания гражданства. Италия и Доминиканская Республика предоставляют гражданство в случае заключения брака с их гражданами автоматически. Великобритания готова принять вас в свое подданство и выдать британский паспорт в случае заключения брака с британским подданным по истечении 3 лет вместо обычных 5. Ирландия сокращает этот срок с 4 до 3 лет. Если вы имели счастье сочетаться браком с французским гражданином и состоите в этом браке не менее 1 года, даже не проживая постоянно на территории Франции, то получение статуса резидента вам гарантировано. Правда, следует учитывать, что во Франции существует специальная полицейская служба, призванная бороться с фиктивными браками. А посему, находясь на территории Франции, вы не гарантированы от ночных визитов французских жандармов.

Возможность получения голландского паспорта посредством брака шире, чем во многих других странах, для лиц с разной сексуальной ориентацией за счет официального признания этим государством однополых браков и даже устойчивых внебрачных связей с представителями своего пола. Срок ожидания голландского паспорта в этом случае сокращается до 3 лет.

Для тех, кто подумывает изменить страну проживания с целью организации или развития и активизации собственного бизнеса, немаловажен вопрос безвизового сообщения с другими странами. Поэтому следует помнить, что информация о наличии соглашений о безвизовом режиме между страной иммиграции и другими государствами еще не гарантирует вам свободы передвижений. Как правило, предоставление таких преимуществ в полном объеме возможно только при условии получения гражданства, ожидание которого обычно растягивается на несколько лет. Имея статус постоянного жителя, вы можете быть ограничены в правах в каждой отдельной стране рядом специальных правил, в том числе наличием ценза оседлости. Соблюдение этого правила наряду с другими условиями впоследствии даст право претендовать на получение нового гражданства.

Немаловажной представляется проблема возрастного ценза при иммиграции. Она не возникнет при условии вливания существенных инвестиций в экономику принимающей страны, но имеет большое значение в случае трудовой иммиграции. По вполне понятным причинам любая страна стремится «импортировать» лишь лиц активного трудового возраста, естественно, чтобы увеличить баланс трудоспособного населения и иждивенцев отнюдь не в сторону пенсионеров. Кроме того, получение пенсий по возрасту сопровождается рядом условий. Пенсионный возраст в странах дальнего зарубежья составляет 60-65 лет. Условием получения пенсии по возрасту в большинстве государств является трудовая деятельность в этой стране в течение определенного количества лет. Существуют, конечно, и социальные пенсии и пособия.

Следует учитывать и целый ряд нюансов, связанных с условиями, предъявляемыми нашими властями к отъезжающим за рубеж на ПМЖ. Эти требования из-за их объема, к сожалению, не могут быть освещены в одной газетной публикации. Поэтому, затевая отъезд, было бы разумным обратиться к специалистам, владеющим знаниями как внутреннего законодательства, так и иммиграционных законов зарубежных стран. За последний год предложение услуг в сфере иммиграционного сопровождения, судя по рекламным сообщениям, существенно увеличилось. Выбирать есть из чего. Тем более, что кроме «кустарей-одиночек» на этом рынке в Беларуси есть фирмы с устойчивой деловой репутацией и солидными партнерами за рубежом. Предварительную информацию о некоторых странах и проводимой ими иммиграционной политике можно, конечно, собрать и самостоятельно, почерпнув ее, например, из печатных изданий. Но стоит помнить, что такая информация носит самый общий характер и чаще всего не отражает всех тонкостей применительно к каждому конкретному случаю. Не содержит она также и возможных изменений в иммиграционных правилах различных стран.

На сегодняшний день в белорусской рекламе чаще всего

РОССИЯ

# ПАДЕНИЕ ПРЕДПОСЛЕДНЕГО МЕЖРЕГИОНАЛА

Александр ФЕДУТА

**Выборы губернатора *«северной Пальмиры»* закончились беспримерным конфузом: один из наиболее ярких политиков России Анатолий Собчак проиграл своему бывшему заместителю по мэрии Владимиру Яковлеву.**

Сегодня это трактуют поразному. «Комсомольская правда», например, заявила, что питерцы предпочли *«человеку слова» «человека дела»*. На наш взгляд, это не вполне верно. Кроме несомненного управленческого профессионализма г-на Яковлева есть еще, по крайней мере, две причины.



Анатолий Борисович Собчак был одним из лидеров Межрегиональной депутатской группы Съезда народных депутатов СССР – первого провозвестника грядущей многопартийности. Несмотря на то, что МДГ находилась в конструктивной оппозиции Михаилу Горбачеву, именно политическая позиция Горбачева обусловила возможность появления в высшем законодательном органе страны таких людей, как Старовойтова, Болдырев, Заславский, Афанасьев, Попов, Собчак. Именно невиданная до той поры лояльность Горбачева к инакомыслию дала им возможность проявиться как незаурядным политикам. Вместе с тем все они делали себе имя на критике Горбачева, его курса, его нерешительности и мягкости. Будучи представителями либеральной интеллигенции, не имевшими практического опыта управленческой работы, они привнесли в политику атмосферу бесед на интеллигентских кухнях шестидесятых годов. Им казалось, что умная и правильно выстроенная речь – несомненный залог грядущего успеха на управленческом поприще.

Вероятно, именно в силу этих иллюзий лидеры МДГ решили проверить гармонию своих идей алгеброй реальной жизни. Илья Заславский и Николай Травкин возглавили райсоветы, Гавриил Попов и Анатолий Собчак – горсоветы обеих российских столиц. Затем Попов и Собчак баллотировались в мэры и победили.

Но вскоре стало понятно, что гладкая речь не заменит опыта работы в городском коммунальном хозяйстве, что нужно не только ходить на приемы, но и заниматься канализацией. Попов ушел со своего поста, бросив ношу ответственности на мощные плечи Юрия Лужкова. Собчак остался на месте.

Он долгое время был любимцем питерцев. Они гордились своим мэром, чей облик резко контрастировал с бывшим до Собчака главой ленинградской исполнительной власти Владимиром Ходыревым, идеологом строительства легендарной дамбы, против которой яростно выступала старая интеллигенция. Собчак отказался от этого строительства и пошел на ряд других мер, способных принести ему симпатии избирателей.

Он откровенно фрондировал по отношению к Москве. Петербург при нем принял главу династии Романовых Владимира Кирилловича, выступил с инициативой захоронения тела Ленина, выдвинулся на соискание права стать столицей очередной олимпиады. Но вместе с тем исторический центр города постепенно распродавался, жилье почти не строилось, крупных инвестиций не было. Все это резко контрастировало с плодотворной деятельностью его московского коллеги Юрия Лужкова.

Собчак утратил симпатии горожан и потерял поддержку федеральных властей. Когда создавалось движение «Наш дом – Россия», явная опора Ельцина на будущих президентских выборах, он отказался вступить в НДР. (Вероятно, потому, что лично был бы заинтересован в срыве президентских выборов: столичные мэры вполне надежно устроились на скамье запасных). В последний момент, правда, он спохватился и успел включить свою супругу в партийный список НДР. Он совершил также ряд других действий, чтобы убедить Кремль в своей лояльности. Самым бессмысленным из них был отказ от встречи с приехавшим в город над Невой экс-президентом СССР Михаилом Горбачевым: Горбачев уж никак не может рассматриваться как реальный соперник Ельцину, а отказ от встречи с человеком, которому ты обязан многим и с которым проработал бок о бок четыре года, – это, по меньшей мере, подлость. Федеральные власти сделали ставку на идеологически бесцветного Яковлева – и выиграли.

Вместе с тем, поражение Собчака есть предупреждение Ельцину. «Колыбель революции» всегда отличалась своенравием, а потому последнему находящемуся у власти демократу горбачевского призыва, Борису Николаевичу надлежит всерьез побороться за питерский электорат, численность которого – без малого семь миллионов человек – может оказаться дорогим золотником, необходимым для решающей победы.

ЧЕХИЯ

# ПАРЛАМЕНТСКИЕ ВЫБОРЫ ПРИВЕДУТ К СМЕНЕ ПРАВИТЕЛЬСТВА

Отдел информации «БДГ»

**На прошлой неделе в Чехии состоялись парламентские выборы. Возможностью повлиять на новый состав Палаты депутатов парламента на выборах воспользовалось 76,41% чехов из общего числа 7.790.770 избирателей, внесенных в списки.**

За гражданскую демократическую партию (лидер – премьер-министр В.Клаус) проголосовало 1.794.560 избирателей, за Чешскую социал-демократическую партию (лидер – М.Земан) – 1.602.250, за Коммунистическую партию Чехии и Моравии (лидер – М.Гребеничек) – 626.136, за Христианскую демократическую унию (лидер – Й.Лукс) – 489.349, за Объединение во имя Республики (Республиканская партия Чехословакии, лидер – М.Сладек) – 405.072 и за Гражданский демократический альянс (лидер – Я.Калвода) отдали свои голоса 385.369 избирателей.

Опубликованные результаты свидетельствуют о том, что правящая коалиция во главе с ГДП, получившая в новом составе парламента 99 депутатских мест из 200, не образует правящее большинство. Одновременно выясняется нежелание малых партий современной правящей коалиции создать коалицию с социал-демократами.

В воскресенье вечером 2 июня президент В.Гавел после беседы с В.Клаусом предложил руководителям наиболее успешных партий провести сепаратные консультации. Выход из сложного положения появится в случае, если социал-демократы на определенных условиях окажут поддержку «правительству меньшинства», которое было сформировано ГДП, ХДУ и ГДА. Именно это предлагает «младший» лидер чешский социал-демократ Петра Бузкова.

По мнению аналитика газеты «Млада фронта днес», страсть по свободе со всеми выгодами, но и ответственностью у избирателей сменилась осторожностью, страхом за свое будущее и желанием часть риска переложить на плечи государства. По мнению газеты, *«путь вперед будет труднее, но к хорошим целям, как правило, легкие пути не ведут»*.

Первое заседание нового парламента Чешской Республики пройдет в конце июня – начале июля.

Последнее заседание правительства пройдет в среду 5 июня и на тот же день вечером запланирована заключительная встреча членов правительства с президентом Вацлавом Гавелом.

РЕЗОНАНС

# БЕЛОРУССКАЯ ЭКОНОМИКА НА ГРАНИ БАНКРОТСТВА

Анджей БЕЛЕЦКИ, газета «RZYCZPOSPOLITA»

**Уже несколько дней белорусский Национальный банк отказывает в выплате валюты тем импортерам, которые не поставляют товары первой необходимости. Если так будет продолжаться и дальше, то это приведет к свертыванию торговли Польши с Беларусью,– утверждают польские экспортеры.**

Доступ к рынку валюты возможен только после внезапной девальвации белорусского рубля, потому что валютные резервы страны уменьшились до $20 млн., что эквивалентно двухнедельному импорту. Общий объем польского экспорта в Беларусь, включающий как официальные связи между предприятиями, так и рейсы «челночников», составил в прошлом году, по сведениям Главного управления статистики, свыше $1 млрд.

Валютные хлопоты белорусов начались в марте прошлого года, когда курс белорусского рубля застыл на уровне 11500 BYR/USD. За ограничение инфляции была заплачена высокая цена. При отсутствии каких-либо структурных реформ (приватизации, демонополизации) цены на большинство товаров, производимых в Беларуси, стали значительно выше, нежели в России, Украине или Польше. Белорусский экспорт, несмотря на то, что республика была промышленно развитым регионом бывшего Союза, надломился. В то же время импорт резко возрос.

Согласно прогнозам Главного управления статистики в прошлом году белорусы привезли «челночными» рейсами из Польши товаров на сумму $778 млн. – на 150% больше, чем год назад. Резко (на 76%, до $240 млн.) вырос также официальный польский экспорт.

Углубление дефицита текущих счетов ($600 млн. в 1994г., $650 млн. в 1995) с начала года принимает тревожный темп. Как утверждают специалисты международных финансовых организаций в Минске, на протяжении I квартала дефицит внешней торговли составил, по крайней мере, $400 млн. Этому сопутствует падение экономики. После уменьшения валового внутреннего продукта в 1994 году на 21,5%, а в прошлом году еще на 10% в этом году национальный доход будет меньшим, по крайней мере, еще на 5%.

Беларусь очень болезненно почувствовала снижение экспорта, ибо это, пожалуй, единственный источник валюты для республики. Неблагоприятный политический климат, коррумпированная и всемогущая администрация, и, прежде всего отсутствие реформ, стали причиной того, что инвестиции зарубежных фирм приближаются к нулю.

Формально уже несколько месяцев валютная система не меняется. Однако, как сигнализируют польские экспортеры, уже более десяти дней их партнеры не в состоянии получить какую-либо валюту – и не только доллары, но даже рубли. Войцех Ковальчик, шеф фирмы из Радома, безрезультатно добивается оплаты $30 тыс. за поставленное сало. Он согласен даже на бартер, однако в Беларуси трудно найти товар, который можно было бы потом продать кому-либо. В подобной ситуации очутились многие польские фирмы, потому что большинство польских экспортеров не входят в упомянутый список. Беларуси Польша продает главным образом переработанные продукты питания, мебель, машины, бытовую химию.

Из-за рестрикции на валютном рынке поставлен под угрозу не только «официальный» польский экспорт, но также приграничная торговля. В обменных пунктах уже нельзя купить валюту, ибо ее не продают. Обменные пункты, правда, обязаны придерживаться валютного коридора, однако фактически за $1 здесь можно получить уже 15000 BYR.

Представители международных финансовых организаций в Минске, которые могут высказываться лишь анонимно «из-за деликатной политической обстановки в стране», считают, что открытие валютного рынка может произойти лишь после внезапной девальвации белорусского рубля – даже до 20000 BYR за USD. Такое решение возможно в конце июня, когда истекает полугодовой срок новых правил валютных операций. А пока белорусские фирмы пытаются приобрести валюту на «черном» рынке, хотя это чревато наказанием, равным 100% заключенного контракта.

Несмотря на это, нет уверенности, что власти в Минске решатся девальвировать национальную валюту. Александр Лукашенко опасается, что такой шаг приведет к новой инфляции, удержание которой является единственным успехом его экономической политики. В атмосфере повторяющихся манифестаций и все более возрастающей популярности оппозиции быстрый рост цен мог бы склонить отчаявшееся население к свержению существующего режима. Правда, западные эксперты единодушно утверждают, что при соответствующей монетарной политике и проведении структурных реформ либерализация валютной политики в незначительной степени отразится на инфляции. Однако сложно надеяться на то, что белорусский руководитель переломит свое нежелание к рыночным механизмам.

Либерализация валютного рынка была бы лучшим решением для польских экспортеров. Но это не положило бы конец всем их хлопотам. Успех польских товаров в Минске или Бресте основывался на их релятивно низкой цене. Девальвация белорусского рубля основательно ослабила бы этот козырь.

БАНКОВСКОЕ ДЕЛО: ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

# РОМАН ВНУЧКО: «Я ЧЕЛОВЕК РЕЗКИЙ. ЕСЛИ ДЕЛАТЬ, ТО ДЕЛАТЬ»

Игорь ВОРОБЬЕВ

**31 мая собрание акционеров «Белинвестбанка» приняло отставку председателя правления Романа Иосифовича Внучко. В прессе уже прозвучало несколько различных версий, объясняющих причины ухода Романа Внучко. Мы решили узнать о причинах ухода из банка непосредственно у бывшего председателя правления «Белинвестбанка».**



**Справка «БДГ».**
*Внучко Роман Иосифович родился 13 мая 1944 года в Гродненской области г. Щучин. Кандидат экономических наук. В течение 5 лет работал председателем колхоза, 4 года заместителем председателя Щучинского райисполкома, председателем плановой комиссии, 4 года -- 1-м секретарем Новогрудского горкома партии. С 1990 по 1994 гг. -- председатель планово-бюджетной комиссии Верховного Совета. С 1994 по 1996 гг. возглавлял «Белинвестбанк».*

*-- Роман Иосифович, Вы подали заявление об отставке по собственному желанию, ссылаясь на резкое ухудшение состояния здоровья. Однако близкие к банку люди уверяют, что истинные причины ухода заключаются в конфликте между Вами и председателем правления Национального банка Тамарой Винниковой. Так ли это?*

-- В последнее время вокруг банковских структур появилось множество различных слухов, которые часто не соответствуют действительности. Банк, как и любой другой субъект хозяйствования, постоянно находится в развитии, периодически происходят какие-либо изменения, например, смена руководства.

Мой уход действительно связан с ухудшением состояния здоровья. Я думаю, что оставляю свой пост на какое-то время, так как совсем из банковской сферы я уходить не хочу: начиная с 90-го года мне приходится заниматься финансами, банками, решать финансовые вопросы в стране. Больше того, что написано в заявлении об отставке, я не могу сказать.

О влиянии на мое решение президента Беларуси или нового председателя правления Нацбанка говорить трудно. Да, в последнее время «Белинвестбанк» подвергался критике как со стороны президента, так и со стороны Тамары Винниковой.

*-- Могло ли повлиять на Ваше решение финансовое состояние «Белинвестбанка»?*

-- За два года своего существования «Белинвестбанк» значительно окреп. По размеру собственного капитала мы вошли в десятку крупнейших банков Беларуси (в прошлом году по этому показателю занимали всего 24 место).

На сегодняшний день банк работает с прибылью. За май месяц мы получили 700 млн. рублей чистой прибыли. Поэтому я не вижу экономического провала, из-за которого надо было бы оставить банк.

Много было сделано и для создания Белорусского банка развития. Все документы находятся в Верховном Совете и Кабинете Министров, и я надеюсь, что это необходимое для нашей страны дело будет доведено до конца.

*-- Насколько нам известно, в течение последних нескольких месяцев в «Белинвестбанке» проходила масштабная проверка. Каковы результаты работы контролеров?*

-- Около семи месяцев «Белинвестбанк» проверяли Служба контроля президента и Нацбанк с участием аудиторов «Беларусбанка». В результате этой проверки были обнаружены незначительные нарушения, в частности: по двум заемщикам отсутствовало обеспечение по кредиту и было сделано несколько общих замечаний по поводу недостаточного изучения финансового состояния одного заемщика.

Даже по заявлению самих проверяющих, по итогам проверки сотрудников банка можно было даже наградить. Поэтому проверка не повлияла на мое решение уйти.

Если бы не проблемы со здоровьем, то банк я бы никогда не оставил. Коллектив, который сегодня работает в «Белинвестбанке», я собирал сам и мне не просто его оставить.

*-- В период с августа по октябрь 1995 года специалистами Кредитного банка реконструкции -- KFW, -- совместно с Нацбанком, Минэкономики и Минфином Республики Беларусь проводилась работа по определению возможности создания Белорусского банка развития. В результате детального ознакомления с учредительными документами и результатами финансовой деятельности «Белинвестбанка», а также проверки, проведенной аудиторской фирмой «Тройарбайт Дойче ревизион», эксперты KFW рекомендовали создать Банк развития на базе «Белинвестбанка». Новый банк мог бы по поручению зарубежных банков и других инвесторов взять на себя функции обслуживания открываемых ими кредитных линий, а также принимать долевое участие в крупных инвестиционных проектах. С чем связано «замораживание» этого проекта?*

-- Здесь последнее слово осталось пока за нашей исполнительной и законодательной властью. Все документы для реализации данного проекта уже подготовлены и согласованы. Если будут приняты небольшие поправки в Закон «О банках и банковской деятельности» и Нацбанк возьмет на себя ответственность по обязательствам «Белинвестбанка», то немецкая сторона уже в ноябре могла бы нам выделить кредит в размере DM40 млн. на 10 лет под низкий процент с двухгодичным мораторием по выплате процентов.

*-- Однако по мнению первого заместителя председателя правления Нацбанка г-на Корбута, реализация этого проекта и осложняется из-за того, что Национальный банк должен выдать гарантии.*

-- На сегодняшний день в Нацбанке никак не могут понять одной простой истины: никто не вложит деньги туда, где нет гарантии их возврата. Гарантия Нацбанка очень проста: в случае нехватки активов и пассивов «Белинвестбанка» Национальный банк берет на себя все обязательства.

В проекте также предусмотрен и совместный механизм отслеживания выдачи кредитов. В наблюдательном совете планируется присутствие представителей и Минфина, и Минэкономики, и Мингосимущества.

Государство выдает огромные кредиты из бюджета предприятиям, понимая, что деньги не вернут никогда. Все перипетии вокруг курса белорусского рубля и валютных кредитов говорят о том, что валюты катастрофически не хватает.

*-- Кого бы Вы хотели видеть своим правоприемником ?*

-- Я думаю, что оставляю банк в надежные руки и что будет подобран деловой государственный человек, который продолжит те традиции, которые сложились в нашем банке: порядочность, честность, открытость, нормальная психологическая обстановка в коллективе. Вполне возможно, что им станет и г-н Шаткин.

*-- Определились ли Вы с дальнейшим местом работы?*

-- Я еще не знаю, чем буду заниматься, так как решение об уходе из банка было принято резко, и еще не настало время говорить о чем-то новом конкретно.

*-- Указ президента «О мерах по регулированию банковской деятельности в Республике Беларусь» вызвал противоречивые чувства у банкиров. Как бы Вы прокомментировали его?*

-- Я не могу понять внутренней линии и необходимости этого указа. В стране действуют законы, нормативные акты Национального банка, которые достаточно полно регламентируют работу, взаимоотношение и функционирование банковской системы в целом.

По моему мнению, указ ориентирован не столько на оздоровление банковского сектора, сколько усложняет работу банков.

Очевидно, что указ нанесет ощутимый вред банковской системе Беларуси. При всем уважении и к президенту, и к руководству Нацбанка, я считаю, что такими документами можно разорвать тонкие финансовые нити экономики.

ДЕНЕЖНЫЙ РЫНОК

# АУКЦИОН НЕ СОСТОЯЛСЯ -- ДА ЗДРАВСТВУЕТ НОВЫЙ АУКЦИОН

Отдел финансовых институтов «БДГ»

**Не состоялся запланированный на 4 июня аукцион по размещению ГКО 34-го выпуска. Общий объем поданных для участия в аукционе заявок составил порядка 5 млрд.руб., что оказалось явно недостаточно для того, чтобы аукцион был признан состоявшимся. Минимальный совокупный объем заявок должен быть не менее 10% от объявленного размера эмиссии.**

Данное событие еще раз продемонстрировало нежелание белорусских инвесторов делать долгосрочные вложения даже в столь ликвидный финансовый инструмент, какими являются долговые обязательства государства. Причем срок обращения ГКО упомянутого выпуска равнялся 253 дням. Таким образом, инвесторы неуверены в благоприятных перспективах белорусского финансового рынка. Достаточно высока вероятность повышения ставки рефинансирования НБ, а следовательно, возрастет и привязанная к ней доходность по государственным облигациям.

При этом вероятность того, что эмитент пойдет на значительный дисконт при размещении даже таких «длинных» выпусков, напротив, низка. Поэтому первичные дилеры просто «отметились» на рынке небольшими по объему заявками с высокой доходностью.

На 13 июня намечено проведение 35-го аукциона по размещению ГКО. Определены следующие параметры выпуска:

-- срок обращения -- 244 дня;

-- объем эмиссии -- 100 млрд.руб.

На следующем аукционе эмитент имеет все шансы продать необходимое количество своих долговых обязательств за счет участия в нем крупных дилеров, по техническим причинам не подавших заявки на 34-й аукцион.

**Рейтинг участников вторичного рынка государственных ЦБ с 1.05.96 г. по 31.05.96 г.:**

| Название банка | рейтинг по количеству сделок | рейтинг по объему сделок |
|---|---|---|
| ЗАО«Джем-инвест» | 1 | 1 |
| ЗАО«Белинтраст» | 2 | 9 |
| ОФРС«Белсвязьбанк» | 3 | 3 |
| МФ«БИТ»АКБ«Бресткомбанк | 4 | 15 |
| АКБ«Профбанк» | 5 | 4 |
| АКБ БелАПБ | 6 | 5 |
| АКБ«Белжелдорбанк» | 7 | 8 |
| АСБ«Беларусбанк» | 8 | 2 |
| ФИЗАО«АЙГЕНИС» | 9 | 7 |
| АСКБ«Технобанк» | 10 | 6 |
| АКБ«Бел.народный банк» | 11 | 10 |
| АКБ«Олимп» | 12 | 17 |
| ООО«Таир-инвест» | 13 | 19 |
| АКБ«Минский транзитный банк» | 14 | 22 |
| ФКБ«Олимп» ф-л 2 | 15 | 25 |
| АКБ«Инфобанк» | 16 | 14 |
| АКБ«Комплекс-банк» | 17 | 11 |
| АКБ«Белбизнесбанк» Мин.гор.дирекция | 18 | 20 |
| ФИОО«БНК-инвест» | 19 | 24 |
| МФ«епозитКомплексбанк» | 20 | 16 |
| АКБ БелВЭБ | 24 | 13 |
| АСБ«Беларусбанк» ф-л 520 | 25 | 18 |
| АКБ БелПСБ | 28 | 12 |

БАНКОВСКОЕ ДЕЛО: ЭКСПЕРТИЗА

# ЧТО ТАКОЕ БЕЗНАДЕЖНЫЕ КРЕДИТЫ И КАК С НИМИ БОРОТЬСЯ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

**В марте в Минске находилась группа представителей Европейской экспертной службы, которая в рамках программы TACIS делала анализ состояния банковского сектора белорусской экономики. Сегодня мы публикуем отдельные выдержки из подготовленного ими доклада.**

**Шаги, которые необходимо предпринять для разрешения ситуации с безнадежными кредитами**

Чрезвычайно важно, чтобы был проведен достоверный анализ состояния безнадежных и сомнительных долгов в банковской системе в целом. Это обусловлено тесными связями между производственным и финансовым секторами в Беларуси: активы банка являются обязательствами предприятия-заемщика, причем это положение зачастую усугубляется тем, что некоторые банки создаются для обслуживания одного или нескольких предприятий. Для осуществления такого анализа необходимо оценить накопления непокрываемых долгов в сводном балансе банковской системы. В целях обеспечения достоверности полученных данных следует поручить это задание одной из признанных международных аудиторских фирм – ведущие банки Беларуси уже приглашают аудиторов, таких, как Price Waterhouse и Coopers & Lybrand.

Второй необходимый шаг – принятие мер по результатам аудиторского отчета в целях реструктурирования балансов коммерческих банков.

Следующий вопрос – процедура списания безнадежных долгов. В настоящее время диапазон возможностей довольно ограничен. Однако этот барьер необходимо преодолеть для успеха реструктуризации банковской системы, чтобы снять проблему безнадежных долгов как на текущий момент, так и в интересах будущего развития системы. В экономической терминологии это аналогично различию между разрешением проблемы «накопления» безнадежных долгов, с одной стороны, и проблемы долговых «потоков» (изменение за период) – с другой, искореняя обе эти проблемы на будущее.

Выбор того или иного метода является ответом на вопрос о том, кто и как будет управлять безнадежными кредитами. В общем существуют пять вариантов решения проблемы накопления безнадежных долгов:

**Варианты рекапитализации банков**

Можно свести все претензии банковской системе в один показатель и призвать вкладчиков покрыть все связанные с ними потери. Такой вариант, однако, неприемлем из политических соображений и подорвет доверие вкладчиков в явное или неявное страхование вкладов.

Менее очевидное, но политически приемлемое решение связано с использованием средств вкладчиков и подразумевает введение негативных реальных процентных ставок по вкладам и депозитам при условии ограничения доступа к другим финансовым инструментам. Другой вариант связан с вливанием наличности или правительственных облигаций в банки с целью восполнения недостающих активов.

Государство могло бы скупить у банков все кредиты, выданные государственным предприятиям, возможно, с определенной скидкой. Для смягчения влияния такого шага на финансовое положение государства платеж может осуществляться в форме казначейских облигаций. Затем государству следует списать все долги или передать руководство задолженностью одному из своих учреждений.

Одно из правительственных учреждений могло бы принять на свой баланс часть вкладов и безнадежные долги на ту же номинальную сумму; затем государство субсидирует списание долгов. Этот вариант имеет то преимущество, что реструктурированием долга занимается лишь одно учреждение, которое не связано с другими задачами.

Государство может передавать право собственности на предприятия-должники их основным кредиторам в качестве компенсации за безнадежные долги, которые банки затем могут списать. Такой обмен по схеме «капитал за долги» привел бы к росту капитализации банков и улучшению их будущей кредитоспособности.

Реформа банковского сектора не может проводиться отдельно от реструктуризации убыточного государственного сектора, поскольку активы банков являются в то же время обязательствами государственных предприятий, а состояние банков напрямую зависит от состояния их заемщиков. Реформа банковской системы, учитывающая решение проблемы нынешних безнадежных долгов и недопущение их возникновения в будущем, предполагает полную открытость в вопросе финансирования убыточных предприятий. Списание долгов скорее предполагает одноразовое мероприятие перераспределительного характера, направленное на предприятия, не имеющие оптимистических перспектив. Чем больше любая избранная схема будет пытаться «разложить» долги на возвратные и безнадежные, тем больше потенциально жизнеспособных предприятий будет обременяться грузом прошлого в то время, как предприятия, неспособные восстановиться и расплатиться с долгами, получают вторую жизнь. Беларусь не имеет «лишнего» капитала, ее бюджет постоянно сводится с дефицитом, поэтому подобные действия будут означать не что иное, как массовое экономически необоснованное распределение ресурсов.

Третьим шагом в реструктурировании банковской системы является разрешение проблемы долговых «потоков». Это связано с предотвращением ситуации, при которой оказание коммерческим банкам помощи в списании совокупного безнадежного долга может создать у них уверенность, что подобное может произойти в будущем, в связи с чем они будут готовы брать на себя чрезмерные риски в процессе кредитования.

Именно на этом этапе особую важность приобретает вопрос собственности на банки и роли негосударственной собственности на банки. Регулятивная и надзорная функции получают новое значение в осуществлении контроля за деятельностью банков в соответствии с международными стандартами. Бюджетные ограничения, накладываемые банками на заемщиков, должны подкрепляться аналогичными требованиями, предъявляемыми НБРБ по отношению к банкам. Введение в силу работающего закона о банкротстве и предоставление кредиторам права преследовать по закону своих должников поможет как банкам, так и заемщикам повысить финансовую дисциплину. Последнее также явится стимулом к снижению уровня взаимной задолженности предприятий, поскольку условия кредитования станут гораздо жестче.

Рекапитализация банков представляется оптимальным вариантом. Ее результатом сразу же станет укрепление платежеспособности банков и отсутствие соблазна действовать в качестве «пассивных кредиторов» убыточных предприятий. Во-вторых, принятие таких мер правительством станет явным признаком его приверженности реформам и «выровняет игровое поле» в банковской сфере.

Рекапитализация предполагает инъекцию на стороне активов банковского баланса, что предпочтительнее альтернативному варианту снижения объема обязательств, поскольку это последнее подразумевает невыполнение банками своих обязательств по отношению к вкладчикам в нарушение существующего положения о 100%-ном страховании вкладов.

**Рекомендации**

1. Учитывая количество населения Беларуси, банковская система представляется слишком большой, в связи с чем можно лишь приветствовать консолидацию банковского сектора. Банковской системой меньших размеров проще управлять, и, кроме того, сильные банковские группы смогут более эффективно предоставлять более широкий диапазон банковских услуг. Главным вопросом в этой связи является следующий: как изменить существующую систему?

В более глубинном смысле главным вопросом в Беларуси является вопрос о роли центрального банка и его месте среди других финансовых институтов.

2. Рекомендуется, чтобы НБРБ был независим в проведении денежной политики. Центральному банку, выступающему в качестве кредитора последней инстанции и монопольного эмитента законного платежного средства (белорусского рубля), следует предоставить в пользование все рычаги контроля денежной системы: процентные ставки, эмиссию денежной массы и обменные курсы. В соответствии с Конституцией в этой области могут ставиться цели как явно при достижении определенного уровня инфляции (например, в Новой Зеландии), так и неявно, как в других странах. Независимость политики НБРБ не следует путать с полной независимостью от контроля демократических органов власти: он должен всегда оставаться подотчетным парламенту.

В 1996 году сложилась запутанная ситуация. Растущее доминирование Администрации президента в функциях Центрального банка подрывает доверие к проводимой им монетарной политике и ведет к ее политизации. В результате этого растут инфляционные ожидания, создается нестабильное положение на валютных рынках, не разрешается ситуация с безнадежными долгами и продолжается неэффективное распределение ограниченных капитальных ресурсов.

3. В вопросе регулирования и надзора за деятельностью коммерческих банков на данном этапе переходного процесса представляется целесообразным оставить регулятивную функцию за НБРБ. Следует, однако, предпринять все усилия, чтобы регулятивная деятельность НБРБ носила стабильный и последовательный характер. Ролью отдела регулирования деятельности коммерческих банков должна быть защита интересов вкладчиков, а не контроль всей деятельности банка как таковой. Таким образом, регулятивная функция должна быть гармонизирована: в настоящее время банки подотчетны НБРБ, Администрации президента, Министерству финансов и Контрольной палате. Это приводит к лишнему дублированию регулятивной деятельности, ее бюрократизации, возникновению противоречий между различными контрольными органами и потере доверия банков к этим органам.

4. Во-вторых, следует усилить отдел НБРБ, ответственный за регулирование деятельности коммерческих банков, поскольку в настоящее время он ослаблен оттоком квалифицированных кадров в частный сектор. Следует поднять заработную плату сотрудников отдела и перевести их на постоянные контракты. Одним из вариантов является оплата деятельности отдела за счет коммерческих банков.

5. В законе о банковской деятельности следует дать четкое определение банка. Банковские лицензии должны выдаваться только лицам, удовлетворяющим всем стандартным требованиям к руководителю вновь организуемого банка. Во всех существующих банках необходимо провести аудиторскую проверку с привлечением международной аудиторской фирмы, чтобы установить действительное положение дел с активами и пассивами банка, уделяя особое внимание безнадежным долгам, которые, по некоторым данным, составляют до 45% общей суммы активов. На настоящий момент 6 крупнейших банков Беларуси прошли аудиторскую проверку, проведенную международными фирмами Price Waterhouse и Coopers & Lybrand. Аудиторские проверки, проводимые местными белорусскими фирмами, предназначены для контроля выполнения положений законодательных и нормативных актов, регламентирующих банковское дело, и уделяют недостаточное внимание финансовым показателям, в связи с чем их отчеты не соответствуют всем международным требованиям.

6. Банковская система должна быть рационализирована под условия рынка. Это означает, что у банков, не соответствующих требованиям корректного ведения банковского дела, следует аннулировать банковские лицензии. Кроме того, лицензии должны быть изъяты у всех банков, принадлежащих государственным предприятиям. История банковского дела наглядно продемонстрировала все опасности, связанные с «карманными» банками, принадлежащими одной компании. Риск банкротства значительно повышается в связи с тем, что банк концентрируется на выдаче кредитов одному заемщику, в то время как владелец банка пытается использовать его как свой отдел капитального финансирования.

Такая рыночная политика представляется более предпочтительной, чем консолидация банковской системы административными методами. В рыночных условиях при поддержке сильного отдела НБРБ по регулированию деятельности коммерческих банков консолидация является естественным результатом развития системы. Консолидация по указу, с другой стороны, создает неопределенность и может привести к трениям в системе между банками и ограничению возможностей по внедрению новых банковских продуктов и услуг.

В настоящее время различные операции (валютные, операции с товарами) требуют наличия различных лицензий. Этот процесс следует упростить. Лицензии всех финансовых учреждений, не занимающихся принятием вкладов и депозитов и представляющих ограниченное количество услуг, следует изъять.

Следует пересмотреть процедуру страхования вкладов. 100%-ное страхование не вызывает доверия, поскольку оно создает «моральную угрозу». Банки могут стать чересчур беспечными в оценке кредитных рисков, если они уверены в том, что все вклады застрахованы (проблемы, которые имели место в 80-х годах в США с кредитно-сберегательными учреждениями, являются хорошей иллюстрацией этого).

Одним из главных условий успешной консолидации банковской системы является четкая политика в отношении безнадежных долгов, уровень которых, по оценкам банковских служащих, составляет 25-45% общей суммы активов. Эти долги в конечном итоге государству придется принять на себя. Своевременная попытка решить эту проблему снизит настоящую стоимость реструктурирования, четко обозначив объем обязательства государства и приведя впоследствии к принятию соответствующих мер по усилению финансово-бюджетной дисциплины экономических субъектов. Следует различать проблему накопленных безнадежных долгов, с одной стороны, и связанную с ней проблему предотвращения периодических потоков их накопления в будущем, с другой стороны. Предложен ряд стратегических вариантов рекапитализации банков. Рекомендуется провести именно рекапитализацию банков, профинансировав ее за счет эмиссии государственных ценных бумаг.

Не следует национализировать банки. Заметная текущая тенденция к «неоклассической банковской системе» есть не что иное, как возврат к одной из форм монобанковской системы, существовавшей в бывшем СССР, в рамках которой небольшое количество банков делит между собой кредитование различных секторов экономики. При этом усугубляется проблема неэффективного распределения капитальных ресурсов, поскольку кредиты далеко не всегда выдаются под проекты, способные генерировать достаточную прибыль. Более того, это ведет также к продолжению льготного кредитования убыточных предприятий, в то время как при частном владении банки, избавившись от безнадежных долгов, не допускают наращивания объема активов по таким убыточным позициям. Если это все же происходит, то возникает проблема «потоков» долгов в силу недостаточности и неэффективности предпринятых шагов.

Конечной целью является восстановление эффективного использования всех промышленных ресурсов, как капитальных, так и трудовых. Решение более узкой задачи ликвидации безнадежных долгов государственных предприятий и улучшение качества кредитных портфелей банков является необходимым условием достижения этой широкой цели. Каково минимальное время или максимальный темп завершения переходного периода? В смысле реструктурирования банковской системы и финансового сектора это во многом зависит от того, насколько быстро будет признана и разрешена проблема «накопленных» безнадежных долгов и какие шаги будут предприняты для устранения проблемы долговых потоков. Это последнее в свою очередь зависит от того, насколько тяжело будет проходить «бракоразводный процесс» между банками и государственными предприятиями и как скоро будет положен конец практике льготного кредитования.

СОТРУДНИЧЕСТВО

# ЛИЗИНГИСТЫ ПОЛЬШИ ГОВОРЯТ БЕЛОРУССКИМ КОЛЛЕГАМ О НЕОБХОДИМОСТИ ПРАВОВЫХ ГАРАНТИЙ

Дмитрий МАШАРА

**29-30 мая в Минске прошла белорусско-польская конференция «Лизинг -- проблемы, перспективы, деловые контакты». Встреча была подготовлена Союзом лизинговых предприятий Беларуси и Ассоциацией лизинговых компаний Польши. В течение двух дней представители лизингового бизнеса двух стран смогли поделиться мнениями по общим проблемам, а также ознакомиться с позицией специалистов таких белорусских государственных органов, как Министерство экономики, Министерство финансов, Министерство иностранных дел.**



С просьбой рассказать об уровне развития лизинга в Польше и Беларуси и о целесообразности проведения подобных встреч «БДГ» обратилась к президенту Ассоциации лизинговых компаний Польши Войцеху Колянчику.

-- *Можно ли утверждать, что лизинг в Польше является динамично развивающейся отраслью? Какова доля инвестиций в форме лизинга в общем объеме инвестиций в польскую экономику?*

– Отрасль развивается очень динамично, но уровень лизинговых оборотов по сравнению даже с соседними постсоциалистическими странами– такими, как Чехия, Словакия, Венгрия и Словения – явно недостаточен.

Например, в Чехии доля инвестиций, финансируемых в форме лизинга, составляет 20% в общем объеме инвестиционного капитала, в Словении -- 30%, в Словакии и Венгрии – около 20 %, а в Польше – 5-6%. Мы считаем, что этого явно недостаточно, хотя, конечно, можно смотреть на это, сравнивая масштабы экономик Польши и других стран. И 5-6% в этом случае по объему соизмеримы с 20% в Венгрии.

Что касается состояния рынка лизинговых услуг в Польше, то он еще, конечно, не очень развит. Уже можно говорить о появлении конкуренции между лизинговыми фирмами, но рынок еще не заполнен и есть свободное место для многих фирм. И это свободное место скоро будет заполнено, поскольку банки уже сориентировались на лизинг, понимая, что благодаря этому инструменту можно существенно расширить объемы кредитования, причем достаточно безопасным способом. Кроме того, польским рынком интересуются крупные западные лизинговые фирмы, и в Польше уже есть несколько таких фирм, в частности, голландских.

Беларусь тоже способна увеличить приток иностранных инвестиций, но при этом прежде всего необходима гарантия политической безопасности. Польше пришлось пять лет ждать того момента, когда мировая общественность убедилась, что независимо от того, кто управляет страной, экономика сохранит выбранное направление.

-- *Можно ли сегодня говорить об объемных инвестициях в экономику Беларуси со стороны польских партнеров?*

– Я думаю, что говорить об этом слишком рано. Хотя во время конференции я слышал о сотрудничестве одного белорусского банка с польской лизинговой фирмой, связанной с итальянским капиталом. И представитель этой фирмы говорил о том, что они очень результативно действуют на территории Беларуси. Но в то же время есть существенная проблема, мешающая данным операциям, а именно – юридическая безопасность таких сделок.

Беларусь имеет неплохие шансы среди других посткоммунистических стран, но реализовать их она сможет лишь в том случае, если правительство будет разумно смотреть на использование лизинга в развитии экономики страны. Я думаю, что Союз лизинговых предприятий РБ готов помочь всем, кто будет создавать нормативные документы по лизингу, в том, чтобы эти документы учли как интересы бизнесменов, так и налоговых служб.

-- *Как можно оценить уровень профессионализма специалистов, работающих на рынке лизинговых услуг в Беларуси?*

-- Уровень подготовки специалистов в вашей стране очень высок, и выступления на семинаре произвели на меня очень хорошее впечатление. Я считаю, что это очень важная конференция. Надеюсь, что и мы здесь оставили частичку наших знаний.

-- *Из выступлений на семинаре следовало, что Вы не являетесь сторонником государственного лицензирования лизинговой деятельности и аттестации специалистов, работающих в этой отрасли. На чем основана такая позиция?*

– Я категорически возражаю против введения лицензий на лизинговую деятельность. Действительно, лизинговые фирмы оперируют большими суммами, и вполне оправданно желание обезопасить эти деньги. Но следует помнить о том, что средства, которыми пользуются лизинговые фирмы, выдаются банками. В связи с этим банки в значительной степени управляют риском, принимаемым лизинговой фирмой.

Я считаю, что та свобода, которую имеют лизинговые фирмы, регламентируется банками. Банки же руководствуются критериями оценки платежеспособности лизинговых фирм, что и является гарантией надежности фирм.

Если говорить об аттестации руководящих специалистов, то в областях, не имеющих давних традиций, введение таких требований, как правило, ограничивается поиском родственных квалификаций. Поскольку лизинговая услуга достаточно молода, то на рынке труда не может быть лиц, полностью отвечающих требованиям, предъявляемым к руководителям данных предприятий. Поэтому можно предполагать, что данная аттестация будет идти в направлении оценки квалификации специалистов с точки зрения банковской деятельности. А это совершенно разные квалификации: в лизинговых фирмах необходимо сочетание качеств банковского работника и агрессивного бизнесмена, а банки больше «сидят на деньгах», чем их зарабатывают. В лизинговых фирмах пропорции сдвинуты в сторону именно зарабатывания денег.

# ОДОБРЕН НОВЫЙ КРЕДИТ ДЛЯ МВФ

Двенадцать стран выразили согласие присоединиться к группе 10 лидирующих индустриальных держав в предоставлении $50-миллиардного кредита Международному валютному фонду на случай возникновения в будущем финансовых кризисов по типу мексиканского. Детали предоставления нового кредита после трудных переговоров по созданию схемы были одобрены представителями как «большой десятки» (США, Япония, Германия, Франция, Канада, Италия, Великобритания, Бельгия, Швейцария и Нидерланды), так и новыми потенциальными участниками (Австрия, Дания, Финляндия, Норвегия, Испания, Люксембург, Саудовская Аравия, Австралия, Южная Корея, Малайзия, Таиланд и Сингапур).

Доля каждой страны, которую они должны будут внести по данной схеме, будет зависеть от их «квоты» в МВФ, однако при этом определен минимум в размере около $435 млн.

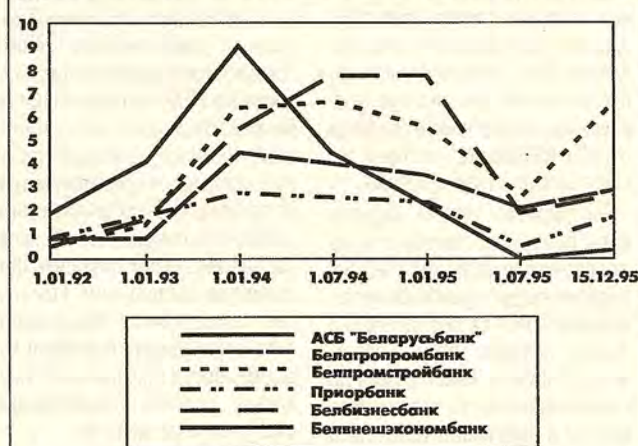
БАНКОВСКОЕ ДЕЛО

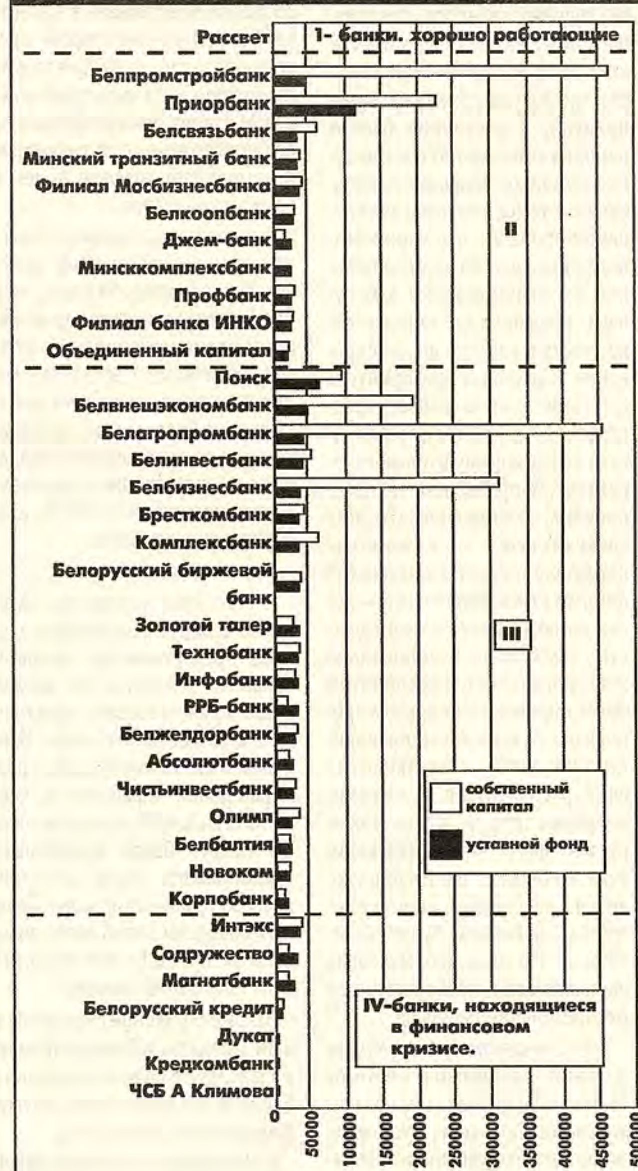
# КРИТЕРИЙ УСПЕХА -- ОТСУТСТВИЕ НАРУШЕНИЙ?

Отдел финансовых институтов «БДГ»

**Многие газеты со ссылкой на Национальный банк опубликовали классификацию коммерческих банков Беларуси, согласно которой банки разделены на четыре группы. Это вызвало достаточно бурные отклики в банковской среде. Сегодня мы публикуем мнение одного из руководителей банка, который пожелал остаться неизвестным.**

Приведенные данные (см. диаграмму) свидетельствуют о том, что к одной и той же категории отнесены очень разные банки. И это неудивительно, т.к. в принятой методике кластеризации основную роль играют не достижения, а нарушения.




Примечания:
1.Размеры уставных фондов приведены на 1.03.96г., собственного капитала - на 1.01.96г.

Рассмотрим, к примеру, первый фактор – капитал. Банк, нарушивший показатель платежеспособности согласно классификации получает штраф – (-10) пунктов, не сформировавший резервный фонд – (-2), не внесший в срок изменения по сумме и форме капитала – еще (-2), не полностью застраховавший вклады – еще (-2). В итоге, когда из балла фактора (+20) будут вычтены штрафы, получится оценка банка по фактору. Обычно используется пять факторов: капитал, активы (резервы, темп роста просроченных кредитов, их валовый объем, нецелевое использование кредитных ресурсов, нарушение норматива на одного заемщика и по крупным кредитам), прибыль (темп роста, качество, стабильная динамика прибыли), качество руководства (аудит, нарушение законов и нормативных актов НБ, невыполнение своих внутренних положений, претензии к работе внутреннего аудита, стратегическое планирование), ликвидность.

В результате, если, например, КБ «Рассвет» не нарушил ни одного норматива, он получает максимальный балл (5х20=100) и первое место. А, например, у одного из сильных средних банков совсем другая ситуация: опережающий рост просроченных кредитов над темпами роста активных операций (-2), невыполнение нормативных актов НБ (-8), рост общей цифры баланса банка (-2), наличие стратегии (-1), рост долгосрочных депозитов в пассиве (-2). В итоге – 85 баллов и вместе с ЧСБ А.Климова, АКБ «Объединенный капитал» и АКБ «Комплексбанк» – девятое место (на 1.01.96). А уже спустя квартал эти четыре банка разошлись в разные группы. Второе место по итогам года в таком рейтинге разделили АКБ «Поиск» и ОФРС «Белсвязьбанк», а третье – «Белинвестбанк», филиал «Мосбизнесбанка» и АКБ «Белорусский биржевой банк».

Очевидно, что такая классификация представляет интерес для служб надзора Нацбанка, но вряд ли может быть использована как публичный рейтинг. В мировой практике публичные рейтинги обычно делают банковские ассоциации или независимые агентства.

Тем не менее банковские рейтинги – новое для белорусского банковского сектора дело. Было несколько попыток создать классификацию банков. Однако еще ни разу не создавался полноценный рейтинг коммерческих банков с разбиением финансовых институтов на надежные и сомнительные, на устойчивые и переживающие трудности. Возможно, ассоциация банков в ближайшее время попытается создать подобный рейтинг банков. Классификация же Национального банка также заслуживает внимания при условии четкого объявления критериев оценки.

МЕЖБАНКОВСКОЕ КРЕДИТОВАНИЕ

# ДО СВИДАНИЯ, ОВЕРДРАФТ

ИКФ «ФинКонсалт»

**Ситуация на рынке межбанковского кредитования и в этом месяце развивалась бы по ставшему привычным сценарию, если бы не очередное вмешательство Национального банка. Межбанковский рынок, судя по всему, привлекает самое пристальное внимание Нацбанка: об этом свидетельствует регулярное появление все новых нормативных актов по этой проблеме.**

С 15 мая впервые в практике работы белорусской банковской системы введен запрет порейсового овердрафта. Суть этого запрета такова: если ранее банки проводили платежи в течение всего операционного дня, регулируя свой корреспондентский счет на т.н. «коммерческом» рейсе (с 18.15 по 19.00), покупая или продавая ресурсы, то согласно новым правилам подобные операции стали совершаться уже пять раз в день, на каждом рейсе. Напомним, что по правилам работы Белорусского межбанковского расчетного центра (БМРЦ) платежи проводились в 10.00 (первый рейс), 12.00 (второй), 14.00 (третий), 16.00 (т.н. «расчетный час», четвертый рейс) и на уже упоминавшемся «коммерческом» рейсе.

Эффект от нововведения был таков, что с 15 мая рейсы завершались с опозданием в 1,5-2 часа, что не способствовало ритмичной работе банков. Сбои в работе, причем зачастую не по вине банков, вызывали справедливое нарекание клиентов, платежи которых задерживались.

Возникшей ситуацией в полной мере воспользовались продавцы ресурсов, начавшие играть на повышение котировок по межбанковским кредитам. По сложившейся традиции операции на секторах рынка МБК со сроком размещения свыше семи дней были практически полностью свернуты. Основной упор делался на ресурсы overnight, ставки по которым подскочили в среднем на 19 пунктов. Причем ставки по спросу также не оставались на одном месте, а росли вслед за ростом котировок по предложению.

Впрочем, уже на следующий день страсти немного улеглись. Рынок восстановил ритм работы, что не могло не сказаться на ставках по кредитам, которые постепенно пошли вниз, возвращаясь к прежнему уровню. Однако введение новых правил сделало для банков весьма затруднительной работу на секторах «длинных» кредитов. Необходимость несколько раз в день проводить балансировку своих корсчетов вынуждала и продавцов, и покупателей сосредоточить усилия на ресурсах overnight, ставки по которым с 15 мая подвергались очень слабым колебаниям.

Практически весь месяц рынок межбанковского кредитования был отдан на откуп мелким и средним банкам, которые и формировали уровень доходности этого сегмента финансового рынка. Присутствие более крупных банков на межбанковском рынке было спорадическим: по всей видимости, эти банки работали по большей части на вторичном рынке ГКО, привлекая недостающие ресурсы с помощью сделок РЕПО.

В том, что рынок межбанковского кредитования не обрушился с введением новых правил работы, велика заслуга самого виновника возникновения такой нестандартной ситуации – Национального банка РБ. Понимая, что нововведение неизбежно вызовет всплеск ажиотажного спроса, Нацбанк ограничил предельный размер ставок на рынке двукратным размером ставки рефинансирования, т.е. 110% годовых. Впрочем, НБ дал послабление коммерческим банкам республики. Коммерческим банкам, обслуживающим государственные программы, был разрешен овердрафт в размере 20% от обязательных резервов этих банков в Нацбанке РБ. Остальным банкам этот лимит был ограничен 10% от резервов. Согласно новым правилам коммерческие банки, допустившие превышение лимитов более трех раз в месяц (а не три раза подряд, как это было ранее), лишаются права пользования овердрафтом.

Следует отметить, что рынок межбанковского кредитования начинает занимать все более подчиненное положение по отношению к рынку ГКО и к валютному рынку. Весьма показателен тот факт, что проведение Министерством финансов РБ подряд двух аукционов (7 мая -- 32-го, 8 мая -- 33-го) по размещению ГКО не вызвало большого волнения на рынке межбанковского кредитования. Это же касается и результатов проведенного Национальным банком не в самых благоприятных условиях 21 мая аукциона по размещению КО 12-го выпуска: участие банков во всех трех аукционах не вызвало резких колебаний ставок на межбанковском рынке. (Правда, 33-й аукцион мало показателен в этом плане.) Уровень доходности рынка весьма мал, а риск размещения средств достаточно велик. Это вынуждает крупные банки, имеющие сильную клиентскую сеть и, следовательно, большие финансовые потоки, ориентироваться в своей работе на более прибыльный и более надежный рынок ГКО.

**СРЕДНЕВЗВЕШЕННАЯ СТАВКА FIXRATE**
**(в скобках -- изменение к предыдущему месяцу)**

| Месяц | Сроки размещения | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|
| | 1 день | 3 дня | 7 дней | 14 дней | 21 день | 30 дней |
| апрель | 52 (+18) | 43 (+1) | 49 (-7) | 52 (-12) | 67 (-7) | |
| май | 37 (-15) | 36 (-7) | 48 (-1) | 53 (+1) | 60 (+3) | 66 (-1) |

**ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ФИНАНСОВОГО РЫНКА РБ**

| | Недели | | | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| | 15 неделя, 9.04 | 16 неделя, 16.04 | 17 неделя, 24.04 | 18 неделя, 29.04 | 19 неделя, 6.05 | 20 неделя, 13.05 | 21 неделя, 20.05 | 22 неделя, 27.05 |
| **I Объявленная ставка FIXRATE** | | | | | | | | |
| А. 1 неделя | 35 | 78 | 43 | 38 | 42 | 38 | 51 | 48 |
| В. 4 недели | 57 | 85 | 61 | 64 | 62 | 66 | 66 | 68 |
| **II Объявленная ставка DEPAR** | | | | | | | | |
| А. 1 неделя | 23,0 | 25,0 | 22,0 | 27,0 | 30,0 | 31,0 | 31,0 | 22,0 |
| В. 4 недели | 46,0 | 55,0 | 57,0 | 55,0 | 56,0 | 55,0 | 56,0 | |
| **III Индекс ФК*** | **66,67** | **74,46** | **63,43** | **59,83** | **58,27** | **51,27** | **57,99** | **51,67** |
| **IV Индекс BelBond**** | | | | | | | | |
| А. 1 неделя | 22 | 40 | 29 | 32 | 26 | 27 | 30 | 25 |
| В. 4 недели | 43 | 60 | 49 | 45 | 43 | 43 | 44 | 43 |
| **V Динамика объемов торгов на вторичном рынке ГКО, в млрд. руб.** | | | | | | | | |
| | 170,8 | 132,7 | 80,89 | 131,6 | 118,6 | 188,1 | 100,2 | 292,9 |
| **VI Темпы роста курса доллара на:** | | | | | | | | |
| А. МВБ | 11900 | 12160 | 12290 | 12290 | 12400 | 12400 | 12480 | 12710 |
| В. ММВБ | 12857 | 12783 | 13168 | 13721 | 13407 | 14083 | 15936 | 15030 |
| **С. Средний курс покупки/продажи безналичной валюты** | | | | | | | | |
| | 12988 | 12791 | 13088 | 13110 | 13222 | 13678 | 14859 | 15151 |
| | 13521 | 13218 | 13425 | 13453 | 13563 | 14028 | 15316 | 15927 |
| **VII Темпы роста курса немецкой марки на:** | | | | | | | | |
| А. МВБ | 8050 | 8140 | 8200 | 8100 | 8150 | 8150 | 8200 | 8240 |
| В. ММВБ | 8701 | 8531 | 8622 | 8655 | 8847 | 9236 | 10467 | 9769 |

* Индекс ФК представляет собой эффективную средневзвешенную доходность по ГКО, обращающимся на вторичном рынке (без учета налогообложения).

** Индекс BelBond представляет собой средневзвешенную доходность по сделкам РЕПО на вторичном рынке ГКО.

СОСЕДИ

# СЕЙМ ЛИТВЫ НАЧАЛ РАССМАТРИВАТЬ ЗАКОН О НАЦИОНАЛИЗАЦИИ АИБЛ

**Сейм Литвы одобрил представление законопроекта о национализации Акционерно-инновационного банка Литвы (АИБЛ).**

Проект предлагает национализировать АИБЛ, оставляя возможность объединения его с другим банком. Проект рассматривается в порядке особой срочности.

*«Суть проекта в том, что государству предоставляется возможность аннулировать акции банка»*,– сказал министр финансов Альгимантас Крижинаускас (Algimantas Krizinauskas), представляя проект Сейму. Аргументируя такое решение, он говорил, что отрицательный капитал банка составляет 200-300 млн. литов, поэтому акционеры должны покрыть убытки банка хотя бы суммой оставшегося акционерного капитала, которая составляет 4,2 млн. литов. Министр финансов считает, что если акции не аннулируются, государство не должно иметь права класть деньги в банк.

Крижинаускас признал, что восстановлению АИБЛ силами самого банка ждали слишком долго. Министр сказал, что сегодня абсолютно ясно, что без государственной поддержки банк не может гарантировать возврат долгов. Единственная альтернатива предложенной реструктуризации АИБЛ – банкротство, но для этого нужно отозвать закон от 29 декабря 1995 года о восстановлении АИБЛ и банка «Литимпекс» (Litimpeks).

Министр считает, что последствия банкротства будут «огромны», это будет самый дешевый вариант для бюджета, но не для государства. План спасения АИБЛ оценивается примерно в полмиллиарда литов.

Парламентская оппозиция высказалась против представленного законопроекта, так как, по словам ее лидера Витаутаса Ландсбергиса (Vytautas Landsbergis), проект «полон обмана». В случае согласия парламентского большинства проект еще будет совершенствоваться, а только потом снова будет представлен парламенту.

# РЕКОМЕНДАЦИИ МВФ ЛИТВЕ

**«Необдуманное применение свободной монетарной политики по сути противоречит окончательной цели управления валют – обеспечению доверия к национальной валюте», утверждают эксперты Международного валютного фонда, ссылаясь на пример Литвы.**

В выводах МВФ по результатам изучения монетарной политики Литвы говорится, что свободная монетарная политика должна применяться только при выравнивании колебаний денежного спроса. Иначе, по мнению экспертов МВФ, *«за этой чертой возникает опасность лишить управление валют возможностей обеспечить стабильность валюты»*.

В документе утверждается, что модель управления валют в Литве хорошо действовала первые шесть месяцев -- до конца 1994 года. Например, в апреле--ноябре 1994 года ежемесячные поступления СКВ в Банк Литвы составляли в среднем $18,5 млн. Однако положение изменилось в декабре 1994 года, когда правительство попыталось ограничить модель управления валют.

Например, «Сельхозбанк», который в обмен на кредит энергосистеме Литвы в размере $12,5 млн. был освобожден от требований обязательных резервов. Как утверждается в подготовленном экспертами фонда документе, другой компромисс с моделью управления валют заключался в том, что правительство решило одолжить $30 млн. у Банка Германии, гарантируя эту ссуду своими резервами в СКВ. Это сразу же вызвало отток иностранной валюты из Литвы.

Понимая это, литовское правительство быстро отказалось от такого курса. Доверие к управлению валют было в принципе восстановлено весной 1995 года. Несмотря на усилия правительства опровергнуть слухи о возможной девальвации лита, годовые правительственные ценных бумаг все это время оставались высокодоходными. Хотя литовские власти и могли остановить отток валюты, но предыдущий период снизил доверие к политике правительства.

В выводах МВФ также утверждается, что модель управления валют может быть успешной только в случае согласования строгой фискальной политики с либеральной экономической политикой.

BNS

ПРОЕКТЫ

# «ДРУГ, ОСТАВЬ ПОКУРИТЬ!» А В ОТВЕТ ТИШИНА...

Светлана КАЛИНКИНА

**Лозунг «Землю -- крестьянам, фабрики -- рабочим!» за без малого восемьдесят лет не мог не претерпеть изменений. Даже в откровенно «раскрасневшейся» Беларуси, где процесс приватизации практически приостановлен, набирает силу движение в поддержку иностранного капитала. Очередной, все более детально обсуждающийся проект -- создание на базе Гродненской табачной фабрики совместного предприятия с участием всемирно известной фирмы «Рейнольдс», производителя таких марок сигарет, как «CAMEL», «MAGNA», «BOND»...**

## ПРЕДЫСТОРИЯ

О том, что с Гродненской «табачкой» (так ласково называют ее в «Белпищепроме») надо что-то делать, задумались уже давно. Еще в декабре 1991 года в Министерство сельского хозяйства Беларуси пришел телекс от фирмы «Б.А.Т.» с предложениями о сотрудничестве. И работа, кстати говоря, пошла оперативно. Уже в январе представители фирмы посетили Гродно. Правда, ничего не обещали, все больше присматривались. Но дали, образно выражаясь, «зеленый свет» приходу на Беларусь всемирно известных производителей табачных изделий.

В феврале 1992 года поступило предложение о сотрудничестве от гамбургской фирмы «Римтсма». Суть его заключалась в следующем: Беларусь должна закупать у вышеназванной фирмы сигареты, за каждый закупленный миллион на счета в Гродно перечислялось бы DM 2тыс. Понятно, что мы тогда были гордыми и предложение оценили как неприемлемое.

Пришлось вновь вернуться к возможности сотрудничества с «Бритиш-Американ Табако». К этому времени суть предложения была достаточно четко сформулирована: беспошлинная реализация сигарет фирмы на белорусском рынке и инвестирование полученной прибыли в СП. К этим условиям работы в Беларуси также отнеслись достаточно настороженно, но конструктивно.

Тем не менее уже в марте 1992 года неожиданно для многих подписывается предварительный протокол о намерениях с третьей известной табачной фирмой -- «Филипп Моррис». Намерения намерениями, но компания выдвигает требование, согласно которому источником финансирования производства на новом СП должны стать белорусские минеральные удобрения (калийные и азотные). Сценарий, как вы понимаете, известный: утром -- стулья, вечером -- деньги. Фирме, естественно, мягко объяснили, что минеральные удобрения -- единственный надежный поставщик валюты в белорусскую казну -- направляются на более важные цели. Дав, таким образом, от ворот поворот.

Единственной из фирм, согласившихся инвестировать СП за счет собственных средств, оказалась «Б.А.Т.». Кроме того, фирма выразила готовность заниматься не только производством сигарет, но и выращиванием в Беларуси табака. Это тогда очень поощрялось.

**Справка БДГ:**

*фирма «B.A.T.INDUSTRIES PLC» -- крупнейший производитель сигарет на мировом рынке. Занимает второе место (10,9%) в мировых объемах производства сигарет. Ее опережает только «Филипп Моррис» (12,7%). Впрочем, если не учитывать американский рынок сбыта, то «Б.А.Т.» смело можно назвать мировым табачным лидером. Плюс к этому фирма является крупнейшим в мире производителем табака.*

Итак, в мае с «Б.А.Т.» подписывается договор о намерениях, и тогда же в Беларуси неожиданно «объявляется» «Рейнольдс». Кстати, небезынтересно, что поначалу правительственные чиновники рекомендовали воздержаться от приглашения представителей этой фирмы для ознакомления с производством в Гродно. Но вопреки этой рекомендации при посредничестве ООО «Скарына» переговоры состоялись. Впрочем, в ходе беседы представителям фирмы было мягко указано на невозможность подписания какого бы то ни было протокола о намерениях. Но бизнес есть бизнес. Вопреки договоренности, спустя месяц «Рейнольдс» высылает в Минск свой текст протокола о намерениях, один из пунктов которого -- требование о конфиденциальности документа. А в это время «Б.А.Т.» заканчивает предварительную работу над бизнес-планом СП и даже проводит малую презентацию. Намерения фирмы серьезны. «Б.А.Т.» уже выражает готовность инвестировать в табачную отрасль Беларуси порядка $80 млн., заявляет о том, что вот -вот будут подписаны учредительные документы крупнейшего СП, состоится презентация по полной программе... А в Гродно вновь прибывает «десант» из «Рейнольдс».

Одновременно правительственные и контрольные службы оказываются завалены письмами из «Рейнольдс», содержащими жалобы на некорректность в проведении переговоров.

## ДВОЕ НА ФИНИШНОЙ ПРЯМОЙ

Наиболее серьезным из потенциальных «доноров» для табачной промышленности Беларуси являлся «Б.А.Т.». Более того, изложив свои подходы к организации в нашей стране табачного производства, именно эта фирма в свое время выиграла тендер, дающий право на работу в Гродно. А предложения были следующими.

*«Учитывая объем необходимых инвестиций, «Б.А.Т.» выражает желание приобрести большую часть акций, получить контроль за менеджментом и управлять совместным предприятием. Доли участников определяются после технико-экономического обоснования. Фирма в принципе приветствует соразмерную долю участия работников фабрики в капитале совместного предприятия. Целью сторон является достижение рентабельности СП, а также долгосрочная удовлетворительная прибыльность инвестиций для всех участников. Однако вместе с тем партнеры должны обеспечить, чтобы в деле оставалось достаточно средств для финансирования оборотного капитала, закупок оборудования и необходимого расширения производства. Если стороны впоследствии придут к соглашению о создании совместного предприятия, то капиталовложения со стороны «Б.А.Т.» будут производиться наличными средствами, оборудованием, материалами и (или) технологиями... Любые обязательства «Б.А.Т.» относительно капиталовложений далее зависят от того, что после создания совместного предприятия Министерством сельского хозяйства и продовольствия никакому другому физическому или юридическому лицу не будет предоставлена лицензия на производство табачных изделий без предварительного согласования с совместным предприятием».* По большому счету, все это нас устраивало.

Но уже тогда остро встал вопрос о необходимости вывода Гродненской табачной фабрики из перечня предприятий, не подлежащих разгосударствлению и приватизации. В свою бытность председателем Верховного Совета Станислав Шушкевич даже завизировал проект соответствующего постановления парламента. Но до его принятия дело не дошло. В 1994 году власть в стране, как известно, поменялась, президент и его команда пожелали иметь контрольный пакет акций у себя. Дело застопорилось. «Б.А.Т.» не согласилась просто так вкладывать деньги в белорусское предприятие.

Тут-то и появился «Рейнольдс», который выразил готовность сотрудничать на условиях «50х50» через итальянскую финансовую компанию «Фортрейд Финансинг». Понятно, что уставный капитал, формируемый подобным образом, оказывается несколько меньшим, но фирма пообещала недостающие объемы инвестиций привлечь за счет кредита под гарантии корпорации «Рейнольдс». Министерство сельского хозяйства в свою очередь также выставило условие: получение долгосрочного кредита и распространение моратория на выплату процентов и основного долга в течение срока реконструкции фабрики (то есть не менее двух лет). В ноябре 1995г. был подписан новый протокол о намерениях, только на этот раз между Министерством сельского хозяйства Беларуси, с одной стороны, и компанией «Фортрейд Финансинг» и табачной корпорацией «Рейнольдс Табако Интернешнл», с другой. Ситуация оказалась пикантной: существует фирма -- победитель тендера, но сотрудничество уже обещано другой компании...

## А В ЭТО ВРЕМЯ В ГРОДНО...

Гродненская табачная фабрика, основанная в 1861 году, является единственным производителем табачных изделий в Беларуси, и с довоенного времени работает на тех же площадях, что и сейчас. Недостаточное финансирование долгие годы не позволяло произвести реконструкцию предприятия. Производство оснащено в основном импортным оборудованием, возраст которого составляет от 20 до 30 лет. Более того, это оборудование требует импортного сырья и материалов. Прекращение их централизованных поставок привело к значительному сокращению выпуска сигарет и папирос с 16,4 млрд.штук в 1990 году до 7 млрд. в последние два года (при потребности Беларуси в 18 млрд. штук сигарет и папирос).

Особенно тяжелое положение сложилось на фабрике в последнее время. Существующая технология подготовки табака к производству имеет ряд изъянов. Недостаточный резерв мощности табачного цеха не позволяет увеличить объемы выпускаемой продукции и расширить ее ассортимент. Из-за отсутствия необходимого оборудования на фабрике не производится ацетатный фильтр, нехватка запасных частей ведет к частым остановкам оборудования. Белорусский рынок все больше заполняется табачными изделиями совместных предприятий, созданных в странах СНГ, а выпускаемые Гродненской фабрикой сигареты и папиросы по цене и качеству неконкурентоспособны не только на внешнем рынке, но и внутри страны. Из-за систематических неплатежей, высоких налогов и акциза предприятие теряет собственные оборотные средства, а получить кредиты по ставкам, обеспечивающим нормальное воспроизводство, не представляется возможным. Все понимают, что увеличить производство табачных изделий до уровня, обеспечивающего потребности Беларуси, возможно только путем технического перевооружения фабрики, стабильного обеспечения производства сырьем, материалами и запасными частями к оборудованию. Но для этого требуется $60-70 млн.

Министерство сельского хозяйства и продовольствия предлагает три варианта решения проблемы.

Во-первых, создание совместного предприятия с английской табачной фирмой «В.А.Т.». Общий объем инвестиций по этому проекту должен был составить $70 млн. Срок модернизации фабрики -- 2 года. Доли участников в уставном фонде предлагалось распределить следующим образом: 70% -- фирме «Б.А.Т.», 30% -- белорусской стороне.

Во-вторых, создание совместного предприятия с итальянской финансовой компанией «FORTRADE FINANCIG S.p.a», привлекающей в качестве партнера американскую табачную фирму «R.J.REINOLDS». Финансирование осуществляется за счет кредита общим объемом около $70 млн. сроком на 11 лет. Срок модернизации фабрики -- 2 года. Доли участников распределяются: 50% на 50%.

Третий вариант. Реконструкция фабрики за счет бюджета путем освобождения ее от налогов на пять лет и выделения кредита на семь лет. Этот вариант, впрочем, изначально являлся неприемлемым, поскольку расходная часть бюджета должна была увеличиться на сумму более триллиона рублей. И с учетом существующих приоритетов при инвестировании в развитие народного хозяйства такие затраты на табачную отрасль, видимо, нельзя назвать рациональными.

Письмо, содержащее перечисленные выше обоснования легло на стол президенту Беларуси. Он сделал отметку на пункте два. То есть «Рейнольдс» вытеснил остальных участников гонки.

## А ЛАРЧИК ПРОСТО ОТКРЫВАЛСЯ

Проекты реанимирования белорусского табачного производства возобновились. И вопреки традициям белорусской бюрократии очень быстро увидел свет указ президента о том, что в целях привлечения инвестиций в развитие производства табачных изделий путем создания на базе Гродненской табачной фабрики совместного предприятия с участием зарубежных инвесторов предприятие должно быть исключено из перечня объединений, не подлежащих разгосударствлению и приватизации.

Впрочем, как только стало ясно, что все потенциальные партнеры потеряли надежду на сотрудничество с Беларусью, выставила новые требования и корпорация «Рейнольдс». Во-первых, снизились объемы обещанных инвестиций. Если поначалу речь шла о $70млн., то теперь -- приблизительно о $60млн. (по некоторым источникам и того меньше). Причем точная цифра не называется из-за конфиденциальности переговоров.

Тем не менее конфиденциальность не помешала узнать и о том, что фирма уже выставила целый ряд требований к белорусскому правительству. В частности, в ходе очередного раунда переговоров, состоявшихся на этой неделе, представители фирмы отстаивали закрепление в контракте нескольких принципиально важных положений. Так, они настаивают на возможности иметь право прямого увеличения доли «Рейнольдс» в случае внесения любых инвестиций свыше суммы инвестиционной программы, финансируемой за счет полученного кредита. Неожиданностью стала и настойчивость в вопросе закрепления за «Рейнольдс» права продавать свою долю любой компании, занимающейся табачным или связанным с табачным бизнесом. «Особый» режим хозяйствования выражается еще и в том, что фирма желает иметь гарантию, что белорусское правительство не только будет заранее сообщать совету директоров СП обо всех значительных изменениях законодательства, влияющих на бизнес, но и освободит СП на 10 лет от уплаты пошлин на импорт и любых других налоговых платежей. Достаточно жесткий подход иностранного инвестора, поначалу согласившегося сотрудничать с Беларусью на самых «мягких» условиях, выразился еще и в том, что «Рейнольдс» будет предоставлено право осуществления контроля над всей продукцией совместного предприятия через Торговую компанию, которая должна быть создана и в течение 10 лет будет являться единственным дистрибутором и экспортером продукции СП.

В списке требований также: совет директоров должен состоять из пяти членов, три из которых назначает «Рейнольдс»; право иметь склад таможенного режима (в режиме безналоговой зоны) для сырья и материалов, используемых для производства экспортной продукции; освобождение как совместного предприятия, так и Торговой компании от налогообложения иностранной валюты и от обязательной продажи валютных поступлений государству; полная свобода репатриации прибыли и др. Одним словом, сегодня уже мало кто возьмется утверждать, что, отказавшись от сотрудничества с другими фирмами и остановившись на «Рейнольдс», Беларусь не поступила опрометчиво. Но с другой стороны, фабрику надо спасать. Она утратила рынки сбыта, в первую очередь сигарет. С папиросами немного проще, поскольку тут рынок постоянен -- армия, места заключения, магазины сельской потребкооперации... Но при мощности выпуска в 160 млрд. сигарет в год фабрика еле-еле набирает 7 млрд. Тем более что печальный опыт гибели табачных предприятий у нас уже есть. Вспомните, ведь когда-то табачная фабрика была и в Минске. Теперь на ее месте работает типография Минсельхозпрода. Маленькая такая типография!..

Так что переговоры с «Рейнольдс» продолжаются. Правда, все меньше уверенности, что они закончатся быстро и успешно.

ТАБАЧНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ СНГ: ТЕНДЕНЦИИ

# ОСНОВНЫЕ КОНКУРЕНТЫ — БОЛГАРИЯ И КИТАЙ

Отдел промышленности «БДГ»

**Несмотря на уменьшение выпуска табачных изделий по сравнению с 1980г. на 41 млрд.штук, табачная промышленность является одной из наиболее стабильных отраслей российской экономики. К такому выводу пришли эксперты крупнейшей фирмы *DELOITTE TOUCHE*, которая оказывает услуги в области рыночных исследований.**

Анализ развития российской табачной промышленности свидетельствует о том, что снижение объемов производства в большей степени связано с износом оборудования, а не с сокращением рынков сбыта. По мнению экспертов, рынок табака в России «очень устойчив», его объем составляет 240 млрд. изделий в год. В то же время отечественные производства в странах СНГ не в состоянии удовлетворить спрос на табачные изделия.

По оценке экспертов, период увеличения выпуска продукции и доведение ее качества до уровня, позволяющего заменить импорт, даже при наличии инвестиций составит около пяти лет. Однако при строгом соблюдении налогового режима Российская Федерация уже сегодня может в два раза увеличить доходы от табачной промышленности.

В 1995 году производство сигарет в России составило 140 млрд. штук, в то время как мощности табачной промышленности России составляют 150 млрд. Крупнейшими табачными фабриками являются: АО «Лиггетт-Дукат» (Москва) -- произведено 16 млрд. сигарет, АО «Донской табак» (Ростов-на-Дону) -- объемы производства составили более 13 млрд., АО «Р.Дж.- Петро» (Санкт-Петербург) -- произведено более 12 млрд. штук. Фабриками с иностранным капиталом стали Армавирская, Елецкая, Краснодарская, Саратовская, московские «Лиггет-дукат» и «Ява-табак», АО «Нево-табак». Абсолютно все табачные фабрики России являются акционерными обществами. Тем не менее более 60% оборудования для производства сигарет и 100% оборудования для производства папирос требуют замены, так как значительных закупок новых машин и механизмов не было с конца 60-х годов. Многие технологические линии табачных предприятий России уже отработали вдвое больше положенного срока.

Российский рынок табачных изделий характеризуется еще и тем, что около половины его составляют импортные изделия. Причем из потребляемых 240 млрд. папирос и сигарет в год 58% приходится на отечественные изделия, 29% -- на импортные фирменные сигареты, 13% -- на сигареты из Болгарии и Китая. В крупных городах доля импортных сигарет на рынке достигает 62%. Кстати, по прогнозу экспертов, к 2000 г. емкость табачного рынка России может увеличиться до 265 млрд.изделий в год.

Эксперты, впрочем, считают, что импорт продукции известных фирм практически не составляет прямой конкуренции российским производителям табака, а лишь занимает на рынке ту нишу, которую они сами в настоящее время заполнить не могут. По самым оптимистичным оценкам, на совершенствование производства, улучшение качества сигарет, внедрение новых товарных знаков, осуществление маркетинговых программ российской табачной промышленности при поддержке иностранных инвесторов потребуется не менее пяти лет. В то же время наиболее реальным конкурентом для табачных изделий «местного производства» являются сигареты из Болгарии и Китая. Они сопоставимы по качеству, но имеют преимущество в цене, поскольку изготовляются из более дешевого табака.

Справедливости ради следует отметить, что часть спроса на табачные изделия россияне удовлетворяют за счет импорта из стран СНГ. Так, в 1995г. импорт сигарет из Украины составил 24 млрд. штук, что, кстати, на 4 млрд. больше, чем в 1994 году. Впрочем, следует помнить, что в нынешнем году ситуация может быть принципиально иной, поскольку с 1 февраля Россия ввела акцизные сборы на подакцизные товары.

По оценкам экспертов, к 1997 году объем иностранных инвестиций в российскую табачную промышленность может увеличиться до $360 млн., поскольку табачная промышленность является наиболее привлекательным сектором для иностранных инвесторов. Кстати, в 1993 -- 1995 г. г. объем инвестиций в производство табака составил в России около $280 млн.

Другим показателем привлекательности отрасли для иностранных инвесторов является доля иностранного участия в объектах инвестирования. Так, если средний уровень иностранного участия на предприятиях с зарубежными инвестициями составил 58,7%, то в табачной промышленности этот показатель равен 76%. В настоящее время в отрасли работают восемь предприятий с иностранным капиталом, которые в минувшем году произвели 44% общего объема производства. Учредителями этих СП являются «Филипп Моррис», «Рейнольдс», «Б.А.Т.», «Ротманс». Их доля в уставном капитале колеблется от 49 до 92%. Наибольший объем инвестиций -- $150 млн. предполагает внести в российскую табачную промышленность «Б.А.Т.».

Российских производителей табачных изделий в настоящее время привлекает частный капитал, а не правительственные кредиты. Однако программа развития отрасли на период до 2000г., разработанная АО «Табакпром», ориентирована именно на получение межправительственных и правительственных кредитов в объеме около $600 - 700 млн. Программа охватывает деятельность только предприятий--членов АО «Табакпром» и не рассматривает планы фабрик с участием иностранного капитала. Поэтому инвестиции, которые планируют осуществить ведущие международные компании, могут стать альтернативным средством для развития табачной промышленности России.

**СТРУКТУРА ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО РЫНКА ИМПОРТНЫХ СИГАРЕТ (В%)**

| | По всем городам | Москва | С.-Петербург | 9 др. городов |
|---|---|---|---|---|
| Филипп Моррис | 34,18 | 44,81 | 32,52 | 33,19 |
| Рейнольдс | 20,88 | 24,01 | 18,10 | 20,84 |
| Булгартабак | 17,55 | 4,74 | 10,8 | 19,72 |
| Ротманс | 8,29 | 10,3 | 8,12 | 8,09 |
| Б.А.Т. | 6,46 | 6,88 | 10,84 | 5,92 |
| Другие | 12,64 | 9,26 | 19,62 | 12,24 |

**ТАБАЧНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ СТРАН СНГ**

| Страна | Число фабрик | Общая пр. мощность (млрд.шт.) | Иностр. участие | Уровень загрузки мощностей |
|---|---|---|---|---|
| Россия | 26 | 150 | 44% | 93% |
| Беларусь | 1 | 15,88 | 0 | нет данных |
| Украина | 11 | 82,45 | 80% | 37% |
| Казахстан | 2 | 19,61 | 100% | нет данных |
| Узбекистан | 1 | 10,03 | 100% | 33% |
| Киргизия | 1 | 5,62 | 0 | нет данных |
| Грузия | 4 | 21,6 | 0 | нет данных |

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

# ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТОРЫ ПРОЯВЛЯЮТ ОСТОРОЖНОСТЬ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

**В последнее время явно прослеживается намерение правительства привлекать внимание иностранных инвесторов к белорусским наукоемким проектам. Однако пока речь может идти лишь о немногих проектах, под которые были получены реальные инвестиции. Как сообщил директор по маркетингу завода «Электроника» (объединение «Интеграл») Игорь Толкачев, заинтересованность к их производству проявил ряд зарубежных фирм, однако пока говорить о реальном сотрудничестве преждевременно.**

Раньше завод «Электроника» производил до 700 тысяч электронных часов в месяц, однако в последнее время произошло сокращение рынка, и объемы производства резко снизились. Сегодня предприятие производит лишь 60-70 тысяч часов в месяц. Тем не менее штат завода сократился менее чем вдвое. Это произошло за счет освоения «Электроникой» новых видов продукции; теперь, кроме часов, завод производит медоборудование -- микрокардиоанализаторы, электронные термометры, одноразовые шприцы, телефоны, в том числе многофункциональные, телефонные карточки и таксофонные блоки, жидкокристаллические индикаторы, бытовые счетчики контроля газа, горячей и холодной воды.

Одним из выгодных для «Электроники» заказов стало производство телефонных карточек для городских таксофонов (кстати, в этой области завод является монополистом). По результатам мая этого года заводом было выпущено 600 тысяч карт для использования в Беларуси, а также 70 тысяч -- по заказам Хабаровска и Тамбова. Руководство «Электроники» рассчитывает в скором времени получить заказ из Молдовы, а в перспективе -- значительно расширить сферу влияния на российских рынках телефонных карточек.

Для производства телекарт «Электроника» использует кристаллы, производимые американской компанией Motorola. Руководство Motorola рассматривает возможность производства совместно с «Электроникой» не только телефонных, но и банковских карточек. Для этого американской компании необходимы гарантии секретности, а уровень технологий на «Электронике» ее, по словам Игоря Толкачева, устраивает.

Не так давно американская компания Honeywell проявила интерес к сотрудничеству с «Электроникой» в области совместного производства счетчиков и приборов, применяемых для энергосбережения. Особый интерес вызвало то, что завод производит электронные счетчики, с которых гораздо проще снять показания, нежели с механических. Однако пока переговорный процесс застопорился. У руководства завода сложилось стойкое впечатление, что западные компании, неоднократно посещавшие «Электронику», просто собрали информацию и теперь ожидают то ли улучшения политического и инвестиционного климата в Беларуси, то ли итогов президентских выборов в России, то ли и того и другого.

СТАТИСТИКА

# ДЕФИЦИТ ТОРГОВОГО БАЛАНСА УВЕЛИЧИВАЕТСЯ

Отдел внешней торговли «БДГ»

**Согласно анализу, проведенному экспертами МВЭС, внешнеторговый оборот Республики Беларусь за январь--апрель текущего года сложился в размере $4 млрд. Товарооборот со странами СНГ составил $2,6 млрд., или 66% общего товарооборота, в том числе с Россией -- $2,1 млрд. (81,3% товарооборота со странами СНГ и 53,7% общего товарооборота); со странами дальнего зарубежья -- $1,4 млрд., или 34% товарооборота.**

Общий объем экспорта за январь--апрель т.г. составил $1658.5 млн., в том числе экспорт в страны СНГ -- $1124,7 млн. (67,8% общего объема), из них в Россию -- $902,5 млн. (54,4% общего объема экспорта и 80,2% экспорта в страны СНГ соответственно), в государства дальнего зарубежья -- $533,8 млн. (32,2% общего объема экспорта).

Общий объем импорта за январь--апрель т.г. составил $2306,9 млн., в том числе импорт из стран СНГ -- $1493,9 млн. (64,8% общего объема), из них в Россию -- $1225,4 млн. (53,1% общего объема и 82,0% импорта из стран СНГ соответственно), в государства дальнего зарубежья -- $813,0 млн. (35,2% общего объема импорта).

Сальдо внешней торговли за январь--апрель текущего года оставалось отрицательным и достигло величины -648.4 млн. USD и складывалось из дефицитных сальдо января (-198.7 млн. USD), февраля (-162.4 млн. USD), марта (-137.4 млн. USD) и апреля (-149.9 млн. USD).

Дефицит внешней торговли за январь--апрель 1996 года сложился под влиянием дефицита торгового баланса со странами СНГ и дальнего зарубежья в размере соответственно -369.2 млн. USD (56.9% общего дефицита) и -279.2 млн. USD. По месяцам от января до апреля дефицитное сальдо сложилось в следующих размерах: для стран СНГ соответственно -115.1, -59.3, -87.4 и -107.4 млн. USD, из них по России --96.2, -50, -79.4 и -97.3 млн. USD; для государств дальнего зарубежья --83.6, -103.1, -50 и -42.5 млн. USD.

Состояние внешней торговли Беларуси свидетельствует об углублении экономического кризиса в республике и снижении конкурентоспособности белорусских товаров на мировом рынке.

СОТРУДНИЧЕСТВО

# ВСТРЕЧА ДЕЛОВЫХ КРУГОВ В ЕГИПТЕ

Отдел внешней торговли «БДГ»

**Как стало известно «БДГ», в начале июля Минвнешэкономсвязей планирует провести в Каире встречу деловых кругов Беларуси и Египта.**

По словам начальника отдела по работе со странами Азии, Африки и Австралии Владимира Сулимского, программа встречи предполагает посещение Союза египетских торговых палат, Союза индустриализации Египта, специализированных промышленных и экономических зон, а также проведение переговоров с представителями банковской сферы, страховых компаний, частного бизнеса.

В прошлом году Египет занимал восьмое место по объемам экспорта Беларуси в страны дальнего зарубежья. А по итогам первого квартала нынешнего -- уже пятое. *«Сальдо внешней торговли с Египтом на протяжении 1993--1995 годов является устойчиво положительным (доля экспорта в товарообороте Беларуси и Египта в прошлом году составила 99,5%)*, -- говорит Владимир Сулимский. -- *Поэтому не использовать имеющийся экспортный потенциал было бы непростительно»*.

Сегодня деловые круги Египта, по их собственной оценке, имеют крайне скудную информацию о Республике Беларусь, ее экономике, экспортном потенциале, номенклатуре выпускаемой продукции, что мешает наладить тесное сотрудничество с белорусскими предприятиями. Участие в готовящейся встрече, считает г-н Сулимский, может стать основой для дальнейших деловых контактов предпринимателей двух стран, тем более что в 1997 году в Египте планируется открыть Посольство РБ, которое будет содействовать расширению торгово-экономических отношений с этой, одной из самых влиятельных в Северной Африке и Арабском мире в целом, страной.

**По вопросам участия во встрече Беларуси и Египта и с предложениями по организации конкретных встреч можно обращаться в МВЭС по тел.220-00-64.**

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

# ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ УПРАВЛЕНЕЦ -- ЭТО НЕ ПРИЗВАНИЕ

ВАЛЕНТИН БОРИСЕВИЧ

**Восточно- европейский институт бизнеса и права -- новое имя в достаточно большой семье негосударственных вузов Беларуси. С ректором этого учебного заведения, профессором Владимиром Романовым и проректором, доктором экономических наук Ириной Новиковой беседует корреспондент «БДГ».**

*И.Н.*: Идея создания нашего вуза созрела еще в 1994г. Она стала следствием осуществляемых экономических и политических реформ. Ведь что такое социально ориентированная рыночная экономика? Это наряду с сильным государством наличие развитого частного предпринимательства, укрепление и расширение роли существовавших и вновь возникающих финансовых структур, развитие новых финансовых рынков и системы финансовых учреждений: банков, страховых компаний, инвестиционных фондов...

*В.Р.*: Эти обстоятельства и вызвали к жизни появление частных (я предпочитаю все-таки это определение) высших учебных заведений. Термин «негосударственные», видимо, не совсем корректен: ведь мы делаем большое, серьезное государственное дело -- готовим специалистов.

*-- Но специалистов готовят и государственные вузы?*

*В.Р.*: Государственные вузы неплохо готовят и готовили специалистов для системы государственных финансов. Но принципиально новый уровень работы в совершенно новых для нас финансовых структурах требует принципиально иного подхода к подготовке специалистов. Частные вузы и те государственные учебные заведения, которые ориентируются на подготовку специалистов по дефицитным специальностям, сейчас лишь заполняют вакуум, который существовал до настоящего времени. Для успешного развития национальной экономики необходимо синхронизировать эти два процесса: создание цивилизованных рыночных структур и подготовку профессионалов для работы в них. Эти процессы должны идти параллельно.

*-- Учитывается ли в ваших учебных программах специфика белорусской экономики?*

*И.Н.*: Опыт Европы и других регионов нельзя механически скопировать, перенести на нашу почву в чистом виде. В каждой стране -- специфика, отличная от нашей. Но направление движения -- общее. Это означает, что в нашей системе наряду с рыночными элементами будут существовать элементы так называемой индустриальной системы; свое место должно иметь государственное регулирование экономических процессов. При изучении курсов по макро- и микроэкономике, курса госрегулирования в рыночных системах мы акцентируем на этом особое внимание.

*-- И все же в вашем институте имеется специальность «Правовое обеспечение хозяйственной деятельности»... Это нечто, напоминающее сегодня каламбур.*

*И.Н.*: На эту тему особенно любят говорить белорусские предприниматели... Но практически исчерпывающе на этот вопрос более двухсот лет назад ответил известнейший английский экономист Адам Смит: если бы отсутствовало право, то экономика превратилась бы в «сцену кровопролития». Рынок и рыночная экономика на Западе смогли возникнуть и развиться только потому, что существовало право. Римское право, на базе которого, собственно, и развивалось все гражданское право вплоть до наших дней.

*-- Но в нашей стране еще нет сформированной юридической базы, адекватной происходящим экономическим процессам. Как в таких условиях можно готовить правоведов?*

*В.Р.*: Главное, что мы остро сознаем потребность в такого рода специалистах. Сначала мы даем нашим студентам глубокие теоретические знания по рыночной экономике, по правовым аспектам экономических систем ведущих европейских стран, США, Японии, а затем учим своему законодательству.

*И.Н.*: Учебный процесс в нашем институте организован на основе компьютерно-информационных технологий: изучение информационных технологий вообще, конкретизирование их к банковскому делу, страховому бизнесу, мелкому и среднему предпринимательству, включая, естественно, торговлю... Это позволяет нашим выпускникам не только освоить современные технологии бизнеса и работать в компьютерных сетях своих компаний, но и напрямую выходить на зарубежные компании и банки.

*В.Р.*: И у «потребителей» нашей продукции, и у руководства института также единое мнение относительно необходимости углубленного изучения иностранных языков. Преподавание ведется в микрогруппах, образованных по результатам тестирования. Среди обязательных языков -- английский, немецкий и французский; один из восточноевропейских языков изучается факультативно.

*-- И все же уровень любого вуза определяется в первую очередь классом преподавательского состава. Кто преподает в вашем институте?*

*В.Р.*: Подготовку специалистов мы осуществляем по оригинальным программам и методикам, апробированным в России, США, Великобритании, Франции, Германии и Японии. У нас опытнейшие профессора и доценты, большинство прошли стажировку и переподготовку в этих странах. Не упускаем возможности привлечь к преподавательской работе ученых, занимающихся практической экономикой.

*И.Н.*: Мы стараемся ценить тех людей, которые могут многое сделать для развития негосударственной системы образования. Институт помогает преподавателям в публикации научных трудов и учебно-методических материалов. По решению совета института добились возможности в рамках учебных программ читать ряд оригинальных авторских курсов. У нас читаются такие оригинальные курсы, как «Системная методология», «Эконометрика», «Структура национальной экономики», «Психология управления» и др.

И все же основная направленность обучения в нашем вузе -- формирование умения профессионально принимать верные управленческие решения. Это -- главная целевая установка.

ПРОЕКТЫ

# НОВЫЕ РЕАЛИИ ОТЕЧЕСТВЕННОГО ОБРАЗОВАНИЯ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

**С 1 октября 1996 года начинает работу Flanders UNESCO Lie Leuven college, являющийся частью Catholic University of Leuven. Колледж создан университетами Лювена и Брюсселя и международным центром «Софус Ли» (Россия, Беларусь, Норвегия).**

Это учебное заведение имеет право вручать государственные дипломы Бельгии: магистра и доктора философии. Директорами колледжа являются профессор Леопольд Верстрален (университеты Лювена и Брюсселя) и профессор Борис Комраков (международный центр «Софус Ли»). Обучение в колледже ведется на английском языке.

Инициаторы создания Flanders UNESCO Lie Leuven college хорошо известны в международной научной среде. Университет Лювена -- самый крупный в Бельгии (30 тысяч студентов) и старейший католический университет мира (основан в 1425 году). Лювен -- небольшой университетский город в 20 минутах езды от Брюсселя. Международный центр «Софус Ли» с 1990 года имеет опыт сотрудничества с учебными заведениями России и Беларуси. Выпускники совместных групп проходили стажировки и обучение в университетах Осло и Лювена.

6 мая этого года в Лювене между Католическим университетом Лювена и международным центром «Софус Ли» подписано соглашение о сотрудничестве в области науки и образования. Это соглашение охватывает исследования и обучение в области математики и ее приложений. А 23 мая в Минске международным центром «Софус Ли», «Flanders UNESCO Lie Leuven Institute for Geometri» Католического университета Лювена и спецфакультетом бизнеса и информационных технологий Белорусского государственного университета подписано соглашение о сотрудничестве в области науки и образования. Основной целью этого договора является расширение и укрепление взаимовыгодного сотрудничества между студентами и сотрудниками подписавших соглашение организаций, которое охватывает исследования и обучение в области математики и ее приложений. Соглашение будет реализовано на базе кафедры дифференциальной геометрии и приложений и лаборатории прикладной геометрии спецфакультета бизнеса и информационных технологий БГУ.

Возвращаясь к новому учебному заведению, которое начнет работу с 1 октября этого года -- Flanders UNESCO Lie Leuven college, -- необходимо отметить, что программа магистра математики является двухгодичной и имеет три модификации в зависимости от того, по какой специальности учащийся предполагает учиться или работать дальше: математика, точные науки и высокие технологии, экономика, менеджмент, финансы, юриспруденция, медицина и т.п.

Если студент собирается получать степень магистра или доктора не по математике, то он занимается по индивидуальной программе, которая включает в себя математику, языки и курсы по будущей специальности. Диплом магистра математики колледжа дает возможность продолжить образование практически по любой специальности на степень магистра по программам на английском языке не только в университетах Лювена и Брюсселя, но и в любом бельгийском университете, университетах стран ЕС и практически в любом университете мира.

Стоимость затрат на обучение, проживание, питание, страховку и т.п. университет Лювена определяет в $10 000 в год.

По соглашению, подписанному международным центром «Софус Ли» и университетом Лювена, степень бакалавра и магистра математики международного колледжа «Софус Ли» признается университетом Лювена.

Сотрудники «Софус Ли» считают, что обучение разумно начинать уже в школе, в 7-8 классе. Учащиеся могут проходить программу параллельно с обычным обучением в форме факультативов и к концу школы пройти практически всю программу бакалавра. Однако, по мнению сотрудников «Софус Ли», более предпочтительным является создание специализированных лицейских классов, в которых школьная программа по математике увязана с факультативами, соответствующими программе бакалавра.

Это означает, что не позднее чем через год после окончания школы учащийся получает диплом бакалавра университета Лювена. Причем если по каким-либо причинам он не может провести весь год в Лювене (например, из-за недостатка средств), то имеет возможность ограничиться приездом на регистрацию и предъявление сданных экзаменов (октябрь) и для досдачи оставшихся экзаменов (если они есть) и получения диплома (октябрь). Таким образом, затраты на получение диплома могут быть уменьшены по сравнению с предлагаемыми университетом Лювена в 10-12 раз.

Колледж намерен подписать со многими высшими учебными заведениями Москвы и Минска соглашения о взаимном признании дипломов, по которому бакалавр математики Лювенского университета может продолжать обучение сразу на третьем курсе.

Для тех, кто получил диплом бакалавра в Лювене и по разным причинам не может или не хочет продолжать обучение на Западе, очевидны два следующие выигрыша: экономится один год и, кроме того, не нужно сдавать вступительные экзамены.

Международный центр «Софус Ли» готов сотрудничать с организациями, занимающимися довузовским образованием (школы, лицеи, колледжи и т.д.), государственными и частными, для организации факультативов, создания лицейских классов, обеспечения программами и учебными пособиями, переподготовки и повышения квалификации учителей, подготовки и проведения школ и семинаров для учащихся и учителей. Языком обучения по всем программам, проводимым международным центром «Софус Ли» в России и Беларуси, является русский.

ТЕНДЕНЦИИ

# МЕНЯЮЩИЙСЯ ОБЛИК УНИВЕРСИТЕТСКОЙ ЖИЗНИ 90-х

**Многим сегодняшним студентам помимо получения ученых степеней приходится заниматься и поиском хорошей няни для своих ребятишек. 25% учащихся колледжей в США старше 30 лет. Среди возвращающихся на студенческую скамью взрослых больше всего людей, чей возраст в два раза превышает возраст традиционного абитуриента, что в корне меняет образ жизни студентов 90-х.**

По словам Дрю Альбритена (Drew Allbritten), исполнительного директора Американской ассоциации беспрерывного обучения и обучения для взрослых, 25% учащихся колледжей США сегодня старше 30 лет. «*Мы сталкиваемся с тем, что все большее количество людей решаются продолжить свое обучение независимо от того, получат ли они после него какую-нибудь академическую степень или нет... Общинные колледжи и ранее предлагали специальные программы для взрослых*, -- говорит г-н Альбритен. -- *Но сегодня в университетах настоящий наплыв абитуриентов зрелого возраста. За последние 10 лет многие 4-годичные заведения отметили увеличение количества великовозрастных студентов. В некоторых из университетов их число выросло вдвое*».

Несколько лет тому назад беспрерывное образование означало фактически возможность обучения по обычным университетским программам, но только в выходные дни. Однако сегодня взрослые учащиеся стали более требовательными. Они хотят заниматься у преподавателей, действительно имеющих богатый опыт, и хотят получать именно те знания, которые помогут найти стоящую работу.

Именно работа является главной причиной, толкающей людей в возрасте на получение дополнительного образования. Нестабильная экономическая ситуация вынуждает сегодня тридцати- и сорокалетних в массовом порядке возвращаться в классы.

«*Большинство людей, возвращающихся за парты, как раз находятся в стадии смены рода своей деятельности*», -- говорит Джил Сеймур (Jill Seymour), научный советник по вопросам образования и человеческого развития Бинхэмтонского (Binghamton) университета в Нью-Йорке.

Правда, помимо основной группы возрастных студентов, есть еще и другая, состоящая главным образом из женщин. Для них образование -- своего рода шанс что-то изменить в жизни.

Возраст и жизненный опыт, как правило, помогают «старикам»-студентам быстро адаптироваться в новых условиях. Линн Гордон (Lynne Gordon), вернувшаяся за парту после более чем 20 лет трудового стажа, была более хорошо подготовлена для устных докладов и написания письменных. «*В свое время я занималась на работе презентациями, поэтому у меня сейчас нет проблем с написанием докладов, ведь я уже знаю, как нужно собирать нужную информацию. Наш опыт помог молодым студентам понять изучаемый предмет. Ведь они видят, что наша учеба -- это нечто большее, чем просто штудирование учебников. Это настоящая жизнь*».

**По материалам зарубежной прессы**

КОММЕНТАРИЙ

# ЕГО ОТКРЫТИЕ АМЕРИКИ

Александр ФЕДУТА

**Возвратившийся из двухнедельных командировок спикер застал парламент решительно изменившимся и готовым к бою. В свою очередь, возвратившегося спикера парламент увидел неожиданно бодрым и воинственно настроенным. Обе неожиданности были приятны.**

Не знаю, что именно сказал коллегам по фракции «Союз труда» депутат Владимир Нистюк, инициатор сбора подписей под предложением отправить в отставку председателя Верховного Совета, после неожиданного выступления Семена Шарецкого на пленарном заседании 4 июня. Но сейчас, как истинный социал-демократ Владимир Петрович должен был бы объявить аграриев -- друзьями человечества с последующим занесением их в Красную книгу. В своем спиче Семен Георгиевич продемонстрировал радикализм оценок и недюжинную способность к эволюции.

Собственно спич спикера распадается в смысловом отношении на три части. Часть первая, своеобразная прелюдия, содержит комплименты долготерпению парламента и его толерантности. При этом сам президент характеризовался весьма мягко, особо отмечалась его молодость, энергия и готовность к труду и обороне отечества.

Часть вторая, весьма патетическая и написанная менее радужными чернилами, возвещала о длительных раздумьях Семена Георгиевича над происшедшими в его отсутствие голодовками, хватанием людей посреди улиц, противостоянием и прочими хорошо организованными *безобразиями*. Глядя из демократического зарубежья на нашу маленькую, но гордую Родину, г-н Шарецкий полностью ощутил разницу между управленческими методами Джорджа Вашингтона и Александра Лукашенко, о чем -- дипломатично удерживаясь от резких оценок и упоминаний персоналий -- и поведал взволнованным слушателям.

Часть третья, конструктивная, предлагала немедленно сесть всем заинтересованным сторонам и немедленно определиться с курсом общего корабля. Президента призвали выступить на сессии с кратким очерком светлого будущего, депутатов призвали организоваться и настроиться на труд, партиям предложили не заниматься более мышиной возней и конфронтацией, а силовикам указали на необходимость более тактичного поведения на улицах. При этом особо подчеркивалась важность предстоящей встречи спикера с главой Администрации, премьером и лидером Федерации профсоюзов -- эдакий политический преферанс у гроба белорусской экономики. Одновременно председатель Верховного Совета предложил усилить полномочия правительства, конкретизировать обязанности и права президента, объявил о невозможности пребывания в качестве *ствола* одного человека, то есть *фактически предложил пересмотреть ряд основополагающих конституционных норм*.

В качестве же коды этой своеобразной *сонаты для спикера без оркестра* Семен Георгиевич заверил всех в своей самокритичности и готовности и далее работать на общее благо.



*Семен Шарецкий поднял руку на исполнительную власть?!*

Ошалелые парламентские журналисты восприняли поначалу спикерский спич как вежливое топание ногой и легкое постукивание кулаком по столу. К тому же и один из депутатов-*згодников* провел параллель между нынешней сессией ВС РБ и октябрьским 1964 года пленумом ЦК КПСС, когда Хрущева привезли из Крыма, чтобы отправить на пенсию. Но через несколько минут все встало на свои места.

Оказывается, г-н Шарецкий вовсе не претендует на роль нового лидера оппозиции. И президенту уже предложено выступить, и комиссия по бюджету во главе с Владимиром Башаримовым уже подала заявку на выслушивание правительства на предмет неисполнения бюджета за первый квартал. Просто Семен Георгиевич открыл для себя Америку. Вернее -- американскую демократию.

Ведь в Америке, как известно, именно представительная власть распоряжается бюджетом. И не президент определяет объемы средств, выделяемые Сенату, а совсем даже наоборот! Зато президент в Америке лично возглавляет правительство и несет за его работу персональную ответственность. И это правильно!

Ведь в Америке министр, не являющийся на парламентские слушания, может считаться политическим покойником, а на одного конгрессмена работает штат в добрую сотню специалистов. И процедурные вопросы там отработаны, и фракций в Конгрессе всего лишь две, но вполне работоспособные. И нет противостояния властей -- вот ведь что самое удивительное!

Семена Георгиевича можно понять: он открыл для себя Америку, в результате чего вспомнил о собственных убеждениях. Он ведь и рыночник, и реформатор, и сторонник правового государства, и поклонник политического компромисса, и один из гарантов суверенитета.

Но для того, чтобы председатель Верховного Совета помнил, кроме того, и о чувстве собственного достоинства, не нужны ни поездки, ни угроза отставки, ни боязнь показаться смешным. Нужно, чтобы чувство собственного достоинства было *у всего парламента*. Постоянно. Чтобы депутаты помнили, что они прежде всего -- представители *высшей законодательной власти*, и лишь потом коммунисты и либералы, аграрии и банкиры, президентские контролеры и обиженные президентом сподвижники. И вести нужно себя соответственно -- как *власть*!

БУДЬТЕ ГОТОВЫ!

# БНФ НА ГРАНИ ЗАПРЕТА

Юрась КАРМАНОВ

**Кампания, начатая властными структурами против БНФ, набирает обороты. Вслед зо разгоном 30 мая мирной манифестации протеста на БНФ обрушился шквал предупреждений. Как сообщил корреспонденту «БДГ» заместитель председателя БНФ Винцук Вячорка, 30 мая городской прокурор Минска Николай Куприянов вынес БНФ предупреждение, а 4 июня эту же процедуру повторил министр юстиции Беларуси Валентин Сукало.**

Оба документа логически дополняют друг друга. В первом говорится, что, по имеющейся у властей информации, БНФ организовал 30 мая несанкционированный пикет в знак протеста против политических репрессий в Беларуси. В предупреждении Минюста отмечается: «*С вероятностью установлено, что на протяжении мая руководство общественного объединения БНФ провело ряд несанкционированных демонстраций, митингов, шествий, организовало печатание и распространение листовок, которые призывали к противозаконным действиям с целью воздействовать на работников прокуратуры и вынудить их принять незаконное решение по уголовному делу по фактам нарушения общественного порядка в Минске 26 апреля*». Стоит напомнить, что прямых свидетельств, доказывающих причастность БНФ к майским акциям, нет.

Накануне в штаб-квартире БНФ прошел очередной обыск. Листовок, призывающих принять участие в акциях протеста, обнаружено не было. Хотя и в самих листовках, развешанных по городу, имена организаторов не значились. В акциях протеста принимали участие отдельные члены БНФ, но выступали они в качестве рядовых граждан. Таким образом, причастность БНФ к акциям еще необходимо доказать.

В спешке, с которой власти отреагировали на акцию протеста, не прослеживается логики: в предупреждении Минюста, к примеру, содержится формулировка «*с вероятностью установлено*». Очень хотелось бы узнать степень этой вероятности...

Очередным шагом властей, также вызывающим ряд вопросов, стал арест счетов БНФ. Об этом 31 мая распорядился следователь городской прокуратуры г-н Новиков.

Не ограничившись предупреждением организации в целом, городской прокурор направил 3 июня предупреждения находящимся под следствием Юрию Ходыко и Вячеславу Сивчику. Оказывается, что в интервью СМИ, публичных выступлениях на пресс-конференциях г-да Сивчик и Ходыко согласно предупреждению призывали оказать давление на органы следствия путем проведения массовых акций протеста. Сами лидеры БНФ в разговоре с корреспондентом «БДГ» подобным обвинениям удивились, заявив, что к массовым акциям не призывали. Тем не менее, обращаясь к Сивчику и Ходыко, городской прокурор отметил, что они «*формируют своими выступлениями негативное общественное мнение в отношении следователей, ведущих расследование по делу*». Заметим, что Ходыко и Сивчика еще пока не осудили, а следовательно, права на публичное высказывание своего мнения их никто не лишал. Подследственным же рекомендуют помалкивать и популярно объясняют, что в противном случае «*мера пресечения будет изменена на заключение под стражу, как лицам, препятствующим установлению истины*». При этом властям не стоит забывать, что очередное заключение может обернуться очередными голодовками. Исполнительный директор общественного информационного центра «Белорусская перспектива» Виктор Ивашкевич, схваченный 30 мая во время проведения акции протеста, объявил голодовку. Г-на Ивашкевича по административной статье осудили на 10 суток, и сейчас он находится в минском спецраспределителе по ул. Прилукской. По информации БНФ, по итогам разгона мирной манифестации 30 мая было задержано более сотни человек, однако несовершеннолетних и стариков сразу же отпустили. Заместитель председателя БНФ сообщил, что некоторых задержанных уже осудили по административной статье, а над некоторыми суды еще продолжаются. Г-н Вячорка сообщил, что задержанный 30 мая Геннадий Сивухин рассказал, что в Центральном РОВД Минска, куда доставили его и других участников манифестации, задержанных зверски избивали.

Наблюдатели отмечают, что логическим продолжением предупреждений должен стать запрет деятельности БНФ. Это станет превентивной мерой перед готовящимися акциями. Очередная намечена на 22 июня. БНФ намерен легально провести в Минске антифашистскую демонстрацию.

КОРОТКО

## НА РИЖСКОЕ ВЗМОРЬЕ РАБОТАТЬ

**30 мая завершился официальный визит в Латвию министра иностранных дел Беларуси Владимира Сенько.**

После официального обнародования идеи создания вокруг Беларуси «пояса дружбы» это был первый визит главы внешнеполитического ведомства нашего государства в страну, которая, по задумке, должна стать одной из участниц «пояса». В ходе визита Владимир Сенько встретился с председателем латвийского Саэйма Илгой Крейтусе и премьер-министром Андрисом Шкеле. 30 мая в Рижском замке белорусского министра принял президент Латвии Гунтис Улманис. Состоялись также переговоры с главой внешнеполитического ведомства Латвии Валдисом Виркавсом.

На встрече (впрочем это традиционно) обсуждалась необходимость активизации политического диалога на высшем уровне между двумя нашими странами. Подчеркивалась необходимость развития договорно-правовой базы, особенно в области экономики, обе стороны высказали заинтересованность в работе смешанной белорусско-латвийской комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству. Был также обсужден вопрос совместной деятельности по демаркации белорусско-латвийской границы.

По пути в Ригу белорусский министр провел рабочую встречу со своим литовским коллегой Повиласом Гилисом.

## ПОЛЬША НЕ НАХОДИТ ОПРАВДАНИЙ ДЛЯ БЕЛОРУССКИХ ВЛАСТЕЙ

**Департация из Беларуси лидера польского профсоюза «Солидарность» Марьяна Кшаклевского, похоже, способна всерьез испортить отношения между нашими двумя странами.**

Во время дипломатического саммита в Вене белорусскому министру иностранных дел Владимиру Сенько пришлось провести очередную нелицеприятную беседу с представителями польского МИД.

В разговоре с Владимиром Сенько министр иностранных дел Республики Польша Дариуш Россати заявил, что не находит оправданий для жестких мер, примененных в отношении польских граждан.

## ЭТА СЛУЖБА И ОПАСНА, И ТРУДНА

**К тем, чья работа связана с повышенным риском для жизни, отныне приравнены работники Государственной налоговой инспекции Беларуси. Кабинет Министров страны принял решение об обязательном личном страховании тех, кто трудится в налоговой службе.**

Решение правительства имеет обратную силу: страховка должна быть оформлена с 1 января 1996г. Проведение этой акции поручено Белорусской государственной страховой организации и будет осуществляться за счет средств республиканского бюджета с последующим взысканием выплаченных органами страхования сумм с виновных лиц. Так что потенциальным налогоплательщикам стоит быть осторожными: если их действия повлекут за собой смерть, ранение, увечье или просто заболевание работников налоговых служб, в ход вступят не только санкции, предусмотренные соответствующими кодексами, но и «наказание рублем».

ОБЩЕСТВО: МОНИТОРИНГ

# ЕСЛИ БЫ МОЛОДОСТЬ ЗНАЛА...

Юрий ДРАКОХРУСТ

**В N 35( 293) «БДГ» мы уже рассказывали о результатах общенационального опроса, проведенного в апреле-мае 1996 года социологической лабораторией «Новак» под руководством Андрея Вардомацкого. Продолжающееся обострение политической ситуации в Минске, феномены «молодежного бунта», неизвестные ранее Беларуси, заставляют нас вернуться к этим данным для более тщательного анализа.**

Нас, в частности, интересовало, как отличаются оценки различных политических событий, фигур и понятий в зависимости от возраста и места жительства. Наиболее значимые данные мы представляем на суд читателей.

Приводимая ниже таблица 1 показывает, как меняется интенсивность симпатий к президенту при переходе от одной возрастной группы к другой: среди молодежи лишь 40% хотели бы видеть вновь на президентском посту Александра Лукашенко, а в возрастной группе от 54 до 64 лет такой выбор делают почти 54%. Разница не очень большая, но значимая. Утверждение, что глава государства пользуется наименьшей поддержкой среди своих молодых сограждан, можно считать доказанным. Однако заметим, что по сравнению с другими политиками Александр Лукашенко вызывает наибольшие симпатии даже среди молодежи.

**Таблица 1. Если бы в ближайшее время состоялись новые выборы президента Республики Беларусь, кого бы Вы поддержали в первую очередь? (распределение по возрастам)**

| Возраст | За Лукашенко |
|---|---|
| До 24 лет | 39,8% |
| От 24 до 34 лет | 36,7% |
| От 34 до 44 лет | 43,6% |
| От 44 до 54 лет | 50,2% |
| От 54 до 64 лет | 53,8% |
| Старше 64 лет | 47,7% |

В целом по стране вновь готовы голосовать за Лукашенко 45,1%, а среди опрошенных жителей столицы – лишь 36%. Минск в гораздо меньшей степени, чем страна в целом, очарован нынешней властью. Но отсюда автоматически не следует, что столичные жители более склонны поддерживать любые действия оппозиции. Мы уже рассказывали о том, что согласно результатам опроса, проведенного лабораторией «Новак», население Беларуси в целом оценило «Чарнобыльскі шлях» более благожелательно, чем акцию оппозиции 24 марта.

Однако опрос выявил интересную закономерность – минчане оценили события 26 апреля более критично, чем население в целом.

**Таблица 2. Как Вы оцениваете действия участников «Чарнобыльскага шляху» во время его проведения?**

| | В целом по стране | По Минску |
|---|---|---|
| Положительно | 11,6% | 8,6% |
| Скорее положительно | 12,6% | 8,4% |
| Скорее отрицательно | 17,5% | 12,3% |
| Отрицательно | 37,0% | 51,3% |
| Нет ответа\ затрудняюсь ответить | 21,3% | 19,3% |

(Сумма по каждому столбцу – 100%)

**Таблица 3. Как Вы оцениваете действия властей во время проведения «Чарнобыльскага шляху»?**

| | В целом по стране | По Минску |
|---|---|---|
| Положительно | 14,2% | 18,8% |
| Скорее положительно | 19,2% | 9,1% |
| Скорее отрицательно | 21,9% | 26,3% |
| Отрицательно | 18,9% | 31,9% |
| Нет ответа\ затрудняюсь ответить | 25,8% | 13,9% |

(Сумма по каждому столбцу 100%)

Минчане несколько ниже оценили действия властей, что, впрочем, и неудивительно -- кому может понравиться, когда бьют дубинкой, сажают в тюрьму тебя или твоих друзей, знакомых и соседей? Хотя, заметим, что именно в столице очень велика доля опрошенных, которые безоговорочно поддержали действия властей. Так что, если расхожий тезис о расколе общества и справедлив, то только в отношении столицы.

Но вот что обращает на себя внимание -- минчане более критично оценили действия участников демонстрации. Этот результат ставит в тупик: ведь, как мы видели выше, столичные жители питают к президенту, против которого выступали манифестанты, куда менее теплые чувства, чем их сограждане из провинции. Указанный парадокс можно, на наш взгляд, объяснить тем, что многие минчане восприняли произошедшее как «беспорядок», как угрозу их личной безопасности. Простые житейские наблюдения показывают, что тревога, дискомфорт по поводу различных происшествий наиболее остро проявляются в непосредственной близости от места событий и спадают по мере удаления от них. Именно эта тенденция «перебила» большую оппозиционность столицы: минчане возложили вину за столкновения, восприняв как угрозу личной безопасности, отчасти на самих демонстрантов.

Пока Беларусь сталкивается лишь с политическим и молодежным протестом. Но две трети опрошенных оценивают состояние экономики страны как плохое и очень плохое.

Естественным образом возникает вопрос: насколько ухудшение экономического положения может подтолкнуть людей к активным действиям? Согласно результатам опроса в целом по стране 18,8% готовы прибегнуть к активным действиям для защиты своих экономических прав. Среди младших и средних возрастных групп эта готовность еще выше, что показывает таблица 4.

**Таблица 4. Готовы ли Вы принимать участие в массовых акциях протеста (митинги, демонстрации) против ухудшения своего экономического положения?**

| возрастная группа | % ответивших «да» |
|---|---|
| До 24 лет | 24,6% |
| От 24 до 34 лет | 24,5% |
| От 34 до 44 лет | 26,8% |
| От 44 до 54 лет | 20,9% |
| От 54 до 64 лет | 11,1% |
| Старше 64 лет | 6,8% |

Как видим, в возрастных группах до 45 лет почти четверть опрошенных готово к активным действиям. Правда, в столице этот потенциал протеста, обусловленный экономическими причинами, сравнительно невелик: из респондентов-минчан лишь 13% выразили готовность прибегнуть к активным формам протеста для защиты своего жизненного уровня.

Последнему факту можно дать несколько объяснений. Во-первых, власти, понимая политическую важность столицы, «прикармливают» ее, принимая меры к тому, чтобы жизненный уровень в ней падал медленнее, чем в провинции. Во-вторых, и в ходе прошлогодней забастовки в метро, и в ходе нынешних весенних событий минчане воочию убедились, что власть, подавляя протест, готова идти очень далеко. В этих условиях активный протест требует немалого мужества, к чему способны далеко не все. Протест против того или иного конкретного правителя не всегда означает протест против типа власти. Данные опроса показывают, что вера белорусов в сильного лидера («твердую руку») готова может решить все проблемы, еще сильнее, чем вера в Александра Лукашенко. Но самое поразительное заключается в том, что в наибольшей степени эти представления распространены среди молодежи -- «поколения, выбирающего пепси».

Причем заметим, что среди младших возрастных групп оказалась наименьшей доля тех, кто затрудняется с ответом. Им ясно, как надо решать проблемы, возникающие в обществе. Правда, среди молодых наиболее внушительна и доля тех, кто отдал предпочтение демократии, но в любом случае данные таблицы 5 весьма тревожны. Отдавшие предпочтение сильному лидеру совершенно не обязательно поддерживают Лукашенко, но в любом случае им нужен вождь, который возьмет на себя решение их проблем. Можно , конечно, предположить, что такие представления, в частности , у молодежи, сформированы двумя годами правления нынешнего президента -- именно нынешняя власть весьма преуспела в дискредитации институтов демократии, механизмов согласования интересов и в демонстрации эффективности грубой силы. И молодежь, как видим, оказалась хорошим учеником. В любом случае очевидно, что авторитарные тенденции в обществе укоренены очень глубоко и не сводятся к необъяснимой вере в чудодейственные свойства Александра Лукашенко. Эти результаты наводят на неутешительные прогнозы: даже при кардинальных изменениях тип властных отношений может сохраниться в неприкосновенности. Причем при полном согласии поколения, идущего на смену ныне живущим.

*Материал подготовлен по результатам опроса общественного мнения, проведенного в период с 27 апреля по 7 мая 1996 года социологической лабораторией Андрея Вардомацкого «НОВАК» по заказу «Белорусской деловой газеты». Репрезентативная выборка -- 1017 человек. При перепечатке ссылки на «БДГ» и согласование с лабораторией «НОВАК» обязательны.*

*За интерпретацию цифрового материала лаборатория «НОВАК» ответственности не несет.*

**Таблица 5. Иногда демократия не срабатывает. И тогда некоторые считают, что нужен сильный лидер. Другие же говорят, что демократия в любом случае лучше. Какова Ваша точка зрения? (Распределения ответов даны в процентах по возрастным группам, сумма по каждой строке равна 100%)**

| | Нужен сильный лидер | Демократия всегда лучше | Нет ответа/ Затруднились ответить |
|---|---|---|---|
| До 24 лет | 61,6% | 29,1% | 9,3% |
| От 24 до 34 лет | 53,2% | 37,9% | 8,9% |
| От 34 до 44 лет | 50,3% | 38,3% | 11,4% |
| От 44 до 54 лет | 48,1% | 33,4% | 18,5% |
| От 54 до 64 лет | 53,6% | 24,0% | 22,3% |
| Старше 64 лет | 49,5% | 23,4% | 27,1% |





ПРАКТИКА

# НАЧИНАЮЩЕМУ ЭМИГРАНТУ

попадаются предложения об оказании услуг по иммиграции в Канаду – страну классической иммиграции.

## «НАД КАНАДОЙ НЕБО СИНЕ...»

Канада традиционно является наиболее открытой для иммиграции страной. Количество ежегодно принимаемых Канадой иммигрантов примерно равно 1% от общей численности населения, которое на сегодняшний день приближается к 30 миллионам человек. Начиная с 1994 г. иммиграционная квота, выделяемая правительством Канады, составляет 270 тыс. человек.

Чем же так привлекательна сегодня Канада для потенциальных иммигрантов?

Это – вторая по размерам страна в мире, занимающая значительную часть Северной Америки. Ее граница с США длиной 4 тысячи миль является самой протяженной неохраняемой границей в мире. Климат Канады очень схож с климатом европейской части СНГ, преимущественно – умеренно континентальный. Официальное двуязычие в Канаде (английский и французский языки) весьма удобно, поскольку оставляет за иммигрантом выбор языка.

Канада является одной из самых экономически развитых стран в мире. Среди стран-членов Организации экономического сотрудничества и развития она занимает по величине валового национального продукта (ВНП) шестое место после таких государств, как США, Франция, Германия, Италия и Япония. Примерный баланс в ВНП между сектором обслуживания и производственным сектором составляет 60% к 40%. Самым крупным торговым партнером Канады являются США. На их долю приходится 65% канадского экспорта. Между Канадой, США и Мексикой подписано Соглашение о свободной торговле, предусматривающее ликвидацию между этими странами таможенных тарифов и различных ограничений на импорт.

Для тех иммигрантов, кто хочет сохранить свои национальные корни, культуру, родной язык, Канада станет поистине благодатной страной. Правительственная политика в этно-лингвистической сфере как нельзя лучше соответствует подобным устремлениям иммигрантов. Этническим общинам в Канаде оказывается поддержка на правительственном уровне, предоставляются особые права для сохранения национальной самобытности. Существуют школы с частичным преподаванием на языке этнической общины, издаются газеты, телевидение предоставляет отдельные часы для вещания на языках различных этнических общин, создаются всевозможные организации по поддержанию связей со странами происхождения на культурной и деловой основе и т.д. Из бывшего СССР основные иммиграционные потоки до недавнего времени составляли в основном украинцы, прибалты, армяне и евреи. Тенденция последних лет – возрастающая российская иммиграция. По некоторым данным, количественно она приблизилась к миллиону. Едут в Канаду и наши соотечественники. Причем белорусская община в Канаде имеет длительную историю существования и развития, поскольку была основана белорусскими иммигрантами еще в начале века.

Многонациональность в канадском обществе создает хорошие предпосылки для интеграции делового сообщества страны в мировую экономику. Попадая в Канаду, деловые люди продолжают поддерживать экономические и социальные связи со своими партнерами в родной и других странах. Этому в немалой степени способствует признание Канадой института двойного гражданства. Это весьма привлекательно для деловых людей, поскольку наличие нескольких паспортов создает дополнительные преимущества в безвизовых передвижениях по различным странам. Хотя и наличие только одного канадского паспорта дает право его обладателю на безвизовые поездки в США, Мексику, Израиль, страны Западной Европы. Кроме того, Канада является членом Британского содружества: с канадским паспортом (в отличие, к примеру, от американского) можно свободно пересекать границы Великобритании, Ирландии, ЮАР, Мальвинских островов, Австралии, Новой Зеландии и других стран, входящих в содружество.

Если же иммигрант по каким-либо причинам пожелает сменить прежнее имя, то в Канаде он будет иметь для этого благоприятную возможность. При получении паспорта достаточно в заявочной форме сообщить канадским властям прежнее имя и любое новое, на которое будет оформлен паспорт.

Один из существенных плюсов жизни в Канаде – это системы здравоохранения и образования, славящиеся своим высоким уровнем. Не только канадские граждане, но и все остальные постоянные жители Канады охватываются сетью медицинского обслуживания, финансируемой через систему налогообложения. Следует, однако, иметь в виду, что за исключением некоторых видов зубной хирургии, лечения зубов и выписываемых лекарств большая часть зубоврачебного обслуживания не обеспечивается системой государственного страхования здоровья. Большинство жителей Канады пользуется услугами семейного врача и дантиста. Существуют, конечно, и сеть частных клиник, и частнопрактикующие врачи. Уровень квалификации канадских врачей очень высок. Поэтому нельзя сказать, чтобы тут особо приветствовались врачи, прибывающие извне. Хотя дефицитны, к примеру, специалисты в области медицинской электроники.

Канадская система общеобразовательных школ на 95% также финансируется из государственного бюджета, и только 5% составляют платные частные школы. Существуют различные формы среднего образования, имеющие особенности в зависимости от законов той или иной провинции. Но получение среднего образования обязательно для всех жителей Канады.

Социальное обеспечение осуществляется на федеральном, провинциальном и муниципальном уровнях. Социальные программы предусматривают помощь при различных обстоятельствах: воспитание детей (пособия семьям и кредиты страхования детей), социальное обеспечение по старости и гарантированная доплата к доходам, компенсация при получении травмы на работе, пособие по безработице и социальная помощь при продолжительной безработице и т.д. Справедливости ради надо отметить и тот отрицательный факт, что в Канаде установлен относительно высокий пенсионный возраст – 65 лет независимо от пола. Однако возможно получение неполной пенсии с 60 лет.

В Канаде практически не существует проблемы жилья. Выбор чрезвычайно широк, отвечает любым запросам и зависит только от финансовых возможностей: меблированные и немеблированные квартиры, дома на продажу и внаем, виллы и проч. В больших городах популярны кондоминимумы – форма современной организации жилья, в зачаточном состоянии появившаяся и у нас. Как правило, в таких домах присутствует весь спектр услуг, позволяющий жильцам решать бытовые проблемы, не выходя из дома: прачечная, химчистка, различные мастерские. Даже на глажение рубашек не придется тратить собственное время. Содержание такого дома оплачивается жильцами ежемесячно.

Цены на канадскую недвижимость сравнительно невысоки – от 250 до 2200 канадских долларов за квадратный метр в Торонто и Оттаве (провинция Онтарио). Во многих городах других провинций цены на недвижимость ниже процентов на 30%. Снижение цен бывает обусловлено и сезоном.

Для любого иммигранта и его семьи немаловажен вопрос воинской повинности в стране иммиграции. Канада издавна и последовательно проводит миролюбивую политику. Так сложилось, что у этой страны нет необходимости содержать большую армию, основанную на всеобщей воинской повинности. Служба в армии осуществляется на контрактной основе, причем попасть в нее можно, лишь пройдя достаточно высокий конкурсный отбор.

В пользу Канады говорит и то, что в ней очень низкий уровень преступности. По свидетельствам наших бывших сограждан, большим преимуществом Канады по сравнению, например, с США является то, что в ней нет «русской мафии».

В Канаде отсутствует контроль за движением иностранной валюты, нет ограничений на владение валютой, на экспорт и импорт ценных металлов, используемых для торговых целей или в качестве инвестиций.

Канадское правительство последовательно проводит политику поощрения инвестиций извне в экономику страны. В конце прошлого года отменены все существовавшие ранее ограничения для иностранцев на приобретение в собственность земли и недвижимости. Приобретение объектов готового бизнеса может сопровождаться специальными условиями, оговариваемыми при совершении сделки, которые, впрочем, не создают инвесторам сколь-нибудь значительных проблем. К примеру, если иностранец покупает объект готового бизнеса или недвижимость, то он должен предоставить в посольство приглашение канадского партнера, которое может оформить риэлтерская фирма или адвокат.

Но сам по себе факт регистрации объекта бизнеса в Канаде недостаточен для получения канадского гражданства. Канадское гражданство можно получить, прожив постоянно в стране не менее 3 лет. Однако канадские иммиграционные власти не настаивают на 3-летнем непрерывном сроке проживания в стране для получения гражданства. По деловым обязанностям или на отдых можно выезжать из страны на срок до 183 дней в году. Отсутствие в течение этого времени не считается прерыванием законного проживания. По истечении 3 лет можно подавать документы в Миграционный департамент. Основные требования к заявителям на получение гражданства – знание Конституции, уважение канадских законов и знание одного из официальных языков.

Какие же существуют пути иммиграции? В настоящее время Канада проводит программы, по которым прибывают три основных потока иммиграции.

1. Беженцы. Этот поток регулируют специальные правила иммиграции для данной категории, ничем существенно не отличающиеся от общепринятых в мире.

2. Семейная иммиграция. Представители этого потока иммигрантов должны иметь родственников, проживающих в Канаде, которые бы давали гарантию оказания материальной поддержки въезжающему в страну. На данную категорию иммигрантов не распространяется балльная система оценки, существующая для основного потока иммигрантов. В эту категорию имеют возможность попасть следующие родственники постоянного жителя Канады: супруг(а); жених или невеста; дети; родители, бабушки (дедушки); братья, сестры, племянники и внуки, которые осиротели, не состоят в браке и не старше 19 лет; дети, которые были усыновлены или будут усыновлены до 13-летнего возраста.

В последнее время канадская иммиграционная политика идет по пути сужения круга родственников, имеющих право на воссоединение с семьей. Это и понятно: исходить только из принципов голого гуманизма и благотворительности накладно для государства. Иммиграционная политика любой страны ставит прежде всего своими целями решение демографических проблем и достижение экономического оживления и подъема за счет притока населения трудоспособного возраста, преимущественно специалистов дефицитных профессий и так называемых «мозгов», а также привлечения дополнительного капитала в экономику. Поэтому наиболее широкий и поощряемый поток составляет третья категория иммигрантов.

3. Независимые иммигранты. Это самая многочисленная и перспективная категория. Она в свою очередь делится на квалифицированный персонал; лиц, способных самообеспечить себя работой; предпринимателей и инвесторов.

К первым относится достаточно квалифицированный по канадским меркам персонал тех специальностей, которые являются в Канаде дефицитными. Степень дефицитности каждой профессии ежегодно определяется соответствующим списком Служба иммиграции и трудоустройства Канады. Этот путь наименее затратен. Так, семья из 3 человек, продав, например, даже однокомнатную квартиру, в состоянии оплатить свои затраты по переезду и первоначальному обустройству на новом месте.

К лицам, способным самообеспечить себя работой, относятся иммигранты, собирающиеся организовать в Канаде собственный бизнес, в котором будут заняты только они, но который внесет вклад в экономическую или культурную жизнь страны.

К предпринимателям относятся лица, имеющие достаточный опыт в малом и среднем бизнесе, намеревающиеся приобрести или начать собственное дело в Канаде, в котором они собираются играть управленческую роль. Такие лица, как правило, обязаны создать одно или более рабочих мест для канадских работников и внести существенный вклад в экономику страны.

Наконец, инвесторы – это лица, имеющие значительные средства для вливания в канадскую экономику. Для того чтобы быть принятым в стране, как правило, инвестор должен отвечать следующим требованиям:

– обладать капиталом от 500 до 700 тысяч канадских долларов (соотношение канадского доллара к доллару США равно 0,735);

– вложить в экономику страны в среднем 250 тысяч канадских долларов. Возможен вариант значительно меньших инвестиций при условии вложения их в малонаселенные провинции;

– вложенные средства блокируются в зависимости от суммы на срок от 3 до 5 лет.

Схема инвест-иммиграции может существенно варьироваться в зависимости от приоритетности направления инвестиций. Но бесспорно, что инвест-иммиграция является путем, надежнее всего гарантирующим получение канадского паспорта.

Процедура оформления и подачи документов для иммиграции требует знания определенных тонкостей, что, конечно, не исключает возможности пройти весь путь самостоятельно. Но грамотное юридическое сопровождение существенно оптимизирует процесс и экономит время. Безусловно, любой избранный для иммиграции путь потребует определенных усилий и затрат, но Канада стоит того!

УВАЖАЕМЫЕ ЧИТАТЕЛИ!

Редакция благодарит всех своих читателей за внимание и поддержку

**Подписка на 2-е полугодие 1996 г. проводится до 20 июня 1996г.**

В помещении редакции (г.Минск, пл.Свободы, 17, к.601а) принимается подписка с оплатой наличными деньгами. Для желающих подписаться за безналичный расчет сообщаем наш расчетный счет:

**Получатель платежа:**
**ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"**
**р/с 3012100060014 в АКБ "Корпобанк", код 152**

Белорусский рынок
БДГ
Грамадзянін
Свабода
Народная воля
Свабода
БДГ
Народная воля
ИМЯ
Белорусский рынок
ИМЯ
БДГ

| Стоимость подписки: | 1 месяц |
|---|---|
| "БДГ" | 30 000 руб. |
| "ИМЯ" | 18 000 руб. |
| "Свабода" | 10 000 руб. |
| "Народная воля" | 9 000 руб. |
| "Грамадзянін" | 10 000 руб. |
| "Белорусский рынок" | 16 000 руб. |

Отдел распространения и доставки "БДГ"
Тел./факс (0172) 29-22-10

Пожалуйста, не забудьте указать в копии платежки, которую вы отправляете нам по факсу, точный адрес для доставки (почтовый индекс, город, улица, номер дома, номер офиса)

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 40 (298) 6.06.96

Главный редактор Павел ШЕРЕМЕТ
Заместитель гл. редактора Валентин ЖДАНКО



Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г.

Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Компьютерный выпуск Сергея ОСИПЦОВА
Учредитель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Издатель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"

Председатель правления: Петр МАРЦЕВ
Коммерческий директор: Константин БАРАНОВ
Полиграфическое обеспечение и распространение: Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ
Начальник рекламной службы: Михаил ОРЛЕЦКИЙ
Рекламная служба: Наталья ИМШЕНЕЦКАЯ, Татьяна ГУСЕВА, Нина ШТРИК

АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220061, Минск, пл.Свободы, 17-518
ТЕЛЕФОНЫ: (0172) 237-118, 267-877
ФАКС: (0172) 269-678
КОРПУНКТ В РИГЕ: тел. (0132) 428-188 (Вадим ШЕРШОВ)
КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: тел.(1048)90-222-343 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)
E-mail: edit@workpr.minsk.by;
edit@bdg.belpak.minsk.by

Стоимость использования рекламной площади:

| | | |
|---|---|---|
| на 1-ой странице | 70000 | BRB/кв.см |
| на внутренних страницах | 32000 | BRB/кв.см |
| на последней странице | 30000 | BRB/кв.см |

Заказы на рекламу принимаются по телефонам:
тел. (0172) 238-588;
факс (0172) 292-210

Отдел подписки и распространения:
тел./факс 292-210

Отпечатано с диапозитивов в ЗАО "Летувос ритас" 2001, Вильнюс, проспект Гедимино, 12а

Тираж 20 000
Цена договорная
Заказ
Подписано в печать 4.06.96
Подписной индекс 63879
Выходит 2 раза в неделю

БИРЖИ и БАНКИ

# БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№41 (299) 10 июня 1996 года понедельник







МАКРОЭКОНОМИКА

**В ПАРЛАМЕНТЕ ПОДГОТОВЛЕНА КОНЦЕПЦИЯ ВЫВОДА ЭКОНОМИКИ БЕЛАРУСИ ИЗ КРИЗИСА**

*Стр. 12-13*



СОБЫТИЕ НЕДЕЛИ

## НАЦБАНК ПРИЗНАЕТ НЕОБХОДИМОСТЬ ДЕВАЛЬВАЦИИ РУБЛЯ

Отдел информации «БДГ»

**На прошлой неделе состоялась первая пресс-конференция Тамары Винниковой в качестве председателя правления Национального банка. Ее проведение было вызвано не только необходимостью познакомить журналистов с руководителем главного банка страны, но главным образом, критической ситуацией, сложившейся на валютном рынке. Можно по-разному относиться к г-же Винниковой, но следует признать, что она попала в очень тяжелую ситуацию: не прошло и полугода, как Тамара Дмитриевна возглавила Национальный банк, а Беларусь оказалась на пороге финансового краха.**

За последние два года мы очень быстро отвыкли от огромных очередей у обменных пунктов и толп валютчиков, мы привыкли к нормальной работе биржи и возможность всегда купить необходимую сумму валюты начали воспринимать как абсолютно естественное положение вещей. Однако последние несколько месяцев развеяли эти иллюзии. Финансовый крах -- наиболее частая сегодня оценка ситуации, которая звучит из уст большинства банкиров и экономистов. Но председатель правления Национального банка знает, наверное, что-то такое, что вселяет в ее женское сердце оптимизм. Иначе г-жа Винникова не заявляла бы о том, что белорусский рубль уже почти конвертируемая валюта.

Как сообщила на пресс-конференции глава Нацбанка Тамара Винникова, не так давно во вверенном ей ведомстве были сделаны расчеты обменного курса на второе полугодие в зависимости от рентабельности конкретных производств.

Если принять за нормальный уровень рентабельности 7-8%, то для мотовелозавода соотношение должно составлять 22400 BLR/USD, для предприятий химической промышленности -- около 18000 рублей, для легкой промышленности -- около 15000-16000 рублей. Полученные в результате расчетов варианты будут учитываться при объявлении новых границ валютного коридора. И все же угодить всем белорусским экспортерам не удастся. Говоря о текущих операциях, г-жа Винникова сообщила, что в ближайшее время рамки валютного коридора меняться не будут.

Глава НБ заявила, что будет введен курс *«ползучей привязки»* с учетом запланированного парламентом показателя инфляции (2.5%). Курс будет корректироваться с учетом курсовых колебаний в России, однако стопроцентной привязки к российскому рублю все же не будет. По словам г-жи Винниковой, курс, вероятнее всего, будет колебаться в районе 15500-16000 BLR/USD, правда, это еще не окончательная цифра. Особенно, если учитывать, что на «черном рынке» доллар стоит уже на протяжении последнего месяца 16200-16500 белорусских рублей.



*Будет ли положение Тамары Винниковой таким же стабильным, как и курс белорусского рубля?*

Председатель Нацбанка заявила, что банковский сектор на сегодня располагает возможностью поддерживать курс белорусского рубля. Нацбанк располагает $500 млн., однако согласно договоренности с миссией МВФ на поддержание курса белорусского рубля возможно использовать не более $100 млн. в квартал, и Нацбанк старается не выходить за рамки этого ограничения. Скорее всего, Тамара Дмитриевна несколько лукавит, когда называет эти цифры. $500 млн. -- это совокупные валютные активы главного банка страны, чистых же валютных резервов осталось, по слухам, всего около $30 млн. (Хотя еще полтора года назад банк смог набрать около $200 млн.).

Тамара Винникова сообщила, что на сегодня неудовлетворенный спрос на валюту составляет $40 млн. Нацбанк выделяет финансовые ресурсы на приобретение нефти, нефтепродуктов и т. д. Спрос на валюту для *«нестратегического импорта»* Нацбанк также старается отрегулировать и дает возможность выходить за рамки валютного коридора не в курсообразующие дни. Главной причиной большой разницы между спросом и предложением руководитель Национального банка назвала растущий импорт. Однако это, по мнению экспертов «БДГ», мягко говоря, неверно. Ни для кого не является секретом, что уже полгода на бирже невозможно купить валюту под импортные контракты по поставкам продовольствия и товаров народного потребления. Все эти контракты оплачиваются через различные финансовые схемы. Белорусские банки и МВБ в этих схемах не являются ключевыми звеньями.

**Окончание и комментарии на стр. 8 и 9**

## АТН НЕ ЗНАЕТ МЕРЫ, ЗАЩИЩАЯ ПРЕЗИДЕНТА

Отдел информации «БДГ»

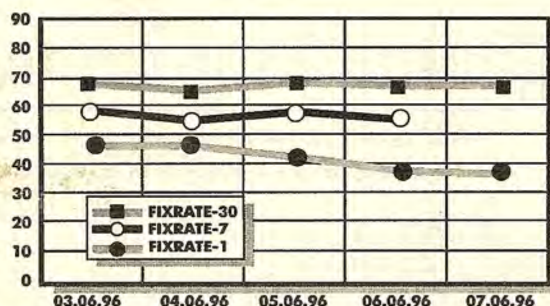
**Генеральная прокуратура Беларуси после официального запроса Верховного Совета вынесла официальное предупреждение в Агентству телевизионных новостей.**

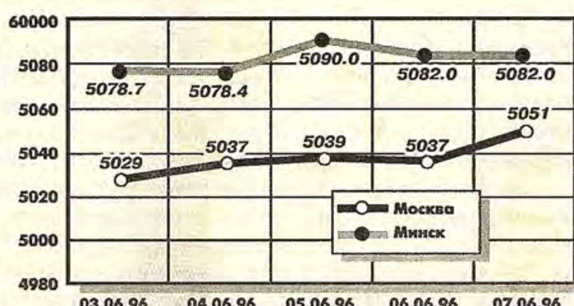
Столь жесткую меру г-на Капитана вызвала реакция парламента на один из незабываемых сюжетов «Панорамы» от 17 апреля, в котором комментатор информационного агентства Белтелерадиокомпании С.Добрияник, следуя традициям освещения событий, культивируемым в Управлении общественно-политической информации Администрации президента, грубо исказила факты, заявив, что *«запоздалое принятие Верховным Советом бюджета привело к задержке выплаты зарплаты и содержания ряду бюджетных организаций»*. Возмущению спикера не было предела и он призвал Генпрокурора разобраться.

По итогам проверки, предъявленным 21 мая Василием Капитаном руководителю белорусского парламента Семену Шарецкому, указывается, что поскольку проект бюджета был представлен президентом парламенту со значительным опозданием, а значит, и с нарушением законодательства, *«оснований для вывода о вине только Верховного Совета в несвоевременном принятии бюджета нет»*.

Возможно, спикера несколько удивило то, что «Панорама» нарушила требования ст.40 Закона РБ «О печати и иных средствах массовой информации», предусматривающей обязанность журналиста предоставлять для публикации только объективную информацию. В связи с этим официальное предупреждение, кроме С. Добрияник, получил заместитель генерального директора информационного агентства Белтелерадиокомпании В.Мартынов.

Можно по- разному оценивать деятельность наших коллег из белорусского телевидения. Можно восхищаться либо возмущаться тенденциозностью информационных программ этого телеканала. Можно выносить бесконечные предупреждения. Однако о закрытии «Панорамы», к счастью, речи пока никто не ведет.






БАНКОВСКОЕ ДЕЛО

# ИНВЕСТИЦИИ «ГАЗПРОМА» В БЕЛАРУСИ ПОД УГРОЗОЙ

Павел ШЕРЕМЕТ

**На сегодняшний день существуют две сферы; от развития ситуации в которых зависит судьба председателя Национального банка Беларуси Тамары Винниковой: курс белорусского рубля и проект создания в нашей стране банка с участием РАО «Газпром». Пока в обеих сферах дела для Тамары Дмитриевны обстоят не лучшим образом. Если ситуация на валютном рынке становится критической (но здесь можно найти какие-либо убедительные оправдания в пользу руководителя Национального банка), то действия Нацбанка вокруг российских инвестиций в белорусский банк «Олимп» могут серьезно осложнить положение Тамары Винниковой. На прошлой неделе конфликт вновь перешел в открытую форму.**

Напомним кратко предысторию этого вопроса. Как известно, через территорию Беларуси в 1997 году начнут тянуть нитку газопровода «Ямал--Западная Европа». Примерная стоимость строительства белорусского участка составляет не менее $2 млрд. Для его финансирования РАО «Газпром» решило открыть в Беларуси банк. После проведения довольно тщательного анализа финансового состояния нескольких белорусских банков выбор россиян пал на банк «Олимп».

Процесс создания совместного банка на базе «Олимпа» начался в августе прошлого года после визита в Минск президента РАО «Газпром» Рэма Вяхирева. В октябре 1995 года заинтересованные стороны подписали протокол, по которому в создании банка принимали участие РАО «Газпром», «Газпромбанк» и «Белтрансгаз». Белорусское правительство и Национальный банк знали о планах «Газпрома» и полностью контролировали процесс создания самого банка. В декабре прошлого года г-н Вяхирев направил на имя премьер-министра Беларуси и в Национальный банк письма с просьбой разрешить покупку 70% акций банка «Олимп»: *«Национальный банк Республики Беларусь своим письмом от 4 сентября 1995 года рекомендовал создать совместный банк с участием белорусского капитала. В развитие указанных документов 10.10.95 был подписан протокол о намерениях, предусматривающий создание совместного банка путем покупки РАО «Газпром» и «Газпромбанком» до 70% акций АКБ «Олимп». Просим в порядке исключения разрешить участие российской стороны в совместном банке в размере до 70% уставного капитала. Считаем, что успешное решение данного вопроса несомненно будет содействовать развитию двусторонних отношений, определяемых соглашением между РАО «Газпром» и правительством Республики Беларусь».*

И правительство, и Национальный банк дали положительный ответ на письмо Рэма Вяхирева. Только заручившись согласием белорусских официальных лиц, «Газпром» обратился в Центральный банк России за разрешением купить акции «Олимпа». Центробанк удовлетворил просьбу «Газпрома» в самом конце марта. Кроме того, белорусское Министерство по антимонопольной политике также дало согласие на покупку россиянами 70% акций белорусского банка.

После этого «Газпромбанк» и «Газпром» внесли деньги в уставный фонд нового банка. Доли в уставном фонде банка распределены следующим образом: по 35% акций владеют «Газпром» и «Газпромбанк», 15% -- «Белтрансгаз» и 15% делят между собой несколько белорусских компаний.

Однако после того, как деньги поступили в Беларусь, Национальный банк резко изменил свою позицию, потребовав от россиян полностью выкупить какой-либо белорусский банк. Две недели назад в Москву ездила делегация во главе с советником президента Петром Прокоповичем. На встрече с руководителем «Газпрома» г-ном Вяхиревым Прокопович заявил о том, что «Олимп» не подходит для российских инвестиций и предложил выбрать другой белорусский банк. Россияне не дали вразумительного ответа, но были поражены логикой советников Александра Лукашенко. По нашей информации, руководство «Газпрома» близко к тому, чтобы вообще отказаться от открытия банка в Беларуси и финансировать строительство напрямую из Москвы.

В чем же причина действий Национального банка, которые могут привести к потере для нашего неизбалованного иностранными инвестициями государства многомиллионных валютных вложений в Беларусь? Несмотря на возможные обвинения в субъективности «Белорусской деловой газеты», на наш взгляд, все упирается в чисто личностные интересы нескольких банкиров и личный конфликт между Тамарой Винниковой и Валерием Селявко. Дело в том, что председатель правления «Олимпа» г-н Селявко долгое время работал заместителем Тамары Винниковой в АКБ «Беларусбанк». Уход его из банка был тяжелым, и с тех пор конфликт между двумя банкирами не утихает. Кроме того, два других банка пытались добиться сотрудничества с «Газпромом», заручившись поддержкой главы Администрации президента Беларуси и одного из вице-премьеров. В результате этих перипетий возникла ситуация, емко описанная пословицей «Ни себе, ни людям!»

Неужели женское сердце председателя правления Национального банка настолько сильнее разума, что Тамара Дмитриевна готова поссорить президента Беларуси с руководством «Газпрома» и пожертвовать реальными инвестициями в страну? Вот этой ошибки председателю Нацбанка Александр Лукашенко уже точно не простит.

## ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

**По просьбе нашей газеты ситуацию комментируют Тамара Винникова и Александр Пупейко.**

**Тамара Винникова:**



-- Не всегда фантазии претворяются в жизнь. К сожалению, у банка «Олимп» было очень много фантазий. За возможность работать с «Газпромом» и его денежными потоками конкурируют три группы банков. Политика НБ нейтральная. Банкиры сами предлагают свои возможности, свои варианты, свои способности.

К сожалению, у банка «Олимп» не самые лучшие условия для работы с этим банком. Есть несколько вариантов самого государства по работе с этим денежным источником, с этим банком, с возможностью его акционирования. Ассоциация коммерческих банков не однажды просила объявить мораторий, тем не менее государство заинтересовано в притоке капитала. Правительство предложило свой вариант, оно предложило, чтобы с белорусской стороны участвовало несколько банков, консорциум банков. Есть вариант, когда «Газпрому» предлагается открыть филиал, есть вариант, когда «Газпрому» предлагается с белорусской стороны участие государства в виде внесения в уставный фонд зданий и другого имущества.

**Александр Пупейко, председатель совета АКБ «Олимп»:**

-- -- Каждый человек имеет право на любые высказывания. Хотя я бы хотел бы порекомендовать Тамаре Дмитриевне проанализировать то, какие готовил документы по нашему проекту Национальный банк, который она возглавляет уже несколько месяцев. Этот проект был достаточно хорошо оформлен, в том числе и документально, в Национальном банке. По крайней мере, несколько документов, регламентирующих создание на базе «Олимпа» совместного с «Газпромом» банка, были подготовлены в ведомстве Тамары Дмитриевны. И это довольно существенная нормативная база, которая позволила



включиться Центральному банку России, «Газпрому», «Газпромбанку» в процесс создания совместного банка в Беларуси. Уже почти два месяца назад были перечислены деньги в уставный фонд, что составляет примерно 4 млн. ЭКЮ.

-- *Какова вероятность того, что если белорусские власти будут противостоять проекту с «Олимпом», российские инвесторы вообще откажутся от работы с любым белорусским банком?*

-- Я могу высказать на сей счет только свою точку зрения. Я принимал участие практически от начала до конца в техническом осуществлении этого проекта, поэтому прекрасно понимаю всю сложность этой процедуры. Скорее всего альтернативы «Олимпу» не будет никогда, особенно в нынешней ситуации.

-- *В чем, на ваш взгляд, основа такого негативного отношения руководства Национального банка к этому проекту?*

-- На самом деле у меня никогда не возникало никаких проблем. Я делал запросы Национальному банку или меня извещали о том, что наши партнеры по этому проекту делают запросы в Национальный банк, и мы получали адекватные ответы. из банка Нормальная бюрократическая процедура имеет нормальные законы развития. Когда Национальный банк мне сделал запрос о том, что же происходит, мы подготовили ответ. После этого -- молчание, все нормально. А что касается вашего вопроса, то,наверное ,ответ на него лежит в области психологии.

## СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:


3 НОВОСТИ
- Белорусский парламент: хроника
- Фракция коммунистов отказалась поддержать законопроект о государственной поддержке малого и среднего бизнеса

4 НОВОСТИ
- Рекламиты комментируют указ президента, касающийся рекламного бизнеса
- Американцы помогают Беларуси стать безъядерной державой

5 НОВОСТИ
- На этой неделе исполнилось 60 лет бывшему премьер-министру Беларуси Вячеславу Кебичу. Юбиляр дал интервью нашей газете

6 МЕЖДУНАРОДНОЕ ОБОЗРЕНИЕ
- Продолжают активно обсуждать итоги парламентских выборов в Чехии
- Тенденции развития городов -- угроза нормальному развитию человечества?

7 БАНКИ. ДЕНЬГИ. ВАЛЮТА
- Обзор валютных рынков Беларуси и России
- Обзор рынка государственных долговых обязательств в Беларуси

8 БАНКИ. ДЕНЬГИ. ВАЛЮТА
- Спасет ли белорусских экспортеров девальвация рубля? Мнение эксперта Ассоциации белорусских банков

9 БАНКИ. ДЕНЬГИ. ВАЛЮТА
- Тамара Винникова -- о ситуации в банковской сфере экономики Беларуси

10 ФИНАНСЫ
- Страховщики обеспокоены планами правительства
- Обзор рынка межбанковского кредитования

11 КОМПАНИИ И РЫНКИ
- МАЗ: что происходило в мае
- Новости компаний

12 МАКРОЭКОНОМИКА
- Подготовлен проект макроэкономической стабилизации

14 МАКРОЭКОНОМИКА
- Банкротство как способ решения экономических проблем

15 БИЗНЕС И БЕЗОПАСНОСТЬ
- АКБ "Дукат" признан банкротом
- Статистика состояния преступности в нашей стране

16 РЕКЛАМА

ВЕРХОВНАЯ ВЛАСТЬ

## РАБОТА ПАРЛАМЕНТА БУДЕТ ОСВЕЩАТЬСЯ БОЛЕЕ ОБЪЕКТИВНО?

Андрей МАХОВСКИЙ

**7 июня была, наконец-то, создана временная парламентская комиссия по расследованию событий 26 апреля и 30 мая. В тот же день парламент внес изменения в Закон «О средствах массовой информации».**

По решению Верховного Совета, в состав комиссии включены представители всех фракций и независимые депутаты. Председателем комиссии избрана Татьяна Ходневич. Комиссия сформирована в составе 12 человек. Ее членами стали депутаты Виктор Гончар, Анатолий Лебедько, Юрий Драко, Александр Бухвостов. Прямо на заседании в состав комиссии был включен Виктор Кучинский. По словам Анатолия Лебедько, комиссия предполагает закончить расследование максимально оперативно и уже в ближайшее время представить парламенту его результаты.

Изменения, внесенные в закон о средствах массовой информации, прежде всего касались порядка освещения работы органов государственной власти в государственных средствах массовой информации. Как отметил депутат Иван Терешко, *«на сегодня СМИ находятся в руках исполнительной власти. Работа других ветвей власти практически не освещается либо освещается необъективно»*.

Для устранения этой несправедливости парламент утвердил список мероприятий, которые в обязательном порядке должны освещаться государственным телевидением, в том числе: доклады председателя Верховного Совета, выступления президента перед парламентариями, принятие изменений в Конституцию и избрание руководящих органов парламента. Кроме того, устанавливается ответственность государственных СМИ за невыполнение решения Верховного Совета.

На прошлой неделе парламент попытался внести изменения в Закон «О проведении выборов депутатов Верховного Совета». Основным пунктом обсуждения, как и ожидалось, стало предложение о снижении процентного барьера явки избирателей.

Напомним, что в соответствии с существующим законодательством выборы считаются состоявшимися в том случае, если в них приняло участие более 50% зарегистрированных избирателей. Накануне не было принято решение о проведении осенью довыборов в Верховный Совет. Учитывая неудачный опыт четырех предыдущих туров выборов, комиссия по государственному строительству и местному самоуправлению предложила снизить планку до 25%.

Несмотря на две попытки провести выборы в парламент, слишком жесткие правила проведения выборов привели к тому, что все еще вакантными остаются 62 депутатских места. При этом избирательную кампанию проигнорировали в основном крупные города и прежде всего Минск. Сельские избирательные округа спасло более чем активное использование выездных урн для голосования. Как отметил Мечеслав Гриб, сохранение прежнего процентного барьера фактически означает провал и следующего тура выборов. По словам Василия Шлындикова, это приведет к тому, что крупные города лишатся представительства в Верховном Совете.

Тем не менее, как выяснилось, парламентским большинством двигают мотивы, весьма далекие от принципов справедливости и целесообразности. Вслед за президентом тезис о том, что снижение избирательной планки является грубым нарушением Конституции, выдвинули коммунисты. По словам Игоря Котлярова, кандидаты в депутаты должны участвовать в выборах на равных, а, поскольку большинство депутатского корпуса избиралось по принципу 50%-ного представительства избирателей, то по этому же принципу в избирательной кампании должны участвовать и все остальные.

Впрочем, истинные мотивы фракций «Согласие», коммунистов и аграриев были несколько другими. Как заявил депутат Алексеенко, снижение планки приведет к тому, *«что здесь будут представлены совсем другие политические силы»*. Фактически парламентское большинство просто испугалось возможного прихода в Верховный Совет своих политических оппонентов. Очевидно, что после успешного проведения выборов в крупных городах весьма значительно пополнятся ряды фракции «Гражданское действие», а также социал-демократов. Но самое «страшное» – в парламенте появятся представители БНФ. Очевидно, что будет существенно ограничена монополия на власть красно-зеленого парламентского большинства.

В общем, ни одно из предложений комиссии не было принято. В очередной раз парламентские выборы поставлены под угрозу срыва. Только теперь ответственность за это будет нести сам парламент.

## КОММУНИСТЫ НЕ ХОТЯТ, ЧТОБЫ В БЕЛАРУСИ БЫЛИ БОГАТЫЕ

Андрей МАХОВСКИЙ

**На прошлой неделе белорусские коммунисты имели шанс на деле, а не на словах проявить свою заботу о наиболее бедных слоях населения. 7 июня комиссией по экономической политике и реформам на рассмотрение парламента был вынесен законопроект «О поддержке производственно-хозяйственной активности населения». Основной идеей законопроекта было создание новых рабочих мест путем поддержки и развития малого предпринимательства.**

Постоянно растущая открытая и в особенности скрытая безработица является сейчас серьезной угрозой для социальной стабильности общества. По данным на 1 января 1996 года, только официально было зарегистрировано 131 тысяча безработных. Расчеты на 1996 год показывают, что самостоятельно трудоустроиться не сможет еще 280 тысяч человек.

Более 20% от общего числа занятых составляет скрытая безработица. При этом очевидно, что государственные предприятия решать проблемы занятости давно уже не в состоянии. Казалось бы логичным в этих условиях сделать ставку на развитие частного предпринимательства, которое способно создать достаточное количество рабочих мест.

В начале года в Беларуси было зарегистрировано 257 тысяч негосударственных субъектов хозяйствования. Всего в сфере частного бизнеса занято более 550000 тысяч человек. По словам председателя комиссии Василия Шлындикова, сохранение даже нынешних темпов создания малых предприятий даст дополнительно еще 150 тысяч рабочих мест. Законопроект предусматривает значительное увеличение числа частных предприятий, а следовательно, и увеличение числа занятых.

Как отметил Василий Шлындиков, до настоящего времени государство занимало пассивную позицию в отношении предпринимательства. Принятие закона позволило бы создать систему государственной поддержки малого бизнеса и стимулировать хозяйственную активность населения.

Предусматриваются упрощенная система регистрации субъектов хозяйствования, реорганизация и упрощение системы налогообложения малых предприятий. В общем, через поддержку малого бизнеса авторы законопроекта предполагали решить существующие сейчас социальные проблемы, и прежде всего проблему безработицы.

Очевидная необходимость и полезность этого закона обеспечили ему почти единодушную поддержку большинства парламентских фракций. Еще накануне заседания законопроект поддержали фракции «Гражданское действие», «Согласие», социал-демократы и аграрии. Неожиданно противниками закона оказались наиболее шумные радетели за народное благо – коммунисты.

С самого начала законопроект был яростно атакован коммунистической фракцией. Главный экономический идеолог фракции, депутатка Елена Скриган, активно выступавшая против закона о банкротстве, заявила, что основной идеей разработчиков был отказ от восстановления крупных государственных предприятий. Депутат Валерий Щукин, традиционно обвинив каких-то *«капитализаторов»* в развале экономики, назвал закон «О поддержке хозяйственной активности населения» очередным шагом в программе передела государственной собственности и передаче ее акулам мирового капитализма.

Больше всех, правда, отличился депутат Игнатищев, который заявил, что в условиях экономического кризиса необходимо *«восстанавливать народное хозяйство, а не принимать законы о чьей-то поддержке»*. Неизвестно, внесет ли сам депутат Игнатищев посильный вклад в восстановление народного хозяйства, помахав кайлом и лопатой на очередной гигантской стройке, но в том, что такая участь готовится всем остальным, сомневаться не приходится. Впрочем, мотивы большинства депутатов-коммунистов, выступавших против закона, были куда более прозаическими. Прагматический подход к проблемам экономики уступил место известному принципу: «Чтобы не было богатых». Наличие бедных при этом объявляется фактором несущественным и не заслуживающим внимания. В конце концов, как заявил «спикер» белорусских коммунистов Валерий Щукин, *«нам не нужны рабочие места»*.

Влияние коммунистов в парламенте оказалось достаточно сильным, чтобы провалить законопроект. Для его принятия не хватило лишь нескольких голосов – «за» высказалось 98 депутатов. Коммунисты откровенно проигнорировали голосование. Теперь избирателям, а в особенности рабочим, чьи интересы якобы отстаивает фракция коммунистов, остается лишь сказать им теплое «спасибо».

ОППОЗИЦИЯ

## РАБОЧИЕ ПОЙДУТ НА ПЛОЩАДЬ В РОБАХ

Отдел информации «БДГ»

**Несмотря на запрет Мингорисполкома пикетирования профсоюзами здания парламента с целью придания зарплате статуса первоочередного платежа, профсоюзы не намерены отказываться от запланированной акции. По утверждению председателя Совета Белорусского профсоюза работников автосельхозмаша, депутата парламента Александра Бухвостова, если *«власти не заинтересованы в том, чтобы рабочие организованно вышли на пикет в галстуках, то в итоге рабочие выйдут на площадь в робах»*.**

Первоначально планировалось, что пикетирование здания парламента начнется еще в мае и будет продолжаться до 12 июня. Однако накануне Мингорисполком принял решение о приравнивании пикетов к митингам, шествиям и демонстрациям и в праве проведения акции профсоюзу отказал. Г-н Бухвостов резонно возмутился, заявив, что запрещать пикет власть права не имела, довольно организовывать акцию не стал. Инициативу перехватил профсоюз радиоэлектроники, который также подал в Мингорисполком заявку на проведение пикета, которая должна быть рассмотрена в ближайшие дни.

Между тем сам Александр Бухвостов неустанно заявляет, что не только его, но и другие профсоюзы будут согласно Конституции отстаивать свои экономические права.

*«Пусть власть придержащие ответят наемному работнику: как, не получая зарплаты, можно содержать семью, зачем ходить на работу и т.д?»* – вопрошает лидер профсоюза. По его мнению, если парламентарии не прислушаются к голосу рабочих масс, ситуация может принять необратимый характер. Уровень жизни рабочих в первом квартале упал на 12%, а это означает, что если ситуация не улучшится, разговоры о белорусской толерантности и терпимости могут обратиться в миф.

Наблюдатели отмечают, что по мере ухудшения экономической ситуации сдерживать назревающий рабочий бунт будет все труднее. Утихомирить же доведенных до отчаяния рабочих значительно труднее, нежели недовольную интеллигенцию и студенчество.



ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ

## ПРОШЛО ЗАСЕДАНИЕ ВКК

**По обыкновению, без лишнего информационного «шума» прошло очередное заседание валютно-кредитной комиссии Кабинета Министров.**

Как стало известно «БДГ», 31 мая предметом обсуждения членов ВКК были вопросы возможного привлечения иностранных кредитов для финансирования проектов фирмы «Фаратехнология» (г. Минск) по созданию фармацевтического производства, а также Белорусского металлургического завода программе реконструкции производимой продукции до 1997 года.

На заседании были рассмотрены проблемы урегулирования задолженностей по кредитам Германии, Австрии и других западных государств, вопросы платежей Беларуси в международные организации и финансирования учреждений Республики Беларусь за рубежом.

Члены комиссии одобрили порядок расчетов за иностранные кредиты, привлекаемые правительством и под гарантию правительства, который будет вынесен на рассмотрение Кабинета Министров Республики Беларусь.

ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС

# СПРОС С ПОТРЕБИТЕЛЕЙ БУДЕТ СЕРЬЕЗНЫЙ

**В течение всей прошлой недели руководители концерна «Белнефтепродукт» совершали поездку по стране, в ходе которой вместе с руководителями предприятий нефтепродуктов изучали проблемы реформирования производства, а также ситуацию на рынках сбыта нефтепродуктов. Президент концерна «Белнефтепродукт» Антон Лойко прокомментировал некоторые итоги поездки для агентства «Интерфакс».**

**«ИФ»:** *Одной из острейших проблем являются неплатежи колхозов и совхозов за полученные ранее нефтепродукты. Директора предприятий нефтепродуктов заявляют, что отдельные руководители, в частности Витебской области, чуть ли не запрещают колхозам и совхозам платить за горюче-смазочные материалы.*

**А.Л.:** Да, такая информация у меня имеется. Почему-то отдельные руководители области считают, что государственный концерн им эти долги должен простить. А долг немаленький! По состоянию на 1 июня текущего года он составил 71 млрд.рублей. Замечу, это долг, который предприятия сельского хозяйства образовали перед конкретными субъектами хозяйствования, а не перед государством. Они обязаны заплатить.

Долг предприятий сельского хозяйства и других отраслей концерну составляет на сегодняшний день 272 млрд. рублей. Вот и считайте: если нам не платят, то за что мы купим нефтепродукты? Имеются нефтебазы, которые за пять месяцев текущего года работали с убытками. И государство может оказаться в том положении, в котором находилось в 1993-94 годах, когда на автозаправочных станциях стояли огромные очереди. Такого положения допустить нельзя. А посему спрос с потребителей нефтепродуктов за образовавшиеся долги будет серьезный.

**«ИФ»:** *В последнее время на автострадах все больше и больше появляется коммерческих структур, торгующих нефтепродуктами. Каково Ваше отношение к этому?*

А.Л.: Руководство концерна к подобной деятельности коммерсантов относится положительно. Таким образом создается здоровая конкуренция. Я за то, чтобы фирмы имели свои автозаправочные станции. Это позволит снизить цену на нефтепродукты, повысит культуру обслуживания населения. Но в то же время я категорически против продажи нефти из машин-автозаправщиков. И только потому, что никто не контролирует качество топлива. К нам поступает много нареканий от водителей, заправивших свои автомобили из этих автозаправщиков, на низкое качество бензинов, дизтоплива. Все думают, что автозаправщики принадлежат нашей системе, а это вовсе не так.

"Белнефтепродукт" не имеет никакого отношения к автозаправщикам. Мы отвечаем за качество горюче-смазочных материалов, гарантируем его только на АЗС и нефтебазах. С торговлей нефтепродуктами из автозаправщиков коммерческими структурами государство должно навести порядок. Тем более, тут речь идет не только о качестве продукции, но и об уплате налогов государству.





СОТРУДНИЧЕСТВО

# США ПОМОГАЮТ БЕЛАРУСИ СТАТЬ ПО-НАСТОЯЩЕМУ БЕЗЪЯДЕРНОЙ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

**6 июня в Минске была подписана поправка к американо-белорусскому соглашению о совместных работах по уменьшению ядерной угрозы. Поправка предусматривает дополнительное выделение Беларуси $ 12,9 млн. из бюджета США на реализацию соглашения о ликвидации стратегических наступательных вооружений (теперь общее финансирование по этой программе достигло $28,9 млн). С американской стороны подпись под документом поставила специальный координатор программы совместных работ по уменьшению ядерной угрозы Минобороны США Лора Холгейт, с белорусской -- помощник министра обороны по вопросам военной политики Юрий Портнов.**

На пресс-конференции посол США в Беларуси Кеннет Яловиц напомнил, что между Беларусью и Россией есть соглашение о возвращении в Россию 18 ядерных ракет к концу текущего года. Посол заявил, что США надеется, что Беларусь выполнит свои обязательства и станет действительно безъядерной державой, как это и предусмотрено Конституцией.

В общей сложности в рамках закона Нанна-Лугара Беларуси было выделено свыше $ 123 млн. Правовая база для использования предоставленных Конгрессом США средств была создана в 1992 году, когда было подписано рамочное соглашение об оказании помощи по программе уменьшения ядерной угрозы. С тех пор министерства обороны США и Беларуси подписали семь документов в развитие соглашения, а также меморандум о взаимопонимании и сотрудничестве. Теперь США и Беларусь в рамках закона Нанна-Лугара работают по ряду программ: ликвидация стратегических наступательных вооружений, канал постоянной связи, оборудование и обучение для реагирования на чрезвычайные ситуации, системы контроля экспорта, контроль и учет делящихся материалов, конверсия оборонной промышленности, фонд конверсии оборонных предприятий, восстановление окружающей среды, международный научно-технический центр. Кроме того, стороны сотрудничают в рамках проекта «Мир», который хоть и не регулируется законом Нанна-Лугара, однако все же является серьезной поддержкой для Беларуси в деле ограничения вооружений.

В июне 1995 года американская помощь в ликвидации стратегических наступательных вооружений, согласно подписанному тогда договору, составила $16 млн. Эти средства направлены на работу над проектами по уничтожению стартовых площадок ракет СС-25 («Тополь»), переработке запасов токсичного топлива стратегических ядерных ракет и ликвидации инфраструктуры хранения ядерных ракет, что впоследствии даст возможность использовать ракетные базы стратегического назначения в гражданских целях.

Из выделенных первоначально $16 млн. до $8 млн предназначалось для ликвидации 81 стационарной конструкции, связанной с мобильными межконтинентальными баллистическими ракетами СС-25 и около 10 тыс. метрических тонн жидкого ракетного топлива. Контракт на демонтаж стационарных конструкций был заключен в марте 1996 года с американской компанией Controlled Demolition Incorporated, которая совместно со своим белорусским субподрядчиком (трестом N 4) намерены начать демонтаж стартовых площадок в июле текущего года и завершить его весной 1998 года. В апреле 1996 года в Беларусь была доставлена специальная установка для сжигания жидкого ракетного топлива. В скором времени планируется приступить к испытаниям на установке, по результатам которых этот метод должен быть утвержден в качестве экологически приемлемого для уничтожения 180 метрических тонн гептила.

Дополнительные $ 12,9 млн. позволят не только увеличить финансирование процесса ликвидации стационарных конструкций и жидкого ракетного топлива, но и осуществить проекты в области ликвидации инфраструктуры непосредственной поддержки стратегических наступательных вооружений -- в первую очередь оборудования, материалов, строений и хранилищ резервуаров жидкого ракетного топлива. Министерства обороны США и Беларуси обсуждают наиболее эффективные пути уничтожения построек, которые использовались для ядерных ракет, и перепрофилирования ракетных баз на гражданские цели.

РЕКЛАМНЫЙ БИЗНЕС: ТЕНДЕНЦИИ

# ВОЗРОЖДЕНИЕ «БЕЛТОРГРЕКЛАМЫ» НЕ ЗА ГОРАМИ?

Виктор МАРТИНОВИЧ

**3 июня президент Беларуси Александр Лукашенко издал Указ N 210 «О некоторых вопросах осуществления рекламной деятельности». Цель указа -- «*недопущение распространения недобросовестной рекламы и усиление защиты потребителей*».**

Указом запрещается реклама не прошедших государственной регистрации акций и облигаций конкретных эмитентов; алкогольных и табачных изделий; порнографических сочинений и печатных изданий; методов профилактики, диагностики и лечения болезней, а также медицинских технологий и лекарственных средств, не разрешенных Минздравом; продукции, подлежащей обязательной сертификации и не имеющей сертификата, подтверждающего ее надлежащее качество.

В указе также содержатся запреты на размещение рекламных панно и транспарантов в полосе отвода автомобильных дорог, сравнение рекламируемой продукции с продукцией иных конкретных производителей и распространение посредством рекламы негативной оценки качества продукции юридических и физических лиц.

Коммерческие банки, финансовые и страховые предприятия согласно указу обязаны при распространении рекламы ценных бумаг указывать размер дивидендов, выплаченных по таким бумагам в течение последнего финансового года, дату и номер регистрации выпуска рекламируемых ценных бумаг.

Очевидно, что степень влияния на рекламный бизнес Указа «О некоторых вопросах осуществления рекламной деятельности» несравнима, например, с постановлением Кабинета Министров полуторагодичной давности, на которое «рекламисты» жалуются по сей день. Тем не менее мы решили узнать мнение о предполагаемом влиянии указа на состояние рекламного рынка у руководителей крупнейших рекламных агентств Беларуси.

**Николай Кузнецов, президент рекламного агентства «Магнарт»:**

– На мой взгляд, президентский указ вызовет сокращение объемов денежной массы, вращающейся на рекламном рынке, и поставит многих рекламодателей перед необходимостью поиска альтернативных каналов и методов распространения информации. Как следствие – от рекламодателя будут требовать знания «эзопова языка», а в газетах появятся зашифрованные объявления.

Что же касается банальных вещей, например, «недобросовестной рекламы», то ни одно солидное рекламное агентство приведенными в документе средствами никогда и не пользовалось.

С выходом указа сложились все предпосылки для создания мощной государственной рекламной службы. Возможно, посредством этого органа будет осуществляться все размещение рекламы и без визы которого разместить рекламу будет невозможно. В целом же изобретательность, только изобретательность будет ценится на рынке.

**Александр Анисимов, глава РА «Монблан»:**

– Если уменьшение денежной массы, присутствующей на рынке и произойдет, то связано это будет не с последним президентским указом, а с общим ухудшением экономической ситуации. У нас есть несколько клиентов, они сегодня не работают ни с кем – просто тихонько умирают. В прошлом году у нас не было летнего спада. Теперь невозможно купить валюту на бирже, импортерам живется очень тяжело, следовательно не будет и заказов на рекламу.

Сам же указ никак не повлияет на рекламный бизнес. Я его читал и не увидел в нем ничего страшного. Все ограничения касаются финансовых компаний, которые работают с денежными средствами населения. Сейчас банки гораздо эффективнее привлекают средства населения, поэтому этот указ можно назвать выстрелом в небо. Оно, конечно, похвально: президент заботится о населении, но толку от этого никакого.

По алкогольным и спиртным напиткам у нас нет клиентов, но я думаю, что борьба с подобного рода рекламой также никак не подействует. У нас есть представительства зарубежных табачных корпораций, которые никогда и не давали рекламу в газеты. Они, как правило, имели дело с имиджевой рекламой, работая по московской схеме, где все это давно запрещено.

**Вероника Писаренко, директор РИА Forte:**

– Я могу только приветствовать то, что вопрос законодательной поддержки рекламного бизнеса вообще был поднят. Это говорит о том, что рекламное дело становится у нас более цивилизованным и входит в общий рынок, что в свою очередь приведет к профессионализации этой сферы деятельности. Я надеюсь, что за указом N 210 последуют другие действия правительства, которые будут направлены на создание юридической базы для этого бизнеса. На мой взгляд, необходимо разработать закон о рекламе, внести поправки в товарную номенклатуру. Указ N 210 больше всего направлен на интересы потребителя рекламы, в нем ничего не говорится о профессиональных участниках: рекламных агентствах, средствах массовой информации и рекламодателях. В указе они упоминаются лишь в целях ограничения недобросовестной и ложной рекламы. Можно сказать, что целью документа является прежде всего защита потребителей рекламы. Необходимо же принять документы, которые бы учитывали интересы и рекламодателей, и производителей рекламных услуг, и средств массовой информации.

Я боюсь лишь одного: государственные структуры, которые ранее были задействованы в данном секторе рынка, могут воспринять новые законодательные инициативы как свой реванш. Государство должно регулировать рекламный процесс в том смысле, чтобы обеспечить равные условия всем участникам этого рынка вне зависимости от форм собственности. В противном случае проиграет само же государство и обычный потребитель.

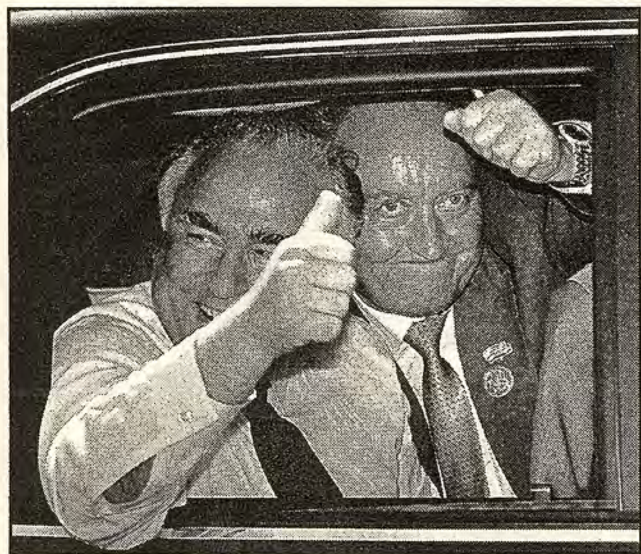
ЛИЧНОЕ ДЕЛО

# ДОСТИГШИЙ ВОЗРАСТА МУЖЧИНЫ

Отдел информации «БДГ»

**Два года назад белорусское правительство предоставило бесплатный проезд в городском транспорте тем гражданам РБ, кто «*достиг возраста мужчины 60, женщины 55 лет*». Сохраняя бюрократическую терминологию, сообщаем, что человек, подписавший то постановление, -- Вячеслав Францевич Кебич -- достиг возраста мужчины. 10 июня ему исполняется 60 лет.**

Вячеслав Кебич принадлежит к числу тех белорусских политиков, кто действительно известен всему народу. Глава Совета Министров, руководивший страной в переломную эпоху, он полной чашей испил и любовь, и нелюбовь своих сограждан. В него верили, на него надеялись, как на Бога, но он был человеком с присущими каждому человеку слабостями. И расплачиваться ему пришлось не за то, что он *делал*, а за то, что он заведомо *не мог сделать* и чего на его месте *не сделал бы никто*.



*Премьер Кебич в момент казавшегося триумфа.*

Пройдя путь от рядового инженера до руководителя правительства, Кебич последовательно выражал интересы белорусской промышленности. Вместе с тем он понял необходимость становления многоукладной экономики. Разумеется, как и все поколение политиков, к которому он принадлежит, Кебич не смог стать адептом рыночной экономики, но те немногие преобразования, которые произошли за последние пять лет его руководства, до сих пор остаются единственными белорусскими реформами.

Уйдя в отставку, Вячеслав Кебич не ушел ни из политики, ни из экономики. Он возглавляет Белорусский торгово-финансовый союз и Парламентский клуб. «Белорусская деловая газета» искренне поздравляет Вячеслава Францевича с юбилеем, желает ему здоровья и успешной политической деятельности и, публикуя его интервью, напоминает: 60 лет -- это возраст настоящих мужчин и зрелых политиков.

-- *Вячеслав Францевич, юбилей -- всегда время подведения итогов. Вам довелось руководить страной на этапе перехода от статуса союзной республики к статусу суверенного государства. Как бы Вы могли оценить тот путь, который прошла за это время Беларусь?*

-- Для меня были два переломных периода. Первый период -- период горбачевской перестройки, когда я работал председателем Госплана. Это был переход от централизованного планирования к свободному рынку. Перебороть догмы и стереотипы, которые сложились в моем сознании, для меня было очень трудно. Тем не менее я пошел на отказ от многих показателей хотя я как сейчас помню, начальники управлений Госплана никак не могли отказаться от того, чтобы планировать, сколько мы будем производить кирпича, спичек, иголок и т.д. Госплан тогда был уменьшенной копией правительства, без слова которого ничего не решалось.

Во-вторых, это было время, когда бывшие союзные республики, которые в большинстве своем подчинялись любым указаниям сверху, наконец начали обретать свою независимость. У этого процесса две стороны медали. Первая сторона для меня лично -- я горд, что все-таки в те времена мы не потеряли управление республикой ни с экономической, ни с политической точки зрения -- республика работала стабильно, несмотря на то, что желающих расшатать ситуацию было очень много. С другой стороны, негатив состоял в том, что мы -- в силу, скорее всего, объективных причин, но не исключаю и ошибок субъективного характера -- не сумели остановить резкого падения жизненного уровня. Это, конечно, стало дамокловым мечом, который постоянно висел и над моей совестью, и над моим восприятием того, что происходило в нашей стране.

Если говорить о сегодняшнем времени, то я, как человек, который действительно подводит итоги, опечален тем, что и по прошествии длительного уже времени нам не удалось отвести нашу экономику от пропасти.

-- *Вас, когда Вы были премьером, критиковали и справа, и слева. Справа кричали, что Кебич догматик, который не идет ни на какие реформы в экономике. Слева кричали, что Кебич проводит реформы в экономике, которые усугубляют положение страны. Насколько Вы считаете эти упреки справедливыми и в чем Вы сами могли бы упрекнуть себя?*

-- Я начну с последнего. Это и будет ответом на критику как справа, так и слева. Я упрекаю сегодня себя в том, что я слушал как правых, так и левых. Не надо было мне слушать их, надо было твердо, решительно идти вперед. То, что я излишне реагировал на критику, заставляло меня при сложившейся в Верховном Совете ситуации бросаться в «объятия» как к правым, так и к левым. Что самое интересное, БНФ меня критиковал иногда даже за очень мощные рыночные законопроекты, когда видел, что это работает на определенный имидж главы правительства и его правительства в целом. Левые... ну, они в тот момент, да многие и сейчас на дух не принимают слово «рынок».

Мы должны определиться, куда же мы идем. Я так понимаю, что мы не можем быть одиноким островком среди безбрежного моря рыночных отношений, которое нас окружает. Я думаю, альтернативы слову «рынок» сегодня нет. И я еще раз, отвечая на ваш вопрос, говорю так: я был неправ в том, что я прислушивался и к тем, и к другим. Надо было твердо отстаивать ту позицию и то мнение, которое у нас, у правительства, сложилось.

-- *Получилось так, что единственные ощутимые реформы, которые прошли, в самом деле связаны с Вашим именем. Как Вы оцениваете нынешний экономический курс Беларуси?*

-- Я уже вам говорил, я говорю это и на фракциях, и среди депутатов Верховного Совета: пока мы не определимся, куда идем, мы не можем принимать никаких законов, которые бы помогали экономическому восстановлению нашей республики. Я говорю в данном случае о себе как о депутате Верховного Совета. Когда мне говорят, что мы строим рыночный социализм, я говорю: давайте наполним понятие «рыночный социализм» конкретным содержанием, теми законопроектами, которые нужны сегодня. Но когда мы видим, что даже первые ростки бизнеса -- да какой это бизнес! -- мелкие ростки предпринимательства, которые у нас только-только поднимались, подавлены, я считаю, что это неправильно. Тогда мы о рынке должны забыть. А забыть мы не имеем права. Потому что условия, которые сложились сегодня *объективно* внутри Беларуси и вокруг нас, не позволяют нам поступить по-иному.

-- *Вы были всегда последовательным сторонником экономической интеграции, добрососедских отношений нашей страны с Россией. Скажите, почему Вас не было в зале заседаний в тот момент, когда рассматривался вопрос о дезавуировании экономических отношений?*

-- Я был в зале, и меня даже газета «Мы и время» критиковала за то, что я не по всем пунктам голосовал за программу, предложенную фракцией коммунистов. Я голосовал за интеграцию с Россией, за те пункты, которые были вынесены на обсуждение Верховного Совета. Но я голосовал «против», когда хотели найти козлов отпущения и осудить тех, кто в Беловежской пуще подписал это соглашение, за то, что -- ну, чуть ли не предали свою родину. Не понимаю, почему мы боимся публиковать те документы, которые были тогда подписаны в Беловежской пуще. Наоборот, они призывали к воссоединению и к большему углублению связей, нежели предлагал президент Советского Союза Горбачев.

-- *В свое время на сессии Верховного Совета СССР, когда слово было предоставлено всем республикам, Вы выступили с очень резкой критикой в адрес и Горбачева, и Ельцина. Как развивались Ваши отношения с этими людьми потом?*

-- Ну, Горбачев после того моего выступления практически всегда не воспринимал меня иначе кроме как «товарищ Кебич», он обо мне не говорил. Хотя, конечно, знал все, но обращался ко мне только так. Хотя других он называл по имени-отчеству. Он невзлюбил меня очень крепко, и даже были шаги предприняты после моего выступления с тем, чтобы мне предоставить какую-то высокую должность в правительстве Николая Рыжкова. Думаю, с тем, чтобы потом очень быстро расправиться и отправить меня в небытие. Я вовремя это понял. Что касается Бориса Ельцина, то я никогда не ощущал его негативного отношения ко мне. Наоборот, я благодарен ему за то, что у нас всегда были хорошие, добрые отношения, которые и должны существовать между руководителями двух государств. Я не могу сказать, что сегодня есть какое-то негативное отношение Бориса Николаевича и ко мне.

То мое выступление готовилось не более двух с половиной часов. Я написал его на каком-то одном дыхании. Должен был выступать Дементей. Когда я показал свое выступление Николаю Ивановичу, сказав при этом, что он может взять текст и выступить с ним, он сказал: «Нет, я не решаюсь». И он тут же написал записку, что от Республики Беларусь будет выступать Кебич -- председатель Совета Министров. Я ему благодарен.

-- *Как Вы оцениваете сейчас ситуацию в России?*

-- Ситуация в России очень сложная, исключительно сложная. Наверное, не только Россия и Беларусь, но и весь мир замер в ожидании результатов выборов. То, что второй тур будет, я, как и большинство, уверен -- первый тур голосования результатов не принесет. Конечно, основная борьба развернется между двумя кандидатами в президенты -- это между Ельциным и Зюгановым, но есть еще кой-кто, который наберет определенное количество голосов. Конечно, здесь будет обязательно и Жириновский; здесь будет и Горбачев, потому что у него электорат еще есть, хотя бы те его сторонники, которые когда-то с ним работали; на мой взгляд, высокое место займет и Явлинский. Остальных я считаю «нулевыми» кандидатами.



*Вячеслав Кебич — наставник молодых.*

-- *Сейчас Вы президент Парламентского клуба. В чем Вы видите свои функции как главы этой организации?*

-- Первое и самое главное, во имя чего мы организовали Парламентский клуб, -- уйти от фракционности в парламенте. Поверьте, мне не нравится то, что сегодня происходит в Верховном Совете. Я могу высказать свое отношение к этой фракционности, хотя бы объяснив, почему я отказался быть членом президиума Верховного Совета. Я понимал, что никто из сидящих в зале не даст объективную оценку любой кандидатуре, которая выдвигалась в состав президиумом, потому что там работает принцип: как фракция решила, так и надо голосовать. А если взять такие две фракции, как коммунистов и аграриев, то там, конечно, все заполитизировано до невозможности. Мое мнение: депутат должен отражать мнение своих избирателей, а не свою партийную или фракционную принадлежность. И вот клуб этот и должен заставить депутатов, вне зависимости от того, в какую фракцию они входят, мыслить так, как и должен мыслить человек -- самостоятельно. Это первое. Вторая часть вопроса: мы должны все-таки внести новые подходы в работу парламента, внести какую-то оживленность в работу, разнообразить мнения парламентариев, найти, наконец, полное понимание с белорусской диаспорой в других странах, в том числе и через связи с такими же парламентскими клубами в других странах. Наша задача и в том, чтобы беспристрастно анализировать законопроекты, которые будут вноситься в Верховный Совет.

-- *По-видимому, Вы принадлежите к числу тех политиков, кого чаще всего и больше всего критиковала пресса. Как Вы оцениваете то мнение, которое складывалось о Вас средствами массовой информации?*

-- Если взять мой негативный рейтинг, то я скажу: я не одинок, особенно если сравнивать с сегодняшним днем. Другое дело, что меня, когда я был при власти, били все газеты: и оппозиционные, и вообще все средства массовой информации. Даже те, что, по мнению оппозиции, находились у меня в подчинении. Если давать оценку, как я сейчас смотрю на эти вещи, я хотел бы сказать: не надо было мне на некоторых давить. Здесь действует закон Ньютона: действие равно противодействию. Надо было внимательней еще раз перечитать Ньютона и пользоваться им, а не на грабли наступать. Я считаю, что ошибочность моей тогдашней позиции проявилась прежде всего в истории с запрещением деятельности редакции «Беларускай маладзежнай»... Но это тоже происходило по советам моих ближайших сторонников, которые говорили мне, приходя утром на работу: «Как Вы можете это терпеть?». Ну конечно, тут я не сдерживался и «не терпел». Сегодня об этом жалею.

ГЕОПОЛИТИКА

# ПРИГЛАСИЛ ВАЛЕНСА, ВСТРЕЧАЕТ КВАСЬНЕВСКИЙ

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ, Варшава

**7-8 июня дворец Ланьцут (в Жешовском воеводстве), в котором некогда накануне Грюнвальдской битвы совещались польский король Владыслав Ягелло и литовский князь Витольд и который сегодня славен своим музеем алкогольных напитков и музеем повозок, экипажей и карет, стал местом встречи президентов девяти государств Центральной и Восточной Европы.**

Идея ежегодной неформальной встречи президентов государств этого региона, которые в рамках различных организаций (Вышеградская группа, CEFTA, Центрально-Европейская инициатива, Совет стран Балтийского моря, Экономическое сотрудничество государств Черного моря) развивают после 1989 года тесное сотрудничество в различных отраслях, была в свое время предложена Вацлавом Гавелом. Он и стал хозяином первой такой встречи – в апреле 1994 г. в Литомысле, на которой были представлены Польша, Австрия, Германия, Словакия, Словения, Венгрия и Чехия. В мае 1995 года на встрече в Венгрии (в Кештелах) к президентам этих стран присоединились и президент Италии. Кстати, именно тогда Лех Валенса, президент Польши, пригласил собравшихся «к себе в гости».

В Ланьцуте, замке, принадлежавшем некогда знатным польским родам Любомирских и Потоцких, соберутся уже 9 президентов -- впервые участие в такой встрече принял Леонид Кучма. А встречать гостей, разумеется, будет новый президент Польши Александр Квасьневский. Главными темами совместных бесед стало взаимное сотрудничество и вопросы безопасности в регионе.

Президент Польши Александр Квасьневский накануне встречи так прокомментировал ее значимость: *«Факт встречи девяти президентов этого региона в этот момент очень важен для Европы, поскольку здесь идут принципиальные процессы: решение о расширении НАТО, решения, принятые на заседании НАТО в Берлине, стремление стран Центральной Европы войти в Европейский союз, приближающиеся выборы в России. И это возможность поговорить обо всех этих процессах».*

Традиция встреч президентов обрастает сопутствующими традициями. Поначалу казалось, что центральным событием станет музыкальная программа (встреча в Чехии проходила в родовом имении композитора Сметаны, а еще раньше – в 1993 году – президенты ряда стран собрались в Германии на моцартовском фестивале). Впоследствии президенты предпочли наслаждаться дискуссиями, в том числе телевизионными, и посадкой зеленых насаждений. Надо полагать, что новая встреча действительно даст дополнительный импульс сотрудничеству.

Первыми же, кто выиграл от представительной встречи, стал аэропорт в Жешове, получивший дополнительные взлетно-посадочные полосы, и замок Ланьцут, в котором за один месяц был выполнен объем ремонтных работ, рассчитанный на шесть лет.

Поскольку Беларусь недавно стала членом Центрально-Европейской инициативы и заявляет, хоть и эпизодически, о своем желании присоединиться к CEFTA, хотелось бы надеяться, что в скором времени и наша страна будет представлена на такой встрече. Признание соседей по региону однако нужно заслужить не только декларируемым, но и истинным стремлением к равноправному сотрудничеству на демократической основе.

ЧЕХИЯ

# ЕСЛИ НЕ КЛАУС, ТО КТО?

**«БДГ» уже представляла своим читателям политическую сцену Чехии (N38, 30 мая 1996г.) накануне парламентских выборов в этой стране, которые состоялись 31 мая–1 июня. В прошлом номере мы рассказали кратко о результатах парламентских выборов. Сегодня попытаемся сделать несколько предварительных выводов на основе полученных данных.**

Места в парламенте заняли именно те шесть партий, которые считались фаворитами в предвыборных опросах. Не сумели преодолеть избирательную «планку» в 5% около 10 политических партий Чехии. Однако распределение голосов избирателей между основными соперниками – Гражданской демократической партией (ODS) Вацлава Клауса и Чешской социал-демократической партией (CsSSD) Милоша Земана – практически для всех обозревателей было неожиданным. CsSSD отстала от партии Клауса только на 3,5% (ODS получила 29,6% голосов, а социал-демократы – 26,13%). Третье место оказалось у Коммунистической партии Чехии и Моравии (KSCM) Мирослава Гребеничка. Две правые партии, входившие в прежнем парламенте в коалицию с Гражданской демократической партией, Христианско-демократическая уния – Чехословацкая народная партия (KDU-CsSL) и Гражданский демократический союз (ODA) также прошли в новый парламент с 8,7 и 6,3% голосов соответственно. Необходимую поддержку получило от своего электората и крайне правое объединение «Товарищество за дело республики» – республиканская партия Чехословакии (SPR-RSC) Мирослава Слядка – 8,1% голосов.

Не удалось вернуться в большую политику Иржи Денстберу, несмотря на то, что его партия – «Свободные демократы» – либеральная народно-общественная партия (SD-LSNS) – получила статус не коалиции (избирательный порог для коалиции – 7%), а партии – с порогом 5%. Однако ее результат – всего 2,5% голосов. Проиграла также правая Демократическая уния Алены Громадковой (2,8%). Сокрушительное поражение понесли моравские партии, которые получили всего 1% голосов на троих.

Такой расклад голосов привнес в политическую жизнь Чехии новую интригу: появились обоснованные сомнения в успехе коалиции создать стабильное правительство. Прежняя правая коалиция вновь объединяет свои силы, однако теперь у нее будет только 99 мандатов в 200-мандатном парламенте. Однако остальные три партии, на долю которых приходится вместе 101 мандат, стоят на слишком антагонистических позициях, чтобы допустить возможность объединения в коалицию. Социал-демократы, декларирующие приверженность традициям и ценностям довоенной чешской социал-демократии, считают дурным тоном даже возможность объединения с партией коммунистов. В полной изоляции также и профашистская республиканская партия.

Такая ситуация привела к тому, что в течение почти недели вокруг создания правительства строились различные предположения. Поскольку в Чехии известна слишком откровенная неприязнь между Милошем Земаном и Вацлавом Клаусом, то трудно было ожидать, что социал-демократы поддержат правительство, возглавлять которое будет Клаус. Ситуация с правительством меньшинства почему-то казалась настолько маловероятной большинству аналитиков, что даже выдвигалась версия повторных перевыборов. Однако в соответствии с Конституцией Чехии парламент может быть переизбран только при наличии Сената (который нельзя распустить), первые же выборы в Сенат состоятся только осенью этого года. В таком случае перевыборы парламента пришлось бы отложить до весны следующего года. Милош Земан, который чувствовал себя настоящим победителем (его партия хоть и не заняла первое место, однако по сравнению с прошлым составом парламента увеличила количество своих мандатов с 16 до 61), высказывался либо за правительство коалиции в ее прошлом составе, но с новым премьером – Иосефом Люксом, лидером KDU-CSL, либо также за правительство меньшинства, созданное самим Земаном с участием ODA и KDU-CSL, но без ODS. В ответ на такие предложения социал-демократов Вацлав Клаус заметил, что победа все-таки осталась за его партией, а значит, не Земану диктовать условия. Его партия заявила, что не видит другого премьера кабинета коалиции кроме своего лидера Клауса.

Необходимость компромиссов, однако, очевидна. В этой ситуации чехи рассчитывали на «вмешательство» президента страны Вацлава Гавела, позиция которого на политическом Олимпе Чехии очень сильна, несмотря на то, что по Конституции он имеет весьма ограниченные полномочия. По последней информации из Праги, в четверг 6 мая президент после двухчасовой беседы с руководством социал-демократов поручил формирование кабинета бывшему премьеру страны Вацлаву Клаусу (в правительство войдут представители прежней правящей коалиции). Социал-демократы – на определенных условиях – поддержат правительство Клауса. В свою очередь коалиция обещала поддержку социал-демократической партии при выборе руководства в парламенте, в том числе и спикера. Предполагается, что это кресло займет Милош Земан. Требования социал-демократов к новому кабинету заключаются в необходимости корректировки экологической реформы и реформы социальной сферы.

Результаты чешских выборов не дают покоя многим аналитикам в Центральной и Западной Европе. Однако, как прозвучало из уст самих чехов на встрече в Чешском посольстве в Варшаве, организованной для журналистов специально по случаю парламентских выборов, нельзя трактовать эти итоги как поворот чешского общества влево. Вопервых, победил все-таки Клаус и его реформы. В течение 5 лет правительство Клауса, кстати, самое стабильное в Центральной Европе этого периода, держало очень жесткий курс реформ. Такую политику поддержала значительная часть населения и на последних выборах. До получения большинства в парламенте коалиции не хватило всего 2 мандатов. Тот факт, что будет создано правительство меньшинства, для Европы не уникален, так что ничего страшного или исключительного в этом нет. Вовторых, *«им никто из других партий не подаст руки»*. Чешская же социал-демократия – это не посткоммунистические социал-демократы прочих стран Центральной Европы. В Чехии у социал-демократов нет «коммунистической» родословной или биографии. А их программа отличается только более «социальным» подходом к реформам, и ориентация страны на сотрудничество с Западной Европой под сомнение не ставится, а также стремление Чехии в Европейский союз и НАТО и ценности «свободного рынка».

Еще когда-то Бисмарк говорил, что все мы в молодости болеем социал-демократическими идеями, Чехия – государство с молодыми демократическими традициями.

ТЕНДЕНЦИИ

# РОСТ ГОРОДОВ — ПОТЕНЦИАЛЬНАЯ ОПАСНОСТЬ ДЛЯ РАЗВИТИЯ В XXI ВЕКЕ

Джуди АИТА, корреспондент ЮСИА в ООН

**В настоящее время в развивающихся странах наблюдается беспрецедентный рост городов, который представляет огромную проблему для будущего, говорится в новом докладе о мировом населении, опубликованном 29 мая Фондом народонаселения ООН.**

Городское население растет быстрее, чем население мира в целом, и через десять лет более половины людей будет жить в городах. Городское население составляет 2,6 миллиарда человек, из которых 1,7 миллиарда живут в развивающихся странах. Самый быстрый рост городского населения наблюдается в Африке.

Эта трансформация создаст новые возможности для экономического и социального прогресса, но обострит уже существующие в городах проблемы, связанные с нормальной работой транспорта, здравоохранения, жилищными проблемами, занятостью и другими услугами, утверждается в докладе.

*«В то время как многие города предоставляют многочисленные возможности и блага своим жителям, широкое распространение бедности угрожает их будущему,* -- говорит Стерлинг Д.Скраггс, директор отдела информации ЮНФПА. -- *Около 600 миллионов людей, живущих в городах, испытывают многочисленные трудности, вызванные отсутствием возможностей для нормального трудоустройства, недостаточными вложениями в инфраструктуру и отсутствием базового социального обеспечения».*

В 76-страничном ежегодном докладе, озаглавленном «Перемена мест: население, развитие и будущее городов», говорится, что в середине 1996 года население мира составит 5,8 миллиарда человек. Хотя темпы прироста продолжают снижаться, каждый год население мира увеличивается более чем на 86 миллионов человек. По прогнозам ООН, ежегодный прирост населения до 2015 года, вероятно, будет превышать 86 миллионов. В 1998 году население мира достигнет цифры в 6 миллиардов человек.

*«Почти весь прирост городского населения будет происходить в сегодняшних развивающихся странах»,* -- заявляет ЮНФПА, -- *двое из трех городских жителей живут в развивающихся регионах; к 2015 году там будут жить уже трое из четырех; к 2025 -- почти четверо из пяти. Значительная часть этого прироста придется на беднейшие страны мира, и многие новые городские жители, особенно женщины и их дети, будут относиться к беднейшей части населения планеты».*

В 1950 году в мире было 83 города с населением более миллиона человек, 34 из них находились в развивающихся странах. В 1950 году лишь в крупнейшем тогда городе мира -- Нью-Йорке -- проживало более 10 млн. человек -- 14, а в Токио живет уже 26,5 миллиона человек. Все новые «города-миллионеры» так же, как и 11 из 15 крупнейших городов мира, находятся в развивающихся странах.

В будущем проблема будет заключаться в обеспечении стабильного социального и экономического развития перед лицом беспрецедентного роста городов, говорится в докладе.

Выступая на пресс-конференции, где представлялся этот доклад, директор Фонда народонаселения ООН доктор Нафис Садик отметила, что около 600 миллионов человек в Африке, Азии и Латинской Америке не имеют нормальных жилищных условий, водоснабжения и медицинского обслуживания. Бедность все больше будет становиться городской проблемой, сказала она.

В Африке города растут быстрее, чем в любом другом регионе, главным образом в результате миграции людей, бегущих от бедности в деревне. Доля африканцев, живущих в городах, выросла с 14,7% в 1950 году до 34% в 1994 году. В 2015 году около 19% африканцев будут жить в городах с населением более 5 миллионов, тогда как в 1994-м этот показатель составлял 8,1%.

Однако официальная занятость в городах Африки не растет, и положение с качеством жизни во многих африканских городах становится все более угрожающим. Сокращение затрат на социальное обеспечение *«приводит к скученности детей в школах и их плохому оснащению, плохому материальному обеспечению сферы медицинского обслуживания и ее перегрузке, ненадежности транспорта и нерегулярности электро- и водоснабжения».*

По данным Фонда народонаселения ООН, в арабских странах на рост урбанизации оказывают воздействие высокая рождаемость, значительная миграция и концентрация экономической деятельности в городах.

Увеличение продолжительности жизни вкупе с высокой рождаемостью поставили арабские страны на первое место в мире по количеству детей в возрасте до 15 лет. Феминизация бедности в арабском регионе «внушает все более серьезные опасения». В результате вооруженных конфликтов и гражданских беспорядков все большее число женщин с детьми вынуждено оставить свои жилища и зачастую направляться в города в поисках лучшей доли.

МЕЖБАНКОВСКИЕ ТОЛКИ

# ОСТАЛСЯ ВСЕГО ОДИН ШАГ ДО КРАХА?

Отдел финансовых институтов «БДГ»

**За период с 3 по 7 июня на торгах Межбанковской валютной биржи доллар подорожал на 150 пунктов. В целом, на биржевых торгах продолжается тенденция, сложившаяся в предыдущие недели: постепенный рост курса валют при низких объемах торгов и большом количестве участников.**

Сегодня, естественно, многие хотели бы узнать, что же будет с курсообразованием дальше. Биржевая площадка со своими ограничениями и контролем перестает определять рыночную стоимость валюты, центр тяжести перемещается на «черный» рынок. На прошлой неделе неофициальный курс ближе приблизился к отметке 16500 BYB/USD. Решение Национального банка предоставить шести банкам право устанавливать в обменных пунктах курс, исходя из спроса и предложения, создало нервную ситуацию на рынке. Все смешалось в доме Лукашенко.

Итогом недельных торгов на МВБ стал курс 13010 BYB/USD, что на 1,1% выше соответствующего показателя предыдущего периода. На минувшей неделе объемы торгов составили $13,75 млн. Это немногим больше соответствующего показателя предыдущей недели. Количество участвующих в торгах банков оставалось высоким -- 25-28.

Немецкая марка отыграла у белорусского рубля за неделю еще 160 пунктов. На последней торговой сессии курс был зафиксирован на уровне 8520 -- 8360 BYB/DM. Повышение его за неделю составило 1,9%. Суммарный объем торгов снизился до уровня DM2,2 млн., что на 19% ниже аналогичного показателя прошедшей недели. Количество участников биржевых торгов увеличилось до 16-20 банков.

Курс российского рубля продолжил плавное повышение и по итогам торгов, поднялся за неделю на 3 пункта, или на 1,2%. В пятницу курс российского рубля составил 2,56 BYB/RUR. Объем торгов составил 32,53 млрд. RUR, что на 7% ниже соответствующей цифры предыдущего периода. Количество участников биржевых торгов составляло в ходе недели от 19 до 24.

Курс украинского карбованца, продолжая свои колебания на МВБ, уже наверняка движется вверх. За неделю он поднялся на 2 пункта, или 2,5%, до отметки 0,089 BYB/KRB. Объем торгов в течение недели по сравнению с показателем предыдущего периода снизился на треть до уровня 44,19 млрд. KRB.

| Дата | Курс торгов | V продаж, млн.ед. | Спрос, млн.ед. | Предложение, млн.ед. | Кол-во банков |
|---|---|---|---|---|---|
| **USD** | | | | | |
| 05.06 | 12980 | 2,484 | 2,484 | 1,984 | 27 |
| 06.06 | 13010 | 2,830 | 3,330 | 2,830 | 26 |
| 07.06 | 13010 | 2,440 | 2,440 | 2,440 | 26 |
| **DM** | | | | | |
| 05.06 | 8500 | 0,319 | 0,819 | 0,288 | 16 |
| 06.06 | 8520 | 0,504 | 1,004 | 0,504 | 20 |
| 07.06 | 8520 | 0,392 | 0,392 | 0,392 | 16 |
| **RUR** | | | | | |
| 05.06 | 2,55 | 5524,6 | 6524,6 | 5524,6 | 20 |
| 06.06 | 2,56 | 7988,4 | 8988,4 | 7988,4 | 23 |
| 07.06 | 2,56 | 6418,4 | 6970,7 | 6481,4 | 19 |
| **KRB** | | | | | |
| 05.06 | 0,082 | 4410,0 | 4410,0 | 4440,0 | 4 |
| 06.06 | 0,082 | 13702,0 | 16733,0 | 13702,0 | 9 |
| 07.06 | 0,089 | 6356,0 | 16356,0 | 2708,0 | 8 |

Служба информации МЕЖБАНКОВСКОЙ ВАЛЮТНОЙ БИРЖИ

ДЕНЕЖНЫЙ РЫНОК

# РЫНОК ГКО ДЫШИТ АКТИВНО

Отдел финансовых институтов «БДГ»

**На прошедшей неделе Национальный банк проводил аукцион по размещению ГКО 34-го выпуска. Параметры выпуска не давали возможности оптимистически отнестись к возможному исходу проведения аукциона. Опасения наблюдателей подтвердились: выпуск не состоялся.**

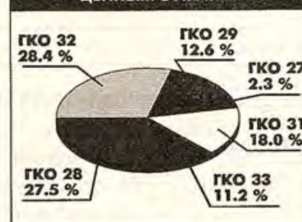
При объявленном сроке размещения бумаг данного выпуска, равного 253 дням, инвестиционная привлекательность этих бумаг сводилась к нулю. Интерес к «длинным» государственным долговым обязательствам могли проявить лишь те инвесторы, которые совершают покупку бумаг и держат их до погашения (яркий представитель -- АСБ «Беларусбанк»). Кроме того, девятимесячный срок не смог застраховать инвесторов от возможного увеличения ставки рефинансирования, что практически «увело» бы данный выпуск с вторичного рынка. А для многих трейдеров рынка ГКО и КО это был бы существенный удар, значительно сокративший ликвидность активов.

Но несмотря на это, было объявлено размещение нового 35-го выпуска ГКО, который состоится 13 июня. Параметры выпуска такие же, как и у несостоявшегося 34-го. Скорее всего, эмитент заручился поддержкой крупного дилера на предстоящем аукционе, иначе бы он не стал с такой настойчивостью повторять этот неудавшийся шаг. Насколько успешной будет вторая попытка разместить рекордный по срокам обращения выпуск, покажет время.

Несомненно, более интересным для инвесторов представляется выпуск ГКО, который должен состояться за день до погашения 28-го выпуска, т.е 18 июня. Это будет, скорее всего, трехмесячный выпуск, что более приемлемо в сегодняшних условиях. Тем более, что одновременно высвобождаются средства при погашении 28-го выпуска.

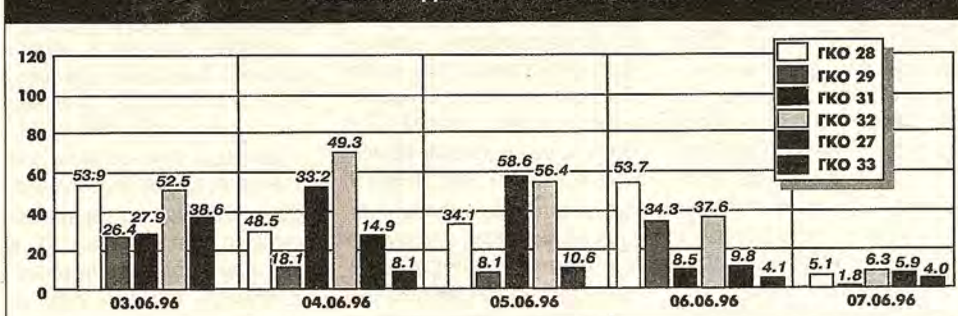
На вторичном рынке доходность по сделкам «РЕПО» с недельным сроком в течение всей недели находилась на уровне 30-35% годовых. Доходность по сделкам на более короткие сроки колебалась в пределах 20-25% годовых.

Вторичный рынок госбумаг заметно увеличил свои обороты, начиная со второй половины мая. Данный результат, в первую очередь связан с увеличением емкости рынка ГКО (на сегодняшний день в обращении находятся 6 выпусков гособлигаций), а также с активным участием в работе на вторичном рынке Нацбанка. Пакет 33-го выпуска ГКО, единолично купленный Нацбанком, сейчас продается трейдерам вторичного рынка ГКО крупными пакетами и на значительный срок.




С 3я по 7 июня объем заключенных на вторичном рынке сделок составил 711,3 млрд. руб. В структуре сделок значительную долю занимают 28-й и 27-й выпуски ГКО. Несколько выросла эффективная доходность, что связано с рядом причин: по ГКО-27 доходность к погашению всегда сохранялась на высоком уровне из-за его долгосрочности (единственный пока шестимесячный выпуск), а по ГКО-28 увеличение доходности связано с приближающимся погашением выпуска.

Примечательным является тот факт, что 3 июня был зафиксирован наивысший показатель средневзвешенной доходности по ГКО за последние две недели. Причина этого очевидна -- в этот день не было совершено ни одной сделки с нацбанковским выпуском ГКО, доходность по которому сохранялась на уровне 46-50% годовых. Кроме того, сделки, проводимые с данным выпуском, обычно совершались на большие суммы.




ВАЛЮТНЫЕ РЫНКИ СНГ

# ЦЕНТРОБАНК ПОДДЕРЖИВАЕТ КУРС

Отдел финансовых институтов «БДГ»

**За истекшую неделю на Московской межбанковской валютной бирже повышение котировок американской валюты составило 20 пунктов, что несколько ниже соответствующего показателя предыдущего периода. По итогам пятничных торгов курс доллара был зафиксирован на уровне 5051 RUR/USD.**

Замедление динамики роста курса доллара сопровождалось несущественным повышением оборотов биржевых сессий. Суммарный объем реально заключенных сделок увеличился по сравнению с предыдущей неделей на $10 млн. и составил $82,24 млн. Активность коммерческих банков осталась на прежнем невысоком уровне, максимальное количество участников торгов достигло лишь 25.

По традиции основную часть отрицательной разницы между спросом и предложением погасил Центральный банк РФ. Он же выступал главным продавцом на биржевых торгах. В итоге за истекшую неделю Центробанк израсходовал собственных валютных ресурсов на общую сумму около $50 млн. Характерной особенностью стало также то, что, несмотря на объемы заявок со стороны коммерческих банков, динамика изменения биржевого валютного курса диктовалась действиями главного банка страны. В частности, в пятницу при сравнительно невысоких показателях объемов торгов, Банк России способствовал повышению биржевых котировок доллара сразу на 10 пунктов.

Активность коммерческих банков на межбанковском рынке на протяжении всей недели была невысокой, о чем свидетельствует достаточно плавная динамика изменения межбанковского курса.

На протяжении всего периода котировки «межбанка» держались выше соответствующего биржевого показателя на 5-10 пунктов, что не обеспечивало существенной прибыли при осуществлении дилинговых сделок на разнице курсов двух сегментов рынка. Возможно поэтому активность операторов была невысокой как на межбанковском, так и на биржевом рынках. Исключением были только первые два дня недели, когда эпизодические продажи валютных ресурсов для высвобождения рублевой массы для их перевода на рынок ГКО перед очередным размещением гособлигаций привели к незначительному понижению курса на межбанковском секторе рынка. Именно по этой причине произошло падение курса доллара и на торгах ММВБ в прошлый понедельник на 2 пункта.

В целом ежедневное повышение биржевого курса доллара, обеспечиваемое Центральным банком России, способствует сохранению стабильной доходности по валютным вложениям рублевых ресурсов. По всей видимости спрос на доллары по- прежнему будет превалировать над их продажей, что приведет к дальнейшему росту как биржевого, так и межбанковского курса совершения сделок.

| Дата | Курс руб./ед. | Тренд руб. | V продаж млн.ед. | Спрос млн.ед. | Предл. млн.ед. | Кол-во банков |
|---|---|---|---|---|---|---|
| **USD** | | | | | | |
| 05.06 | 5039,0 | +2 | 18,190 | 18,200 | 13,690 | 18 |
| 06.06 | 5037,0 | -2 | 31,230 | 31,390 | 9,730 | 25 |
| 07.06 | 5051,0 | +14 | 19,300 | 19,340 | 0,830 | 24 |
| **DM** | | | | | | |
| 05.06 | 3305,00 | -2 | 0,540 | 0,920 | 0,500 | 6 |
| 06.06 | 3307,00 | +2 | 0,890 | 1,290 | 0,890 | 8 |
| 07.06 | 3314,00 | +7 | 0,710 | 0,600 | 1,230 | 9 |
| **FRF** | | | | | | |
| 05.06 | 989,0 | +18 | 0,137 | 0,000 | 0,000 | 6 |
| 06.06 | 971,00 | -18 | 0,020 | 0,000 | 0,000 | 2 |
| 07.06 | 965,00 | -6 | 0,000 | 0,000 | 0,000 | 0 |
| **GBR** | | | | | | |
| 05.06 | 7700,00 | -125 | 0,001 | 0,000 | 0,000 | 1 |
| 06.06 | 7825,00 | +125 | 0,001 | 0,000 | 0,000 | 1 |
| 07.06 | 7770,00 | -55 | 0,000 | 0,000 | 0,000 | 0 |
| **KRB (за 100)** | | | | | | |
| 05.06 | 2,751 | +0,020 | 5950,0 | 5710,0 | 950,0 | 4 |
| 06.06 | 2,731 | -0,020 | 6600,0 | 10000,0 | 15600,0 | 4 |
| 07.06 | 2,775 | +0,036 | 18000,0 | 3000,0 | 0,0 | 6 |
| **КАЗАХСТАНСКИЙ ТЕНГЕ (за 1 КАТ)** | | | | | | |
| 05.06 | 75,50 | 0,00 | 0,000 | 0,000 | 0,000 | 0 |
| 06.06 | 75,50 | 0,00 | 0,000 | 10,000 | 10,000 | 1 |
| 07.06 | 75,35 | -0,15 | 1,000 | 0,000 | 1,500 | 2 |
| **БЕЛОРУССКИЙ РУБЛЬ (за 10 BLR)** | | | | | | |
| 05.06 | 3,235 | +0,020 | 232,000 | 1000,0 | 1000,0 | 4 |
| 06.06 | 3,215 | -0,020 | 0,000 | 200,0 | 200,0 | 2 |
| 07.06 | 3,195 | +0,020 | 2,000 | 0,000 | 0,000 | 3 |

Служба информации МОСКОВСКОЙ МЕЖБАНКОВСКОЙ ВАЛЮТНОЙ БИРЖИ

ОФИЦИАЛЬНО

# О ВЗИМАНИИ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОШЛИНЫ

**6 июня Национальный банк РБ довел до сведения банков разъяснения Главной государственной налоговой инспекции РБ от 8.05.96 г. N 03-03-6/3713 о взимании государственной пошлины с денежных переводов, поступающих из-за границы, в частности с чеков, выписанных в пользу граждан.**

В соответствии с Методическими указаниями ГГНИ от 5.09.95 г. N 11 «О государственной пошлине» государственная пошлина взимается с сумм денежных переводов, поступающих из-за границы в пользу граждан. Поскольку трэвел (дорожные) чеки по своей природе не являются денежным переводом от одного лица другому, т.к. приобретаются за счет личных средств лица, осуществляющего их покупку и им же предъявляются к оплате в учреждение банка, то государственная пошлина в данном случае не взимается.

Что же касается чеков именных и на предъявителя, представляющих собой распоряжение одного лица -- владельца текущего счета банку выдать или перечислить определенную сумму с этого счета другому лицу, то в этом случае государственная пошлина взимается на общих основаниях.

Постановлением Совета Министров РБ от 26.02.93 г. N 105 «О ставках государственной пошлины» предусмотрено, что по денежным переводам, поступающим из-за границы в свободно конвертируемой валюте, освобождаются от уплаты иностранные граждане и лица без гражданства (кроме граждан бывшего СССР).

Основанием для освобождения от уплаты государственной пошлины является документ, представляемый в учреждение банка, свидетельствующий о том, что получатель перевода не является гражданином государства, которое ранее входило в состав СССР.

МНЕНИЕ

# МОЖНО ЛИ ЗА СЧЕТ ДЕВАЛЬВАЦИИ СДЕЛАТЬ ПРИБЫЛЬНЫМ ЭКСПОРТ УБЫТОЧНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ?

Михаил КОВАЛЕВ

**Полтора года стабильности курса белорусского рубля -- главное и, видимо, единственное экономическое достижение двух последних лет реформ. Чего же позволил достичь неизменный курс белорусского рубля? Мы предлагаем вашему вниманию точку зрения эксперта Ассоциации белорусских банков. Несмотря на то, что мнение г-на Ковалева во многих моментах является более чем спорным, мы считает необходимым опубликовать ее в порядке дискуссии. Напомним, что полгода назад именно заключение экспертов ассоциации легло в основу курсообразовательной политики, которую провозгласила Тамара Винникова.**

С*держать инфляцию.* В Беларуси при открытых границах и высоком внешнем товарообороте (в 1995г. – $9,2 млрд., что составляет почти половину ВВП страны) главная инфляционная составляющая – падение курса национальной валюты. Действительно, согласно одному из простейших классических уравнений (см., например, «Финансовая стабилизация в России» под ред. А.Илларионова, Дж.Сакса; М.:Прогресс, 1995) инфляция есть функция средневзвешенной величины от падения валютного курса и роста кредитов, где удельный вес первого слагаемого определяется по доле в ВВП экспорта-импорта, а второго – по доле в ВВП внутренних товаров и услуг. Нетрадиционная структура импорта Беларуси (85% составляют первичные производственные факторы: энергоресурсы, металлы, комплектующие, а также зерно и хлопок) влечет после падения курса не только первую волну инфляции и мгновенное повышение стоимости энергоносителей, но и вторую – с временным шагом примерно в два месяца после вхождения цены импортных производственных факторов в себестоимость конечной продукции. Азбучная истина – падение курса национальной валюты стимулирует экспорт и сдерживает импорт -- в силу указанной специфики импорта не даст в условиях Беларуси ожидаемого эффекта. Поэтому предлагаемая разовая 20%-ная девальвация, которая сама по себе уже будет шоковой мерой и никогда благоприятно не влияет на общее состояние экономики, в Беларуси вызовет всплеск инфляции, что погубит все достижения периода фиксированного курса (кстати, на это обращает внимание Европейская экспертная служба (ВЕТ) в обзоре «Экономические тенденции в Беларуси», март 1996 г.).

*Сблизить паритетный и номинальный курсы,* что является в открытой экономике непременным условием стабилизации и прекращения оттока капитала в сферу спекулятивных внешнеторговых операций. Как писал в свое время Людвиг Эрхард: *«Искаженные обменные курсы, которые полностью оторвались от паритета покупательной способности, непременно приводят к валютным или торговым спекулятивным манипуляциям».*

*Увеличить в долларовом выражении капитал банков и прекратить отвлечение капитала от реального сектора в сектор спекулятивных валютообменных операций* (в нормальной экономике дилинговые операции занимают незначительную долю в операциях и доходе банков). Зарабатывание инфляционных денег на гонке цен и курса доллара создает только иллюзию высоких и легких доходов банков. Покупательная способность этих доходов падает быстрее, чем растут сами доходы, причем как в рублевом, так и в долларовом выражении.

*Прекратить убыточный экспорт*, или хотя бы осознать истинную рентабельность технологических процессов при мировых ценах. Главное следствие сближения номинального и паритетного курса белорусского рубля, т.е. выравнивание внутренних цен с мировыми, обнаружение низкой фактической рентабельности белорусских предприятий.

*Укрепить доверие к национальной денежной единице.* Эффект был бы еще большим, если бы не позиция прессы, раскачивающей хрупкое валютное равновесие в последние полгода.

Вместе с тем допущенные денежными властями ошибки в валютном регулировании, заключающиеся в том, что меры по укреплению белорусского рубля как единственного национального платежного средства не были системными и были приняты с опозданием. Все это привело в сочетании с неясностью в валютной политике во втором полугодии к напряжению на валютном рынке. В частности, не оправдала себя обязательная 100%-ная продажа валютной выручки, введенная с оговорками и только через два месяца после указа. В итоге из среднемесячной выручки от экспорта, эквивалентном порядка $400 млн. (без экспорта услуг), к продаже на бирже предъявляется менее трети (около $130 млн.), а в мае и того менее. Правильнее было бы, как в России, немедленно продавать 50% без всяких исключений.

Далее, валютный контроль как за репатриацией экспортной выручки, так и за исполнением импортных контрактов и движением капитала не является сквозным. Возможно, как в России, необходимо льготы по НДС предоставлять экспортерам после репатриации валютной выручки, а взимать налоги, как и во всем мире, после отгрузки продукции. В Польше только с 1 апреля текущего года начинается либерализация валютных положений, однако по-прежнему все обязаны за три месяца информировать Национальный банк Польши о планируемой передаче капитала за границу.

Эмиссионные целевые кредитные потоки не всегда связаны отечественными товарами либо направляются в отрасли, требующие значительного импорта энергоносителей (например, строительство). Фактически за 4 месяца на МВБ предъявлено более 8 трлн. белорусских рублей, что больше денежной базы (М0). В итоге Национальный банк в результате валютных интервенций всю свою кредитную эмиссию сам же должен был заменить на доллары США. Это лишний раз подтверждает, что в стране не хватает не белорусских рублей, а полноценной валюты. Стимулирование потребления отечественных товаров не осуществлено. Потребительский спрос в группах населения, ориентированного на отечественные товары, крайне низок. Необходимы льготы для населения, приобретающего отечественные товары длительного пользования или вкладывающего деньги на строительство жилья. Компенсация вкладов в Сбербанке и «Белвнешэкономбанке» могла бы осуществляться чеками, действительными только для приобретения отечественных товаров. Здесь не надо изобретать велосипед, достаточно изучить опыт любого европейского государства и его методы защиты отечественного производителя. Нужно только научиться различать декларируемую на словах открытость экономики и реальность. Либерализация экспортно-импортных операций – естественный инструмент долгосрочной -макроэкономической политики – в краткосрочном плане может быть в отдельных секторах весьма жесткой.

Несистемно ведется борьба с кризисом неплатежей, вызванным как объективной причиной -- низкой рентабельностью предприятий, так и субъективными факторами: плохая финансовая дисциплина, низкая квалификация управленцев и их медленная адаптация к новым реалиям, продолжение производства продукции на склад.

Десятипроцентный сбор на второстепенный импорт в фонд поддержки экспортеров не распространен на наличную валюту. А ни для кого не секрет, что доля мелкооптовой парфюмерно-сигаретной торговли за наличные доллары значительна, не говоря уже о торговле на рынках и торговых пирамидах multilevel market. Отказаться от налога на второстепенный импорт не представляется возможным. Отметим, что 10%-ный налог на импорт вводился даже в США Никсоном с целью выравнивания торгового баланса. Существует он сегодня и в Польше в размере 6%. Чтобы узнать, как защищает своих товаропроизводителей Польша, достаточно ознакомиться с работой нефтеперегонных заводов. Временно, с целью защиты внутреннего рынка, следует прибегнуть и к другим мерам: квотирование ввоза алкоголя, других напитков, продуктов питания, стимулируя их производство в Беларуси. Иначе получится, что вместо ожидаемой технической помощи в модернизации мы получим от развитых государств совсем другое. Фактически за четыре месяца этого года в развитых странах первую позицию занимает импорт алкоголя и напитков: Бельгия – 54% всего импорта, Нидерланды – 37,7%, Великобритания – 27%. Уже в этом году от нашего главного партнера (Германии) почти половина импорта – те же напитки и подержанные автомобили.

## ВАРИАНТЫ РАЗВИТИЯ

Валютная стратегия на второе полугодие, на наш взгляд, должна базироваться на нескольких положениях.

Сохраняется политика стабильного рубля при динамике темпов девальвации, соизмеримой с планируемой умеренной инфляцией в 2,5-3% в месяц (такая инфляция неизбежна как для выравнивания цен с мировыми, так и для наполнения бюджета). Максимально унифицируются механизмы регулирования курса с Россией, а именно: с 1 июня 1996 года вводится валютное управление, белорусский рубль привязывается на объявленный фиксированный период времени к российскому рублю с возможностью Национального банка его пересмотра не ранее, чем через три месяца. Это обосновывается не столько политическими причинами, сколько экономическими: более половины белорусского товарооборота (в 1995 г. – 55%, в I кв. 1996 г. – 53,3%) приходится на Россию. Экономическая интеграция (Таможенный союз, стремление к созданию платежного союза) также требует привязки белорусского рубля к российскому. Это обеспечивает прогнозируемость и определенность экспортно-импортных расчетов с основным торговым партнером (60% всего импорта). Особенно важна интеграция для партнера, который поставляет первичные производственные факторы.

Есть три возражения против привязки белорусского рубля к российскому. Первое: российский рубль слабее доллара, хотя это лишь психологический фактор. Сегодня рубль, обеспеченный $14 млрд. валютных резервов, достаточно стабилен, а планируемая российская скорость девальвации в 1,3% при планируемой 2%-ной инфляции обеспечит меньшую жесткость валютной политики в Беларуси по сравнению с привязкой к доллару или корзине валют SDR, как сделано в Балтии, Чехии.

Второе: объединения типа СЭВ уже продемонстрировали свою неэффективность. Беды СЭВ заключаются в его замкнутости, а экономика России сегодня одна из самых открытых в мире.

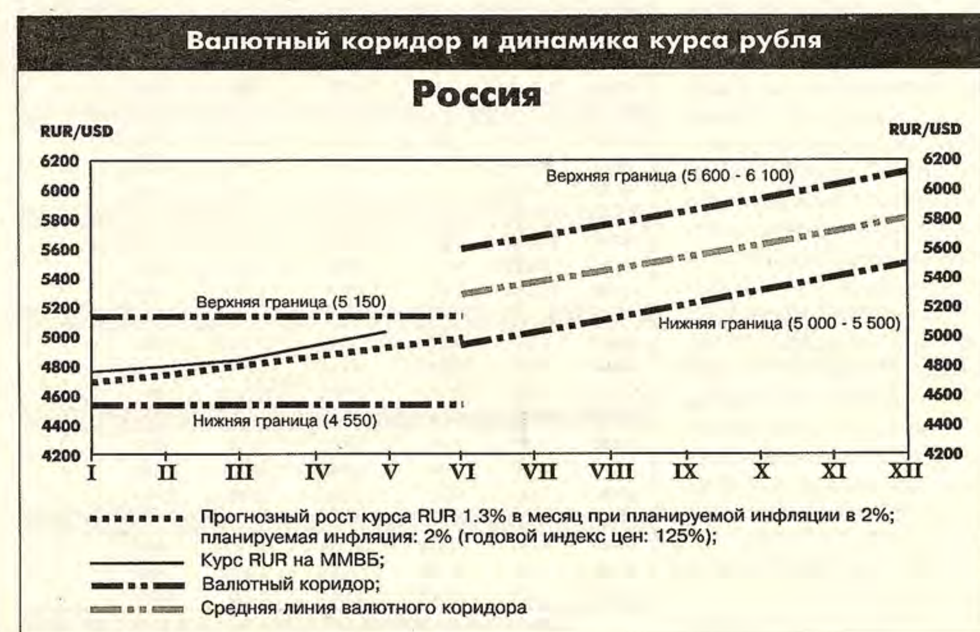
Третье: Россия имеет положительное торговое сальдо, а Беларусь – отрицательное, и поэтому различен спрос на валюту. С учетом долгов и текущих обязательств России внешнему миру платежный баланс Беларуси может выглядеть предпочтительнее, особенно, если учесть стремительно и неминуемо растущий экспорт в Россию, а также возможности наращивания экспорта услуг.

**Окончание на стр. 9.**









**Окончание, начало на стр.8**

Что необходимо предпринять во втором полугодии?

Официальный обменный курс Национального банка к доллару США устанавливается на основе официального курса Центробанка России с учетом коэффициента динамики обменных курсов, торгового сальдо и вводится со следующего после объявления календарного дня. Продажа и покупка СКВ и ОКВ банками осуществляются на МВБ и Межбанковском валютном рынке. Национальный банк осуществляет валютные операции не только на бирже, но и с 5-6 назначенными уполномоченными им банками (основными участниками межбанковского валютного рынка) по официальному курсу с маржой в 1,5%, стремясь удержать курс (разумеется, в пределах своих возможностей) на валютном рынке в коридоре с отклонением 7,5% от официального курса – «ползучий валютный коридор». Рублевая эмиссия жестко контролируется и осуществляется в точном соответствии с ростом золотовалютных резервов. Национальный банк и Кабинет Министров Республики Беларусь разрабатывают систему мер по созданию на достаточном уровне золотовалютного покрытия белорусского рубля (100%-ное покрытие денежной базы М0 ).

Какие мероприятия нужно незамедлительно реализовать, чтобы снизить спрос на валюту? Во-первых, снять девальвационные ожидания немедленным объявлением валютной политики на второе полугодие. Во-вторых, уменьшить потребление энергоносителей путем жесткой экономии, в том числе путем немедленного повышения цен на бензин (который сегодня в Беларуси самый дешевый в СНГ), бытовую электроэнергию, коммунальные услуги, транспорт. Вероятно, это самый эффективный способ уменьшения спроса на валюту и выравнивания торгового баланса. В-третьих, повести решительное наступление на избыточный потребительский импорт и вывоз капитала. Опыт часто цитируемых у нас реформ Л.Эрхарда в послевоенной Германии показывает, что переориентировать импорт с потребительских товаров на инвестиционные можно в том числе и с помощью административных мер: импортные лицензии (в Германии их выдавали центральные банки федеральных земель, требовалось также депонирование в немецких марках эквивалента иностранной валюты, затребованной для импортной операции). В реформах Клауса в Чехии с 1990–95 гг. требовалось согласие на валютный трансфер Минфина или Нацбанка. Только к концу реформ Л.Эрхарда отменяется закон о поощрении экспорта, снижаются импортные тарифы, либерализуется обязательная регистрация иностранных платежных средств, упрощаются правила импорта-экспорта, страховые заграничные операции и т.д. В-четвертых, перейти к производству импортозамещающих потребительских товаров. Не везти из Польши и Германии все –от соков до ливерных колбас, а производить их здесь. Решить, наконец, вопрос с производством в Беларуси марочных сигарет. В-пятых, снять денежный навес на рынке наличной валюты введением, по примеру России, валютных справок на обмен, ограничений по вывозу и т.д.

Какие мероприятия можно реализовать по повышению предложения валюты? Отметим только наиболее очевидные шаги. Выпуск валютных облигаций с 1997 года перенести на конец 1996 года. Отменить обязательную 100%-ную продажу и ввести, как в России, 50%-ную продажу без исключений в день поступления средств банку. Резко увеличить экспорт услуг (у стран Балтии он существенно больше белорусского), пересмотреть договоры об освобождении от транзитных пошлин.

# НАЦБАНК ПРИЗНАЕТ НЕОБХОДИМОСТЬ ДЕВАЛЬВАЦИИ РУБЛЯ

Отдел информации «БДГ»

**Окончание, начало на стр. 1**

На прошлой же неделе Национальный банк предпринял совершенно одиозный шаг, разрешив нескольким избранным банкам покупать и продавать валюту населению по реальной, рыночной стоимости. Кроме того, что этот завуалированный шаг стал признанием того, что политика курсообразования, проводимая Нацбанком и правительством, потерпела крах. Это решение ставит в абсолютно неравные условия финансовые институты. Белорусские банки поделили на касты. Белорусский рубль это не спасет: все понимают, что в нашей стране нет единых правил игры, политические риски выходят за рамки допустимого, и деньги все чаще будут обходить Беларусь стороной. Правда, Тамара Винникова считает ситуацию на валютном рынке управляемой. Почему?

# БАНКОВСКОЕ ДЕЛО ВДАЛЕКЕ ОТ РЫНКА

Отдел финансовых институтов «БДГ»

**Публикация президентского Указа «О мерах по регулированию банковской деятельности» вызвала настолько сильный общественный резонанс, что руководство Национального банка просто не могло отмолчаться. Тамара Винникова попыталась убедить представителей прессы в том, что предусмотренные в указе меры не являются отходом от рынка.**

По словам главы Нацбанка, согласованное с миссией МВФ количество золото-валютных резервов сегодня «находится на критическом пределе», поскольку в последнее время произошло «опустошение валютных запасов Нацбанка и переток капиталов к коммерческим банкам». Г-жа Винникова заявила, что продавать валютные резервы Нацбанку необязательно, однако, по ее мнению, коммерческим банкам *«сегодня это выгодно, и в последние месяцы эта возможность широко использовалась»*.

Говоря о призыве Нацбанка к предприятиям работать с белорусскими банками, председатель НБ заметила: *«От первой волны кризиса российских банков довольно сильно пострадали Белвнешэкономбанк и Агропромбанк... Банкиры обеспокоены положением, которое сложилось в России»*. По сведениям г-жи Винниковой, в России разрабатывается *«новый конфиденциальный документ об ужесточении банковского надзора»*, который предполагает довольно жесткие меры. В частности, возможна ликвидация 250 российских банков.

По словам председателя НБ, сегодня не наблюдается отток капитала в Россию, и *«мы пользуемся этим, поскольку ставка рефинансирования у нас примерно в два раза ниже»*. Кстати, МВФ настаивает на том, чтобы ставки в Беларуси были повышены до российского уровня, поскольку в случае сохранения значительной разницы ставок отток капитала неизбежен.

Тамара Винникова признала, что Нацбанк не выполнил ряд обязательств по согласованной с МВФ программе. В частности, до сих пор продолжается выдача субсидированных кредитов и целевых кредитов, с чем МВФ категорически не согласен. Правда, по словам главы Нацбанка, в этом году объем целевых кредитов значительно уменьшился по сравнению с предыдущими. И все же на закладку продовольственного фонда было выделено 1 трлн. 300 млрд. рублей. МВФ также считает нецелесообразным введение валютного коридора и рекомендует использовать другие инструменты регулирования курса национальной валюты. Эту рекомендацию белорусский Нацбанк планирует учесть при разработке программы на второе полугодие. Многочисленные претензии МВФ к денежно-кредитной политике Беларуси ярко свидетельствуют о том, что регулирование этой сферы слишком далеко ушло от рыночных механизмов.

# СЦЕНАРИЙ ВАЛЮТНОГО ТРИЛЛЕРА НАПИСАН ПОЛИТИКАМИ

Дмитрий МАШАРА

**События, происходящие на валютном рынке Беларуси в последнее время, практически невозможно объяснить с точки зрения экономической целесообразности и даже здравого смысла. Но подобное объяснение может быть совсем не сложным, если признать, что политические цели в нашем государстве стоят выше целей экономических.**

На прошлой неделе НБ разослал шести коммерческим банкам телеграмму, в которой разрешил производить куплю-продажу иностранной валюты, используя систему премий и сборов. Что фактически является еще одним признанием банкротства политики валютного регулирования уже относительно наличной валюты, т.к. ни для кого не секрет, что рынок «почернел» и вышел из- под контроля государства. И данную телеграмму можно расценить как попытку вернуть его в цивилизованные рамки, забыв при этом про антимонопольное законодательство.

Как заявил в разговоре с корреспондентом «БДГ» сотрудник одного из банков, в прошлом сотрудник Национального банка, введение курса наличной национальной валюты в рамки валютного коридора являлось не чем иным, как продолжением политики государства, направленной на «удушение» коммерческих банков. А последняя телеграмма НБ, разрешившая нескольким банкам покупать и продавать валюту по курсу, превышающему верхнюю границу валютного коридора, – это очередной шаг к искусственному усилению группы крупных банков, имеющих определяющую долю государства в своем уставном капитале.

По вопросу о состоянии валютных резервов НБ один из сотрудников Нацбанка заявил, что в последнее время резервы не тратятся, а даже наблюдается их некоторое увеличение за счет покупки НБ наличной валюты и взыскания долгов предприятий в иностранной валюте. Тем самым выполняются и нормативы, установленные МВФ, цена при этом не имеет значения.

Биржевой курс уже давно перестал быть реальным, и удовлетворяется только 60-70% заявок на покупку валюты (нефть, зерно). Безналичный курс доллара на рынке сейчас выше 16.000 руб., и разность с биржевым курсом составляет более 3.000 руб. В условиях такого давления логичным мог быть резкий «скачок» курса в июле до 15.000 BLR/USD, что и предлагал валютный департамент НБ. При этом необходимо резко поднять курс, а потом установить планку, которая должна быть реальной, чтобы не возникло такой же патовой ситуации, как сегодня. Сейчас, по информации «БДГ», планируется установить верхнюю планку коридора до конца года на уровне 17.000. Уже ясно всем, что держать курс в коридоре всеми силами, как это делается сегодня, в большей степени неразумно.

Бывший начальник управления золото- валютных резервов Национального банка Владимир Совенок рассказывает: *«На посту начальника управления золото-валютных резервов НБ я получал сотни писем от предприятий. Из их сообщений видно, что производственные предприятия (СП, ИП), которые поставили в Беларусь товар без предоплаты, столкнулись с проблемой возвращения собственных средств. Т.о. ради поддержания курса рубля мы окончательно подорвали имидж нашей страны в глазах иностранных экспортеров»*. Владимир Совенок считает, что у нас в стране нет экономической политики, а есть просто политика. Поэтому требования руководства государства, с одной стороны, держать курс, а с другой – направить в белорусскую экономику триллионы рублей, не может ни один образованный экономист. Но тем не менее подобные решения продолжают принимать.

Похоже, независимость Национального банка уже в прошлом – он полностью зависим от политики. И хотя все руководство банка понимает, что нужно делать и что этому мешает, но изменить уже ничего нельзя.

ПРИВАТИЗАЦИЯ

Утверждено и зарегистрировано в Минюсте Положение о порядке разработки проектов создания открытых акционерных обществ в процессе приватизации государственной собственности.

Зарегистрировано в Министерстве юстиции Положение о порядке формирования уставных фондов открытых акционерных обществ, создаваемых в процессе приватизации государственной собственности.

**Мингосимущество провело выездное заседание коллегии по результатам комплексной контрольно-ревизионной проверки работы Гродненского областного комитета по управлению государственным имуществом и приватизации.** Гродноoблимуществу предложено провести мероприятия по устранению вскрытых недостатков.

**20.06.96 г. Минскгоримущество проводит конкурс по продаже и отчуждению объектов коммунальной собственности.**
На конкурс выставляются:
- магазин N21, ул. Октябрьская, 6;
- ГТП «Юнторг», ул. Пулихова, 21;
- здание бывшего детского сада по ул. Корженевского, 19.

**Проведены первые собрания акционеров в трех ОАО:**
- **«Бобруйский консервный завод»;**
- **«Бобруйский городской молочный завод»;**
- **«Славгородский овощесушильный завод».**

Все три ОАО созданы путем преобразования госпредприятий. На собраниях были рассмотрены итоги финансово-хозяйственной деятельности за 1995 год, утверждены изменения и дополнения в уставы.

**Могилевоблимущество провело областной семинар на тему «О начале работ по приватизации предприятий агрохимического обслуживания сельского хозяйства».** В работе семинара приняли участие руководящие работники и специалисты объединения «Сельхозхимия».

Могилевоблимущество провело областной семинар по вопросам управления и распоряжения коммунальной собственностью области. В семинаре приняли участие специалисты городских, районных и областных органов управления, которые занимаются вопросами управления, распоряжения и реестра имущества, находящегося в коммунальной собственности.

СТРАХОВОЙ РЫНОК: МНЕНИЕ

# ПОРА БИТЬ ТРЕВОГУ

Геннадий СИДОРЧЕНКО, вице-президент СК «АльВеНа»

**Возникшая ситуация в перестраховании на внутреннем рынке ставит под угрозу договоры с зарубежными партнерами, заключенные после долгой и кропотливой работы по признанию наших национальных компаний на международном страховом рынке. Непредсказуемость внутренней политики в этом направлении ставит под сомнение возможность подобного сотрудничества в целом. Нельзя забывать, что за всем этим стоят страховые суммы, измеряющиеся сотнями миллионов долларов, покрытие которых не могут обеспечить даже все вместе взятые национальные компании.**

Как нам кажется, следует привести несколько примеров, которые четко показывают всю серьезность сложившейся ситуации.

В страховании ответственности грузоперевозчика по международной конвенции КДПГ ответственность страховой компании (страховая сумма) только по одному транспортному средству составляет 500 тыс. DM, что является своеобразным нормативом или показателем мощи компании. Всего в нашей стране насчитывается свыше 1000 единиц подвижного состава, осуществляющих международные перевозки, т.е. ответственность страховых компаний составляет минимум 500 млн. DM. В то же время по нормативам Госстрахнадзора РБ совокупные активы всех компаний, осуществляющих данный вид страхования, должны составлять не менее 850 млн. DM. Что, конечно, не соответствует действительности, поскольку 27 млн. долларов в рублевом эквиваленте – это все, что могут наскрести страховые компании республики.

В качестве еще одного примера можно привести обязательный вид страхования – страхование гражданской ответственности владельцев средств автотранспорта, въезжающих на территорию Республики Польша. Ответственность страховой компании (страховая сумма) только по единице транспортного средства составляет 600 тыс. ЭКЮ.

Медицинское страхование для выезжающих за границу – куммулятивный риск по одному страховому событию покрывается в объеме до $500 тыс., а у некоторых страховых компаний этот лимит значительно увеличен. Обязательное страхование гражданской ответственности воздушных судов, осуществляющих международные рейсы, – лимит ответственности страховых компаний по данному виду страхования:

- Европа – $50 млн. по одной единице;
- Германия – $70 млн. по одной единице;
- США – $100 млн. по одной единице.

(Возможно изменение вышеприведенных лимитов в сторону увеличения.)

Все это лишь отдельные примеры. В нынешних условиях работа по перестрахованию на внутреннем страховом рынке не только не увеличит его емкости, но и неизбежно вызовет цепную реакцию серии банкротств среди национальных страховых компаний, что в свою очередь неизбежно отразится на финансовой устойчивости банков. В этой связи абсолютно не понятно, почему мы не используем накопленный десятилетиями мировой опыт. Ведь в перестраховании играет роль даже географическое дробление размещаемых рисков, т.е. страховой портфель должен быть максимально диверсифицирован как в количественном, так и в качественном отношении с участием не только национальных, но и мировых компаний.

Не менее серьезной проблемой является обязательная продажа валюты. Указ N31 ставит под сомнение возможность реализации Зеленой карты в нашей стране.

Здесь существуют два аспекта. Во-первых, при работе за комиссию (скажем, 10%) в результате обязательной продажи, последующего приобретения (до которого проходит неопределенный срок, а это означает плюс коэффициент инфляции) затраты страховой компании на приобретение валюты могут составить от 16% и выше. Это означает, что для сохранения данного страхового продукта на нашем рынке страховая компания вынуждена идти на затраты по убыточному виду за счет других видов (например, Зеленая карта), что тоже представляет собой весьма серьезную опасность.

Во-вторых, отсутствует возможность самого приобретения валюты, а ведь существуют контрактные обязательства, которые достаточно жестко предусматривают своевременные расчеты с партнером, включая штрафные санкции.

На практике это означает, что страховые компании могут отказаться от бремени расходов, навязанных государством. В результате перевозчики будут вынуждены приобретать обязательное внутреннее страхование при въезде или транзите в каждой отдельной стране, что, безусловно, в несколько раз увеличит расходы, связанные со страхованием для перевозчиков, а республика недополучит $400-500 тыс. ежегодно, которые страховые компании получают в виде комиссии, не говоря о миллионах долларов, проходящих через наши банки по этому виду страхования.

РЫНОК МЕЖБАНКОВСКИХ КРЕДИТОВ

# НАСТУПЯТ ЛИ ЛУЧШИЕ ВРЕМЕНА?

**Решение поставленных банками перед началом летнего сезона задач отнюдь не связывается с рынком межбанковского кредитования, как это было год назад. Приоритеты в работе настолько отличны, что сравнивать их с прошлогодним периодом не имеет смысла. Столь кардинальным изменениям способствовало не какое-то отдельное событие или сверхнеординарное решение, а полный комплекс изменившихся приоритетов (по большей части ситуационных) финансового рынка Беларуси на макроэкономическом уровне. Зависимость же нашей макроэкономики от субъективных факторов очевидна.**

В очередной раз доказывать слабую степень привлекательности рынка межбанковского кредитования не приходится. Решение своих оперативных задач банки перенесли в другие секторы финансового рынка Беларуси (и не только Беларуси). Рынку же МБК сейчас отведена роль неформального рыночного регулятора «суточного положения» корсчета, особенно после введения ограничений Нацбанком на овердрафт. Поэтому так называемый «межбанк» перешел в разряд индикаторов текущих потребностей банковского сектора. Решение же стратегических задач банки переносят на более качественный уровень.

Используя своего рода «внутренний» рейтинг надежности банков, необходимость использования которого доказана положением дел в банковской системе страны, операторы рынка МБК работают со значительной степенью избирательности к своим потенциальным контрагентам. Именно этот фактор способствует сильному разбросу ставок по «коротким» ресурсам. Так, в течение недели односуточные ресурсы фиксировались на уровне от 15 до 60% годовых.

Работу с ресурсами от недели и более продавцы практически полностью перенесли на государственный рынок ценных бумаг, который является не столько спекулятивным сектором финансового рынка, сколько используется для обеспечения высоколиквидного залога в работе с денежными ресурсами. Этот метод доказал свою жизнеспособность.

В начале недели котировки по ресурсам на рынке МБК сохранялись на уровне конца месяца. Причем уровень котировок держался по всем котируемым срокам. Кроме того, первый рабочий день июня оказался предаукционным. Во вторник должен был состояться 34 аукцион по размещению очередного выпуска ГКО. Вероятно, рассчитывая на интерес основных операторов рынка ГКО к предстоящему аукциону, рынок МБК стимулировал поддержку ставок на значительном уровне – ставка FIXRATE-1 в понедельник остановилась на отметке 46% годовых.

Существенных изменений не произошло и в день проведения аукциона. Фактический «провал» 34 выпуска ГКО объяснялся отсутствием к нему интереса. Однако по «техническим причинам» некоторым инвесторам не удалось перечислить ресурсы для участия в аукционе, что тем не менее отвлекло их от рынка МБК.

Со среды началось снижение котировок на ресурсы межбанковского кредитного рынка, которое продолжалось до конца недели. Причем к концу рабочей недели продолжало уменьшаться и реальное количество покупателей, которые зачастую выставляли котировки на спрос ресурсов от недели до месяца. Опять же основную долю покупателей составляли средние и мелкие банки. Что касается продавцов, то они работали только с ресурсами overnight, снижая тем самым спрос на более «длинные» деньги.

**ИКФ «ФинКонсалт», тел. 342-151, ф. 345-492**

ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ФИНАНСОВОГО РЫНКА РБ

| | Недели | | | | |
|---|---|---|---|---|---|
| | 19 неделя, 6.05 | 20 неделя, 13.05 | 21 неделя, 20.05 | 22 неделя, 27.05 | 23 неделя, 3.06 |
| *I Объявленная ставка FIXRATE* | | | | | |
| А. 1 неделя | 42 | 38 | 51 | 48 | 58 |
| В. 4 недели | 62 | 66 | 66 | 68 | 68 |
| *II Объявленная ставка DEPAR* | | | | | |
| А. 1 неделя | 30,0 | 31,0 | 31,0 | 22,0 | 25,0 |
| В. 4 недели | 56,0 | 56,0 | 55,0 | 56,0 | 56,0 |
| *III Индекс ФК** | 58,27 | 51,27 | 57,99 | 51,67 | 58,75 |
| *IV Индекс BelBond*** | | | | | |
| А. 1 неделя | 26 | 27 | 30 | 25 | 27 |
| В. 4 недели | 43 | 43 | 44 | 43 | 44 |
| *V Динамика объемов торгов на вторичном рынке ГКО, в млрд. руб.* | | | | | |
| | 118,6 | 188,1 | 100,2 | 292,9 | 199,4 |
| *VI Темпы роста курса доллара на:* | | | | | |
| А. МВБ | 12400 | 12400 | 12480 | 12710 | 12900 |
| В. ММВБ | 13407 | 14083 | 15936 | 15030 | 15560 |
| *С. Средний курс покупки/продажи безналичной валюты* | | | | | |
| | 13222 | 13678 | 14859 | 15151 | 15694 |
| | 13563 | 14028 | 15316 | 15927 | 15181 |
| *VII Темпы роста курса немецкой марки на:* | | | | | |
| А. МВБ | 8150 | 8150 | 8200 | 8240 | 8480 |
| В. ММВБ | 8847 | 9236 | 10467 | 9769 | 10268 |

* Индекс ФК представляет собой эффективную средневзвешенную доходность по ГКО, обращающимся на вторичном рынке (без учета налогообложения).

** Индекс BelBond представляет собой средневзвешенную доходность по сделкам РЕПО на вторичном рынке ГКО.

СЕМИНАРЫ

# ФИНАНСИСТОВ БЕЛАРУСИ ПРИГРЕЕТ ВОСХОДЯЩЕЕ СОЛНЦЕ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

**С 25 по 27 июня в Минске пройдет семинар, организованный специалистами Японского центра по международным финансам (ЯЦМФ).**

Эта организация от имени правительства Японии занимается проведением семинаров для лиц, работающих в финансовом секторе в странах, находящихся в стадии перехода к рыночной экономике. ЯЦМФ имеет опыт проведения подобных семинаров в азиатских странах и республиках бывшего Советского Союза, а теперь их деятельность может распространиться и на Беларусь.

По мнению организаторов, данный семинар должен расширить знания участников о нынешней рыночной финансовой системе развитых стран. Обучение будет основано на анализе опыта развития финансового рынка Японии после второй мировой войны. Для этого выбраны следующие темы лекций:

- нынешняя ситуация в финансовой системе Японии;
- последние изменения на рынках ценных бумаг Японии;
- управление финансовым портфелем (биржевыми облигациями) в Японии;
- развитие финансов в Японии.

Ожидается, что в семинаре примут участие представители Министерства финансов, Национального банка, Ассоциации коммерческих банков, Госинспекции по ЦБ и профучастники рынка ЦБ.

КОНЪЮНКТУРА

# МАЗ ВОЗЬМИТЕ В ДОРОГУ

Вадим СЕХОВИЧ

**Текущая информация о состоянии дел на крупных промышленных предприятиях Беларуси не вызывает положительных эмоций: констатация их тяжелого положения с использованием глаголов несовершенного вида -- «стоит», «тонет», «падает» и т. п. Минский автозавод в этом плане не является исключением. К экономическим проблемам прибавились и социальные. Задержки по выплате зарплаты в 1-1,5 месяца стали на объединении закономерностью и почвой для роста социальной напряженности. А инцидент, имевший место на предприятии в конце мая, когда группа рабочих потребовала у руководства предприятия выплаты зарплаты, еще раз продемонстрировал глубину кризиса в промышленности. В июне МАЗ работать не будет.**

Ситуация на МАЗе усугубляется еще и тем, что с наступлением летних месяцев перед всеми предприятиями отрасли встает такая проблема, как падение объемов реализации продукции. В этом году типичное для отрасли сезонное колебание спроса на грузовые автомобили осложняется грядущими выборами российского президента. Некоторая неопределенность результатов российских выборов побуждает многих российских предпринимателей «перекачивать» сегодня деньги за рубеж, в оффшорные зоны, что, естественно, приводит к значительному падению спроса на белорусские автомобили на главном рынке сбыта Минского автозавода.

### ДИЛЕР -- МАЗУ МЛАДШИЙ БРАТ?

Но если политическая ситуация в России прояснится очень скоро -- после президентских выборов, то сроки решения тех проблем МАЗа, которые в большинстве своем являются следствием состояния экономики Беларуси, по времени весьма неопределенны.

Тем не менее те шаги, которые были предприняты руководством автозавода по решению некоторых актуальных проблем объединения, кажется, начинают давать первые положительные результаты. Об этих мерах «БДГ» писала уже достаточно много. Хотя сегодня ясно, что эффект от проведения этих мероприятий в условиях коллапса белорусской экономики будет или весьма незначителен, или его не будет вообще заметно.

Чего на сегодняшний день МАЗу удалось добиться, так это ликвидации ценовой «анархии» на рынке большегрузных автомобилей и установления своего контроля над ценами. К некоторому упорядочению отношений между заводом и фирмами, связанными с МАЗом, привело и постановление КМ РБ о лицензировании торговли в Беларуси грузовыми автомобилями и пассажирскими автобусами. Последнее если и не предотвратило появление на рынке автомобилей по демпинговым ценам, то по крайней мере вынудило уйти некоторых дилеров в другие отрасли.

Но не соглашение между заводом и его дилерами позволяет сегодня МАЗу реально держать цену на рынке (кстати, в начале мая объединение снизило цену для официальных дилеров). В первую очередь к этому привел сделанный после тщательного анализа рынка пересмотр изначально неверно определенных цен (например, на автомобили МАЗ-54326 с двигателями MAN вместо $75 тыс. -- $65 тыс.), а также новая гибкая ценовая политика МАЗа.

При расчете с поставщиками завод начал учитывать цены, по которым проданные по бартеру «МАЗы», могут быть реализованы на рынке. Ведь при сегодняшних экономических реалиях поставщику из той же России не составляет особого труда приобрести товар по гораздо меньшей цене, чем рыночная, и предложить его заводу. Естественно, что при реализации приобретенных у МАЗа по такому бартеру автомобилей, продавец может варьировать цену и предложить на рынок товар по демпинговым ценам. Задача МАЗа в такой ситуации -- изыскать возможности снизить цену на предложенный предприятию товар. Другое дело, что это не всегда удается сделать (например, при угрозе срыва важного контракта).

Самой надежный и безопасный путь для МАЗа в его бартерной политике -- работа через официальных дилеров. Последние даже если и сумеют извлечь для себя какие-то выгоды, технику все же будут продавать по существующей договоренности с предприятием. По крайней мере, несколько компаний активно лоббируют эти идеи в руководстве автозавода.

5 июня на МАЗе прошел семинар, на котором обсуждались вопросы реализации автомобилей в Беларуси и предлагались представителям министерств и ведомств образцы продукции. Присутствовавший на этом мероприятии министр МВД РБ даже изъявил желание приобрести для своего ведомства «Волги», поставленные предприятию российским партнером.

О сегодняшних масштабах реализации продукции МАЗа по бартеру говорит тот факт, что знаменитый «Роскон-тракт», поставлявший «МАЗы» на российский рынок, опасаясь остаться не у дел, пошел на реализацию автомобилей за деньги, возвращая их Минскому автомобильному и Ярославскому моторному заводам. С таким предложением российскому партнеру, когда трудовому коллективу объединения нечем выплатить задолженность по зарплате, выступило само руководство МАЗа.

### «СТАРИКАМ» У НАС ВЕЗДЕ ДОРОГА, «НОВИЧКАМ» У НАС ВСЕГДА ПОЧЕТ

Трудности, которые испытывает сегодня белорусское предприятие, характерны и для российских заводов, того же КамАЗа. И меры, предпринимаемые КамАЗом по выходу из кризиса, во-многом схожи с теми, которые проводятся на МАЗе.

Сегодня российский производитель организует на своих мощностях производство комплектующих, которые раньше поставлялись из других стран СНГ. Для МАЗа, который до 70% своей комплектации завозит из России, по мнению некоторых специалистов, организация рентабельного производства узлов и агрегатов европейского уровня (и реализация их на европейском рынке) могла бы решить многие проблемы. Например, проведение той же реструктуризации на предприятии. Ведь «БелавтоМАЗ» наряду с «Горизонтом», «Интегралом», «Кораллом» и МТЗ находится в перечне крупных предприятий Беларуси, подлежащих реструктуризации в течение этого года.

МАЗ бы обеспечивал себя комплектующими, изготовленными на собственном производстве, что позволило бы загрузить простаивающие мощности. А при соответствующем качестве, при унификации этих комплектующих под европейские стандарты мог бы реализовывать их на мировом рынке, что позволило бы облегчить финансовые и другие проблемы автозавода.

В целях защиты рынков сбыта по инициативе руководства Минского автомобильного завода совместно с представителями российских автомобилестроительных предприятий (ГАЗ, ЗИЛ, ЯМЗ и др.) готовится обращение к российскому правительству по ужесточению налоговой политики при ввозе импортной техники, особенно б/у. Необходимость введения протекционистских мер в первую очередь испытывают российские производители, у которых объемы производства и продаж снизились до критического уровня.

В течение июня обращение будет дополнено конкретными предложениями и отправлено в правительство РФ. КМ РБ уже выразил свое принципиальное одобрение по этому документу.

Именно рынок «бэушной» техники -- ахиллесова пята как российской, так и белорусской автомобилестроительной индустрии может выпасть из поля деятельности отечественных автомобилестроителей в первую очередь. На защиту интересов отечественной автомобилестроительной отрасли направлено и предложение о снижении налога при использовании автомобилей отечественного производства (стран-членов Таможенного союза) в производственной деятельности.

На сегодняшний день МАЗ также большое внимание уделяет развитию сервисного обслуживания, которое является важным рычагом увеличения объемов реализации продукции в условиях экспансии на рынки СНГ западных автомобилестроительных фирм.

Забастовка на Тутаевском моторном заводе, конфликт его с ЯМЗ и недопоставка в связи с этим силовых агрегатов на МАЗ, которому пришлось свернуть производство именно по тем позициям, на которые существует спрос, придает актуальность сегодняшним переговорам объединения с Detroit Diesel. Но как считают некоторые специалисты, использование двигателей американской фирмы на автомобилях «МАЗ», проблематично из-за несоответствия по техническим параметрам конструкции белорусского автомобиля заокеанскому двигателю (в этом отношении предпочтительнее выглядят двигатели MAN). А для производства на объединении нового автомобиля под эти двигатели требуются крупные инвестиционные вливания.

НОВОСТИ ТОРГОВЛИ

# ТОРГОВЛЯ

**Министерство торговли провело анализ структуры розничного товарооборота по группам товаров за январь-апрель 1996 года. Удельный вес реализации продовольственных товаров по сравнению с соответствующим периодом прошлого года возрос на 7 пунктов и достиг 67% от общего объема розничного товарооборота.**

Продолжает снижаться реализация непродовольственных товаров большинства товарных групп. Особенно существенно реализация снизилась по следующим товарным группам: одежда и белье -- в 2 раза (до 2,21%), верхний трикотаж -- с 2,21 до 1,17%, кожаная, текстильная и комбинированная обувь -- с 4,3 до 2,45%.

**Министерство торговли совместно с Главной государственной налоговой инспекцией приступило к разработке Положения о порядке реализации импортных алкогольных и табачных изделий, обращенных государственными налоговыми инспекциями в доход РБ.**

Будут разработаны также порядок и сроки продажи нереализованных до 1 августа 1996 года алкогольных и табачных изделий производства Республики Беларусь, подлежащих в соответствии с постановлением Кабинета Министров от 23.05.96 N338 маркировке специальными знаками, подтверждающими легальность их производства. Необходимость этих мер очевидна, так как с 1 августа продажа немаркированных алкогольных и табачных изделий запрещена.

**28 мая Министерство торговли направило Кабинету Министров предложения (N05-1-9/147) об обеспечении валютными средствами Гродненской табачной фабрики и фирм--импортеров табачных изделий.**

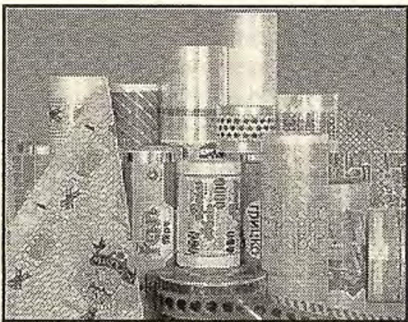
Полученные валютные средства эти субъекты хозяйствования должны использовать на закупку сырья и приобретение табачных изделий. Причина проявления этой инициативы Министерством торговли -- напряжение в обеспечении населения табачными изделиями. Компании-импортеры, реализовав товар, не могут приобрести новый. В приобретении валюты на бирже им отказывают, мотивируя это тем, что табачные изделия не относятся к категории товаров первой необходимости. Не имеет возможности приобрести сырье без валюты и Гродненская табачная фабрика.

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

# ВСЕ ДЕЛО В УПАКОВКЕ

Ни для кого не секрет, что спрос на товар во многом зависит от привлекательности упаковки. Многие белорусские производители считают, что проблемы с реализацией товара напрямую связаны с качеством упаковки.

Закупать импортные упаковочные материалы для большинства белорусских предпринимателей чересчур дорого, отечественные же упаковочные материалы до последнего времени могли нагнать на покупателя только тоску. Решить данную проблему белорусских производителей взялось белорусско-американское СП «Uniflex» (г.Минск), которое в начале года закупило две английские флексографические печатные линии, на которых производятся полноцветные самоклеящиеся этикетки (любых, даже самых причудливых форм), а также наносится рисунок на самые разнообразные упаковочные материалы, в том числе на полипропиленовую и полиэтиленовую пленку, ламинированную бумагу, полиамид, лавсан и т.д. Все эти материалы у «Uniflex» – импортные (преимущественно германского производства), что в совокупности с современным оборудованием позволяет достичь высококачественного изображения.



В то же время цены на продукцию «Uniflex» приблизительно на 30% ниже, чем на аналогичную продукцию импортного производства. Это происходит за счет дешевизны рабочей силы в Беларуси, а также по причине отсутствия расходов на доставку и уплату таможенных пошлин при ввозе готовых упаковок и т.п. Впрочем, продукция «Uniflex» уже начинает уверенно завоевывать белорусский рынок. С февраля этого года фирма сотрудничает с 40 белорусскими предприятиями-производителями. Большинство потребителей продукции «Uniflex» – производители пищевых продуктов и парфюмерии. Услугами фирмы пользуются такие предприятия, как «Белбыткомплект», СП «БелИта», Гомельская фабрика мороженого, фирмы «Памакс», «Белкосмекс», брестский концерн «Мясомолпром», готовится выпуск упаковок и этикеток для кондитерских фабрик «Коммунарка» и «Витьба» и минских хладокомбинатов. Руководство «Uniflex» считает своей перспективной задачей стать частью в технологической цепочке белорусских предприятий.

**«Uniflex» тел. 0172-691375, факс 0172-101292**

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ

# НОРВЕЖСКИЙ ЭКСПОРТ В БЕЛАРУСЬ

Отдел внешней торговли «БДГ»

**На минувшей неделе для изучения возможности экспорта рыбной продукции в Беларусь Минск посетили с рабочим визитом представители Норвежского торгового совета.**

Делегация совета в составе управляющего директора А.Гримелунда, регионального директора Б.Бьорнсена и директора мурманского представительства В.Реута посетила ряд минских предприятий, специализирующихся на хранении и переработке рыбной продукции, и провела переговоры с представителями МВЭС и Мингорисполкома.

Как стало известно «БДГ», министр внешних экономических связей Михаил Маринич предложил норвежской стороне обсудить возможность подписания межправительственного соглашения о беспошлинном ввозе рыбной продукции в Республику Беларусь. В качестве возможной схемы реализации такого договора были предложены встречные товарные поставки под краткосрочный (2-3 месяца) кредит.

Однако перспективы такого сотрудничества остаются неясными до заключения основных межправительственных соглашений: о торгово-экономическом сотрудничестве и о взаимной защите инвестиций, проекты которых уже переданы норвежским экспертам.

ВЕРХОВНАЯ ВЛАСТЬ

# ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПО ФОРМИРОВАНИЮ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ

**В комиссии по экономической реформе под председательством Василия Шлындикова была разработана концепция макроэкономического развития Беларуси. В ближайшее время она должна быть вынесена на рассмотрение парламента. Сегодня мы публикуем предложения депутатов по выходу экономики нашей страны из кризиса.**

## СИТУАЦИЯ

Негативные процессы в экономике не остановлены. С 1991 по 1996 год реальный уровень жизни упал в 3-3,5 раза. Если в 1990 году в среднем на душу населения приходилось около 1,5 минимального потребительского бюджета (в дальнейшем МПБ), то сегодня – только около 0,5 МПБ. И это напрямую связано с соответствующим падением валового внутреннего продукта (ВВП). По разным оценкам, ВВП уменьшился с 1990 года почти на 60%. Идет быстрое обнищание населения. За чертой бедности, определенной в 0,6 МПБ, находится 36% населения Беларуси, хотя еще несколько лет назад было всего 5%. Скрытая безработица достигла 25-40% трудоспособного населения.

Быстро падает уровень рентабельности производства, большинство экспортных производств стали убыточными, сокращаются поступления в бюджет, растут безработица, дебиторская и кредиторская задолженность, внешний долг Беларуси.

Кроме того, практически остановлено обновление основных фондов (за счет ввода новых мощностей обновление фондов в 1990 году составляло 7,8%, в 1994 – 0,57%). Основные фонды «проедаются» на $2 млрд. в год. Таким образом, даже нищенский жизненный уровень населения обеспечивается сегодня за счет еще более глубокого разрушения экономики в последующие годы.

Отсутствуют какие-либо положительные тенденции и перспективы для активной части населения. Основная часть населения не имеет никаких возможностей своим трудом и своими знаниями заработать себе даже на минимально необходимый уровень жизни. Повышение эффективности народного хозяйства возможно только при создании условий для свободного творческого труда в социально ориентированной рыночной экономике.

Необходимы безотлагательные меры по выведению экономики Беларуси из кризиса. Прежде всего необходимо стабилизировать экономику, поставив цель в короткий срок, 1-3 года, обеспечить оптимальное использование всех имеющихся в республике ресурсов для поддержания уровня жизни населения, создать условия для привлечения инвестиций, в т.ч. зарубежных, и экономического роста в последующие годы.

Следующим этапом станет этап модернизации производственно-технологической базы производства и структурная перестройка экономики.

## ЦЕЛИ И ПРИНЦИПЫ

Важнейшими целями экономической политики на этапе стабилизации являются остановка падения ВВП и создание условий для экономического роста, увеличение доходов населения, обеспечение занятости (уровень безработицы – 4-5%), стабильность цен (инфляция – 10-12% в год).

Эти цели достигаются посредством решения следующих задач:

создание хозяйственного механизма, направленного на усиление трудовой мотивации и эффективного использования ресурсов;

обеспечение стабильности валютного курса и допустимого бюджетного дефицита; создание благоприятной инвестиционной среды; восстановление платежеспособности предприятий.

При достижении указанных целей этап стабилизации экономики будет считаться достигнутым. Предпосылкой достижения указанных целей является создание условий для эффективного использования всех имеющихся ресурсов страны. Такие условия возможны только при рыночной экономике.

Считать формирование открытой конкурентной рыночной экономики главным содержанием экономической политики на этапе стабилизации.

Принципы экономической политики:

– расширение экономической свободы и стимулирование предпринимательства;

– формирование частного сектора, который будет производить не менее 50% ВВП к 1999 году, 70% – к 2001 году;

– снижение централизуемой государством доли ВВП до 35%, в том числе: 1997 – 40%, 1998 – 35%;

– содействие развитию конкуренции, государственная поддержка малого бизнеса;

– формирование открытой экономики;

– устранение экономических причин коррупции;

– защита частной собственности;

– государственная поддержка экспорта;

– государственная поддержка производств, которые смогут стать эффективными в течение 1-3 лет;

– обеспечение социальной стабильности.

## НЕОБХОДИМЫЕ ДЕЙСТВИЯ

1. Обеспечить внутреннюю конвертируемость белорусского рубля.

*2. Ограничить инфляцию 10-12% в год.*

2.1. Законодательно запретить покрытие дефицита бюджета за счет эмиссии.

2.2. Создать условия для привлечения валютных и денежных сбережений населения (обеспечить положительную депозитную ставку).

2.3. Сократить государственные расходы:

– на инвестиции, дотации отдельным отраслям и субъектам хозяйствования;

– на социальные нужды за счет расширения платных услуг для обеспеченных слоев населения;

– на органы управления, контрольные органы, армию, МВД.

2.4. Рационализировать структуру государственных органов управления с переводом отдельных функций на коммерческий расчет.

2.5. Ежегодно Верховный Совет Республики Беларусь устанавливает Национальному банку лимит кредитования правительства и коммерческих банков. Ввести жесткие меры ответственности за превышение данного лимита.

3. Законодательно запретить формирование внебюджетных фондов, кроме фонда социальной защиты населения и фонда занятости.

4. Законодательно ограничить суммарную величину взимаемых налогов, кроме акцизов, размеры штрафов, пени.

5. Пересмотреть структуру затрат, включаемых в себестоимость, и привести ее в соответствие с европейским стандартом.

6. Законодательно упорядочить систему контроля работы субъектов хозяйствования, запретив проверки, кроме налоговой инспекции, прокуратуры и органов санитарно-технического надзора.

7. Создать условия для межбанковской конкуренции, включая привлечение средств населения, развить систему ипотечных, инновационных специализированных банков.

8. Осуществить меры по регулированию привлечения иностранных инвестиций в банковское и страховое дело с целью обеспечения государственной экономической безопасности.

9. Обеспечить комплекс мер по оздоровлению банковской системы (создание санитарного банка, бесприбыльных, под эгидой государства, инновационных банков развития).

10. Разработать систему льготируемых кредитных ставок для инвестиций, развития экспорта и поддержки перспективных производств, жилищного строительства.

11. Создать с участием государства страховые компании по страхованию инвестиций и торговых рисков.

12. Снизить импортные пошлины и налоги до уровня, принятого в странах – членах ВТО.

13. Законодательно обеспечить механизм банкротства, санации и реструктуризации предприятий.

13.1. Разработать и осуществить государственные программы санации и реструктуризации предприятий.

*14. Осуществить комплекс мер по привлечению инвестиций.*

14.1. На период стабилизации отменить декларации об источниках инвестиций. Содействовать учреждению в республике филиалов известных зарубежных банков.

14.2. Стимулировать инофирмы при покупке контрольных пакетов акций предприятий и организации на них сборочных производств или других высокоэффективных технологий.

14.3. Ввести в практику инвестиционные торги по продаже приватизируемых предприятий за символическую цену тем фирмам, которые предложат проекты модернизации предприятий или организуют производство и сбыт продукции.

14.4. Включить в определение зданий и сооружений участки земли, на которых они расположены. Приобретение зданий и сооружений в собственность означает автоматическое приобретение и земельного участка под ними.

14.5. Создать рынок капитала и фондовый рынок: обеспечить акционирование всех государственных предприятий, подлежащих приватизации.

14.6. Организовать свободную куплю, продажу акций, векселей, ценных бумаг.

14.7. Создать рынок недвижимости и земли, принять соответствующее законодательство по их регулированию.

*15. Ценообразование.*

15.1. Завершить либерализацию цен в АПК, предоставив при этом право колхозам, совхозам и перерабатывающим предприятиям отказываться от госпоставок по неприемлемым для них закупочным ценам.

15.2. Отменить государственный контроль за уровнем цен на товары и услуги, за исключением цен на товары и услуги естественных монополистов, включая жилищно-коммунальное хозяйство. Отменить статью УК о спекуляции. Ввести государственный и общественный контроль за ценами естественных монополистов.

15.3. Отказаться от предоставления социально значимых товаров и услуг по заниженным ценам и ввести дополнительные денежные пособия для малообеспеченных лиц, нуждающихся в этих товарах и услугах.

16. Внедрить механизм расчета бюджетных организаций за полученные от субъектов хозяйствования материальные ценности векселями Министерства финансов с последующим их погашением этим министерством в счет налоговых платежей.

*17. Меры по финансовому оздоровлению предприятий.*

17.1. Предоставить налоговые кредиты перспективным производственным предприятиям в размере задолженности в бюджет и внебюджетные фонды по состоянию на 5 июля т.г., списать пеню и штрафы по бюджетной задолженности.

17.2. Законодательно обеспечить механизм санации, реструктуризации предприятий, предусмотрев систему расчетов предприятий по долгам государству, банкам, другим субъектам хозяйствования.

17.3. Провести широкую санацию и реструктуризацию крупных предприятий промышленности.

17.3.1. Временно освободить санируемые предприятия от уплаты налогов.

17.3.2. Списать с балансов предприятий с зачислением в госрезерв неиспользуемые основные и оборотные фонды (производственные площади, движимое и недвижимое имущество и т.п.).

17.3.3. Без всяких условий передать в коммунальную собственность (либо реализовать через аукционы) социально-культурные и иные объекты и сооружения, непосредственно не относящиеся к основному производству санируемого предприятия.

17.3.4. Предоставить санируемым предприятиям импортно-экспортные льготы, целевую бюджетную, кредитную и иную поддержку.

17.3.5. Разработать и осуществить меры по консервации мощностей с освобождением этих мощностей от налогов на имущество и пожарного налога.

*18. Занятость населения.*

18.1. Законодательно обеспечить государственную поддержку развитию малого предпринимательства.

18.2. Разрешить малым предприятиям применять упрощенный порядок ведения бухгалтерского учета и выплаты налогов. Упростить бухгалтерскую отчетность и увеличить периодичность отчетности в зависимости от объемов деятельности.

18.3. Предусмотреть, что ограничения деятельности частных предприятий с целью достижения общественной пользы могут быть введены только Верховным Советом.

18.4. С целью развития рынка рабочей силы заменить прописку регистрацией по месту жительства.

18.5. Законодательно ограничить количество лицензируемых видов деятельности.

18.6. Законодательно отменить налогообложение предпринимателей без права юридического лица, при этом ввести порядок платы за патент (лицензию) на вид деятельности, размер которой устанавливается региональными органами власти.

18.7. Налоги на малые предприятия, взимаемые сборы за патент индивидуальных предпринимателей направлять в местные бюджеты.

18.8. Осуществить комплекс мер по организации общественных работ.

19. Обеспечить систему продажи в рассрочку производственных площадей, других имущественных комплексов, внесения их в уставный капитал создаваемых юридических лиц.

*20. Меры по обеспечению платежного баланса.*

20.1. Внедрить систему поощрения всех форм собственности предприятий-экспортеров, в т.ч. посредников, за счет налоговых льгот, уменьшения процентных ставок, регулирования валютного курса, отмены административных ограничений на вывоз товаров и услуг как юридическими, так и физическими лицами (отмена квот, лицензий и т.д.).

20.2. С целью повышения уровня жизни населения и модернизации производства за счет включения в международное разделение труда отказаться от политики протекционизма и самообеспечения, снизив налоги на экспорт-импорт до уровня, принятого в большинстве развитых стран мира.

20.3. Отменить импортные пошлины на продукты (кроме крепких спиртных напитков и сигарет, деликатесов) и товары народного потребления.

20.4. Если Россия откажется от политики раскрытия экономики, то выйти из Таможенного союза.

20.5. Упростить процедуру оформления внешнеторговых сделок и выездных документов. Выдавать заграничные паспорта всем желающим не позднее одного месяца со дня подачи заявления; отменить разрешения на многоразовый выезд (штамп в паспорте).

20.6. Принять другие меры по снятию ограничений на пересечение границ гражданами и товарами.

20.7. Расширить возможности для граждан Республики Беларусь по трудоустройству за рубежом.

20.8. Разработать комплекс мер по развитию правовой и государственной поддержки приграничной торговли. Возложить ответственность за реализацию программ развития приграничной торговли на приграничные регионы.

20.9. Отменить ограничения на число фирм, действующих в том или ином сегменте внешнеэкономического рынка.

20.10. Разработать и реализовать государственную программу по энергосбережению, сокращению импорта энергоносителей.

20.10.1. Принять программу альтернативного использования энергии.

20.11. Обеспечить регулирование цен на топливо на уровне сопредельных стран.

*21. Приватизация: меры по ускорению и завершению малой и чековой приватизации.*

21.1. Отменить согласование объектов приватизации с трудовыми коллективами, руководством объединений и ведомств, местными органами власти. Решения о приватизации принимаются только Мингосимуществом и местными органами приватизации.

21.2. До 1 января 1997 года сократить перечни объектов, не подлежащих приватизации, и объектов, приватизация которых осуществляется только по решению Кабинета Министров.

21.3. Широко практиковать инвестиционные торги, продажу предприятий, производственных и других помещений имущественных комплексов с выплатой в рассрочку под залог будущих прибылей.

21.4. Отказаться от принципа приватизации 50% стоимости каждого объекта за приватизационные чеки «Имущество». Пакеты акций должны продаваться на аукционах

10 июня 1996 года № 41 (299)

ВЕРХОВНАЯ ВЛАСТЬ

(конкурсах). При этом чеки по их номинальной стоимости рассматриваются наравне с банкнотами Национального банка как приватизационные деньги. Прекратить обмен чеков на акции по номиналу.

21.5. Изменить методику оценки объектов приватизации. При всех способах приватизации начальная цена объекта определяется по его балансовой (остаточной) стоимости на дату последней индексации именных приватизационных чеков «Имущество».

21.6. При конкурентных способах приватизации (аукцион, конкурс) предусмотреть возможности снижения начальных цен объектов, не проданных на предыдущих торгах, на 20-50% от начальной цены.

21.7. Содействовать созданию и функционированию СИФов.

21.8. Снять ограничения на обращение приватизационных чеков между физическими и юридическими лицами.

21.9. Принять меры по улучшению технического обеспечения чековой приватизации.

21.10. Широко практиковать приватизацию объектов, нуждающихся в реконструкции и модернизации путем проведения инвестиционных торгов.

21.11. Завершить выдачу чеков. Предложить до конца 1997 года на продажу акции государственных предприятий на общую сумму не менее суммы выданных приватизационных чеков.

21.12. Ускорить темпы приватизации. Считать приватизированными лишь те предприятия, где доля государства в УФ меньше 50%.

21.13. Осуществить малую приватизацию предприятий и их структурных подразделений на аукционной или конкурсной основе или по выкупу только за деньги.

21.14. С целью стимулирования процесса приватизации объектов коммунальной собственности направить 50% средств от приватизации во внебюджетные фонды соответствующего административно-территориального образования.

21.15. До конца 1997 года завершить малую приватизацию государственных предприятий и структурных подразделений торговли, общественного питания и бытового обслуживания населения.

21.16. Снять существующие в Государственной программе ограничения на право выкупа арендуемого государственного имущества арендными коллективами и другими субъектами хозяйствования.

21.17. Не допускать пролонгацию договоров аренды с трудовыми коллективами и другими субъектами хозяйствования, которые отказываются от приватизации арендуемого ими государственного имущества.

21.18. На период действия Государственной программы приватизации приостановить сдачу в аренду государственных предприятий, учреждений, организаций, структурных единиц объединений, подразделений предприятий.

*22. Аграрная политика.*

22.1. В течение одного года выделить всем желающим жителям села и юридически оформить за счет государства право частной собственности до 1 га земли, горожанам продать через аукционы до 20 соток на семью для строительства жилых домов, садоводства и огородничества.

22.2. Законодательно обеспечить проведение земельной реформы для выбора самими крестьянами форм собственности и хозяйствования, предусмотрев при этом:

-- право крестьянам беспрепятственно выделяться из колхозов и совхозов вместе с земельными и имущественными паями. В этом случае земля переходит в частную собственность крестьян безвозмездно.

22.3. Отказаться по опыту Эстонии от государственной поддержки колхозно-совхозной системы.

22.4. Снять таможенные пошлины и снизить налог на НДС до 10% на ввоз дешевого продовольствия.

*23. Социальная политика.*

23.1. Ограничить разницу в доходах 10% наиболее богатых и бедных групп населения на период стабилизации в рамках 10-кратного отношения.

23.2. Освободить заработную плату в пределах прожиточного минимума от подоходного налога.

23.3. Поэтапно увеличивать минимальный размер государственной пенсии пропорционально росту ВВП.

23.4. Упорядочить пенсионное обеспечение, дифференцировав размер пенсии в зависимости от заработной платы. Создать дополнительную негосударственную систему пенсионного обеспечения и социального страхования.

23.5. Сохранить бесплатную медицинскую помощь с параллельным развитием страховой медицины и дополнительных платных медицинских услуг.

23.6. Для желающих развивать платное образование.

23.7. Развивать рынок жилья. Обеспечить государственную поддержку через систему дотаций и льготных кредитов малоимущим в приобретении квартир и индивидуальных домов.

23.8. Отменить подоходный налог на часть доходов, направляемых на производственное накопление и на жилищное строительство, покупку квартир, домов. Отменить декларирование инвестиций на строительство жилья.

23.9. Разработать систему государственной организации поддержки строительства жилья за счет средств населения, предусмотрев при этом:

-- продажу земельных участков застройщикам; выделение сельским жителям по минимальным ценам леса;

-- проектирование и строительство инженерных коммуникаций застраиваемых площадей за счет государства;

-- создание механизма аккумулирования средств населения для строительства жилья;

-- с целью удешевления стоимости строительства приватизацию и демонополизацию строительного комплекса;

-- создание системы ипотечных банков, квартирных сберегательно-заемных касс;

-- возможность льготного кредитования.

23.10. Малообеспеченным слоям населения предоставить возможность получения социального жилья.

ТЕНДЕНЦИИ

# НАДЕЖД НА СВЕТЛОЕ БУДУЩЕЕ ПОЧТИ НЕ ОСТАЛОСЬ

Отдел информации «БДГ»

**Похоже, в ближайшее время белорусское общество потрясет несколько довольно мощных конфликтов. Большинство людей уже начинает терять терпение, и последние надежды на то, что власти начнут принимать хоть какие-нибудь маломальски обдуманные шаги по выходу из экономического кризиса, тают, как дым. В начале мае совместное обращение к президенту Беларуси Александру Лукашенко подписали руководители Федерации профсоюзов Беларуси, БНПА, БСП и БСПиА. Это фактически беспрецендентный случай, когда совместное заявление делают профсоюзы и работодатели.**

Ситуация, которая сложилась в первой половине нынешнего года, довольно бурно обсуждалась на заседании Национального совета по социальным и трудовым вопросам, в который входят представители объединений нанимателей, профсоюзов и правительства. Результатом этого обсуждения и стало обращение к президенту страны, которое от имени ФПБ подписал Владимир Гончарик, от БНПА -- Михаил Лавринович, БСПиА -- Макс Кунявский и БСП -- Владимир Карягин.

Основные положения письма во многом перекликаются с положениями концепции, подготовленной парламентской комиссией по экономической политике и реформам Верховного Совета.

Авторы письма подчеркивают, что экономический кризис приобрел угрожающие масштабы. Задолженность по заработной плате к концу апреля возросла до 891 млрд. рублей. Каждое четвертое предприятие Беларуси по итогам работы в первом квартале является убыточным. Уровень рентабельности снизился до 7%. По разным оценкам, скрытая безработица составляет от 14% до 20%. Авторы письма обеспокоены сведениями о намеченном значительном сокращении промышленно-производственного потенциала на предприятиях радиоэлектронной, легкой промышленности, в станкостроении и металлообработке.

Выход из экономического кризиса -- финансовое оздоровление субъектов хозяйствования.

В качестве конкретных путей оздоровления предлагаются выработка и осуществление механизмов банкротства и санации предприятий, реализация программы реструктуризации, интенсификация процессов приватизации. Вместо конкретных мер изменения методов хозяйствования правительство Беларуси идет по пути предоставления откровенно убыточным предприятиям различного рода бюджетных ссуд и льготных кредитов. Очевидно, что в конечном итоге этот путь не имеет будущего и ведет белорусскую экономику в тупик. Уже сейчас серьезной проблемой стало непоступление доходов в бюджет. Следующим логичным шагом будет резкое сокращение бюджетных расходов. В конце концов правительство окажется просто не в состоянии финансировать государственные предприятия.

Авторы письма предлагают ограничить прямое бюджетное финансирование предприятий и разработать комплекс мер для предприятий, способных подтвердить свою жизнеспособность. В число этих мер, по их мнению, могут входить предоставление налоговых каникул, отсрочка бюджетных платежей и установление ответственности за реализацию бизнес-планов. Сокращение неэффективных государственных расходов позволит обеспечить и рост реальных доходов населения.

Естественно, любая программа реструктуризации требует значительных финансовых вложений. Поскольку этих средств нет ни в бюджете, ни ни у государственных предприятий, правительство должно позаботиться о привлечении внешних источников финансирования. Однако очевидно, что в нынешних социально-экономических условиях ждать увеличения инвестиций не стоит. Сначала в государстве создаются нормальные условия для функционирования бизнеса, а затем уже можно ждать иностранных вложений в национальную экономику. Одним из способов привлечения инвестиций может стать предоставление государственных гарантий для иностранных инвесторов и отечественных банков. Кроме того, предусматриваются меры по стимулированию долгосрочных и среднесрочных кредитов банков.

Программа предусматривает разработку комплекса мер по поддержке предпринимательства. В числе их: снижение минимального размера уставного фонда, сокращение перечня лицензируемых видов деятельности, либерализация внешней торговли и снижение ставок налогов. Препятствием на пути развития предпринимательства является существующая в Беларуси усложненная система регистрации частных предприятий. Авторы обращения к президенту предлагают ввести заявительный принцип регистрации субъектов хозяйствования, а также отменить ряд принятых недавно ограничений. *«На время переходного периода развитие предпринимательства должно создать необходимое число рабочих мест и обеспечить нормальный уровень занятости»*,-- заявили президенты трех объединений нанимателей и председатель Федерации профсоюзов в своем письме Александру Лукашенко.

Кроме того, предлагается ряд мер по совершенствованию системы социального обеспечения. Безусловно, главная среди них -- ликвидация задолженности по заработной плате и придание заработной плате статуса первоочередного платежа. Хотя это, по мнению большинства банкиров, окончательно уничтожит крупнейшие белорусские банки. Кроме того, президенты БНПА, БСП, БСПиА и председатель ФПБ предлагают реформировать систему пенсионного обеспечения и приблизить минимальную заработную плату к уровню минимального потребительского бюджета.

Письмо к президенту было направлено еще 3 мая. Какого-либо вразумительного ответа, по достоверной информации из источников в Администрации президента, ждать придется долго. Власти выбрали путь жесткого административного контроля и давления на субъектов хозяйствования. Выбор этот сознательный и обжалованию «умных» предпринимателей не подлежит. Благородные обращения, открытые письма и прочую «глупость» нужно оставить до более либеральных времен.

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

# СДЕЛАН ПЕРВЫЙ ШАГ ПО СПАСЕНИЮ ПРЕДПРИЯТИЙ

Андрей МАХОВСКИЙ

**За время, которое прошло после распада социалистической системы, белорусское правительство пока не сумело создать хотя бы рамки нормальной экономической системы. Вместо того, чтобы взять на вооружение опыт развития других стран, правительство то и дело проводит малопонятные и, как правило, не совсем удачные экономические эксперименты. Сейчас осуществляется очередная попытка возвращения отдельно взятого государства в рамки социалистической модели хозяйствования. Результатом экспериментирования стало разрушение экономической системы и кризис, которому не видно конца. Поэтому проблема банкротства – самая актуальная экономическая проблема текущего периода.**

## КАПКАН НА ОТЕЧЕСТВЕННУЮ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

Несмотря на настойчиво повторяемый тезис о стабилизации производства, якобы достигнутой в начале 1996 года, экономический кризис развивается пугающими темпами. Если в 1995 году убыточными были 1589 предприятий, что составляло 18,3% всех предприятий страны, то к началу мая с убытками работало уже более 30% предприятий. Общая сумма убытков в промышленности превысила 2,5 трлн. рублей. При этом 400 млрд. рублей предприятия потеряли за первые месяцы 1996 года. 100 млрд. рублей – убытки сельского хозяйства.

Многие предприятия уже неспособны выполнять взятые на себя финансовые обязательства.

В прошлом году одной из наиболее острых проблем для промышленных предприятий была выплата заработной платы. Задолженность по зарплате достигла огромных размеров, что могло привести к масштабным социальным выступлениям. Волевым решением правительства эту задолженность в начале 1996 года удалось погасить. Однако, поскольку реальных изменений экономической ситуации не произошло, уже через два месяца после выплаты просроченной заработной платы предприятия столкнулись с новыми трудностями. К началу мая задолженность по заработной плате в промышленности и бюджетной сфере выросла до 900 млрд. рублей.

Новой проблемой стал катастрофический рост задолженности по платежам в бюджет. Если в 1995 году объем просроченной бюджетной задолженности составлял 1,3 трлн. рублей, то за первые месяцы 1996 года только объем просроченных предприятиями бюджетных кредитов превысил 3 трлн. рублей. Львиная доля этих средств приходится, правда, на предприятия аграрного сектора, однако не лучше обстоят дела и в промышленности. Около триллиона составили невыплаченные НДС и акцизы. Фактически в первые месяцы 1996 года бюджет был исполнен лишь на 60%. Примерно такое же положение с невозвратом банковских ссуд и взаимной задолженностью предприятий. По состоянию на конец 1995 года кредиторская задолженность предприятий составляла 58,4 трлн. рублей, в том числе просроченная задолженность – 22,6 трлн. Соглашение с Россией несколько смягчило ситуацию, однако не привело к кардинальному решению проблемы. Очевидно, что при сохранении нынешнего положения проблема долгов очень скоро встанет с прежней остротой.

В общем, не приходится сомневаться в том, что значительная часть белорусских предприятий к настоящему времени неплатежеспособна. Ясно, что не замечать этой проблемы уже стало невозможно. В конечном итоге, страдают интересы не только кредитора, но и самого должника. Обремененные долгами предприятия лишены возможности нормально распоряжаться собственными средствами. Любая прибыль, вместо того, чтобы направляться на инвестирование в собственное производство, уходит на погашение долгов. Очевидно, что решить эту проблему самостоятельно большинство предприятий не способно.

## РЕОРГАНИЗАЦИЯ ЗНАЧИТ СПАСЕНИЕ

Выход из тупика видится в реорганизации либо, в конечном итоге, в ликвидации предприятия-банкрота с последующим удовлетворением интересов кредиторов. На общепринятом языке такая процедура именуется банкротством.

Существующая в настоящее время правовая база Беларуси фактически не регламентирует процедуру банкротства. Принятый в 1991 году Закон «Об экономической несостоятельности и банкротстве» оказался неэффективным. По оценке специалистов Высшего хозяйственного суда, старый закон носит декларативный характер и *«не содержит достаточной регламентации процедур урегулирования между субъектами хозяйствования и кредиторами»*. Практическое применение закона показало, что недостатки этого нормативного акта не позволяют осуществлять производство по делам о банкротстве. Впрочем, лучшим аргументом против него является то, что до сих пор не было рассмотрено ни одного дела, связанного с экономической несостоятельностью предприятий.

Новый проект закона о банкротстве был подготовлен специалистами Высшего хозяйственного суда с учетом всех недостатков предыдущего документа. В отличие от существующего подготовленный законопроект содержит ряд норм процессуального права, что делает более реальным его практическое применение. Неделю назад закон «О банкротстве», а также связанные с ним законы «О санации» и «Об управляющем в процедуре банкротства» были приняты парламентом в первом чтении.

Сама процедура банкротства является необходимым условием функционирования рыночной экономики. В экономически развитых странах банкротство рассматривается как нормальный элемент хозяйственной жизни. Угроза банкротства серьезно влияет на поведение руководства предприятий, заставляя проявлять осторожность в своей хозяйственной деятельности.

В конечном итоге, необходимость банкротства определяется еще и финансовыми проблемами белорусского правительства. Очевидно, что в большинстве случаев экономически несостоятельными становятся прежде всего государственные предприятия. Отказываясь от права собственности на эти предприятия, государство прежде всего избавляет себя от весьма обременительных для бюджета забот о функционировании неэффективного производства. Ликвидация нерентабельного производства дает возможность высвободить ресурсы, которые впоследствии могут быть направлены в более перспективные сферы.

## ПРОЦЕДУРЫ

В соответствии с новым законом производство по делу о банкротстве возбуждается на основании заявления об объявлении банкротства должника либо кредитора. После возбуждения дела хозяйственный суд выносит постановление об оценке имущества должника и его долгов. В том случае, если имущество предприятия не позволяет покрыть расходы, связанные с производством по рассматриваемому делу о банкротстве, должник объявляется банкротом.

При этом основным преимуществом закона является его направленность не на ликвидацию, а на оздоровление предприятия-банкрота. Фактически закон предполагает поиск компромисса между должником и кредитором. В законе предусмотрены механизмы, способные, с одной стороны, удовлетворить финансовые претензии кредиторов, с другой – сохранить предприятие должника.

В принципе интересы кредитора позволяют обеспечить ликвидация и распродажа имущества предприятия-банкрота. Однако ликвидация означает прекращение хозяйственной деятельности должника. Поэтому в принятом парламентом проекте закона основной упор делается на реорганизацию хозяйственной деятельности и санацию предприятия. Кроме того, как показывает мировой опыт, санация позволяет удовлетворить претензии кредитора в гораздо большей степени, нежели ликвидация предприятия-должника и распродажа его основных фондов. Конкретный механизм оздоровления предприятий содержится в законе «О санации».

Санация предполагает рационализацию деятельности для восстановления рентабельности банкрота. Резкое сужение рынков сбыта, происшедшее после распада СССР, поставило белорусские предприятия-гиганты в достаточно сложное положение. В конечном итоге, результатом этого стало значительное снижение объемов производства при сохранении старых производственных мощностей и соответственно прежнего числа работников. Характерно, что из 237 крупных предприятий с числом занятых больше 1000 человек неудовлетворительную структуру баланса имело 190, что составляет более 80%. Финансовый кризис, переживаемый предприятиями Беларуси, сделал для них непосильной ношей содержание сохранившейся с советских времен социальной сферы. Раздутый управленческий аппарат и хозяйственная несамостоятельность практически не позволяют государственным предприятиям оперативно реагировать на изменения конъюнктуры рынка.

Предусмотренная в законе реструктуризация предполагает разрешение этих и прочих проблем предприятий. Санация предусматривает изменение производственной, финансовой деятельности, сферы занятости и социальной сферы и, что крайне важно, – корректировку структуры собственности.

В соответствии с законом план санации должен содержать стратегию выхода предприятия из кризиса, мероприятия по развитию банкрота, выбор оптимальной организационной структуры предприятия, определение источников финансирования мероприятий по санации и, в отдельных случаях, предложения о замене собственника предприятия. План санации утверждается общим собранием кредиторов и хозяйственным судом.

На проведение санации закон отводит 18 месяцев. При этом по истечении двух третей срока должник обязан выплатить не менее 40% от общей суммы долга. В том случае, если этого не происходит, санация может быть признана неудовлетворительной, и суд вправе принять решение о ликвидации банкрота.

Основным действующим лицом в процедуре банкротства является управляющий. Именно к нему переходит право распоряжения имуществом банкрота на время реорганизации предприятия и рассмотрения в суде дела о банкротстве. Права и обязанности управляющего отражены в законе «Об управляющем в процедуре банкротства».

## ИДЕОЛОГИЯ ПРОТИВ ЭКОНОМИКИ

При обсуждении вопроса в парламенте группа наиболее радикальных представителей фракции коммунистов попыталась торпедировать законопроект. Основным аргументом против закона стала якобы его ориентированность на разрушение государственного сектора экономики. Как заявила коммунистка Елена Скриган, *«банкротство станет следующим шагом после приватизации на пути передела государственной собственности»*. По мнению «красных» депутатов, закон направлен против государственной собственности для того, чтобы передать ее *«в руки западных монополий»*. Высказывались опасения и по поводу того, что принятие закона автоматически приведет к массовому банкротству государственных предприятий и станет причиной нарастания экономического кризиса.

Но наиболее ярые сторонники социализма забыли о том, что банкротство, и прежде всего банкротство государственных предприятий, давно уже стало реальностью. Делая вид, будто эта проблема не существует, государство пытается бороться с проявлениями болезни, ничего практически не предпринимая для ликвидации ее причин. Выдача бюджетных кредитов и льготных ссуд без коренной реорганизации производства в лучшем случае позволяет тонущему предприятию еще некоторое время продержаться на поверхности. Однако постоянно сокращающийся бюджет государства не позволяет поддерживать гибнущие предприятия бесконечно. Рано или поздно власть вынуждена будет остановиться, и тогда процессы распада экономики примут уже необратимый характер.

Закон о банкротстве позволяет создать правовые условия для постепенной реорганизации предприятий. Он помогает государству избавиться от убыточных производств, в то же время оставляя возможность сохранения потенциально прибыльных предприятий. В конце концов, являясь собственником предприятий, правительство может принять решение о погашении его долгов за счет бюджетных средств.

Безусловно, банкротство уже само по себе имеет ряд недостатков. Главный из них заключается в том, что работники ликвидируемого предприятия теряют работу, что в перспективе может привести к различного рода социальным конфликтам и потрясениям. Правда, уже сейчас фактически безработными является более 20% формально занятых. Привычным явлением стали хронические невыплаты заработной платы. Установка президента на скорейшую стабилизацию производства привела к тому, что руководители ряда предприятий пытаются создать видимость напряженной работы, производя продукцию на склад. Только за первые месяцы 1996 года стоимость нереализованной продукции выросла на 3 трлн. рублей и составляет более 10 трлн. Очевидно, что вся эта продукция не что иное, как бесполезно истраченные ресурсы. В таких условиях куда более честным и более логичным шагом стала бы ликвидация нерентабельного предприятия с последующей выплатой компенсации его работникам.

Естественно, сам по себе закон о банкротстве не может считаться единственным средством спасения белорусской экономики. В конце концов, массовое перераспределение государственной собственности невозможно из-за отсутствия в стране достаточных средств. Более того, массовое банкротство невозможно даже чисто технически, поскольку судебная система Беларуси не располагает возможностями для ведения большого числа дел по экономической несостоятельности.

В принципе закон о банкротстве должен стать лишь первым шагом на пути реального реформирования экономики. Применение закона на практике приведет к некоторому сокращению числа рабочих мест, поэтому следующим действием должно стать принятие закона о развитии частного сектора экономики, который мог бы поглотить высвободившуюся рабочую силу.

СУДЕБНАЯ ПРАКТИКА

# «ДУКАТ» ОБЪЯВЛЕН БАНКРОТОМ. КРЕДИТОРЫ ВЫСТРОИЛИСЬ В ОЧЕРЕДЬ

Сергей АНИСЬКО

**31 мая судья Высшего хозяйственного суда Михаил Раковец вынес окончательный вердикт в отношении исковых заявлений ряда государственных и коммерческих структур к АКБ «Дукат». В результате трехмесячной судебной тяжбы банк признан экономически несостоятельным, возбуждено производство по делу о его банкротстве. Кроме того, «Дукату» запрещена всякая финансово-хозяйственная деятельность до назначения судом доверенного лица с целью осуществления функций управления его имуществом.**

Проблемы у банка начались уже в 1994 году, когда из 29 филиалов «Дуката» девять завершили год с общей суммой убытков 2,6 млрд. рублей. Банк получил прибыль в размере 9,9 млрд., а путем авансового распределения использовал 10,1 млрд. рублей. Таким образом, в целом по банку на 1.01.1995 года чистые убытки составили 172,4 млн. рублей.

В 1995 году финансовое положение «Дуката» продолжало ухудшаться. Росли неликвидные активы, появились нарушения нормативных требований платежеспособности, ликвидности и максимального риска на одного заемщика, происходило постепенное снижение собственного капитала. Число убыточных филиалов росло ежеквартально, увеличивая убытки банка. На 1.07.95г. все кредитные вложения банка составили 165,6 млрд. рублей.

В ходе судебного заседания было заявлено, что «Дукатом» не выполнены требования Национального банка по соблюдению платежеспособности. При норме 8% его показатель составил 7,3%. Все активы банка составили 339,5 млрд.рублей, из них неликвидные – 17,8 млрд.руб. Обязательства «Дуката» составили 315,1 млрд. рублей. Таким образом, банку недоставало ресурсов для покрытия всех его обязательств в размере 12,1 млрд. рублей. Кроме этого, банк допустил фальсификацию отчетных данных, скрыв истинные размеры убытков.

Имея такие показатели, уже в сентябре 1995 года «Дукат» был вынужден прекратить ведение активных операций, выполнение своих обязательств по производству расчетно-кассовых операций. По этим причинам клиенты расторгли договоры о расчетно-кассовом обслуживании и начали переводить счета в другие банки. Фактически «Дукат» перестал существовать. Из-за невыполнения распоряжений кредиторов по перечислению денежных средств последовали вполне обоснованные иски в хозяйственные суды. На время возбуждения Высшим хозяйственным судом производства по данному делу было рассмотрено 85 исков с удовлетворением требований в размере 98,6 млрд. рублей. В числе «обиженных» кредиторов оказались АКБ «Белбизнесбанк», ООО «Виста», «Белбизнесконсалт», «Союзаудит» и «Доминатор», совместное предприятие «Леор Пластик», производственно-коммерческие предприятия «Экомъенда» и «Ривалс», дочернее предприятие «Фико-Дилинг», НПКП «Полисид» и частный предприниматель г-н Штиливкера. Но из-за отсутствия у должника денежных средств решения хозяйственных судов не исполнялись, и по этой причине обоснованно удовлетворялись ходатайства ряда взыскателей, в том числе и учредителей банка, об изменении порядка исполнения решений с обращением взыскания долга на имущество должника.

С учетом неликвидных активов у «Дуката» недостаток средств на 1.05.96 составил 80,6 млрд. рублей. Сегодня задолженность банка без учета начисления процентов, пени и, возможно, предъявляемых к взысканию понесенных кредиторами по его вине косвенных убытков составляет перед физическими лицами 7,8 млрд.рублей, а перед субъектами хозяйствования – 133,3 млрд.

Во время рассмотрения данного дела судом изучено около 40 исков кредиторов, в том числе и учредителей банка. Абсолютное число этих исков признаны ответчиком. Указан мотив своевременного невозврата долга – неплатежеспособность. Причем, зная финансовое положение «Дуката», кредиторами заявлялись иски о взыскании основного долга без пени, штрафа и убытков. Как было заявлено в суде: *«Ввиду невозврата долга банком многие субъекты хозяйствования оказались в крайне тяжелом финансовом положении»*. Были случаи, когда банком необоснованно присваивались полученные денежные средства субъектов хозяйствования.

Суд признал обоснованными выводы экспертной комиссии, в том числе и тот факт, что убытки «Дуката» являются следствием *«неграмотной кредитной политики, проводимой руководством банка и его филиалов, непринятием своевременных и надлежащих мер по обеспечению ликвидного и безопасного ведения банковского дела, в том числе органами его управления и учредителями»*.

В ходе судебного заседания отмечалось, что если бы не культивируемый в «Дукате» стиль работы, то все могло обернуться иначе. В частности, еще в ноябре 1995 года Национальным банком было принято решение о выделении АКБ «Дукат» кредита в размере 50 млрд. рублей с целью стабилизации его финансового состояния. Однако правлением НБ от 28.11.95 указанное решение было отменено в связи с обнаружением грубейших нарушений в отчетности (сокрытия убытков), ростом убытков и утерей собственного капитала. После чего банку указывалось на целесообразность самоликвидации.

В процессе судебного заседания Михаил Раковец «пролил свет» на некоторые нюансы, возникшие в ходе предварительного следствия. Так, для проведения экспертизы финансово-хозяйственной деятельности АКБ «Дукат», учитывая специфику рассматриваемого субъекта хозяйствования, суд в соответствии со ст.12 Закона РБ «Об экономической несостоятельности и банкротстве» в качестве эксперта был определен Национальный банк. Руководство «Дуката» предъявило претензии по существу результатов экспертизы. Суд обязал Контрольную Палату, Главную налоговую инспекцию, Минфин и Минэкономики выделить своих специалистов для работы экспертной комиссии Нацбанка. Однако эти ведомства, за исключением Минфина, требование суда не выполнили. Поскольку данные экспертной комиссии основаны на отчетах АКБ «Дукат» и последний не имел обоснованных возражений, то суд счел возможным начать рассмотрение дела на основании представленных комиссией материалов.

Де-факто поставлена последняя точка в деле решения судьбы банка. ВХС отклонил ходатайство АКБ «Дукат» о приостановлении производства по делу, как не основанное на законе. Тем не менее де-юре у банкиров остаются призрачные шансы попытаться изменить свою судьбу к лучшему. В соответствии с п.8 определения ВХС АКБ «Дукат» может обжаловать решение в порядке, установленном статьями 84-89 ХПК Беларуси.

ПРЕСТУПНОСТЬ: СТАТИСТИКА

# ВАЛЕНТИН АГОЛЕЦ — ГЕРОЙ ПЯТИЛЕТКИ?

Алесь ШКЛОВСКИЙ

**На 13 мая намечена первая пресс-конференция министра внутренних дел Валентина Агольца за полгода его пребывания во главе МВД. Судя по аналитическим и статистическим справкам, которые составляют соответствующие службы МВД, генерал Аголец готовится к встрече с представителями средств массовой информации довольно тщательно. Хотя, по сведениям «БДГ», на брифинг с министром Агольцом будут приглашены в основном руководители государственных СМИ, которые обычно не докучают власть придержащим каверзными вопросами.**

Впрочем, тем журналистам, которым не удастся попасть на эту встречу, вряд ли стоит расстраиваться, поскольку, скорее всего, пресс-конференция пройдет в духе приснопамятных партхозактивов, посвященных выдающимся достижениям нового руководства МВД в борьбе с преступностью.

Итак, согласно подготовленной оперативно-организационным управлением штаба МВД информации за пять месяцев 1996 года в Беларуси зарегистрировано 51 тысяча 592 преступления, что на 4 тысячи 475 (8%) меньше, чем за аналогичный период минувшего года.

В том числе на 5,8% сократилось количество тяжких преступлений, на 5,1% число умышленных убийств, на 10% – изнасилований, на 8% – грабежей, на 21,3% – краж имущества.

Групповая преступность снизилась на 3,3%. На 3,9% меньше совершено преступлений несовершеннолетними гражданами.

Правда, даже официальная милицейская статистика вынуждена констатировать факт увеличения за отчетный период количества убийств и покушений на убийство – на 398 (6,7%) больше, чем с января по май прошлого года. Причем из общего количества раскрытых убийств 70,8% совершены в состоянии алкогольного опьянения. На 29,1% больше зарегистрировано разбоев.

Однако эти показатели не портят общую радужную картину милицейской статистики. За пять месяцев нынешнего года, по данным МВД, сотрудниками этого ведомства расследовано 32,5 тысячи преступлений, что на 2,4 тысячи (8%) больше, чем за аналогичный период прошлого года. К уголовной ответственности привлечено 23,5 тысячи человек, что составляет 89,7% от всех установленных преступников.

Вообще, судя по этой справке, раскрываемость преступлений повысилась на 4,5% и составила 64,2%.

Показатели раскрываемости отдельных видов преступлений выглядят следующим образом: тяжких преступлений – 61% ( на 1,5% больше, чем в прошлом году), умышленных убийств и покушений на убийство – 88,1% (на 4,1% больше), умышленных тяжких телесных повреждений – 81,3% (на 3,8% больше), изнасилований – 85,6% (на 3,1% меньше), разбоев – 66,9% (на 4,6% больше), грабежей – 54,6% (на 3% больше), краж имущества – 48,2% (на 3,8% больше).

На 32,7% улучшилась раскрываемость преступлений, совершенных в прошлые годы.

Неплохо потрудились, если верить официальной статистике, в этом году сотрудники служб борьбы с экономической преступностью. Согласно статистике за январь – май текущего года выявлено 10,5 тысяч экономических преступлений. В том числе раскрыто 2,4 тысячи хищений, 357 фактов взяточничества. Установлено 7,3 тысячи человек, совершивших экономические преступления.

Кстати, ниже среднереспубликанского показатель раскрываемости преступлений в Могилевской (51,9%) и Витебской (60,8%) областях, а также в Минске (63,7%). Последние данные, между прочим, косвенно подтверждают тот факт, что генеральское звание начальнику столичного УВД Борису Тарлецкому президент присвоил отнюдь не за выдающиеся заслуги на фронте борьбы с преступностью. Ведь коллеги г-на Тарлецкого, у которых показатели раскрываемости преступлений получше, до сих пор ходят в полковниках.

Зато Валентин Аголец, судя по данному статистическому отчету, может претендовать еще на одну генеральскую звезду.

Согласно самому «свежему» милицейскому статистическому отчету в Беларуси за последние пять лет отмечался неуклонный рост преступности (см. таблицу). Среднегодовой прирост преступлений за эту пятилетку составил 10083 преступления ( 11,8%). Криминогенная ситуация не улучшалась ни при одном руководителе, возглавлявшем МВД с 1991 по октябрь 1995 года. И вот согласно нынешней статистике, подготовленной в штабе МВД, именно с октября прошлого года и по май нынешнего началось уменьшение количества преступлений. Почему перелом на фронте борьбы с преступностью наступил именно в октябре прошлого года? Возможно этим подчиненные Валентина Агольца недвусмысленно намекают на то, что криминогенная ситуация начала улучшаться сразу же после отставки Юрия Захаренко. Именно в октябре прошлого года, как известно, президент снял с должности министра внутренних дел Юрия Захаренко. Затем более месяца министерством руководил государственный секретарь Совета безопасности Виктор Шейман, который вообще не имеет никакого опыта борьбы с преступностью. Поэтому маловероятно, что непрофессионал Шейман мог кардинально улучшить криминогенную ситуацию в стране. Да и Валентин Аголец в отличие от Юрия Захаренко никогда не был сыщиком и даже обычным участковым. Как известно, Валентин Степанович – человек сугубо военный. Однако милицейская статистика тем не менее утверждает, что в октябре 1995 года было зарегистрировано на 154 преступления меньше, чем за такой же период 1994 года, в ноябре 1995 года – уже на 911 преступлений меньше, в декабре 1995 года – на 261 преступление меньше, в январе 1996 года – на 708 преступлений, в феврале – на 561 преступление, в марте – на 2265 преступлений, в апреле – на 1168 меньше показателей аналогичного периода прошлого года. Несколько «портят» триумфальное шествие Валентина Агольца на фронте борьбы с преступностью показатели за май нынешнего года. В прошлом месяце по статистике было зарегистрировано на 227 преступлений больше, чем в мае 1995 года. Но на фоне предыдущих грандиозных побед с преступностью нового руководства МВД этот показатель выглядит не более чем досадное недоразумение. И у того, кто ознакомится с подготовленной в недрах МВД статистической справкой, видимо, должно сложиться мнение, что Валентин Аголец является героем пятилетки борьбы с преступностью.

Хотя вышеуказанные совпадения отставки Юрия Захаренко с улучшением криминогенной ситуации дают повод для сомнения в абсолютной беспристрастности счетоводов из МВД.

Тем более, что простой обыватель по-прежнему не чувствует себя в полной безопасности даже днем, прогуливаясь по центральному проспекту Минска.

СВЕДЕНИЯ О ДИНАМИКЕ ПРЕСТУПНОСТИ В 1991 — 1996 ГОДАХ

| Годы | Общее количество преступлений | Темпы роста преступности | Среднемесячный показатель количества преступлений |
|---|---|---|---|
| 1991 | 81346 | + 5646 или + 7,5% к уровню 1990г. | 6778 преступлений |
| 1992 | 96637 | + 15291 или + 18,8% к уровню 1991г. | 8053 преступлений |
| 1993 | 103321 | + 6684 или + 6,9% к уровню 1992г. | 8610 преступлений |
| 1994 | 120254 | + 16933 или + 16,4% к уровню 1993г. | 10021 преступлений |
| 1995 | 131761 | + 11507 или + 9,6% к уровню 1994 года | 10980 преступлений |

## УВАЖАЕМЫЕ ЧИТАТЕЛИ!

Редакция благодарит всех своих читателей за внимание и поддержку

**Подписка на 2-е полугодие 1996 г. проводится до 20 июня 1996г.**

В помещении редакции (г.Минск, пл.Свободы, 17, к.601а) принимается подписка с оплатой наличными деньгами. Для желающих подписаться за безналичный расчет сообщаем наш расчетный счет:
**Получатель платежа:**
**ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"**
**р/с 3012100060014 в АКБ "Корпобанк", код 152**




| Стоимость подписки: | 1 месяц |
|---|---|
| "БДГ" | 30 000 руб. |
| "ИМЯ" | 18 000 руб. |
| "Свабода" | 10 000 руб. |
| "Народная воля" | 9 000 руб. |
| "Грамадзянін" | 10 000 руб. |
| "Белорусский рынок" | 16 000 руб. |

Отдел распространения и доставки "БДГ"
Тел./факс (0172) 29-22-10

Пожалуйста, не забудьте указать в копии платежки, которую вы отправляете нам по факсу, точный адрес для доставки (почтовый индекс, город, улица, номер дома, номер офиса)




**БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА** № 41 (299) 10.06.96

Главный редактор **Павел ШЕРЕМЕТ**
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**





Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г.

Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Компьютерный выпуск **Сергея ОСИПЦОВА**

Учредитель: **ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"**
Издатель: **ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"**

Председатель правления: **Петр МАРЦЕВ**
Коммерческий директор: **Константин БАРАНОВ**
Полиграфическое обеспечение и распространение: **Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ**
Начальник рекламной службы: **Михаил ОРЛЕЦКИЙ**
Рекламная служба: **Наталья ИМШЕНЕЦКАЯ**
**Татьяна ГУСЕВА, Нина ШТРИК**

АДРЕС РЕДАКЦИИ: **220061, Минск, пл.Свободы, 17-518**
ТЕЛЕФОНЫ: **(0172) 237-118, 267-877**
ФАКС: **(0172) 269-678**
КОРПУНКТ В РИГЕ: **тел. (0132) 428-188 (Вадим ШЕРШОВ)**
КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: **тел.(1048)90-222-343 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)**
**E-mail: edit@workpr.minsk.by;**
**edit@bdg.belpak.minsk.by**

**Стоимость использования рекламной площади:**

| | | |
|---|---|---|
| на 1-ой странице | 70000 | BRB/кв.см |
| на внутренних страницах | 32000 | BRB/кв.см |
| на последней странице | 30000 | BRB/кв.см |

Заказы на рекламу принимаются по телефонам:
**тел. (0172) 238-588;**
**факс (0172) 292-210**

Отдел подписки и распространения:
**тел./факс 292-210**

Отпечатано с диапозитивов в ЗАО "Летувос ритас" 2001, Вильнюс, проспект Гедимино, 12а

Тираж **20 000**
Цена **договорная**
Заказ
Подписано в печать **8.06.96**
Подписной индекс **63879**
**Выходит 2 раза в неделю**

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ К «БЕЛОРУССКОЙ ДЕЛОВОЙ ГАЗЕТЕ»

# Конъюнктура

№ 21 10 июня 1996 года РЫНОК ТОВАРОВ И УСЛУГ: ОБЗОРЫ, РЕЙТИНГИ, КАЧЕСТВО, ЦЕНЫ



ОБЗОР

# На нашем светофоре один свет — красный

**Мировые товарные рынки: то, о чем так долго говорили в ООН, свершилось**

Завершились переговоры в штаб-квартире ООН, на которых обсуждалась возможность допуска Ирака на мировой рынок **нефти**. Это событие произошло на юбилейной 50-й сессии по переговорам, которые велись с февраля текущего года и на протяжении этого периода держали в напряжении нефтяные биржи планеты. Все это время, в зависимости от сообщений о ходе переговоров, биржи бросало то в «жар» (до 24 $/баррель в начале апреля), то в «холод» (до 17,6 $/баррель, когда торговцы узнали о том, что стороны наконец пришли к согласию). И действительно, после 5-летнего перерыва, вызванного войной в Персидском заливе, выход Ирака -- владельца вторых по величине после Саудовской Аравии запасов нефти в регионе -- может серьезно дестабилизировать мировой рынок нефти. Напомним: по условиям соглашения, Ирак может реализовывать до 700.000 баррелей в сутки в течение 6 месяцев на сумму $2 млрд (на эти деньги должно быть закуплено продовольствие для голодающего населения страны). Представители большинства посольских миссий в ООН выразили свое удовлетворение благополучным завершением переговоров. В числе таковых был и российский посол. Его позиция представляется спорной, так как именно российские экспортеры могут наиболее серьезно пострадать. Во-первых, несмотря на то, что к началу июня цены на мировом рынке вернулись к достаточно высоким весенним (по техническим вопросам Ирак сможет возобновить импорт не раньше середины июля -- и то в лучшем случае), по прогнозам экспертов, к концу года среднерыночная цена нефти производства стран -- членов ОПЕК должна снизить до 15 $/баррель, что означает очень опасное приближение к уровню российских импортных цен. Другой фактор -- регион распространения «гуманитарной» нефти. Основная часть квоты (около 500.000 т) должна поставляться в северном направлении -- на терминалы Средиземного моря, откуда совсем недалеко до крупных южноевропейских перерабатывающих районов, пользующихся сегодня сибирским сырьем.

За последний год средневзвешенная цена на **кофе** снизилась почти на $30. Видимо, этим фактом руководствовалась ассоциация стран -- производителей кофе, контролирующая свыше 75% мирового рынка кофе, принимая решения об уменьшении квот для урожая этого года до 53,5 млн 60-килограммовых мешков для своих членов. В последнее время колебания в сторону понижения цены на кофе стали все более заметны. Тенденция еще сильнее стала обнаруживаться к началу лета, когда из Бразилии -- одного из крупнейших производителей -- стали поступать сообщения о благоприятных погодных условиях для вызревания кофейных бобов. Тем временем Méксика отказалась присоединиться к договору о контроле за экспортом между производителями кофе -- верный признак ожидания хорошего урожая, доходы от продажи которого перекроют возможные убытки от снижения цен. Пока же на Лондонской бирже в последний четверг мая была зафиксирована самая низкая за последние 5 месяцев цена в июльских кофейных контрактах -- 1796 $/т.

**Россия: импорт -- это плохо**

Российский агрокомплекс планирует получить в нынешнем году 75--85 млн т **зерновых**. Приверженцы таких оптимистических прогнозов расчитывают на стабилизацию цен на зерно после начала сбора нового урожая. В прошлом году Россия собрала наименьший за последние 30 лет урожай, что обусловило рост цен в течение года от 45% (на не очень популярную пшеницу 4-го класса) до 230% на фуражный ячмень. За 2 последних месяца цены на продовольственную пшеницу опережали инфляцию на 7--10%. К началу лета средняя биржевая цена на продовольственную пшеницу колебалась на отметках 195--197 $/т. В некоторых российских регионах сложилась ситуация, когда цены на зерно местного производства сравнялись с импортными ценами.

Сегодня российский рынок зерновых оказался в очень незавидном положении. И это связано не только с общеэкономическим тяжелым положением. Основными врагами местных аграриев стали импортеры. Но импортеры не зерновых, а мясных изделий. За 4 последних года производство мяса повсеместно сократилось в России на 30--50%, а потребитель в больших городах («Конъюнктура» уже об этом писала) вообще отвык от колхозной говядины и свинины. Спад в производстве мяса заставил многих производителей зерна отказаться от выращивания фуражных сортов. В то же время агропредприятия испытывают трудности с качественным посевным материалом, они озабочены возникновением конкуренции со стороны импортеров зерна. Как в правительстве, так и на более низких уровнях понимают, что ситуация требует незамедлительного решения. Пока предлагаются два противоположных варианта. Первый (рыночный, непривычный) -- повышение качества выращиваемого в стране зерна и увеличение его количества. Второй (привычный, нехлопотный) -- введение импортных квот на продовольствие. Решение будет принято, видимо, не раньше 16 июня.

**Страны Балтии: импорт -- это хорошо**

Литовское правительство решило ввести скидки для импортеров **алкоголя**. Предлагается отменить ограничения на выдачу лицензий импортерам алкоголя. Они будут продаваться всем импортерам, которые подписали договора с зарубежными производителями алкоголя. Сейчас закон предусматривает, что ежегодно может быть выдано не более 10 разрешений на ввоз алкоголя. Кроме того, предлагается либерализировать ассортимент ввозимых напитков. Согласно закону о контроле алкоголя, в Литву разрешен ввоз только тех напитков, которые есть в списке *Top 100*, составленном Международной ассоциацией производителей алкогольных напитков. В нем названо 100 наиболее популярных в мире напитков крепче 25%. Если поправку к закону примет парламент, в Литву можно будет ввозить все алкогольные напитки, розничная торговля которыми разрешена в экспортирующих странах.

Почему Литва так резво (правительство обязалось решить вопрос до 1 июля) бросилась либерализировать алкогольный рынок? Для отечественных чиновников это является, видимо, в высшей степени непонятным. Между тем в причинах подобных шагов ничего удивительного нет. Устранить нарушения договора о свободной торговле Литвы с ЕС потребовала Европейская комиссия. Литовский МИД предложил рассмотреть вопрос в порядке особой срочности. В свою очередь, возникает вопрос, почему Литва (впрочем, как и другие страны Балтии и даже Россия) так буквально восприняла рекомендации ЕС? Но как же не воспринимать: ведь все государства, твердо ставшие на рыночный путь развития, сталкиваются с проблемой интеграции своих экономик в мировую. Без одобрения экономических структур ЕС это, конечно же, невозможно. Литва, как и другие, не хочет, чтобы ЕС квотировал для своих стран поставки продукции балтийского производства. И Литва вынуждена отвечать тем же.

**Беларусь: применение тракторов на авиационных работах**

Есть одна хорошая новость. Министр внешнеэкономических связей Беларуси Михаил **Маринич** заявил, что страна получила доступ к **иранской нефти**. Сумма контрактов и объем поставок пока держатся в тайне, но уже сегодня ясно одно: в сознании государственных чиновников политические амбиции постепенно уступают место экономической целесообразности. Беларусь начинает сотрудничать в экономическом плане не с тем, с кем нужно, а с тем, с кем выгодно.

Остальные новости плохие, зато их много.

Тот же г-н Маринич заявил, что в правительстве рассматривается предложение об ужесточении таможенной политики в отношении **импорта продовольствия**. Предположительно, таможенные сборы увеличатся на 10%. Это означает, что с прилавков наших магазинов исчезнет много дешевых импортных продуктов, взамен появятся дорогие белорусские, а зарубежные продукты питания вырастут в цене более чем на 10%.

Добить импорт решили также в Министерстве торговли, которое рекомендовало в тех же целях, что и Миниевнешэкономсвязей -- защиты отечественных производителей, -- повысить до 50% торговую надбавку на **алкогольные продукты зарубежного производства**.

К своеобразной борьбе за трезвость подключился и Мингорисполком, принявший решение N 332 от 15.05.96 г., согласно которому торговые предприятия до 1 июня (практически за 10 рабочих дней) должны были получить т.н. бланк согласований за подписями 8 различных чиновников. И это вдобавок к «первомайским» лицензиям. (Перевариваю эту информацию, читатель должен всегда помнить, что в конечном итоге платит всегда потребитель). Этому решению предшествовало распоряжение Мингорисполкома № 702-р, запрещающее реализацию алкогольных изделий в *«специализированных магазинах непродовольственной торговли, предприятиях бытового обслуживания, а также реконструированных подъездах жилых домов, помещениях подземных переходов и станций метро, павильонах временного типа, если в данных объектах не предусмотрена деятельность по организации общественного питания»*. Поэтому совсем не удивительно, что у бабушек, торгующих сигаретами, все чаще в авоськах гремят и бутылки.

Кстати, о бабушках с **сигаретами**. До принятия ряда печально известных указов доля государственной торговли на сигаретном рынке, по самым оптимистичным прогнозам, составляла не более 20%. Сегодня частным предприятиям разрешения на торговлю табаком не выдают. А госпредприятия жалуются на скудность ассортимента у фирм-импортеров, выигравших тендер. Они предлагают 1--2 марки сигарет, в основном производства компании *Philip Morris*. У бабушек все гораздо солиднее: 3--4 различных марки, конкурентоспособные по сравнению с госторговлей цены, бесперебойная поставка, налаженная молодыми подтянутыми ребятами.

Кстати о поставках. Не исключено, что единственное поступление сигарет с новой акцизной маркой под целлофаном, осуществленное в конце апреля, одновременно станет и последним. Как известно, наше государство не относит сигареты к мифическому разряду социально значимых товаров. Посему приобрести валюту для покупки импортных табачных изделий на МВБ очень проблематично. Особенно сейчас, когда курс доллара де-факто вышел за границы валютного коридора. Заявки на покупку сигарет просто не удовлетворяются. Вкупе с многочисленными нерешенными техническими вопросами по новым табачным акцизам все названные факторы играют на руку только Минздраву.

Несмотря на нахождение в отпуске, не снизил свою юридическую активность в конце весны и президент Лукашенко. Напротив, он вышел, если можно так выразиться, на новые качественные рубежи. Теперь он умудряется подписывать указы в Минске, целиком находясь при этом в Сочи. Так получилось с указом № 210 «О некоторых вопросах осуществления рекламной деятельности». Принятый, как и многие другие, во имя благородных целей -- недопущения недобросовестной рекламы и защиты прав потребителей, очередной «шедевр» президентского нормотворчества относится к разряду «...а получилось, как всегда». На этот раз кроме традиционных пострадавших -- самих потребителей, которые теперь часто не будут получать вообще никакой информации, в проигравших окажутся коммерческие структуры -- такие, как, например, финансовые организации, которые с трудом смогут рекламировать свою деятельность. Указ обязывает рассказывать в рекламе чуть ли не всю финансово-кредитную историю учреждения, что, естественно, выльется «в копеечку». Наконец, серьезно могут пострадать СМИ, на которые указ фактически возлагает контрольные функции над субъектами хозяйствования, деятельность которых сопряжена с обязательным лицензированием. Теперь рекламные агентства и отделы рекламы газет обязаны знать, например, что лицензирования требуют «применение авиации на авиационных работах» и «пользование диким животным миром» (формулировки из «Перечня видов деятельности, на осуществление которых требуется специальное разрешение (лицензия), и органов, выдающих эти разрешения (лицензии)». За упущения -- статья 51 Гражданского кодекса Республики Беларусь (доход по сделке в полном объеме взимается в казну государства). Достаточно грозно. Впрочем, до сих пор ни в одном нормативном акте не раскрыто понятие «реклама». Поэтому о чем идет речь в указе, до конца так и не понятно. Контролирующий орган (в этой роли выступит Министерство по антимонопольной политике) будет толковать это по-своему, рекламодатели и рекламораспространители -- по-своему. Руководитель одной из крупных белорусских рекламно-издательских фирм провел по этому поводу любопытные аналогии. Применительно к правилам дорожного движения указ выглядел бы следующим образом: можно начинать движение, когда на светофоре зажжется свет. Ирония в этой ситуации достаточна печальна: на какой бы свет ни поехала государственная машина, она всегда сможет переехать любого пешехода.

Дмитрий ШЕВЕЛЕВИЧ

РЕКЛАМА

# Последнее слово технологической мысли — материалы от СП «Интерформа»

Как известно, качество и внешний вид продукции во многом зависят от используемых материалов.

Совместное белорусско-польское предприятие «Интерформа» занимается импортом в нашу страну материалов, изготовленных на основе новейших технологий, для фирм -- производителей мебели, а также для тех, кто специализируется на отделке интерьеров в офисах, магазинах, банках, жилых помещениях. Кроме того, СП организовало собственное производство кашированной ДВП в Борисове. В перспективе «Интерформа» намерена приступить к изготовлению мебели. В настоящее время СП имеет участок по производству мебельных элементов.

Среди материалов, предлагаемых предприятием, следует обратить особое внимание на плиты постформинг. Такие плиты обладают высокой тепло- и влагоустойчивостью, не подвержены воздействию кислоты. Это дает возможность использовать их при покрытии рабочих поверхностей кухонных шкафов (столешниц). Из них можно изготавливать стойки баров, прилавки магазинов. Применяются плиты постформинг для производства перил, подоконников, наличников, для сооружения каких-либо конструкций на балконах. Большая гамма цветов (гранит, мрамор, дуб и т.д. -- всего более 40 расцветок) позволяет комбинировать плиты постформинг с другими отделочными материалами и создавать желаемый рисунок интерьера.

В отличие от ДСП, производимых отечественными предприятиями, плиты, которые поставляет «Интерформа», имеют три слоя. Только внутренний из них изготовлен из крупных опилок, а для внешних слоев применяют опилки значительно мельче. Такая технология позволяет сделать поверхность плит более ровной, и при покрытии ламинатом плита получается идеально гладкой, а не зернистой. Кроме того, трехслойная ДСП обладает значительной износостойкостью. Ламинированная ДСП, предлагаемая «Интерформой», имеет около 50 расцветок (бук, вишня, орех, мрамор, сосна и т.д.) и несколько вариантов толщины— от 12 до 36 мм. СП также поставляет отделочные панели под вагонку на основе ДСП, покрытой ламинатом.

Кашированную ДВП СП «Интерформа» изготавливает сухим способом. Такая плита может заинтересовать производителей мебели, а также фирмы, специализирующиеся на оформлении интерьеров. В перспективе возможна организация производства двусторонней кашированной ДВП.

Еще один товар, поставками которого занимается СП, -- это кромочная лента (импрегнированная бумага). Фирма оказывает услуги по раскройке и обклейке такой лентой ламинированных ДСП и постформинга.

Оптовые партии материалов, о которых шла речь в этой статье, реализуются со склада в Минске.

*СП «Интерформа» -- тел.: 268-32-93, 262-00-12.*

ПРАВИЛЬНАЯ ОСАНКА. НАША ЭРА

ЮРАТЭ

ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ





ул. Платонова 12-б,тел.(017) 239-98-79, 232-24-86 факс (017) 239-98-79

РЕКЛАМА

# Стиль «Юратэ» — идти в ногу со временем и клиентами

На столичном рынке офисной мебели компания «Юратэ» не новичок. Она успешно продает ее около трех лет. Среди постоянных клиентов «Юратэ» -- министерства, посольства, известные фирмы и различные организации.

Компания держит нос по ветру, периодически корректируя предлагаемый ассортимент. Сейчас в салоне мебели «Юратэ», расположенном на ул. Платонова, 12б, представлена новинка сезона -- новая серия итальянской офисной мебели от фирмы *Nanetti*. В частности, предлагаемая модель *New Tecna* с ламинатным покрытием включает в себя 30 наименований. Это разные по величине и конфигурации столы, в том числе и компьютерные с соответствующей «экипировкой», шкафы, приставки, контейнеры, стеллажи, полки, двери, передвигающиеся тумбы для ксерокса, факса, документации и многое другое. *New Tecna* представляет собой своеобразный конструктор, позволяющий меблировать офис отдельными ее элементами, исходя из вкуса и запросов клиента.

Можно организовать как индивидуальное рабочее место, так и создать условия для коллективного труда. Хотите, чтобы сюда гармонично вписался холодильник, -- нет проблем! При этом предлагаются на выбор три цвета офисной мебели: серый, белая магнолия и грецкий орех.

*New Tecna* -- это современные классический стиль и дизайн, сочетающиеся с простотой, строгостью, удобством и комфортом. А еще короче -- универсальная «формула» для решения деловых задач.

Покупка «кота в мешке» в салоне «Юратэ» исключена изначально. Здесь работает высококвалифицированный персонал, который проконсультирует клиента по всем интересующим его вопросам. Дополнительная информация представлена в каталогах и прайс-листах. Томиться в ожидании приглянувшейся мебели покупателю не придется, ее доставят со склада в Минске к месту назначения бесплатно. По желанию клиента специалисты из «Юратэ» сами соберут и установят приобретенную в их салоне мебель. Возможна поставка мебели под заказ в течение одного месяца.

Однако принято сидеть за столом, а не на столе. Этот немаловажный вопрос «Юратэ» тоже решает в пользу клиента, предлагая большой ассортимент итальянских офисных стульев и кресел: для руководителей, персонала, посетителей... Хотите -- с обивкой из натуральной кожи или пневморегулировкой, хотите -- вам подберут что-нибудь поскромнее, но не менее удобное. Не позабыли в «Юратэ» и о «тысяче мелочей», необходимых для работы. Тут можно вооружиться любой офисной утварью: светильниками, подставками, различными лотками и прочими мультиформами. Были бы, что называется, стены, а уж во всем остальном можете положиться на «Юратэ». Идти в ногу со временем и со своими клиентами -- ее стиль.

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ ДЛЯ ОФИСА И АКСЕССУАРОВ

| Фирма | Ассортимент | Страна-производитель | Покрытие | Цвет | Цена | Телефон | Примечание |
|---|---|---|---|---|---|---|---|
| ABSOLUT UNIS | система Odeon | Италия | ДСП, термостойкий меламин | орех, антрацит, жемчужно-серый | от $165 | 239-8084 239-8606 239-8480 | Поставка со склада и под заказ |
| | система MEK mitallico | Италия | ДСП, ламинат | орех, аквамарин, светло-серый | от $306 | | |
| | система MEK | Италия | ДСП, ламинат | орех, аквамарин, светло-серый | от $233 | | |
| | система Mithos | Италия | однородная плита, лак Acqua Pura | орех, аквамарин, зеленый нефрит | от $1094 | | |
| | система Quark | Италия | ДСП, термостойкий меламин | орех, орех-мрамор | от $788 | | |
| МИНСК ПРОЕКТМЕБЕЛЬ | кабинет руководителя (комплект) | Беларусь | натуральный шпон | черный, светлый дуб | 13.564.700 руб. | 254-7879 | - |
| ФОЛОВЕР производственно-коммерческое предприятие | компьютерные столы | Тайвань | - | черный, серый дуб | $86-158 | 251-4552 | - |
| ЮРАТЭ ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ | офисная мебель (более 30 наим.) | Италия | ламинат | различный | ? | 239-9879 232-2486 | Поставка со склада и под заказ |
| | офисные кресла., стулья (20 наим.) | Италия | кожа, ткань | различный | $46-370 | | |

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ ДЛЯ ДОМА И АКСЕССУАРОВ

| Фирма | Ассортимент | Страна-производитель | Материал | Цена | Телефон | Примечание |
|---|---|---|---|---|---|---|
| МИНСК ПРОЕКТМЕБЕЛЬ | тумба под радиоаппаратуру «Вера» | Беларусь | натуральный шпон | 968.000 руб. | 254-7879 | До 20% скидки при предоплате 100% |
| | тумба под телевидеоаппарату «Фулда» | Беларусь | натуральный шпон | 968.000 руб. | | |
| | набор «Апита-5» | Беларусь | массив, натуральный шпон | 9.300.000 руб. | | |
| | набор «Ишкольд» | Беларусь | массив | 15.000.000 руб. | | |
| | набор «Заславль-7Д1» | Беларусь | массив, красное дерево | 7.015.000 руб. | | |
| Santarossa | кухни | Италия | массив, шпон, пластик, стекло | $2950-12.000 | 266-2435 | Предъявителю газеты скидка - 3% |
| | корпусная мебель | Италия | массив, шпон, венец. стекло | $1500-70.000 | | |
| | детские | Италия | массив, шпон, пластик | $1500-5000 | | |
| Станнер | спальни | Италия | ламинат, ДСП, нат.шпон | $2600-3000 | 233-9157 276-6111 (сотовый) | Предъявителю газеты, оптовым покупателям скидка - 3% |
| | мебель для дома и офиса | Италия | массив, шпон, пластик, стекло | договорная | | - |
| Техно-Прогресс | мягкая мебель «Европа» (диван-кровать, полудиван-кровать, кресло) | Минск | велюр (США) | $824 | 236-8202 210-0111 (факс) | Преобразование диван-кровать - спальное место - 3 с, обратно - 1 с. Оптовые скидки: 20 комплектов - 10% |
| Техно-Прогресс | мягкая мебель «Европа» (диван-кровать, 2 кресла) | Минск | | $646 | | |
| | мягкая мебель «Европа» (кровать) | Минск | велюр (США), массив | $485 | | В любой комплектации. Оптовые скидки: 20 комплектов - 10% |

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ — Т/Ф 226-96-78. ЦЕНА ОДНОЙ СТРОКИ — 100.000 руб. КАЖДАЯ 5-Я — БЕСПЛАТНО

Мебель из Италии



Santarossa
ул. Чернышевского, 10а
т/ф (017) 266-24-35

«555»
ул. Карбышева, 1
т (017) 265-88-67

ГИД

# Покупаем жалюзи, роллеты, маркизы

*(Окончание. Начало в №№ 17, 19 «Конъюнктуры»)*

**«ЮМАКС»** (тел. 266-04-01, тел./факс 266-06-99)

По мнению специалистов, это одна из лучших в городе фирм, занимающихся изготовлением и монтажом горизонтальных -- алюминиевых и вертикальных -- тканевых и пластиковых жалюзи (более 30 разнообразных расцветок). Изготовление и установка -- 1--3 дня. Фирма также занимается изготовлением защитных жалюзи-роллет, индустриальных и гаражных ворот. Сталь и алюминий -- надежная защита от взлома. Гарантия -- 1 год. Предусмотрена гибкая система скидок.

В «Юмаксе» вам всегда рады!

**«АССОН»** (тел.: 226-01-06, 227-31-28)

Фирма известна как производитель на рынке вертикальных и горизонтальных жалюзи с 1993 года.

Полный комплекс по изготовлению, доставке и установке жалюзи, а также их гарантийному обслуживанию. В магазине «Ригонда» (ул. Денисовская, 41) можно познакомиться с образцами жалюзи, получить консультацию и оформить заказ. Вызов специалиста максимально сэкономит время заказчика. Обмер и доставка -- бесплатно. Срок изготовления и монтажа -- 1--3 дня с момента оплаты (срочное изготовление -- в течение нескольких часов).

Разработана гибкая система скидок, которые для оптовых покупателей могут достигать значительных величин. Благодаря этому постоянно расширяется дилерская сеть в городах Беларуси и России.

Фирма рассмотрит любые предложения по сотрудничеству в деле реализации жалюзи.

**«АФА»** (тел. 232-24-67)

Фирма является одной из основательниц в Беларуси рассматриваемого сектора рынка. Основная специализация -- производство, монтаж, установка сворачивающихся защитных роллет. Благодаря продуманной политике, а также отменному качеству выполняемых работ фирме удается контролировать значительную часть рынка роллет. Гарантия на все виды продукции -- 1 год. Предоплата -- 50%.

**«ВЕСАНА»** (тел.: 268-54-68, 268-55-35)

Фирма предлагает универсальный набор услуг -- производство и установку горизонтальных и вертикальных жалюзи и роллет, а также маркизов. Горизонтальные -- цветные, брокат (с напылением), перфорированные. Вертикальные -- матерчатые. Комплектующие производства Голландии. Срок установки -- 1--2 дня. Предоплата -- до 60%.

**«ВЕТРАЗЬ»** (тел.: 268-80-09, 264-23-54)

Работает на рынке с 1991 года. За это время фирма вошла в число лидеров как по объемам оказываемых услуг, так и по их ассортименту и качеству.

Фирма обеспечивает обслуживание на уровне *windowcare*, т.е. комплексного обустройства окон. В это понятие входит решение всех проблем заказчика, начиная с разработки проекта и заканчивая монтажом готовых конструкций: проектирование, производство и установка окон из поливинилхлоридного (ПХВ) профиля, изготовление и монтаж горизонтальных и вертикальных жалюзи, защитных роллет, маркизов, а также дверей из ПХВ и гаражных ворот.

Вся продукция фирмы сертифицирована в Республике Беларусь. Срок установки -- 1--2 дня. Предоплата -- 50--60%. Гарантия -- 1 год.

**«ЛОДА»** (тел./факс 262-76-10)

Фирма предлагает вертикальные и горизонтальные жалюзи любых размеров и в удобном для заказчика исполнении, а также защитные роллокассеты. Срок установки: жалюзи -- 1--3 дня, роллокассет -- 1--2 недели. Обмер производится бесплатно, монтаж -- в удобное для заказчика время. Гарантия -- 1 год. Предоплата -- 50--100%.

**«МАКВЭЛЛ»** (тел.: 259-18-64, 259-18-68)

Специализируется на производстве и реализации жалюзи. Широчайшая цветовая гамма. Очень конкурентоспособные расценки на оказываемые услуги. Обмер и доставка готовой продукции -- бесплатно. Срок изготовления -- не более 3 дней. Гарантия -- 1 год.

**Дмитрий КУЛАГИН, Владимир ОРЕХОВ**














ПРЕДЛОЖЕНИЕ ЖАЛЮЗИ, РОЛЛЕТ, МАРКИЗОВ В МИНСКЕ

| Жалюзи, $/кв.м | | | Роллеты | | Маркизы | | Фирма | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| Цена, $/кв.м | | Установка | Цена, $/кв.м | Установка | Ценв, $ | Установка | | |
| гориз. | вертик. | | | | | | | |
| 14,5 | 22-31 | 10% от цены заказа | 150-205 | 10-20% от цены заказа | - | - | ЮМАКС | 266-0401 266-0699 |
| 14,5 | 20-26 | 10% от цены заказа | - | - | - | - | АССОН | 226-0106 227-3128 |
| - | - | - | 150-270 | бесплатно | - | - | АФА | 232-2467 |
| 14,5 | 16-28 | 10% от цены заказа | - | - | от 250 | 20-30% от цены заказа | БЕРГИАНО | 224-3965 |
| 14 | от18 | 10% от цены заказа | 150-245 | 10% от цены заказа | в зависимости от заказа | - | ВЕСАНА | 268-5468 268-5535 |
| 14,5-19 | 22-24 | 10% от цены заказа | от 150 | - | от 230 | - | ВЕТРАЗЬ | 268-8009 264-2354 |
| 14,5 | 21-28 | 10% от цены заказа | - | - | - | - | ЛИГОС-ЮНИОН | 233-1881 233-1056 |
| 14 | 18-22 | 1 $/кв.м | - | - | - | - | ЛОДА | 262-7610 |
| от 14,5 | 17-26 | 10% от цены заказа | - | - | - | - | МАКВЭЛЛ | 259-1864 259-1868 |
| 14,5 | от 18 | 5% от цены заказа | - | - | от 200 | 10-15% от цены заказа | МАКИНВЕСТ | 268-3200 266-3835 |
| 12-20 | 20-29 | 10% от цены заказа | - | - | - | - | МАЛМИ-М | 233-1148 |
| 12-14 | от 22 | гориз. 10% от цены зак., вертик. в цене заказа | от 140 | в цене заказа | от 320-352 | в цене заказа | АРАГОН | 264-0400 263-5910 |

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ — Т/Ф 226-96-78. ЦЕНА ОДНОЙ СТРОКИ — 100.000 руб. КАЖДАЯ 5-Я СТРОКА — БЕСПЛАТНО

ЭКСПРЕСС-АНАЛИЗ

# Рынок гаражей в Минске

Минский рынок гаражей реже привлекает внимание аналитиков преимущественно по причине своей не слишком высокой активности и из-за того, что на этом рынке вращаются гораздо меньшие деньги, чем, скажем, на квартирном. Однако сейчас все большее число агентств недвижимости старается укорениться на «гаражном» рынке. Такое расширение сферы деятельности позволяет фирмам легче переживать общее падение спроса на рынке недвижимости. Из активно торгующих гаражами фирм можно отметить Белорусский центр торговли недвижимостью и «Экспресс-поиск».

Большинство предлагаемых на продажу гаражей находятся на окраинах Минска в крупных гаражных кооперативах. Основные из них -- филиал БГУ, Масюковщина, Нестерова, ТЭЦ-4, Степянка, Матусевича. Обычный размер гаража там -- 3--3,5 м в ширину и 6 м в длину; стены кирпичные. Иногда имеется яма или подвал. Стоят такие гаражи обычно недорого -- $2000--3500. Дороже обходятся гаражи, расположенные ближе к центру или в жилых районах. Так, например, гараж в Сухарево и аналогичный гараж в районе финской АЗС можно приобрести по цене $4000. Ближе к центру гаражи еще дороже. Наиболее дорогими (по причине дефицита) считаются гаражи, расположенные во дворах в центре города. Если квартира продается с гаражом во дворе, ее цена возрастает на 10--15%.

**Виктор ДЕМИДОВ**

ЭКСПРЕСС-АНАЛИЗ

# Аренда жилья в Минске

Рынок аренды жилья -- «младший брат» квартирного рынка. Обороты на нем значительно меньше, но динамика цен, спроса и предложения аналогична ситуации с куплей-продажей квартир. При сохраняющемся уровне предложения квартир всех типов спрос на них за последние несколько месяцев значительно снизился. Особенно заметно падение спроса на обычные 2- и 3-комнатные квартиры. По признанию сотрудников нескольких квартирных агентств, по-прежнему устойчив спрос лишь на аренду недорогих однокомнатных квартир на окраинах (но с мебелью) по цене не более $100 в месяц.

Сохраняется и прослойка богатых клиентов, способных платить большие деньги за высококачественное жилье в центре. Таким образом, если обычная 3- или 4-комнатная квартира в центре Минска сдается за $400--500, то аналогичная, но с проведенным евроремонтом, установленными сигнализацией и бронированной дверью, с мебелью и бытовой техникой -- уже $900--1200.

**Виктор ДЕМИДОВ**





ГИД

# Покупаем окна, двери, ворота

*WESTERFIELD* (ул. Волгоградская, 80а, тел.: 262-62-14, 262-60-27)

Работает на рынке с 1994 года. Специализируется на проведении наружной и внутренней отделки помещений пластиком, производстве окон, дверей, офисных перегородок из ПХВ-профилей. Вся продукция фирмы сертифицирована на международном и белорусском рынках. Гарантия на изделия -- до 30 лет.

**«ТРАЙПЛ»** (ул. Карбышева, 44, тел.: 264-83-11, 263-31-25, 246-38-18)

Является одним из лидеров по производству изделий из ПХВ в Беларуси. Сегодня фирма «Трайпл» изготавливает окна и двери (наружные, балконные, внутренние), витражи и офисные перегородки, киоски, зимние сады и фасады из армированного пластика по технологии немецкой фирмы *Rehau*. Цвет, размер и конфигурация профилей -- самые разнообразные. Качество изделий «Трайпла» подтверждено сертификатом Торгово-промышленной палаты и лицензией Министерства строительства Республики Беларусь.

**«УДРА»** (ул. П.Бровки, 15--315, тел.: 268-42-91, 262-50-29)

Работает на рынке с 1992 года. Является официальным дилером фирмы *Fauga* и специализируется на поставке, сборке и монтаже автоматических входных дверей, въездных ворот, автоматических гаражных и промышленных ворот и другого сложного инженерного оборудования зданий. Объекты использования продукции фирмы -- банки, офисы крупных фирм, магазины, рестораны, коттеджи, промышленные цеха.

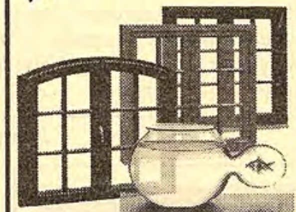
Все поставляемое оборудование производится лучшими европейскими фирмами, имеет все необходимые сертификационные документы. Организация берет на себя обязательства по гарантийному и послегарантийному обслуживанию производимой ею продукции.

Преимуществом фирмы «Удра» является комплексный подход к проектированию и монтажу систем приводов, позволяющий иметь один пульт управления для всех видов автоматики. Это существенно упрощает схему коммутаций, делает ее более надежной, дешевой и удобной в эксплуатации. Все оборудование может иметь автоматическое дистанционное или кнопочное управление, различные варианты внешней сигнализации,различное внешнее оформление.

Фирма «Удра» поставляет и монтирует также пластиковые окна, двери, витрины, кровлю из металлочерепицы и другие элементы.

**Вячеслав ТКАЧ, Дмитрий КУЛАГИН**









КАК НЕ ПОПАСТЬ ВПРОСАК

# Вы хотите сдать квартиру? Тогда позаботьтесь, чтобы у вас потом не болела голова

По некоторым данным, приблизительно каждая десятая сделка по аренде квартиры оканчивается конфликтной ситуацией. Зачастую с последующим разбирательством в милиции, а то и в суде. В то же время существует целый ряд правил, соблюдение которых позволяет избежать обмана и неприятностей со стороны нанимателя квартиры.

**1.** Договор аренды. Лучше всего искать клиента через фирмы, занимающиеся сдачей жилья в аренду. Как правило, такие агентства имеют стандартные образцы договоров, в которых фиксируются права и обязанности и арендодателя (т.е. вас), и арендатора. Имея на руках такой договор, впоследствии гораздо легче доказывать свои права.

**2.** «Заглушка» на телефон. Всегда стоит позвонить на районную АТС и договориться о том, что выход на межгород с вашего номера будет временно блокирован. Это позволит избежать ситуации, когда съехавший постоялец оставляет «в наследство» счета за междугородные переговоры на сумму, превышающую стоимость аренды.

**3.** Опись имущества. В качестве приложения к договору неплохо будет составить список всего имущества, которое вы оставляете в квартире.

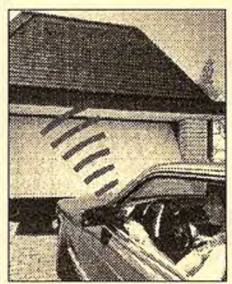
**4.** Не стоит заключать договор на срок свыше 6 месяцев. Лучше потом перезаключить. Иначе юридически грамотный квартирант сможет требовать в паспортном столе, чтобы его прописали по вашему адресу.

**5.** И последнее. Ни в коем случае не поддавайтесь на уговоры и не соглашайтесь прописать арендаторов в вашей квартире, даже временно. Потому что выписать потом их будет очень сложно. Доказав в суде, что выехать им некуда, да еще и имея малолетних детей, вчерашние квартиранты очень быстро могут превратиться в фактических хозяев вашей квартиры.

**Виктор ДЕМИДОВ**













ГИД

# Заказываем комплексный ремонт

**«ФЕЛИКС»**
(ул. Пулихова, 53–202, тел.: 236-55-01, 236-54-31, 245-43-89)

ПКФ «Феликс» постоянно предлагает отделочные материалы лучших западноевропейских производителей для всех видов ремонтных и отделочных работ. Материалы (всего более 500 наименований) представлены компаниями *Owa, Dano, Isover, Dalapro, Knauf, Tarkett, KLB, Sika, Litokol* и могут поставляться как со склада в Минске, так и под заказ.

В целом продукция, предлагаемая «Феликсом», предназначена для выполнения отделочных работ европейского уровня и гарантирует заказчику качество, долговечность и современный дизайн.

Персонал фирмы всегда готов предоставить полную консультацию о возможностях и способе применения любого из предлагаемых к продаже отделочных материалов.

В распоряжении фирмы имеется необходимое количество квалифицированных рабочих, а также технологическое оборудование для проведения всего комплекса отделочных работ, обеспечения их качественного и своевременного исполнения.

**«ЧИЗ»** (ул. Широкая, 50–3, тел. 262-65-99)

Научно-производственная коммерческая фирма «Чиз» за время своего многолетнего существования надежно и уверенно зарекомендовала себя в строительном бизнесе нашей страны.

Являясь многопрофильной организацией, фирма специализируется на различных видах строительных работ:

-- капитальное строительство «под ключ» домов, коттеджей, магазинов, ресторанов, баров, гаражей и др.;

-- ремонт и реконструкция по европейским стандартам квартир, офисов и любых других помещений;

-- электромонтажные и сантехнические работы;

-- разработка проектов дизайна интерьеров.

Качество всех возведенных строительных объектов -- самого высокого уровня и обеспечивает дальнейшее расширение производства.

Проектно-сметная документация оформляется бесплатно. Предоплата осуществляется только в случае, если все строительные и отделочные материалы закупаются фирмой по заказу клиента.

Оплата -- по факту (2 раза в месяц по справке выполненных работ).

Гарантия -- на все виды работ.

**«КМК»** (ул. Жилуновича,1, тел.: 238-50-82, 246-43-58)

Частная строительная фирма «КМК» действует на белорусском рынке уже 5 лет и за это время реконструировала более 300 объектов по всей стране -- банков, офисов, магазинов, квартир и др.

Отличительные особенности работы строительной фирмы «КМК» -- комплексный подход к реконструкции объекта (от проекта до мельчайших деталей его осуществления) и высокое качество работ.

Фирма работает без привлечения субподрядчиков, что значительно повышает ответственность за исход дела и сокращает сроки строительства.

К вашим услугам:

-- изготовление, архитектура и дизайн проекта;

-- все виды внутренних отделочных работ (столярные, малярные, сантехнические, облицовочные, паркетные);

-- поставка и монтаж мебели;

-- фитодизайн и благоустройство интерьера с использованием авторских художественных произведений.

Работы производятся на основании:

-- договора;

-- технического задания с изложением перечня и объемов работ;

-- калькуляции на используемые материалы;

-- архитектурно-дизайнерского проекта.

Такой пакет документов готов уже через 72 часа после того, как специалисты фирмы впервые посетили объект заказчика. Обследование объекта и подготовка документов осуществляются бесплатно.

Все работы производятся с применением импортных материалов высокого качества, которые доставляются на склад фирмы непосредственно от зарубежных производителей, минуя посредников. Налажены постоянные связи с поставщиками, поэтому выбор материалов, а также мебели и элементов оформления интерьера необычайно широк.

За решение ваших проблем возьмутся 35 инженерно-технических работников с высшим образованием и 20 комплексных строительных бригад.

Наш девиз: «Давайте жить красиво!»

Присоединяйтесь!

Некоторые объекты фирмы:

1. Здание Заводского отделения АКБ «Белбизнесбанк» по ул. Филатова, 12 в г. Минске.
2. Офисы АКБ «Приорбанк» в Несвиже и Жлобине.
3. Трехэтажный особняк МЗАО «ЛУКойл» по ул. Революционная, 15а, в г. Минске.
4. Офис туристической компании «Алатан Авиатур».
5. Офис финансовой компании «Доминатор».

**Владимир ОРЕХОВ**

ПРЕДЛОЖЕНИЕ СТРОИТЕЛЬНЫХ И ОТДЕЛОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ, ЭЛЕМЕНТОВ ИНТЕРЬЕРА В МИНСКЕ

| Фирма | Наименование | Страна-производитель | Материал | Цвет | Цена | Телефон | Примечание |
|---|---|---|---|---|---|---|---|
| DDM | Урна офисная | Испания | металлик | черный, белый | $19-86 | 235-2303 | опт, предъявителю газеты скидка 10% |
| | Мойка кухонная | Германия | нержавеющая сталь | - | ? | | любые размеры |

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ – Т/Ф 226-96-78. ЦЕНА ОДНОЙ СТРОКИ – 100.000 руб. КАЖДАЯ 5-Я СТРОКА – БЕСПЛАТНО

ПРЕДСТАВЛЯЕМ ФИРМУ

# *Emkor*: профессиональный подход, европейский уровень

*«Завоевать место на белорусском строительном рынке сегодня можно только качеством, --* считает директор фирмы *Emkor* Михаил **Комар**. -- *Причем важную роль играет не только безукоризненное выполнение самих работ, но и качество проектирования, уровень дизайнерских решений».*

Поле деятельности фирмы *Emkor* достаточно широко. Это -- строительно-монтажные и ремонтные работы, поставки оборудования и мебели, консалтинговые и дизайнерские услуги, даже монтаж сложных рекламных конструкций. Среди объектов, возведенных фирмой, -- ряд магазинов, в том числе салон женской одежды *Pazazz*, отделение Белпромстройбанка. В сентябре будет сдан в эксплуатацию 12-этажный жилой дом в Уручье-5. По ул. Буденного, 10 идет строительство большого здания для офиса. Кроме того, *Emkor* занимается сооружением гаражей в Уручье-6. Недавно фирмой заключен договор на возведение административного здания в Бобруйске.

*«Заказчик хочет, чтобы инвестиции давали результат. Не секрет, что качественные импортные материалы стоят дорого. Однако сам факт их применения, сам факт вложения в строительство больших денег -- это еще не гарантия того, что эффект будет, --* считают специалисты фирмы. -- *Эффект достигается за счет профессионализма и творческого подхода к делу тех, кто это строительство ведет. Нужно понять желания заказчика, даже подспудные. Мы стараемся найти оригинальные дизайнерские решения, создать особый рисунок интерьера».* Для того, чтобы добиться этого, в фирме существует своя проектная группа. А что касается профессионализма -- за плечами сотрудников *Emkor*'а огромный опыт работы в государственных строительных организациях. Правда, в отличие от этих организаций, *«наша фирма не обюрократилась»,* -- говорит г-н Комар. -- *Это позволяет решать возникающие проблемы быстро и творчески».*

При проведении отделочных работ фирма применяет импортные материалы как дорогие (например, итальянские), так и значительно более дешевые (чешские, польские), в зависимости от запросов клиента. Причем *«если мы кладем импортную плитку, то не на цементный раствор, а на специальный импортный клей, предназначенный для нее. А швы заделываем специальными фугами»,* -- говорит г-н Комар. Среди применяемых материалов и оборудования следует назвать пластиковые окна со стеклопакет *Rehau, Panorama*, витражи, подвесные потолки со встроенными светильниками *Armstrong, Owa, Decor*, сантехнику из Германии, Италии, Финляндии, Польши, импортное электрическое оборудование и т.д. Возможна также поставка оборудования и материалов под заказ.

Фирма *Emkor* имеет возможность совместно с литовскими специалистами осуществить строительство коттеджей по финским типовым проектам с использованием финских конструкционных материалов. Обойдется такое жилье будущим владельцам в $450 за кв.м, что значительно ниже средних по стране цен. *Emkor* ведет также долевое строительство квартир (ориентировочная стоимость $380 за кв.м).

*Строительная фирма Emkor:*
*тел. 268-94-64,*
*тел./факс 268-94-54.*





ТЕХНОЛОГИИ

# КПС-92: профессионализм 50-летней выдержки

В столице Беларуси и горожане, и гости надолго запоминают эффектную отделку новых кинотеатров, гостиниц, ресторанов. Любой архитектурный проект необходимо не только воплотить в бетоне и камне, но и соответствующим образом оформить. Связующим звеном между идеями, чертежами и реальностью вот уже 50 лет служит отделочное управление при 7-м строительном тресте. Несколько лет назад из мощной государственной структуры управление превратилось в арендное предприятие. Мы беседуем с главным инженером предприятия Валерием **Литвиновым**.

-- *Валерий Иванович, ваше управление называется сейчас КПС-92. Изменилось ли что-нибудь кроме названия в работе организации?*

-- Что касается качества, быстроты и профессионализма, нам удалось сохранить наработанные за 50 лет стандарты. И, без сомнения, можно утверждать, что сейчас мы соответствуем европейскому строительному уровню. Каждому минчанину знакомы результаты наших усилий -- отделка кинотеатров «Октябрь», «Москва», «Пионер», «Салют», гостиниц «Планета», «Юбилейная», «Беларусь», множества детских садов, школ. Мы производили отделку фасадов жилых домов в центре города и на проспекте Машерова. Конечно, перейдя на арендную форму собственности, предприятие получило гораздо больше свободы как экономической, так и творческой. Мы вправе сами выбирать приоритетные направления, рассматривать перспективность того или иного заказа, браться за небольшие, но очень сложные и интересные участки работы. При этом ответственность за качество и четкость исполнения возросла намного. Ведь за любой брак, за любую халтуру сейчас приходится отвечать материально. И каждый сотрудник отлично понимает, что чем лучше он работает, тем выше его заработок. Несколько лет назад произошел отток профессионалов в различные кооперативы и частные предприятия. Но квалифицированные работники остались. Сейчас в управлении создан коллектив, сочетающий в себе опыт, профессионализм и ответственность.



-- *Испытываете ли вы конкуренцию со стороны огромного количества строительных фирм, предлагающих аналогичные услуги?*

-- Теоретически конкуренты у нас есть. Но когда речь заходит о конкретных возможностях, оказывается, что только КПС-92 обладает необходимыми мощностями, способностью производить одновременно все виды отделочных, строительных и ремонтных работ в зданиях и сооружениях, начиная от полов всех видов и заканчивая малярными и обойными работами. Сроки выполнения заказа, которые мы предлагаем, позволяют выигрышно конкурировать с любыми аналогичными фирмами. Отделка офисов, фасадов зданий, ремонт квартир, мозаичные панно, витражи и витрины, реализация самых модернистских проектов -- вот далеко не полный перечень оказываемых нами услуг. При этом с нами продолжают работать государственные структуры. Работаем мы и с индивидуальными заказчиками.

-- *Известно, что западные строительные технологии куда более эффективны и экономичны. К тому же они позволяют производить отделочные работы быстрее и качественнее, чем у нас.*

-- При выборе технологии мы прежде всего руководствуемся пожеланиями конкретного заказчика. Освоить любой, самый новый строительный материал для профессионала высокого класса — не проблема. К слову, большинство заказчиков даже не предполагают, что в отечественном строительстве существуют недорогие и качественные аналоги зарубежных строительных материалов. Мы сейчас производим реконструкцию ЦУМа, ведем одновременно несколько крупных и множество небольших объектов. И я сомневаюсь, что западный подрядчик произвел бы эти работы быстрее. В рыночных условиях не существует «своего» или «чужого» подрядчика, «наших» или «не наших» технологий -- действуют только критерии качества и оперативности. А то, что эти показатели у нас весьма высоки, убедитесь сами.

*КПС-92: Минск, ул.Варвашени, 16, комн. 312, тел.: (017) 233-11-18, 276-40-60, 233-28-57, факс (017) 238-27-80.*

ОБЗОР

# Что написано пером...

**С появлением компьютеров в офисах и на рабочих столах только и слышно о безбумажной технологии документооборота и о скором забвении бумаги как носителя информации. Но без принтера и по сей день трудно себе представить мало-мальское скопление вычислительной техники. К сожалению, приходится признать, что с распространением компьютеров расходы бумаги скорее увеличились, чем уменьшились.**

Стремление всегда иметь под рукой «твердую» копию наиболее важных данных, необходимость представления отчетности в контролирующие органы, проведение презентаций вдалеке от компании, удобство чтения именно напечатанной информации, сила привычки... Да мало ли еще причин, по которым средства вывода на печать с каждым годом совершенствуются, а приобретая компьютер, всегда думаешь о принтере. И если 3 года назад приходилось выбирать между бесшумными устройствами с полиграфическим качеством печати (и кусачей ценой) и противно «пилящими», но дешевыми принтерами, способными печатать даже под копирку, то сегодня все складывается как нельзя лучше.

Появившись как массовая технология печати относительно недавно, струйная печать за относительно короткий период отвоевала себе очень нескромную долю на, казалось бы, давно поделенном рынке. И хотя говорить о полном вытеснении лазерных и матричных принтеров не приходится, нельзя не признать, что в качестве персонального печатающего устройства струйные принтеры сегодня практически вне конкуренции. Какая другая технология позволяет даже на рулонной бумаге получать полиграфическое качество по цене $0,35–0,40 за черно-белый лист и $0,8 за цветной (ф. А4) для одного экземпляра?

Сегодня в Минске около 30 фирм предлагают черно-белые и цветные струйные принтеры *Hewlett-Packard, Canon, Epson, Lexmark, Oki, Olivetti, Seikosha, Xerox*. Можно выбрать устройства для черно-белой или цветной печати форматов А4 или А3 (о струйных плоттерах ф. А0 речь пока не идет), для печати на рулонной и листовой бумаге, пленках и конвертах, а также устройства, печатающие по-русски даже без *Windows* или использующие универсальный язык описания страниц *Post Script*.

К основным тенденциям развития технологии струйной печати можно отнести:

– повышение качества печати на обычной бумаге за счет увеличения разрешения до 600...1200 точек на дюйм и специальных технологий нанесения чернил;

– рост скорости черно-белой и цветной печати до 7 и 2 стр./мин соответственно;

– удешевление принтеров за счет переноса нагрузки по обработке печатаемого изображения на компьютер;

– создание водостойких технологий струйной печати для любых видов носителей (пленка, бумага, специальная бумага, бумага с объемной фактурой);

– простоту подключения и гибкость настройки принтеров за счет совершенствования драйверов (программная часть) и интеллектуальных свойств самих принтеров (аппаратная).

Во многом успех струйных принтеров обусловлен повальным использованием в последние годы платформы *Windows* и ПО, интенсивно использующего достоинства графики и высококачественных шрифтов. Матричные принтеры в этом случае кроме повышенного шума показывают достаточно низкую производительность, а лазерные – даже при цене около $1000 – не всегда справляются с графикой. Так, если на лазерном принтере, имеющем 1 Мб ОЗУ, попытаться распечатать таблицу из *Microsoft Excel*, полностью занимающую весь лист ф. А4, можно столкнуться с непреодолимыми трудностями. Струйный же принтер по цене $350 за счет использования принципиально другой технологии подготовки изображения справляется с этой задачей, обеспечивая даже на обычной бумаге качество с разрешением 300 точек на дюйм.

Еще одним существенным достоинством струйных принтеров является то, что при замене (или установке) дополнительного печатного узла (картриджа) пользователь получает возможность печатать цветные изображения. При цене цветного картриджа от $40 и выше это особенно удобно, если необходимо подготовить презентационные материалы, оформить отчет или поздравление. Даже если работать с цветом приходится изредка, цветной картридж обойдется дешевле, чем услуги некоторых агентств, и намного дешевле других технологий цветной печати для тиража до 40 экземпляров.

Струйные принтеры могут печатать в нескольких режимах: черновом, нормальном или повышенного качества. Многие модели за счет специального ПО и аппаратных особенностей способны оптимизировать технологии печати графики, калиброваться в широкой гамме цветов и подстраиваться для различных типов носителей: бумаги, пленки или специальной бумаги. В последнее время некоторые поставщики офисной бумаги в Минске стали предлагать бумагу, ориентированную на печать струйных принтеров, по цене обычной импортной бумаги для офиса. И хотя придирчивый пользователь все равно предпочтет дорогую специальную бумагу, изображение на бумаге, ориентированной на струйную технологию печати, практически не имеет «размывов» по краям линий и переходам цветов.

Однако если вы думаете, что струйный принтер за $270 решит все проблемы и будет печатать на любой бумаге, то пребываете в сладком заблуждении. Даже струйная печать, к сожалению, даст только то, что может, в лучшем случае она сможет повторить.

Дмитрий КУЧЕРЯВЫЙ



ЭКСПРЕСС-АНАЛИЗ

## Динамика предложений принтеров на минском рынке компьютерной техники

Приводимые количественные показатели базируются на анализе рекламы нескольких изданий, публикующих таблицы цен на компьютерную технику. Они отражают в большей степени предложение, которое, как известно, может быть порождено только спросом.





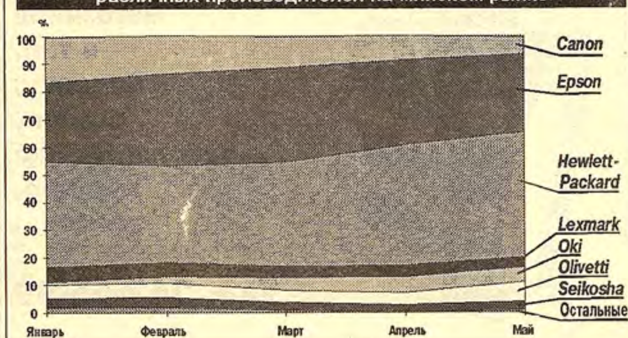











ТОРГОВАЯ МАРКА

# Принтеры *Hewlett-Packard LaserJet 5/5N/5M* — еще один шаг вперед

Компания *Hewlett-Packard* довольно плотно закрепилась на белорусском рынке из-за грамотной, многолетней маркетинговой политики и вовремя созданной дилерской сети по всему СНГ. На сегодняшний день принтеры *Hewlett-Packard* — самая покупаемая продукция данного класса в нашей стране. Сильной стороной этой марки является великолепно организованная система сервисного обслуживания. Эта фирма прочно удерживает статус самого крупного в мире производителя печатающих устройств.

Она — лидер в разработке и производстве огромного спектра принтеров самого широкого назначения: от портативных до мощных мини-фабрик по производству печатной продукции.

Модели *HP LaserJet 5, 5M* и *5N* высокопроизводительны, просты в эксплуатации и контроле, а также имеют целый ряд преимуществ, которые делают их незаменимыми при использовании в составе небольших рабочих групп.

*HP LaserJet 5N* предназначен для работы в *Ethernet*-сетях, *HP LaserJet 5M* — для работы в смешанных сетях. *HP LaserJet 5* в любое время может быть дополнен картой *HP JetDirect* для использования в сети. Все три модели великолепно печатают на бумаге различных форматов.

Основные на производительности *HP LaserJet 4 Plus*, принтеры *HP LaserJet 5, 5M* и *5N* широко используются в средних и крупных офисах.

Примененная в данных моделях технология ускоренной печати обеспечивает быстрый возврат в приложения и уменьшение времени начала печати при увеличении сложности документов посредством аппаратной компрессии и обработки позиций. Она реализована на основе языка *HP PCL6* и *33-МГц Intel*-процессора, скорость печати при этом составляет 12 листов/мин (35.000 листов/мес.).

Язык управления *HP PCL6*, обладая полной совместимостью с предыдущими версиями, предполагает более быструю печать, особенно для сложных документов с графикой. Язык *Adobe PostScript Level 2* включен как стандарт в *HP LaserJet 5M* и легко добавляется в *HP LaserJet 5* и *5N*.



Карта *HP JetDirect* обеспечивает совместимость для всех ведущих сетевых операционных систем. Переключение между параллельным и последовательным портами, а также языками — полностью автоматическое. Программа *HP JetAdmin* обеспечивает эффективное дистанционное управление принтером и документами, стоящими в очереди на печать.

Программа *HP JetAdmin* информирует пользователя о загрузке принтера и позволяет легко управлять процессом печати в среде *Windows*.

Хорошо оформленная панель управления включает кнопку для немедленной отмены печати документа и кнопку *go* для игнорирования некритических ошибок. Прокручиваемые на дисплее сообщения дают необходимую информацию о состоянии принтера. Если же на принтере установлен *IrDA*-совместимый инфракрасный адаптер, то возможна беспроводная печать с компьютеров типа *Notebook*.

*SIMM*-слоты позволяют увеличить стандартный объем памяти (4 Мб для *HP LaserJet 5* и *5N*, 6 Мб для *HP LaserJet 5M*) до 52 Мб (38 Мб для *HP LaserJet 5M*) или возможна установка флэш-памяти, не теряющей информации при отсутствии питания, для постоянного хранения форматов, шрифтов и графики.

Применяемая в принтерах этой серии *HP Resolution Enhancement*-технология улучшения качества, *microfine*-тонер обеспечивают великолепный вид документов и качественную печать с градацией до 128 уровней серого.

В принтерах стандартно установлены 100-листовой многоформатный лоток и 250-листовой лоток формата *А4*. Все три модели могут печатать конверты и наклейки. Дополнительные компоненты: третий 500-листовой лоток (увеличивающий общую емкость до 850 листов), устройство подачи конвертов и устройство для двухсторонней печати.

***HP LaserJet 5*** – решение для последующей модернизации. *HP LaserJet 5* обладает скоростью 12 листов/мин, технологией ускоренной печати, языком *HP PCL6* и 4 Мб памяти. Память может быть расширена до 52 Мб, может быть добавлена *HP JetDirect*-плата для сети, встроенные 45 масштабируемых *TrueType*-шрифтов плюс программа *HP FontSmart* для управления шрифтами и до 65 дополнительных *TrueType*-шрифтов для *Windows*. В комплект также входит программа управления *HP JetAdmin*.

***HP LaserJet 5N*** – решение для сети *Ethernet*. В дополнение к возможностям *HP LaserJet 5, HP LaserJet 5N* укомплектован сетевой картой *HP JetDirect* для *Ethernet 10 Base-T*.

***HP LaserJet 5M*** – решение для смешанных сетей. *HP LaserJet 5M* включает 6 Мб ОЗУ, *HP JetDirect*-карту для *LocalTalk* и *Ethernet*, язык управления *Adobe PostScript Level 2*, 35 встроенных *PostScipt*-шрифтов плюс *HP FontSmart* с 75 *PostScript*-шрифтами.

Новые принтеры предназначены для пользователей, которым необходима прежде всего комбинация высокой производительности и сетевой совместимости при доступной цене. С надежностью, присущей оборудованию под торговой маркой *Hewlett-Packard*, они идеальны для небольших рабочих групп.

Богатые возможности, сетевое использование при доступной цене.

*Более подробную информацию можно получить в фирме Elko по тел.: (017) 236-97-54, 236-86-63*

## КОМПЬЮТЕРЫ MACINTOSH

| Модель | Процессор | Cache | RAM | HDD | FDD | Монитор | VRAM | Шина | Примечания | Г | Цена | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| Power Macintosh 5200/75 | PowerPC 603/75 | | 8 | 800 | 3,5 | 14" | 1 | PCI | CD,звук,SCSI,офис/графика | 24 | ? | СЕПТЕМ-М | 268-30-50,210-03-55 |
| Power Macintosh 7500/100 | PowerPC 601/100 | | 16 | 1000 | 3,5 | | 2 | PCI | CD,звук,Ethernet,SCSI,графика/дизайн/видео | 24 | ? | СЕПТЕМ-М | 268-30-50,210-03-55 |
| Power Macintosh 9500/120 | PowerPC 604/120 | | 16 | 1000 | 3,5 | | 2 | PCI | CD,звук,Ethernet,SCSI,графика/дизайн | 24 | ? | СЕПТЕМ-М | 268-30-50,210-03-55 |

## КОМПЬЮТЕРЫ (286)

| МОДЕЛЬ | CPU | CASH | RAM | HDD | FDD | МОНИТОР | | ШИНА | асс | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА$ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| Trackville | 286/12 | - | 1 | 40 | 3,5 | msVGA(256) | - | ISA | - | любые изменения | 12 | 337 | ТРЭКВИЛ | 234-13-00 |

## КОМПЬЮТЕРЫ (386)

| МОДЕЛЬ | CPU | CASH | RAM | HDD | FDD | МОНИТОР | | ШИНА | асс | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА$ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| Trackville | 386sx/40 | - | 1 | 130 | 3,5 | sVGA(256) | .28 | ISA | - | любые изменения | 12 | 540 | ТРЭКВИЛ | 234-13-00 |
| Trackville | 386dx/40 | 128 | 1 | 210 | 3,5 | sVGA(256) | .28 | ISA | - | любые изменения | 12 | 580 | ТРЭКВИЛ | 234-13-00 |

## КОМПЬЮТЕРЫ (486sx/sl/slc/dlc)

| МОДЕЛЬ | CPU | CASH | RAM | HDD | FDD | МОНИТОР | | ШИНА | асс | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА$ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| NTT-432 | 486sx/33 | 8int | 2 | 210 | 3,5 | msVGA(256) | .28 | VLB | + | ISA/VLB,Green,UMC,GoldStar,Western Digital | 12 | 479 | TAIR | 229-29-99 |
| NTT-434 | 486sx/33 | 8int | 2 | 210 | 3,5 | sVGA(512)NI MPRII | .28 | VLB | + | ISA/VLB,Green,UMC,GoldStar,Western Digital | 12 | 657 | TAIR | 229-29-99 |

## КОМПЬЮТЕРЫ (486dx2/66)

| МОДЕЛЬ | CPU | CASH | RAM | HDD | FDD | МОНИТОР | | ШИНА | асс | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА$ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| DTK Feat-41 | 486dx2/66 | 256 | 4 | 210 | 3,5 | sVGA(1Mb)LR NI | .28 | PCI | + | IDE,AwardP&P,MPR-II,скл.,rus.k.Win95(104key) | 24 | 789 | SBI | 227-59-55,227-49-53 |
| OPAL/IBM | 486dx2/66 | 16/64 | 4 | 540 | 3,5 | 14"sVGA(512)LR | .28 | VLB | + | MT,IDE/ISA,изменен.конфиг.OEM-IBM | 24 | 900 | IBA | 262-51-90,232-51-22 |
| MIPS | 486dx2/66 | 256 | 4 | 540 | 3,5 | sVGA(512)LR NI | .28 | PCI | + | Monitor NI,Mouse,Kbd95,любые изм. | 24 | 707 | MIPS | 236-44-91,8-22-100548 |
| SR | 486dx2/66 | 256 | 4 | 540 | 3,5 | sVGA(1Mb)LR | .28 | VLB | + | MT,AMD,WD,склад | 24 | 760 | SUNRISE | 234-94-49 |
| SiS | 496/497dx2/66 | 256 | 4 | 540 | 3,5 | 14"(1M)MPRII | .28 | PCI | + | MTC,AMD,EIDE,Sams.SyncMast.3E,S3Trio64,б/п.дост | 24 | 749 | ИНФОРМАТИКА | 237-06-62,227-45-19 |
| HiTech | 486dx2/66 | 256 | 4 | 540 | 3,5 | msVGA(512)LR | .28 | ? | ? | MT,ISA/PCI*3,PCI-EIDE,скидки,серт.СТБ | 24 | 737 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23,220-79-11 |
| NTT-463 | 486dx2/66 | 256 | 4 | 630 | 3,5 | sVGA(512)NI MPRII | .28 | VLB | + | ISA/VLB,Green,Intel,GoldStar,Western Digital | 12 | 763 | TAIR | 229-29-99 |
| IIC | 486dx2/66 | 256 | 4/16 | 630 | 3,5 | sVGA(1Mb)LR NI | .28 | PCI | + | EIDE/FIFO,8ms,Green SIS,WD,CL5430,AMD,ISA/PCI | 24 | 812 | ИНТИС | 278-84-90 |
| NTT-467 | 486dx2/66 | 256 | 4 | 1080 | 3,5 | sVGA(1M)NI MPRII | .28 | PCI | + | ISA/PCI,Green,Intel,GoldStar,Seagate | 12 | 798 | TAIR | 229-29-99 |
| HiTech | 486dx2/66 | 256 | 8 | 540 | 3,5 | sVGA(1M)MPRII LR | .28 | PCI | + | MT,ISA/PCI*3,PCI-EIDE,скидки,серт.СТБ | 24 | 1024 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23,220-79-11 |
| DTK Feat-41 | 486dx2/66 | 256 | 8 | 540 | 3,5 | sVGA(1Mb)LR NI | .28 | PCI | + | EIDE,AwardP&P,MPR-II,скл.,rus.k.Win95(104key) | 24 | 1084 | SBI | 227-59-55,227-49-53 |
| NTT-468 | 486dx2/66 | 256 | 8 | 630 | 3,5 | sVGA(1M)NI MPRII | .28 | PCI | + | ISA/PCI,Green,Intel,GoldStar,Western Digital | 12 | 818 | TAIR | 229-29-99 |
| DTK Feat-41 | 486dx2/66 | 256 | 8 | 1080 | 3,5 | sVGA(1Mb)LR NI | .28 | PCI | + | EIDE,AwardP&P,MPR-II,скл.,rus.k.Win95(104key) | 24 | 1131 | SBI | 227-59-55,227-49-53 |
| NTT-469 | 486dx2/66 | 256 | 8 | 1080 | 3,5 | sVGA(1M)NI MPRII | .28 | PCI | + | ISA/PCI,Green,Intel,GoldStar,Seagate | 12 | 848 | TAIR | 229-29-99 |

## КОМПЬЮТЕРЫ (486dx2/80)

| МОДЕЛЬ | CPU | CASH | RAM | HDD | FDD | МОНИТОР | | ШИНА | асс | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА$ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| MAS | 486dx2/80 | 256 | 8 | 540 | 3,5 | sVGA(1Mb)MPRII | .28 | PCI | + | EIDE,PCI/VLB/ISA,mouse,любые изм.конфиг. | 24 | 965 | МАС ЭЛЕКТРОНИК | 235-12-01 |
| AMD | 486dx2/80 | ? | ? | 720 | ? | sVGA(?) | ? | ? | ? | VLB(PCI) | + | 755 | ОРГАНИЗАЦИЯ | 233-11-48,210-13-26 |

## КОМПЬЮТЕРЫ (486dx4/75/100/120)

| МОДЕЛЬ | CPU | CASH | RAM | HDD | FDD | МОНИТОР | | ШИНА | асс | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА$ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| PackardBell | 486dx4/75 | 256 | 4 | 540 | 3,5 | sVGA(1Mb) | .28 | VLB | - | CL,DOS/WIN/PB,Navigator рус. | 24 | 1101 | ТУССОН | 236-21-82,236-42-88 |
| SR | 486dx4/100 | 256 | 4 | 540 | 3,5 | sVGA(1Mb)LR | .28 | VLB | + | MT,AMD,WD,склад | 24 | 795 | SUNRISE | 234-94-49 |
| Jet | 486dx4/100 | 256 | 4 | 540 | 3,5 | sVGA(1)LR NI | .28 | PCI | + | AMD,ПО,изм.конфиг. | 18 | 720 | ДЖЕТ | 268-34-85,0212-363463 |
| HiTech | 486dx4/100 | 256 | 4 | 540 | 3,5 | msVGA(512)LR | .28 | PCI | + | MT,ISA/PCI*3,PCI-EIDE,скидки,серт.СТБ | 24 | 772 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23,220-79-11 |
| DTK | 486dx4/100 | 256 | 4 | 540 | 3,5 | msVGA(512)LR | .28 | PCI | + | MT,ISA/PCI*3,PCI-EIDE,склад,скидки | 30 | 850 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23,220-79-11 |
| MIPS | 486dx4/100 | 256 | 4 | 540 | 3,5 | sVGA(1)LR NI | .28 | PCI | + | Monitor NI,Mouse,Kbd95,любые изм. | 24 | 730 | MIPS | 236-44-91,8-22-100548 |
| NTT-402 | 486dx4/100 | 256 | 4 | 630 | 3,5 | sVGA(1M)NI MPRII | .28 | PCI | + | ISA/PCI,Green,AMD,GoldStar,Western Digital | 12 | 787 | TAIR | 229-29-99 |
| StargazerPractic | 4/100 | 256 | 4 | 630 | 3,5 | sVGA(1)LR NI | .28 | PCI | + | EIDE/PCI,SiS,S3 Trio 64,GS14",изм.конф.,скл. | 24 | 881 | БЕЛСОФТ | 222-76-11 |
| NTT-406 | 486dx4/100 | 256 | 4 | 1080 | 3,5 | sVGA(1M)NI MPRII | .28 | PCI | + | ISA/PCI,Green,Intel,GoldStar,Seagate | 12 | 817 | TAIR | 229-29-99 |
| IBM PC130 | 486dx4/100 | 256 | 8 | 540 | 3,5 | sVGA(1Mb)LR | .28 | VLB | + | DT,PC DOS,MS Win,Win акс.,Energy Star | 24 | 1430 | IBA | 262-51-90,232-51-22 |
| MAGTRON OfficePro | 486dx4/100 | 256 | 8 | 540 | 3,5 | sVGA(1Mb)LR NI | .28 | PCI | + | CL-5430,mouse,GS1024x768NI,Windows95+73.2 | 24 | 1113 | MICRO EXPRESS | 234-75-15HotLine |
| IBM PC 130 | 486dx4/100 | - | 8 | 540 | 3,5 | 14"sVGA(1M)LR | .28 | VLB | + | DT,EIDE,2 лот.корп.,102кл.,software,P&P,Flash BIOS,EPA | 12 | 1620 | БЕВАЛЕКС | 249-90-11,249-40-51 |
| HiTech | 486dx4/100 | 256 | 8 | 540 | 3,5 | sVGA(1M)MPRII LR | .28 | PCI | + | MT,ISA/PCI*3,PCI-EIDE,скидки,серт.СТБ | 24 | 1047 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23,220-79-11 |
| DTK | 486dx4/100 | 256 | 8 | 540 | 3,5 | sVGA(1)LR | .28 | PCI | + | MT,ISA/PCI*3,PCI-EIDE,склад,скидки | 30 | 1142 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23,220-79-11 |
| DTK Feat-41 | 486dx4/100 | 256 | 8 | 540 | 3,5 | sVGA(1Mb)LR NI | .28 | PCI | + | EIDE,AwardP&P,MPR-II,скл.,rus.k.Win95(104key) | 24 | 1077 | SBI | 227-59-55,227-49-53 |
| NTT-407 | 486dx4/100 | 256 | 8 | 630 | 3,5 | sVGA(1M)NI MPRII | .28 | PCI | + | ISA/PCI,Green,AMD,GoldStar,Western Digital | 12 | 837 | TAIR | 229-29-99 |
| SiS | 496/497dx4/100 | 256 | 8 | 635 | 3,5 | 14"(1Mb)NI | .28 | PCI | + | MTC,AMD,EIDE,Sams.SyncMast.3NE,S3Trio64,б/п.дост | 24 | 829 | ИНФОРМАТИКА | 237-06-62,227-45-19 |
| MAS | 486dx4/100 | 256 | 8 | 850 | 3,5 | sVGA(1M)MPRII | .28 | PCI | + | MT,EIDE,PCI/VLB/ISA,mouse,любые изм.конфиг. | 24 | 1020 | МАС ЭЛЕКТРОНИК | 235-12-01 |
| SR | 486dx4/100 | 256 | 8 | 850 | 3,5 | sVGA(1M)LR | .28 | PCI | + | MT,AMD,WD,склад | 24 | 870 | SUNRISE | 234-94-49 |
| MIPS | 486dx4/100 | 256 | 8 | 850 | 3,5 | sVGA(1)LR NI | .28 | PCI | + | Monitor NI,Mouse,Kbd95,любые изм. | 24 | 781 | MIPS | 236-44-91,8-22-100548 |
| MIPS | 486dx4/100 | 256 | 8 | 1080 | 3,5 | sVGA(1)LR NI | .28 | PCI | + | Monitor NI,Mouse,Kbd95,любые изм. | 24 | 788 | MIPS | 236-44-91,8-22-100548 |
| HiTech | 486dx4/100 | 256 | 8 | 1080 | 3,5 | sVGA(1M)MPRII LR | .28 | PCI | + | MT,ISA/PCI*3,PCI-EIDE,скидки,серт.СТБ | 24 | 1086 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23,207-911 |
| DTK | 486dx4/100 | 256 | 8 | 1080 | 3,5 | sVGA(1)LR | .28 | PCI | + | MT,ISA/PCI*3,PCI-EIDE,склад,скидки | 30 | 1183 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23,220-79-11 |
| DTK Feat-41 | 486dx4/100 | 256 | 8 | 1080 | 3,5 | sVGA(1Mb)LR NI | .28 | PCI | + | EIDE,AwardP&P,MPR-II,скл.,rus.k.Win95(104key) | 24 | 1124 | SBI | 227-59-55,227-49-53 |
| NTT-408 | 486dx4/100 | 256 | 8 | 1080 | 3,5 | sVGA(1M)NI MPRII | .28 | PCI | + | ISA/PCI,Green,Intel,GoldStar,Seagate | 12 | 867 | TAIR | 229-29-99 |
| DTK | 486dx4/100 | 256 | 8 | 1080 | 3,5 | 15"sVGA(1)LR | .28 | PCI | + | MT,ISA/PCI*3,ful.dig.,PCI-EIDE,склад,скидки | 30 | 1317 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23,220-79-11 |
| Jet | 486dx4/100 | 256 | 8 | 1080 | 3,5 | sVGA(1)LR NI | .28 | PCI | + | AMD,ПО,изм.конфиг. | 18 | 810 | ДЖЕТ | 268-34-85,0212-363463 |
| HiTech | 486dx4/100 | 256 | 8 | 1080 | 3,5 | 15"sVGA(1)MPRII LR | .28 | PCI | + | MT,ISA/PCI*3,ful.dig.,PCI-EIDE,скидки,серт.СТБ | 24 | 1215 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23,220-79-11 |
| DTK | 486dx4/100 | 256 | 16 | 1080 | 3,5 | sVGA(1)LR | .28 | PCI | + | MT,ISA/PCI*3,PCI-EIDE,склад,скидки | 30 | 1358 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23,220-79-11 |
| HiTech | 486dx4/100 | 256 | 16 | 1080 | 3,5 | 15"sVGA(1M)MPRII LR | .28 | PCI | + | MT,ISA/PCI*3,ful.dig.,PCI-EIDE,скидки,серт.СТБ | 24 | 1384 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23,220-79-11 |
| HiTech | 486dx4/100 | 256 | 16 | 1080 | 3,5 | sVGA(1M)MPRII LR | .28 | PCI | + | MT,ISA/PCI*3,PCI-EIDE,скидки,серт.СТБ | 24 | 1256 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23,220-79-11 |
| DTK | 486dx4/100 | 256 | 16 | 1080 | 3,5 | 15"sVGA(1)LR | .28 | PCI | + | MT,ISA/PCI*3,ful.dig.,PCI-EIDE,склад,скидки | 30 | 1492 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23,220-79-11 |

## КОМПЬЮТЕРЫ (5x86/133)

| МОДЕЛЬ | CPU | CASH | RAM | HDD | FDD | МОНИТОР | | ШИНА | асс | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА$ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| INCOMAG | 5x86/133 | 256 | 4 | 540 | 3,5 | sVGA(1)LR NI | .28 | PCI | + | AMD,MPRII,S3 PnP AWARD,б/п дост. по Минску | 12 | 689 | SOLY | 237-95-89 |
| INCOMAG | 5x86/133 | 256 | 4 | 540 | 3,5 | без монитора | - | PCI | + | видеокарта TV-VGA к телевиз. "Горизонт" с SCART | 12 | 489 | SOLY | 237-95-89 |
| HiTech | 5x86/133 | 256 | 4 | 540 | 3,5 | msVGA(512)LR | .28 | ISA | + | MT,ISA/PCI*3,PCI-EIDE,скидки,серт.СТБ | 24 | 792 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23,220-79-11 |
| DTK | 5x86/133 | 256 | 4 | 540 | 3,5 | msVGA(512)LR | .28 | PCI | + | MT,ISA/PCI*3,PCI-EIDE,склад,скидки | 30 | 891 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23,220-79-11 |
| Jet | Am5x86/133 | 256 | 4 | 540 | | sVGA(1)LR NI | .28 | PCI | + | AMD,ПО,изм.конфиг. | 18 | 740 | ДЖЕТ | 268-34-85,0212-363463 |
| DTK Feat-41 | Am5x86/133 | 256 | 4 | 540 | 3,5 | sVGA(1Mb)LR NI | .28 | PCI | + | EIDE,AwardP&P,MPR-II,скл.,rus.k.Win95(104key) | 24 | 1126 | SBI | 227-59-55,227-49-53 |
| HiTech | 5x86/133 | 256 | 8 | 540 | 3,5 | sVGA(1M)MPRII LR | .28 | PCI | + | MT,ISA/PCI*3,PCI-EIDE,скидки,серт.СТБ | 24 | 1079 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23,220-79-11 |
| DTK | 5x86/133 | 256 | 8 | 540 | 3,5 | sVGA(1)LR | .28 | PCI | + | MT,ISA/PCI*3,PCI-EIDE,склад,скидки | 30 | 1176 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23,220-79-11 |
| NTT-451 | 5x86/133 | 256 | 8 | 630 | 3,5 | sVGA(1M)NI MPRII | .28 | PCI | + | ISA/PCI,Green,AMD,GoldStar,Western Digital | 12 | 847 | TAIR | 229-29-99 |
| IBM Aptiva | 5x86/133 | 256 | 8 | 630 | 3,5 | 14"мод.G40(1M) | .28 | PCI | + | DT,ISA,Win95,4-x CD,FULL MULTIMEDIA | 36 | 1858 | IBA | 262-51-90,232-51-22 |
| IIC | 5x86/133 | 256 | 8/128 | 850 | 3,5 | sVGA(1M)LR NI | .28 | PCI | + | EIDE/FIFO,8ms,GreenSIS,WD,CL5430,AMD,ISA/PCI | 24 | 956 | ИНТИС | 278-84-90 |
| IBA | 5x86/133 | 256 | 8 | 1 | 3,5 | 14"sVGA(1M)LR | .28 | PCI | + | MT,PCI/ISA,изменен.конфиг. | 24 | 1040 | IBA | 262-51-90,232-51-22 |
| DTK Feat-41 | Am5x86/133 | 256 | 8 | 1080 | 3,5 | sVGA(1Mb)LR NI | .28 | PCI | + | EIDE,AwardP&P,MPR-II,скл.,rus.k.Win95(104key) | 24 | 1173 | SBI | 227-59-55,227-49-53 |
| INCOMAG | 5x86/133 | 256 | 8 | 1083 | 3,5 | sVGA(1)LR NI | .28 | PCI | + | MT,AMD,S3 PnP AWARD,б/п дост. по Минску | 12 | 761 | SOLY | 237-95-89 |
| Jet | Am5x86/133 | 256 | 8 | 1080 | | sVGA(1)LR NI | .28 | PCI | + | AMD,ПО,изм.конфиг. | 18 | 830 | ДЖЕТ | 268-34-85,0212-363463 |
| NTT-452 | 5x86/133 | 256 | 8 | 1080 | 3,5 | sVGA(1M)NI MPRII | .28 | PCI | + | ISA/PCI,Green,Intel,GoldStar,Seagate | 12 | 877 | TAIR | 229-29-99 |
| StargazerPractic | 5x86/133 | 256 | 8 | 1080 | 3,5 | sVGA(1)LR NI | .28 | PCI | + | EIDE/PCI,SiS,S3 Trio 64,GS14",изм.конф.,скл. | 24 | 994 | БЕЛСОФТ | 222-76-11 |
| MIPS | 5x86/133 | 256 | 8 | 1080 | 3,5 | sVGA(1)LR NI | .28 | PCI | + | Monitor NI,Mouse,Kbd95,любые изм. | 24 | 799 | MIPS | 236-44-91,8-22-100548 |
| HiTech | 5x86/133 | 256 | 8 | 1080 | 3,5 | sVGA(1M)MPRII LR | .28 | PCI | + | MT,ISA/PCI*3,PCI-EIDE,скидки,серт.СТБ | 24 | 1118 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23,220-79-11 |
| DTK | 5x86/133 | 256 | 8 | 1080 | 3,5 | sVGA(1)LR | .28 | PCI | + | MT,ISA/PCI*3,PCI-EIDE,склад,скидки | 30 | 1216 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23,220-79-11 |
| HiTech | 5x86/133 | 256 | 8 | 1080 | 3,5 | 15"sVGA(1M)MPRII LR | .28 | PCI | + | MT,ISA/PCI*3,ful.dig.,PCI-EIDE,скидки,серт.СТБ | 24 | 1247 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23,220-79-11 |
| DTK | 5x86/133 | 256 | 8 | 1080 | 3,5 | 15"sVGA(1)LR | .28 | PCI | + | MT,ISA/PCI*3,ful.dig.,PCI-EIDE,склад,скидки | 30 | 1350 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23,220-79-11 |
| DTK Feat-41 | Am5x86/133 | 256 | 16 | 1080 | 3,5 | sVGA(1Mb)LR NI | .28 | PCI | + | EIDE,AwardP&P,MPR-II,скл.,rus.k.Win95(104key) | 24 | 1316 | SBI | 227-59-55,227-49-53 |
| HiTech | 5x86/133 | 256 | 16 | 1080 | 3,5 | sVGA(1M)MPRII LR | .28 | PCI | + | MT,ISA/PCI*3,PCI-EIDE,скидки,серт.СТБ | 24 | 1287 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23,220-79-11 |
| DTK | 5x86/133 | 256 | 16 | 1080 | 3,5 | sVGA(1)LR | .28 | PCI | + | MT,ISA/PCI*3,PCI-EIDE,склад,скидки | 30 | 1392 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23,220-79-11 |
| HiTech | 5x86/133 | 256 | 16 | 1080 | 3,5 | 15"sVGA(1)LR | .28 | PCI | + | MT,ISA/PCI*3,ful.dig.,PCI-EIDE,скидки,серт.СТБ | 24 | [illegible] | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23,220-79-11 |
| DTK | 5x86/133 | 256 | 16 | 1080 | 3,5 | 15"sVGA(1)LR | .28 | PCI | + | MT,ISA/PCI*3,ful.dig.,PCI-EIDE,склад,скидки | 30 | 1416 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23,220-79-11 |

## КОМПЬЮТЕРЫ (PENTIUM 60)

| МОДЕЛЬ | CPU | CASH | RAM | HDD | FDD | МОНИТОР | | ШИНА | асс | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА$ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| R-style ProximaFC | P/60 | 256 | 8 | 540 | 3,5 | sVGA(1Mb) | .28 | PCI | - | IntelPremier,Trio64,DOS/WIN,рус. | 24 | 1240 | ТУССОН | 236-21-82,236-42-88 |
| CROMAN | P/60 | 256 | 8 | 540 | 3,5 | sVGA(1)LR NI | .28 | PCI | + | Intel Premier,MT,EIDE,серт.РБ | 36 | 948 | ДАЙНОВА | 230-23-56 |
| MAS | P/60 | 256 | 8 | 540 | 3,5 | sVGA(1Mb)MPRII | .28 | PCI | + | PCI/VLB/ISA,EIDE,mouse,любые изм.конфиг. | 24 | 1070 | МАС ЭЛЕКТРОНИК | 235-12-01 |
| CROMAN | P/60 | 256 | 8 | 1Gb | 3,5 | sVGA(1)LR NI | .28 | PCI | + | MT,EIDE,Intel Premier,серт.РБ | 36 | 992 | ДАЙНОВА | 230-23-56 |
| CROMAN | P/60 | 256 | 16 | 1Gb | 3,5 | sVGA(1)LR NI | .28 | PCI | + | MT,EIDE,Intel Premier,серт.РБ | 36 | 1148 | ДАЙНОВА | 230-23-56 |

## КОМПЬЮТЕРЫ (PENTIUM 75)

| МОДЕЛЬ | CPU | CASH | RAM | HDD | FDD | МОНИТОР | | ШИНА | асс | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА$ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| MIPS | P/75 | 256 | 8 | 540 | 3,5 | sVGA(1)LR NI | .28 | PCI | + | Pipeline Cache,mon. Daewoo NI,Kbd95,любые изм. | 24 | 888 | MIPS | 236-44-91,8-22-100548 |
| CROMAN | P/75 | 256 | 8 | 540 | 3,5 | sVGA(1)LR NI | .28 | PCI | + | MT,EIDE,Intel Zappa,EDO RAM,серт.РБ | 36 | 1115 | ДАЙНОВА | 230-23-56 |
| IBM PC330 | P/75 | 256 | 8 | 540 | 3,5 | на выбор(1Mb) | .28 | PCI | + | DT,PC DOS,MS Win,Win акс.,Energy Star | 36 | 1926 | IBA | 262-51-90,232-51-22 |
| MIPS | P/75 | 256 | 8 | 850 | 3,5 | sVGA(1)LR NI | .28 | PCI | + | Pipeline Cache,Mon. Daewoo NI,Kbd95,любые изм. | 24 | 911 | MIPS | 236-44-91,8-22-100548 |
| PackardBell500D | P/75 | 256 | 8 | 850 | 3,5 | sVGA(1Mb) | .28 | PCI | + | AgouraMB,TrueColorHigh Perf.sVGA | 24 | 1708 | ТУССОН | 236-21-82,236-42-88 |
| PackardBellCDSPro | P/75 | 256 | 8 | 850 | 3,5 | sVGA(1Mb) | .28 | PCI | + | AgouraMB,TrueColorHigh Perf.sVGA,4xCD,SB | 24 | 2521 | ТУССОН | 236-21-82,236-42-88 |
| R-style ProximaFC | P/75 | 256 | 8 | 950 | 3,5 | sVGA(1Mb) | .28 | PCI | - | IntelZappa,Trio64,DOS/WIN,рус. | 24 | 1260 | ТУССОН | 236-21-82,236-42-88 |
| CROMAN | P/75 | 256 | 8 | 1 | 3,5 | sVGA(1)LR NI | .28 | PCI | + | MT,EIDE,Intel Zappa,EDO RAM,серт.РБ | 36 | 1157 | ДАЙНОВА | 230-23-56 |
| IBA | P/75 | 256 | 8 | 1 | 3,5 | sVGA(1)LR | .28 | PCI | + | MT,ISA/PCI,изм.конф. | 36 | 1164 | IBA | 262-51-90,232-51-22 |
| DTK Quin-54 | P/75 | 256PB | 8 | 1080 | 3,5 | sVGA(1M)LR NI | .28 | PCI | + | EIDE,Flash,Intel Triton,MPRII,скл.,rus.k.Win95(104k) | 24 | 1304 | SBI | 227-59-55,227-49-53 |
| Magtron Elite | P/75 | 256 | 8 | 1200 | 3,5 | sVGA(1)LR NI | .28 | PCI | + | Triton,Pipeline cache,CL-5430,mouse,16550,1024x768NI | 36 | 1404 | MICRO EXPRESS | 234-75-15 HotLine |
| CROMAN | P/75 | 256 | 16 | 1 | 3,5 | sVGA(1)LR NI | .28 | PCI | + | MT,EIDE,Intel Zappa,EDO RAM,серт.РБ | 36 | 1307 | ДАЙНОВА | 230-23-56 |

## КОМПЬЮТЕРЫ (PENTIUM 90)

| МОДЕЛЬ | CPU | CASH | RAM | HDD | FDD | МОНИТОР | | ШИНА | асс | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА$ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| R-style ProximaFC | P/90 | 256 | 8 | 1080 | 3,5 | sVGA(1Mb) | .28 | PCI | - | IntelZappa,Trio64,DOS/WIN,рус. | 24 | 1425 | ТУССОН | 236-21-82,236-42-88 |

## КОМПЬЮТЕРЫ (PENTIUM 100)

| МОДЕЛЬ | CPU | CASH | RAM | HDD | FDD | МОНИТОР | | ШИНА | асс | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА$ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| Jet | P/100 | 256 | 8 | 540 | | sVGA(1)LR NI | .28 | PCI | + | Intel Triton,ПО,изм.конфиг. | 24 | 940 | ДЖЕТ | 268-34-85,0212-363463 |
| DTK Quin-54 | P/100 | 256PB | 8 | 540 | 3,5 | sVGA(1M)LR NI | .28 | PCI | + | EIDE,Flash,IntelTriton,MPRII,скл.,rus.k.Win95(104key) | 24 | 1322 | SBI | 227-59-55,227-49-53 |
| DTK Quin-55 | P/100 | 512 | 8 | 540 | 3,5 | 15"sVGA(1M)LR NI | .28 | PCI | + | MdT,EIDE,Flash,Intel Triton,MPRII,скл.,rus.k.Win95(104k) | 24 | 1500 | SBI | 227-59-55,227-49-53 |
| CROMAN | P/100 | 256 | 8 | 540 | 3,5 | sVGA(1)LR NI | .28 | PCI | + | MT,EIDE,Intel Zappa,EDO RAM,серт.РБ | 36 | 1193 | ДАЙНОВА | 230-23-56 |
| MIPS | P/100 | 256 | 8 | 540 | 3,5 | sVGA(1)LR NI | .28 | PCI | + | Pipeline Cache,Mon. Daewoo NI,Kbd95,любые изм. | 24 | 936 | MIPS | 236-44-91,8-22-100548 |
| MAS | P/100 | 256 | 8 | 540 | 3,5 | sVGA(1Mb)MPRII | .28 | PCI | + | BT,PCI/VLB/ISA,EIDE,mouse,любые изм.конфиг. | 24 | 1335 | МАС ЭЛЕКТРОНИК | 235-12-01 |
| NTT-500 | P/100 | 256p | 8 | 630 | 3,5 | sVGA(1M)NI MPRII | .28 | PCI | + | ISA/PCI,Intel Triton,GoldStar,Western Digital | 30 | 1022 | TAIR | 229-29-99 |
| IIC | P/100 | 256 | 8/128 | 630 | 3,5 | sVGA(1M)LR NI | .28 | PCI | + | Intel,EIDE/FIFO,Green,IntelTriton,WD,CL5430 | 24 | 1033 | ИНТИС | 278-84-90 |
| SR | P/100 | 256 | 8 | 850 | 3,5 | sVGA(1Mb)LR | .28 | VLB | + | MT,Intel,WD,склад | 24 | 1075 | SUNRISE | 234-94-49 |
| MIPS | P/100 | 256 | 8 | 850 | 3,5 | sVGA(1)LR NI | .28 | PCI | + | Pipeline Cache,Mon. Daewoo NI,Kbd95,любые изм. | 24 | 965 | MIPS | 236-44-91,8-22-100548 |
| CROMAN | P/100 | 256 | 8 | 1 | 3,5 | sVGA(1)LR NI | .28 | PCI | + | MT,EIDE,Intel Zappa,EDO RAM,серт.РБ | 36 | 1235 | ДАЙНОВА | 230-23-56 |
| INCOMAG | P/100 | 256 | 8 | 1080 | 3,5 | sVGA(1)LR NI | .28 | PCI | + | AMD,S3 64,PnP AWARD,MPRII,б/п дост. по Минску | 12 | 925 | SOLY | 237-95-89 |
| HiTech | P/100 | 256 | 8 | 1080 | 3,5 | sVGA(1)LR | .28 | PCI | + | MT,ISA/PCI*4,PCI-EIDE,скидки,серт.СТБ | 24 | 1340 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23,220-79-11 |

## КОМПЬЮТЕРЫ (PENTIUM 100) (продолжение)

| МОДЕЛЬ | CPU | CASH | RAM | HDD | FDD | МОНИТОР | | ШИНА | асс | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА$ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| DTK | P/100 | 256 | 8 | 1080 | 3,5 | sVGA(1)LR | .28 | PCI | + | MT,ISA/PCI*4,PCI-EIDE,склад,скидки | 30 | 1454 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23,220-79-11 |
| NTT-501 | P/100 | 256p | 8 | 1080 | 3,5 | sVGA(1M)NI MPRII | .28 | PCI | + | ISA/PCI,Green,Intel,GoldStar,Seagate | 30 | 1052 | TAIR | 229-29-99 |
| StargazerProf | P/100 | 256 | 8 | 1080 | 3,5 | sVGA(1)LR NI | .28 | PCI | + | EIDE/PCI,Intel Triton,S3Trio64,FIFO, изм.конф.,GS1485,StudioWorks(audio) | 24 | 1194 | БЕЛСОФТ | 222-76-11,0212-370-974 |
| MIPS | P/100 | 256 | 8 | 1080 | 3,5 | sVGA(1)LR NI | .28 | PCI | + | Pipeline Cache,mon. Daewoo,Kbd95,любые изм. | 24 | 959 | MIPS | 236-44-91,8-22-100548 |
| PackardBell500D | P/100 | 256 | 8 | 1080 | 3,5 | sVGA(1Mb) | .28 | PCI | + | HillaryMB,TritonChipset,P&P EDO RAM | 24 | 2196 | ТУССОН | 236-21-82,236-42-88 |
| DTK Quin-54 | P/100 | 256PB | 8 | 1080 | 3,5 | sVGA(1M)LR NI | .28 | PCI | + | EIDE,Flash,Intel Triton,MPRII,скл.,rus.k.Win95(104key) | 24 | 1370 | SBI | 227-59-55,227-49-53 |
| DTK Quin-55 | P/100 | 512 | 8 | 1080 | 3,5 | 15"sVGA(1M)LR NI | .28 | PCI | + | MdT,EIDE,Flash,Intel Triton2,MPRII,скл.,rus.k.Win95 | 24 | 1547 | SBI | 227-59-55,227-49-53 |
| IBM PC330 | P/100 | 256 | 16 | 1 | 3,5 | sVGA(1)LR | .28 | PCI | + | DT,ISA/PCI,изм.конфиг. | 36 | 1394 | IBA | 262-51-90,232-51-22 |
| MAS | P/100 | 256 | 16 | 1 | 3,5 | sVGA(1Mb)LR | .28 | PCI | + | BT,PCI/VLB/ISA,EIDE,mouse,любые изм.конфиг. | 24 | 1590 | МАС ЭЛЕКТРОНИК | 235-12-01 |
| CROMAN | P/100 | 256 | 16 | 1 | 3,5 | sVGA(1)LR NI | .28 | PCI | + | MT,EIDE,Intel Zappa,EDO RAM,серт.РБ | 36 | 1385 | ДАЙНОВА | 230-23-56 |
| Jet | P/100 | 256 | 16 | 1080 | 3,5 | sVGA(1)LR NI | .28 | PCI | + | Intel Triton,ПО,изм.конфиг. | 24 | 1070 | ДЖЕТ | 268-34-85,0212-363463 |
| HiTech | P/100 | 256 | 16 | 1080 | 3,5 | sVGA(1)LR | .28 | PCI | + | MT,ISA/PCI*4,PCI-EIDE,скидки,серт.СТБ | 24 | 1509 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23,220-79-11 |
| MIPS | P/100 | 256 | 16 | 1080 | 3,5 | sVGA(1)LR NI | .28 | PCI | + | Pipeline Cache,Mon. Daewoo NI,Kbd95,любые изм. | 24 | 1032 | MIPS | 236-44-91,8-22-100548 |
| DTK | P/100 | 256 | 16 | 1080 | 3,5 | sVGA(1)LR | .28 | PCI | + | MT,ISA/PCI*4,PCI-EIDE,склад,скидки | 30 | 1629 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23,220-79-11 |
| DTK Quin-54 | P/100 | 256PB | 16 | 1080 | 3,5 | sVGA(1M)LR NI | .28 | PCI | + | EIDE,Flash,Intel Triton,MPRII,скл.,rus.k.Win95(104key) | 24 | 1513 | SBI | 227-59-55,227-49-53 |
| DTK | P/100 | 256 | 16 | 1080 | 3,5 | 17"sVGA(2)LR | .28 | PCI | + | MT,ISA/PCI*4,ful.dig.,PCI-EIDE,склад,скидки | 30 | 2088 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23,220-79-11 |
| HiTech | P/100 | 256 | 16 | 1080 | 3,5 | sVGA(1)LR | .28 | PCI | + | MT,ISA/PCI*4,SCSI-2,скидки,серт.СТБ | 24 | 1651 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23,220-79-11 |
| HiTech | P/100 | 256 | 16 | 1080 | 3,5 | 17"sVGA(2)LR | .28 | PCI | + | ISA/PCI*4,ful.dig.,PCI-EIDE,скидки,серт.СТБ | 24 | 1951 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23,220-79-11 |
| NTT-602 | P/100 | 256p | 16 | 1080 | 3,5 | 15"sVGA(1Mb)NI MPRII | .28 | PCI | + | Intel Atlantis,CD-ROM,GoldStar,Sound blaster | 30 | 1461 | TAIR | 229-29-99 |
| DTK | P/100 | 256 | 16 | 1080 | 3,5 | sVGA(1)LR | .28 | PCI | + | MT,ISA/PCI*4,SCSI-2,склад,скидки | 30 | 1777 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23,220-79-11 |
| StargazerPrevalent | P/100 | 256 | 16 | 1080 | 3,5 | 15"sVGA(2)LR NI | .28 | PCI | + | EDO,SiS Share mem,драйв.на CD,CD-ROM(6xSpeed,AS), SB(16bit),GS1535StudioWorks,Win95(русск,CD),скл | 24 | 1862 | БЕЛСОФТ БЕЛСОФТ | 222-76-11,0212-370974 222-76-11,0212-370974 |
| Magtron Elite | P/100 | 256 | 16 | 1200 | 3,5 | sVGA(1Mb)LR NI | .28 | PCI | + | Triton,Pipelinecache S3Trio64,mouse,16550,1024x768 | 36 | 1741 | MICRO EXPRESS | 234-75-15 HotLine |
| IBA | P/100 | 256 | 16 | 1,2 | 3,5 | на выбор (1Mb) | .28 | PCI | + | MT,ISA/PCI,PC DOS,MS Win,Win акс.,Energy Star | 36 | 2374 | IBA | 262-51-90,232-51-22 |
| Intel | P/100 | PBC256 | 16 | 1300 | 3,5 | 14"(1Mb)LR NI | .28 | PCI | + | MTC,EIDE,S3Trio64,Sams.SyncMast.3NE,б/п.дост. | 36 | 1149 | ИНФОРМАТИКА | 237-06-62,227-45-19 |
| NTT-502 | P/100 | 256p | 16 | 1640 | 3,5 | 15"sVGA(1M)NI MPRII | .28 | PCI | + | ISA/PCI,Intel Triton,GoldStar,Western Digital | 30 | 1342 | TAIR | 229-29-99 |

## КОМПЬЮТЕРЫ (PENTIUM 120)

| МОДЕЛЬ | CPU | CASH | RAM | HDD | FDD | МОНИТОР | | ШИНА | асс | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА$ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| HiTech | P/120 | 256 | 8 | 1080 | 3,5 | sVGA(1)LR | .28 | PCI | + | MT,ISA/PCI*4,PCI-EIDE,скидки,серт.СТБ | 24 | 1438 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23,220-79-11 |
| DTK | P/120 | 256 | 8 | 1080 | 3,5 | sVGA(1)LR | .28 | PCI | + | MT,ISA/PCI*4,PCI-EIDE,склад,скидки | 30 | 1555 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23,220-79-11 |
| MIPS | P/120 | 256 | 16 | 1080 | 3,5 | sVGA(1)LR NI | .28 | PCI | + | Pipeline Cache,Mon. Daewoo NI,Kbd95,любые изм. | 24 | 1100 | MIPS | 236-44-91,8-22-100548 |
| HiTech | P/120 | 256 | 16 | 1080 | 3,5 | sVGA(1)LR | .28 | PCI | + | MT,ISA/PCI*4,PCI-EIDE,скидки,серт.СТБ | 24 | 1607 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23,220-79-11 |
| DTK | P/120 | 256 | 16 | 1080 | 3,5 | sVGA(1)LR | .28 | PCI | + | MT,ISA/PCI*4,PCI-EIDE,склад,скидки | 30 | 1731 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23,220-79-11 |
| DTK | P/120 | 256 | 16 | 1080 | 3,5 | 17"sVGA(2)LR | .28 | PCI | + | MT,ISA/PCI*4,ful.dig.,PCI-EIDE,склад,скидки | 30 | 2190 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23,220-79-11 |
| HiTech | P/120 | 256 | 16 | 1080 | 3,5 | 17"sVGA(2)LR | .28 | PCI | + | MT,ISA/PCI*4,ful.dig.,PCI-EIDE,скидки,серт.СТБ | 24 | 2049 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23,220-79-11 |
| HiTech | P/120 | 256 | 16 | 1080 | 3,5 | sVGA(1)LR | .28 | PCI | + | MT,ISA/PCI*4,SCSI-2,скидки,серт.СТБ | 24 | 1749 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23,220-79-11 |
| DTK | P/120 | 256 | 16 | 1080 | 3,5 | sVGA(1)LR | .28 | PCI | + | MT,ISA/PCI*4,SCSI-2,склад,скидки | 30 | 1878 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23,220-79-11 |

## КОМПЬЮТЕРЫ (PENTIUM 133)

| МОДЕЛЬ | CPU | CASH | RAM | HDD | FDD | МОНИТОР | | ШИНА | асс | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА$ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| HiTech | P/133 | 256 | 8 | 1080 | 3,5 | sVGA(1)LR | .28 | PCI | + | MT,ISA/PCI*4,PCI-EIDE,скидки,серт.СТБ | 24 | 1561 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23, 207-911 |
| DTK | P/133 | 256 | 8 | 1080 | 3,5 | sVGA(1)LR | .28 | PCI | + | MT,ISA/PCI*4,PCI-EIDE,склад,скидки | 30 | 1683 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23,220-79-11 |
| Jet | P/133 | 256PL | 16 | 1080 | 3,5 | sVGA(1)LR NI | .28 | PCI | + | Intel Triton,ПО,изм.конфиг. | 24 | 1260 | ДЖЕТ | 268-34-85,0212-363463 |
| DTK | P/133 | 256 | 16 | 1080 | 3,5 | sVGA(1)LR | .28 | PCI | + | MT,ISA/PCI*4,PCI-EIDE,склад,скидки | 30 | 1859 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23,220-79-11 |
| HiTech | P/133 | 256 | 16 | 1080 | 3,5 | sVGA(1)LR | .28 | PCI | + | MT,ISA/PCI*4,PCI-EIDE,скидки,серт.СТБ | 24 | 1730 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23,220-79-11 |
| MIPS | P/133 | 256 | 16 | 1080 | 3,5 | sVGA(1)LR NI | .28 | PCI | + | Pipeline Cache,Mon. Daewoo NI,Kbd95,любые изм. | 24 | 1184 | MIPS | 236-44-91,8-22-100548 |
| DTK | P/133 | 256 | 16 | 1080 | 3,5 | 17"sVGA(2)LR | .28 | PCI | + | MT,ISA/PCI*4,ful.dig.,PCI-EIDE,склад,скидки | 30 | 2318 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23,220-79-11 |
| DTK Quin-54 | P/133 | 256PB | 16 | 1080 | 3,5 | sVGA(1M)LR NI | .28 | PCI | + | EIDE,Flash,Intel Triton,MPRII,скл.,rus.k.Win95(104) | 24 | 1715 | SBI | 227-59-55,227-49-53 |
| HiTech | P/133 | 256 | 16 | 1080 | 3,5 | 17"sVGA(2)LR | .28 | PCI | + | ISA/PCI*4,ful.dig.,PCI-EIDE,скидки,серт.СТБ | 24 | 2172 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23,220-79-11 |
| HiTech | P/133 | 256 | 16 | 1080 | 3,5 | sVGA(1)LR | .28 | PCI | + | MT,ISA/PCI*4,SCSI-2,скидки,серт.СТБ | 24 | 1872 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23,220-79-11 |
| DTK | P/133 | 256 | 16 | 1080 | 3,5 | sVGA(1)LR | .28 | PCI | + | MT,ISA/PCI*4,SCSI-2,склад,скидки | 30 | 2006 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ | 220-63-23,220-79-11 |
| Magtron Elite | P/133 | 256 | 16 | 1200 | 3,5 | sVGA(1Mb)LR NI | .28 | PCI | + | Triton,Pipeline cache,S3 Trio 64,mouse,16550,1024x768 | 36 | 1921 | MICRO EXPRESS | 234-75-15 HotLine |
| IBM PC330 | P/133 | 256 | 16 | 1,2 | 3,5 | на выбор(1Mb) | .28 | PCI | + | DT,ISA/PCI,PC DOS,MS Win,Win акс.,Energy star | 36 | 2796 | IBA | 262-51-90,232-51-22 |
| IBM PC750 | P/133 | 256 | 16 | 1,6 | 3,5 | на выбор(2Mb) | .28 | PCI | + | DT,EIDE,RAM EDO,Windows95 | 36 | 3370 | IBA | 262-51-90,232-51-22 |
| Gateway2000 | P/133 | 256PB | 16/. | 1620 | 3,5 | sVGA(1)LR | .28 | PCI | + | DT7,EIDE,Win95,Off95Pro | 30 | 3540 | LIMENS | 232-54-12,232-60-63 |
| DTK Quin-54 | P/133 | 256PB | 16 | 2160 | 3,5 | sVGA(1M)LR NI | .28 | PCI | + | SCSI,Flash,Intel Triton,MPRII,скл.,rus.k.Win95(104key) | 24 | 2249 | SBI | 227-59-55,227-49-53 |

## КОМПЬЮТЕРЫ (PENTIUM 150)

| МОДЕЛЬ | CPU | CASH | RAM | HDD | FDD | МОНИТОР | | ШИНА | асс | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА$ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| CROMAN | P/150 | 256 | 8 | 1 | 3,5 | sVGA(1)LR NI | .28 | PCI | + | MT,EIDE,Intel Atlantis,EDO RAM,серт.РБ | 36 | 1636 | ДАЙНОВА | 230-23-56 |
| NTT-552 | P/150 | 256p | 8 | 1080 | 3,5 | sVGA(1Mb)NI MPRII | .28 | PCI | + | ISA/PCI,Green,Intel,GoldStar,Seagate | 30 | 1327 | TAIR | 229-29-99 |
| CROMAN | P/150 | 256 | 16 | 1 | 3,5 | sVGA(1)LR NI | .28 | PCI | + | MT,EIDE,Intel Atlantis,EDO RAM,серт.РБ | 36 | 1786 | ДАЙНОВА | 230-23-56 |
| NTT-651 | P/150 | 256p | 16 | 1080 | 3,5 | 15"sVGA(1Mb)NI MPRII | .28 | PCI | + | Intel Atlantis,CD-ROM,GoldStar,Sound blaster | 30 | 1736 | TAIR | 229-29-99 |
| Gateway2000 | P/150 | 256PB | 16/. | 1620 | 3,5 | sVGA(1)LR | .28 | PCI | + | MT7,EIDE,Win95,Off95Pro | 30 | 3730 | LIMENS | 232-54-12,232-60-63 |
| NTT-553 | P/150 | 256p | 16 | 1640 | 3,5 | 15"sVGA(1Mb)NI MPRII | .28 | PCI | + | ISA/PCI,Intel Triton,GoldStar,Western Digital | 30 | 1617 | TAIR | 229-29-99 |

## КОМПЬЮТЕРЫ (PENTIUM 166)

| МОДЕЛЬ | CPU | CASH | RAM | HDD | FDD | МОНИТОР | | ШИНА | асс | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА$ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| CROMAN | P/166 | 256 | 8 | 1 | 3,5 | sVGA(1)LR NI | .28 | PCI | + | MT,EIDE,Intel Atlantis,EDO RAM,серт.РБ | 36 | 1765 | ДАЙНОВА | 230-23-56 |

## КОМПЬЮТЕРЫ (PENTIUM PRO)

| МОДЕЛЬ | CPU | CASH | RAM | HDD | FDD | МОНИТОР | | ШИНА | асс | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА$ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| GLORIETTE | PPro/150 | 256 | 16 | 1Gb | 3,5 | 15"sVGA(1) | .28 | PCI | + | ATX,EIDE,Intel,EDO RAM,15"A 0.28,Philips,серт.РБ | 36 | 3958 | ДАЙНОВА | 230-23-56 |
| Gateway2000 | PPro/150 | 256 | 16 | 2000 | 3,5 | 15"sVGA(2)LR | .26 | PCI | + | FT12,EIDE,CD-R6x,WinNTWst3.51,Off95Pro | 30 | 4660 | LIMENS | 232-54-12,232-60-63 |
| Gateway2000 | PPro/166 | 512PB | 16/. | 2500 | 3,5 | 31"sVGA(2) | | PCI | + | DT7,EIDE,CD-R8x,FM28.8,Hi-Fi SB,TV tuner | 30 | 6580 | LIMENS | 232-54-12,232-60-63 |
| Gateway2000 | PPro/200 | 256 | 64 | 2000 | 3,5 | 21"sVGA(4) | | PCI | + | FT12,SCSI,CD-R4x,WinNTWst3.51,Off95Pro | 30 | 8750 | LIMENS | 232-54-12,232-60-63 |

## ГРАФИЧЕСКИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ, МНОГОПРОЦЕССОРНЫЕ СИСТЕМЫ

| МОДЕЛЬ | CPU | CASH | RAM | HDD | FDD | МОНИТОР | | ШИНА | асс | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА$ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| DTK NetServer | 486dx4/100 | 256 | 8 | 1080 | 3,5 | msVGA(512)LR | - | ISA | + | MdT,SCSI,изм.конфиг.,склад,rus.keyb.Win95(104key) | 24 | 1101 | SBI | 227-59-55,227-49-53 |
| MAGTRON SOHO | P/75 | 256 | 8 | 850 | 3,5 | 15"sVGA(1Mb)LR NI | .28 | PCI | + | Intel Triton,Trio64,16550,4xCD,GS1024x768NI with Sp, SoundBlaster,US Rob14.4 Data/Fax/Voice | 36 | 2330 | MICRO EXPRESS | ТЕЛ: 017-234-75-15 |
| MAGTRON CAD | P/75 | 256 | 16 | 850 | 3,5 | 15"sVGA(2Mb)LR NI | .28 | PCI | + | Intel,Triton,Diam.St.64DRAM,16550,4xCD,GS1527 1024x768 | 36 | 1964 | | |
| DTK NetServer | P/75 | 256 | 16 | 1080 | 3,5 | msVGA(512)LR | - | ISA | + | MdT,SCSI,изм.конфиг.,склад,rus.keyb.Win95(104key) | 24 | 1366 | SBI | 227-59-55,227-49-53 |
| IBM PCServer300S/370P75/370 | | 256 | 16/192 | | 3,5 | 14"IBM(1Mb) | | PCI | + | PC-MAINFRAME,2PCI/3MCA,SCSI2,FAST, CD-ROM,APC,Ethernet,Token-Ring,S/370,ChanEmul, OS/2,CBM, PB,Communication Manager,усл. по пер. зад. | | 29500 | IBA IBA IBA | 262-51-73 262-51-73 262-51-73 |
| IBM PCServer320 | P/90 | 256 | 16 | 2 | 3,5 | ?(1Mb) | - | PCI | + | BT,3PCI/5EISA,f/w,SCSI2,20Mb/сек,CD, 2-йCPU,ECC,RAID opt,PCI Ethernet Adapt. | 36 | 6070 | IBA IBA | 262-51-90,232-51-22 262-51-90,232-51-22 |
| IBM PCServer500S/390P90/390 | | 256 | 32/192 | | 3,5 | 14"IBM(1Mb) | | PCI | + | PC-MAINFRAME,2PCI/3MCA,SCSI2,FAST, CD-ROM,APC,Ethernet,Token-Ring,S/370,ChanEmul, OS/2,CBM, PB,Communication Manager,усл. по пер. зад. | | 58100 | IBA IBA IBA | 262-51-73 262-51-73 262-51-73 |
| DTK NetServer | P/100 | 256 | 8 | 1080 | 3,5 | msVGA(512)LR | - | ISA | + | MdT,SCSI,изм.конфиг.,скл.,rus.keyb.Win95(104key) | 24 | 1288 | SBI | 227-59-55,227-49-53 |
| R-style ProximaFC | P/100 | 256 | 8 | 1080 | 3,5 | 15"sVGA(2Mb) | .28 | PCI | - | ASUS,Trio64,SCSI,4xCD | 24 | 2385 | ТУССОН | 236-21-82,236-42-88 |
| MAGTRONServerLife | P/100 | 256 | 8 | 1200 | 3,5 | msVGA(1Mb) | - | PCI | + | Triton chipset,TecRam DC690 w/2MB DiskCache,WD | 36 | 1985 | MICRO EXPRESS | ТЕЛ: 017-234-75-15 |
| MAGTRONServerPro | P/100 | 256 | 16 | 2x1G | 3,5 | msVGA(1Mb) | - | PCI | + | Triton chipset,Adaptec AHA-3940 up to 133Mb/sec& 20Mb/sec on SCSI,Seagate HAWK Fast-SCSI/2 | 36 | 3260 | | |
| VITELIUS | P/100 | 512 | 32 | 2100x2 | 3,5 | - | - | PCI | + | INTEL,XXPress,PCI FAST WIDE SCSI2 Adapt.7870 RAIDcontr+EtherExpr.PRO 10Mbit/c Combo PCI 32bit | 36 | 13840 | ДАЙНОВА ДАЙНОВА | 230-23-56 230-23-56 |
| ALR Revolution MP | P/133 DUAL | 512 | 8 | | 3,5 | ?(1Mb) | - | PCI | + | PCI/EISA,10 своб. отсеков для установки, RAM до 512Mb,6ISA/4PCI,RAID opt. | 60 | 4333 | N.T.I. N.T.I. | 262-60-26 262-60-26 |
| DTK NetServer | P/133 | 256 | 16 | 2160 | 3,5 | msVGA(512)LR | - | ISA | + | MdT,SCSI,изм.конфиг.,склад | 24 | 2025 | SBI | 227-59-55,227-49-53 |
| VITELIUS | P/133 | 256 | 16 | 2100x2 | 3,5 | - | - | PCI | + | INTEL,Altserv/MG,PCI FAST WIDE SCSI2 Adapt.7870 RAIDcontr.+EtherExpr.PRO 10Mbit/c Combo PCI 32bit | 36 | 9605 | ДАЙНОВА ДАЙНОВА | 230-23-56 230-23-56 |
| MagtronCAD | P/133 | 256 | 32 | 1600 | 3,5 | 17"sVGA(2Mb)NI LR | .27 | PCI | + | Intel,Triton w/Pipeline Sync.cache,Diamond St.64VRAM, 16550,4xCD,ViewSonic17GS 1280x1024NI | 36 | 3229 | MICRO EXPRESS MICRO EXPRESS | 234-75-15 HotLine 234-75-15 HotLine |

## КОМПЬЮТЕРЫ ТИПА NOTEBOOK (486dx/dx2/dx4,PENTIUM)

| Модель | CPU | RAM | HDD | FDD | Дисплей | Примечания | гар | Цена$ | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| COMPAQ Contura400CX | 486dx2/40 | 4 | 250 | | 8,4"TFT | PCMCIA,Trackball,MS DOS&Windows | 12 | 1750 | | |
| KEYNOTE Ultra | 486dx2/66 | 4 | 170 | | 9,5"TFT | PCMCIA,Trackball,MS DOS&Windows | 12 | 1650 | | |
| ULTRA TS38 | 486dx2/66 | 8 | 420 | | 9,5"TFT | PCMCIA,Trackball,MS DOS&Windows | 12 | 2310 | | |
| TOSHIBA2155CDS | 486dx4/75 | 8 | 520 | | 10,4"DSTN | PCMCIA,SB,CD-ROM,AC adap.int,MS DOS&Win,возм.лизинг | 12 | 3050 | | |
| CTX EzBook | 486dx4/75 | 8 | 520 | | 10,4"TFT | PCMCIA,SoundBlaster,TouchPad,Windows-95 | 12 | 2650 | | |
| MITAC | 486dx4/100 | 8 | 540 | | 9,5"TFT | PCMCIA,Trackball,MS DOS&Windows,возможен лизинг | 12 | 2450 | | |
| COMPAQ Contura430C | 486dx4/100 | 8 | 720 | | 10,4"DSTN | PCMCIA,Trackball,Windows95,возможен лизинг | 12 | 2590 | | |
| TwinHead SlimNote | 486dx4/100 | 8 | 540 | | 10,4"TFT | PCMCIA,SB,TouchPad,MS DOS&Windows,возможен лизинг | 12 | 2550 | | |
| ULTRA TS30P | P/75 | 8 | 540 | | 10,3"DSTN | PCMCIA,SB,TrackPoint,Win95,возможен лизинг | 12 | 2370 | | |
| JETBOOK CD5 | P/75 | 8 | 540 | | 10,4"DSTN | PCMCIA,SB,TrackPoint,CD-R4x,возможен лизинг | 12 | 2555 | | |
| MegaBook 880 | P/75 | 8 | 540 | | 10,3"TFT | PCMCIA,SB,TrackBall,Win95,возможен лизинг | 12 | 2650 | | |
| TOSHIBA T-105CS | P/75 | 16 | 810 | | 10,4"DSTN | PCMCIA,EDO,SB,TrackPoint,AC adap.int,возможен лизинг | 12 | 3970 | | |
| ProStar 5200 | P/75 | 8 | 810 | | 12,1"TFT | 4xCD-ROM,PCMCIA,SB,TouchPad,JoyStick,sVGA 800x600 2Mb | 12 | 4270 | | |
| CANON NoteJet111CX | P/90 | 8 | 810 | | 11,8"TFT | ColorPrinter&Scanner,TrackPoint,возможен лизинг | 12 | 7690 | | |
| IBM ThinkPad760C | P/90 | 8 | 720 | 3,5 | 12,1"TFT | PCMCIAIII,SoundBlaster,TrackPoint,возм.лизинг | 30 | 6940 | | |
| JETBOOK XP6 | P/100 | 8 | 540 | 3,5 | 10,4"DSTN | PCMCIA,SoundBlaster,TouchPad,возможен лизинг | 12 | 2510 | | |
| JETBOOK CD5 | P/100 | 8 | 540 | 3,5 | 10,4"TFT | PCMCIA,SB,TouchPad,CD-R4x,возможен лизинг | 12 | 3070 | | |
| JETBOOK XP6 | P/100 | 16 | 1300 | 3,5 | 10,4"TFT | PCMCIA,SB,TouchPad,CD-R4x,sVGA 800x600,возможен лизинг | 12 | 3930 | | |
| JETBOOK 6300CD | P/100 | 16 | 1300 | 3,5 | 11,3"TFT | 4xCD-ROM,PCMCIA,SB,TouchPad,sVGA800x600,возм.лизинг | 12 | 4250 | | |
| JETBOOK XP6 | P/133 | 8 | 810 | 3,5 | 10,4"TFT | 4xCD-ROM,PCMCIA,TouchPad,sVGA800x600,возможен лизинг | 12 | 3480 | | |
| ProStar 5200 | P/166 | 16 | 1350 | 3,5 | 12,1"TFT | 4xCD-ROM,PCMCIA,SB,TouchPad,JoyStick,sVGA 800x600 2Mb | 12 | 6410 | | |
| CompaqELITE | 486dx2/50 | 4 | 250 | 3,5 | 9,5"Mono TFT(512) | PCMCIAIII,Win 3.11,case | 12 | 1480 | BELASH | 232-76-66 |
| TOSHIBA T2105CS | 486dx2/50 | 4 | 350 | 3,5 | 10,4"DSTN(1) | PCMCIAIII,Win 3.11,Claris,case | 12 | 1950 | BELASH | 232-76-66 |
| TOSHIBA T105CS | P/75 | 8 | 810 | 3,5 | 10,4"DSTN(1) | PCMCIAIII,Win 3.11 | 12 | 3150 | BELASH | 232-76-66 |
| IBM ThinkPad701C | 486dx2/50 | 4 | 360 | 3,5 | 10,4"TFT(1) | PCMCIAII,"BUTTERFLY",Speak.,SoundCard,Microphone,f/m,14400,intra red port | 36 | 2700 | BELASH | 232-76-66 |
| TOSHIBA T2130CT | 486dx4/75 | 8 | 520 | 3,5 | 10,4"TFT(1) | PCMCIAIII,Win 3.11 | 12 | 3300 | BELASH | 232-76-66 |
| TOSHIBA T410CDT | P90 | 8 | 810 | 3,5 | 11,3"TFT(1) | PCMCIAII,Speaker,SoundCard,Microphone,4xCD-ROM,intra red port | 36 | 5990 | BELASH | 232-76-66 |
| DTK DNB | 486dx2/66DC | 4 | 120 | 3,5 | on board (1) 10.4 col.DSTN | IDE,Trackball,Modulized system | 24 | 1724 | SBI | 227-59-55,227-49-53 |
| IBM Think Pad345 | 486dx4/75 | 4 | 540 | 3,5 | 10,4"(1Mb)TFT | Track PointIII,Ultra Bay,до 5 ч.непр.раб.,PC DOS7/Win3.11,PCMCIAIII | 12 | 2597 | БЕВАЛЕКС | 249-90-11,249-40-51 |
| SAGER NP7500 | 486dx4/100 | 8 | 520 | 3,5 | DUAL Scan10.4" | TB,SB,PCMCIA,SL,Speaker,microphone,upgradable | 12 | 2436 | MICRO EXPRESS | ТЕЛ: 017-234-75-15 |
| SAGER NP8300 | P/75 | 8 | 810 | 3,5 | TFT 10.3" | CD-ROM,Glide,Multimedia,1Mb VRAM,up to 1.35Gb,IR port | 12 | 3750 | | |
| SAGER NP7600 | P/100 | 8 | 520 | 3,5 | DUAL Scan10.4" | TB,SB,PCMCIA,SL,Speaker,microphone,upgradable | 12 | 3318 | | |



Limens
КОМПЬЮТЕРЫ ИЗ США
Минск, ул.Некрасова, 5-502
тел.: 232-54-12, 232-60-63
Минск, ул.Комсомольская, 13
магазин "Даяна"
тел.: 223-61-64, 223-79-13

# ПРАЙС

## МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А3

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| OKI ML 3321 elite | 9pin,387cps,28Kb,рус. | 12 | 495 | | |
| OKI ML 521 elite | 9pin,433cps,64Kb,рус. | 12 | 625 | | |
| OKI ML 386 elite | 24pin,270cps,28Kb,рус. | 12 | 635 | | |
| EPSON LQ-1070 | 24pin,269cps,360x360dpi | 12 | 580 | | |
| EPSON LX-1050+ | 9pin,240cps,рус. | 12 | 295 | ДЖЕТ | 268-34-85,0212-363463 |
| EPSON LX-1050+ | 240cps, 9pin, 216x240dpi | 12 | 320 | ИНФОРМАТИКА | 237-06-62,237-45-19 |
| EPSON FX-1170 | 9pin,380cps,216x240dpi | 12 | 540 | | |
| EPSON LQ-1070 | 24pin,269cps,360x360dpi | 12 | 590 | | |
| EPSON LQ-1170 | 24pin,330cps,360x360dpi | 12 | 740 | | |
| EPSON LX-1050+ | 9pin,240cps,216x240dpi | 12 | 325 | | |
| EPSON FX-2170 | | - | 720 | | |
| EPSON LQ-2170 | - | 12 | 805 | | |
| EPSON LX-1050+ | 9pin,240cps,русифицирован,склад | 12 | 339 | SBI | 227-59-55,227-49-53 |
| OKI ML 386 | 272cps, 24pin, рус. | 12 | 603 | ДАЙНОВА | 230-23-56 |
| OKI ML 395 | 607cps, 24pin,картридж-рус. | 12 | 1325 | ДАЙНОВА | 230-23-56 |
| OKI ML 321 | 9-pin,360cps/63cps NLQ,28kb,240x216dpi | 24 | 495 | БЕВАЛЕКС | 249-90-11,249-40-51 |
| OKI ML 521 | 9-pin,433cps/81cps NLQ,64kb,240x216dpi,Intelligent printhead | 24 | 635 | БЕВАЛЕКС | 249-90-11,249-40-51 |
| EPSON LX-1050+ | 240cps, 9pin, 216x240dpi | 12 | 315 | | |
| PANASONIC KX-P1695 | 330cps, 9pin,216x240dpi | 12 | 370 | | |
| EPSON FX-1170 | 380cps, 9pin, 216x240dpi | 12 | 525 | | |
| SEIKOSHA SP-2415 | 300cps, 9pin, рус.,17,5Kb | 12 | 285 | МАС ЭЛЕКТРОНИК | 235-12-01 |
| SEIKOSHA MP-5330 | 300cps, 9pin, рус., 4 вида закладки,8Kb | 12 | 290 | МАС ЭЛЕКТРОНИК | 235-12-01 |



## МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А4

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| OKI ML 3320 elite | 9pin,387cps,28Kb,рус. | 12 | 445 | НОВЫЙ ВЕК | 266-01-22,266-44-04 |
| OKI ML 520 elite | 9pin,433cps,64Kb,рус. | 12 | 565 | НОВЫЙ ВЕК | 266-01-22,266-44-04 |
| EPSON LX-300 | 9pin,240cps,рус. | 12 | 180 | ДЖЕТ | 268-34-85,0212-363463 |
| EPSON LX-800 | 9pin,240cps,рус. | 12 | 165 | ДЖЕТ | 268-34-85,0212-363463 |
| EPSON FX-870 | 9pin,380cps,216x240dpi | 12 | 490 | | |
| EPSON LQ-100 | 24pin,240cps,360x360dpi | 12 | 220 | | |
| EPSON LX-300 | 9pin,240cps,216x240dpi | 12 | 198 | | |
| EPSON LQ-100 | 240cps,24pin,360x360dpi | 12 | 195 | | |
| EPSON LX-300 | 240cps, 9pin, 216x240dpi | 12 | 180 | | |
| EPSON LQ-570+ | 270cps, 24pin, 360x360dpi | 12 | 470 | | |
| EPSON FX-870 | 380cps, 9pin,216x240dpi | 12 | 490 | TAIR | 229-29-99 |
| EPSON LQ-870 | 300cps, 24pin,360x360dpi | 12 | 590 | TAIR | 229-29-99 |
| EPSON LQ-100 | 240cps,24pin,360x360dpi,автоподача бумаги | 12 | 210 | ИНФОРМАТИКА | 237-06-62,237-45-19 |
| EPSON LQ-300 | 240cps,9pin,216x240dpi,возм.расш.до цветн. | 12 | 195 | ИНФОРМАТИКА | 237-06-62,237-45-19 |
| OKI ML 320 Elite | 9pin,360cps,русифицирован,склад | 12 | 445 | SBI | 227-59-55,227-49-53 |
| OKI ML 520 | 433cps, 9pin, рус.,скидка | 12 | 530 | ДАЙНОВА | 230-23-56 |
| OKI ML 320 | 360cps, 9pin, рус. | 12 | 423 | ДАЙНОВА | 230-23-56 |
| OKI ML 320 | 9pin,360/63cps NLQ,28k,240x216dpi | 24 | 445 | БЕВАЛЕКС | 249-90-11,249-40-51 |
| OKI ML 520 | 9pin,433/81cps NLQ,64k,240x216dpi,Intellig. printhead | 24 | 575 | БЕВАЛЕКС | 249-90-11,249-40-51 |
| SEIKOSHA 1900 | 9pin, 192cps, русифицирован, 1Kb | 12 | 195 | МАС ЭЛЕКТРОНИК | 235-12-01 |



## БАНКОВСКИЕ ПРИНТЕРЫ

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| OKI ML 3410 | A3,550/104cpsNLQ,9pin,28k,240x216dpi,8cop,heavy duty | 24 | 1445 | БЕВАЛЕКС | 249-90-11,249-40-51 |
| SEIKOSHA BP-5780 | A3,780cps, 18pin, рус.,60Kb | 12 | 1720 | МАС ЭЛЕКТРОНИК | 235-12-01 |
| EPSON DFX-8000 | A3,2x9pin,1066cps,216x240dpi | 12 | 2905 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ | 220-63-23,220-79-11 |
| Pull Tractor Unit for DFX-8000 | | 12 | 150 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ | 220-63-23,220-79-11 |
| EPSON DFX-8000 | A2,A3,9pin,1066cps,216x240dpi | 12 | 2850 | TAIR | 229-29-99 |

## СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| CANON BJ-200EX | A4,720dpi,248cps,автоподача | 12 | 295 | LIMENS | 223-61-64,223-79-13 |
| CANON BJC-4000 | A4,цветной,360dpi,автоподача | 12 | 500 | LIMENS | 223-61-64,223-79-13 |
| CANON BJ10(SJ48) | A4,360dpi,2ppm,166cps,портативный д/NOTEBOOK | 12 | 190 | BELASH | 232-76-66 |
| CANON BJ200EX | A4,720dpi,3ppm,248cps,а/подача | 12 | 285 | BELASH | 232-76-66 |
| HP DeskJet 600 | A4,600x600dpi,4ppm,возм. цветной печати | 12 | 270 | ДЖЕТ | 268-34-85,0212-363463 |
| HP DeskJet 340 | 600x300dpi,склад | 12 | 345 | ELKO | 236-97-54,236-86-63 |
| HP DeskJet 600 | 600x600dpi,+Lotus CD,рус.,склад | 36 | 269 | ELKO | 236-97-54,236-86-63 |
| HP DeskJet 600c | 600x600dpi,+Lotus CD,рус.,склад | 36 | 455 | ELKO | 236-97-54,236-86-63 |
| EPSON Stylus 820 | A4, 720x720dpi,300cps | 12 | 315 | | |
| EPSON Stylus 1000 | A3, 360x360dpi, 300cps | 12 | 570 | | |
| EPSON STYLUS Color Pro | A3,720dpi | 12 | 1480 | | |
| EPSON STYLUS 820 | A4,360cps,360x360dpi | 12 | 350 | | |
| EPSON STYLUS 1000 | A3,300cps,360x360dpi | 12 | 595 | | |
| EPSON STYLUS 1500 | A2,300cps,360x360dpi | 12 | 1395 | | |
| EPSON STYLUS Color IIs | A4,720dpi | 12 | 440 | | |
| EPSON STYLUS Pro | A4,720dpi | 12 | 820 | | |
| EPSON STYLUS Pro XL | A3,720dpi | 12 | 1560 | | |
| EPSON STYLUS Color | A4,720dpi | 12 | 650 | | |
| OkiJET 300c | A4,300dpi,167cps LQ,300cps draft | 12 | 370 | ДАЙНОВА | 230-23-56 |
| OLIVETTI JP-70 | A4,портативный,авт.питание,2ppm,300dpi | 12 | 200 | | |
| OLIVETTI JP-170 | A4,3ppm,300dpi,лоток,ready for color print | 12 | 269 | | |
| OLIVETTI JP-270 | A4,3ppm,300dpi,лоток | 12 | 249 | | |
| OLIVETTI JP-370 | A4,3ppm,300dpi,лоток,ready for color print | 12 | 319 | | |
| OLIVETTI JP-450 | A4,5ppm,300dpi,лоток,ready for color print | 12 | 349 | | |
| SEIKOSHA SJ 330 | A4, 300dpi, 3ppm,24Kb,b/w | 12 | 295 | МАС ЭЛЕКТРОНИК | 235-12-01 |
| SEIKOSHA SJ 360 Color | A4, 300dpi, 3ppm,цветн.,128Kb | 12 | 395 | МАС ЭЛЕКТРОНИК | 235-12-01 |



## ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| LEXMARK Optra-R Plus | A4,4Mb,1200dpi,16ppm,PostScript-2 | 12 | 2350 | LIMENS | 223-61-64,223-79-13 |
| HP LaserJet 4V | A3,4Mb,600dpi,16ppm,заказ | 12 | 2750 | LIMENS | 223-61-64,223-79-13 |
| PANASONIC KX-P4401 | A4,1Mb,300dpi,4ppm | 12 | 450 | LIMENS | 223-61-64,223-79-13 |
| QMS Magicolor | A4,20Mb,600dpi,8/2ppm,PostScript,HDD 80Mb,цветн. | 12 | 6650 | LIMENS | 223-61-64,223-79-13 |
| OKI OL 400w | 4ppm,0.5Mb,300dpi,600dpi option | 12 | 499 | | |
| OKI OL 600ex | 6ppm,1Mb,600dpi | 12 | 589 | | |
| OKI OL 610ex | 6ppm,2Mb,600dpi | 12 | 729 | | |
| OKI OL 810ex | 8ppm,2Mb,600dpi | 12 | 1229 | | |
| OKI OL 1200ex | 12ppm,2Mb,600dpi | 12 | 1499 | | |
| HP LaserJet 5L | 600x600dpi,1Mb,4ppm,рус.,склад | 12 | 605 | ELKO | 236-97-54,236-86-63 |
| HP LaserJet 5P | 600x600dpi,2Mb,6ppm,рус.,склад | 12 | 1070 | ELKO | 236-97-54,236-86-63 |
| HP LaserJet 5 | 600x600dpi,4Mb,12ppm | 12 | 1710 | ELKO | 236-97-54,236-86-63 |
| HP LaserJet 5M | A4,600x600dpi,4ppm,1Mb | 12 | 590 | ДЖЕТ | 268-34-85,0212-363463 |
| EPSON EPL-3000 | A3,300x300dpi,4ppm,1Mb | 12 | 550 | | |
| PANASONIC SP100 | принтер,факс,ксерокс,автоответчик | 12 | 990 | | |
| HP Laser Jet 5L | A4,600x600dpi, 4ppm, 1Mb | 12 | 650 | | |
| EPSON EPL-9000 | A3,600x600dpi, 8ppm, 2Mb | 12 | 2385 | | |
| XEROX DocuPrint 4508 | A4,600x600dpi, 8ppm, 2Mb | 12 | 895 | | |
| XEROX 4520 | A3,600x600dpi, 20ppm, 4Mb | 12 | 3490 | | |
| HP LaserJet 5L | A4,600x600dpi, 4ppm | 12 | 620 | ИНФОРМАТИКА | 237-06-62,237-45-19 |
| OKI OL400w | 300dpi,A4,4ppm,600dpi quality opt.,Fast Wind Print. | 24 | 490 | БЕВАЛЕКС | 249-90-11,249-40-51 |
| OKI OL600ex | A4,класс 600dpi,6ppm,1Mb,PCL4,5E emul.42fonts | 24 | 589 | БЕВАЛЕКС | 249-90-11,249-40-51 |
| OKI OL610ex | A4,класс 600dpi,6ppm,2Mb,PCL5E emul,45scal.fonts | 24 | 729 | БЕВАЛЕКС | 249-90-11,249-40-51 |
| OKIPage 4w | A4,600dpi,4ppm,"МАЛЕНЬКОЕ ЧУДО В ВАШЕМ ОФИСЕ" | 12 | 379 | ДАЙНОВА | 230-23-56 |
| OKI OL 400w | A4,300dpi, 4ppm | 12 | 474 | | |
| OKI OL 600ex | A4,300dpi, 6ppm, 1Mb | 12 | 560 | | |
| OKI OL 810ex | A4,600dpi,8ppm, 2Mb, кириллица | 12 | [illegible] | | |
| OKI OL810ex | A4,600dpi,8ppm,2Mb,PCL5E emul.45scal.fonts | 24 | 1199 | БЕВАЛЕКС | 249-90-11,249-40-51 |
| OKI OL1200ex | A4,600x1200dpi,12ppm,2Mb,PCL5E,45fonts,network opt. | 24 | 1499 | БЕВАЛЕКС | 249-90-11,249-40-51 |
| XEROX 4505/4510 | A4, 600dpi, RAM 2-16Mb, склад | 12 | ? | | |
| XEROX 4520 | A3, 600-800dpi, RAM 4-52Mb, склад | 12 | ? | | |
| XEROX 4900 | A4, цветной,1200x300dpi,RAM 12-48Mb,склад | 12 | ? | | |
| OKI | матричные, лазерные принтеры,склад | 12 | от295 | ФортНокс | 220-38-42,220-30-95 |



## СКАНЕРЫ

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| EPSON GT6500 | цветной, 600dpi,с контроллером | 12 | 870 | TAIR | 229-29-99 |
| EPSON GT9000 | цветной, 800-2400dpi,с контроллером | 12 | 1150 | TAIR | 229-29-99 |
| HP Scanjet 4c | 600dpi,склад | 12 | 1157 | ELKO | 236-97-54,236-86-63 |
| TwainScan Gr800 | Ручной, 800dpi, 256gray, Twain | 12 | 110 | | |
| TwainScan Col800 | Ручной, 800dpi, 16M color, 256 gr.Twain | 12 | 210 | | |
| PrimScan256 | Ручной,для NB/LPT, 400dpi,256gr.,Twain | 12 | 195 | | |
| PrimScanColor | Ручной,для NB/LPT,400dpi,16Mb col.,Twain | 12 | 320 | | |
| Scan FX(сканер,факс,копир) | Листовой 600dpi,256gray,16M color | 12 | 530 | | |
| Plug-N-Scan256 | Ручной,для NB PCMCI,400dpi,256gr.,Twain | 12 | 195 | | |
| Plug-N-ScanColor | Ручной,для NB PCMCI,800dpi,16M col.,Twain | 12 | 280 | | |
| PageReader(portable)800 | Листовой,400-800dpi,256gray | 12 | [illegible] | | |
| PageReader(portable)800 | Листовой,400-800dpi,256gray | 12 | [illegible] | | |
| Spectra1200 | 600/1200dpi, 16M color, листов.,Twain | 12 | [illegible] | | |
| PARAGON Sheetfed 630 | Лист.,300/600dpi,256gray,Twain | 12 | [illegible] | | |
| PARAGON 600 | планш.,600/1200dpi,16M color,256gr.,Twain | 24 | 560 | | |
| PARAGON 600 (SP) | [illegible] | 24 | [illegible] | | |
| PARAGON [illegible] | [illegible] | 24 | [illegible] | | |
| PARAGON 800 (SP) | [illegible] | 24 | 690 | | |
| PARAGON 1200 | [illegible] | 24 | [illegible] | | |
| PARAGON 1200 SP | [illegible] | 24 | 810 | | |
| PARAGON 1200 Combo | [illegible] | 24 | 980 | | |



## СТРИММЕРЫ, КАРТРИДЖИ

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| CONNER TSM420R | 420Mb, int, IDE,w/Data Cart. | 12 | 190 | МАС ЭЛЕКТРОНИК | 235-12-01 |
| CONNER TST800EP | 800Mb, ext, LPT I,w/Data Cart. | 12 | 420 | МАС ЭЛЕКТРОНИК | 235-12-01 |
| CONNER TST800ER | 800Mb, int, IDE,w/Data Cart. | 12 | 300 | МАС ЭЛЕКТРОНИК | 235-12-01 |
| Кассета 420/800Mb | 3M,TR-1 | 6 | от24 | МАС ЭЛЕКТРОНИК | 235-12-01 |

## МОНИТОРЫ

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| X1448 Mono | склад | 12 | от105 | ELKO | 236-97-54,236-86-63 |
| DAEWOO | CMC1424S,склад | 12 | от250 | ELKO | 236-97-54,236-86-63 |
| DAEWOO | CMC 15"1502B,17"1703B,склад | 12 | от399 | ELKO | 236-97-54,236-86-63 |
| Samsung 3NE SyncMaster | sVGA 14",0.28,MPR-II,NI | 6 | 300 | ИНФОРМАТИКА | 237-06-62,237-45-19 |
| Samsung 15GL SyncMaster | sVGA 15",0.28,MPR-II,NI | 6 | 420 | ИНФОРМАТИКА | 237-06-62,237-45-19 |
| IBM 14R28 | 14",sVGA,.28,MPR-II | 12 | 320 | IBA | 262-51-90,232-51-22 |
| IBM G41 | 14",sVGA,.28,MPR-II | 12 | 420 | IBA | 262-51-90,232-51-22 |
| SAMPO DL-400 14" | 1024x768,50-90Hz/65MHz,NI,0.28,MPRII | 12 | 270 | МАС ЭЛЕКТРОНИК | 235-12-01 |
| SAMPO KDM-1568 DLE 15" | 1280x1024, 0.28,50-90Hz,110MHz,MPRII | 12 | 450 | МАС ЭЛЕКТРОНИК | 235-12-01 |
| SAMPO KDM-1788 B 17" | 1600x1280, 0.26,50-120Hz,135MHz,MPRII | 12 | 940 | МАС ЭЛЕКТРОНИК | 235-12-01 |
| SAMPO KDM-720 DT 17" | 1280x1024, 0.28,50-110Hz,110MHz,MPRII | 12 | 870 | МАС ЭЛЕКТРОНИК | 235-12-01 |
| SAMPO KDM-2055 20" | 1024x768, 0.31,50-90Hz,110MHz,MPRII | 12 | 1150 | МАС ЭЛЕКТРОНИК | 235-12-01 |

## ПЛАТЫ И МИКРОСХЕМЫ

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| CPU DX2/80 | AMD | 12 | 35 | МАС ЭЛЕКТРОНИК | 235-12-01 |
| CPU i486dx4/100 | Intel OVERDRIVE возм.уст.в сист.Intel SX,SX2,DX,DX2 | 12 | 93 | | |
| MB P-60 with CPU IntelPremier | PCI,256Кб,PCI/IDE,Multi I/O (опт. до142$) | 12 | 158 | | |
| MB P-75/133 w/o CPU Intel Zappa | PCI,256Kb,PCI/IDE,Multi I/O,Triton Chipset | 12 | 184 | | |
| VideLogic VLB | S3 Trio64 1Mb VLB | 24 | 68 | ИНТИС | 278-84-90 |
| CirrusLogic ISA | 5429 512Kb,ISA | 24 | 39 | ИНТИС | 278-84-90 |
| SIMM 8Mb | 72 pin,60ns | 24 | 98 | ИНТИС | 278-84-90 |



## КОМПЛЕКТУЮЩИЕ К КОМПЬЮТЕРАМ

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| SIMM | 4Mb,72pin,70ns,2Chips | 12 | 33 | COTA | 268-47-77 |
| SIMM | 4Mb,72pin,70ns,8Chips | 12 | 36 | COTA | 268-47-77 |
| SIMM | 8Mb,72pin,70ns | 12 | 70 | COTA | 268-47-77 |
| SIMM | 16Mb,72pin,70ns,PACCOM | 12 | 150 | COTA | 268-47-77 |
| CPU | Intel486ODP/75 SV 8B | 12 | 42 | COTA | 268-47-77 |
| CPU | Intel/AMD 486dx4/100,5V | 12 | 65 | COTA | 268-47-77 |
| CPU | AMD 486dx5/133 P75 | 12 | 50 | COTA | 268-47-77 |
| CPU | Intel P/100 | 12 | 150 | COTA | 268-47-77 |
| CD-ROM | 6x-Speed GoldStar,EIDE,900kb/s,160ms | 12 | 105 | COTA | 268-47-77 |
| sVGA Card | PCI,1Mb,up to 2Mb,+All drivers | 12 | 40 | COTA | 268-47-77 |
| MB | 486/25-160,SYS,PCI,4EIDE,256KB | 12 | 78 | COTA | 268-47-77 |
| MB | P/75-200,Intel,PCI,4EIDE,256KBpnp | 12 | 120 | COTA | 268-47-77 |
| HDD | WD,540Mb,EIDE,9ms | 24 | 165 | COTA | 268-47-77 |
| HDD | WD,630Mb,EIDE,9ms | 24 | 180 | COTA | 268-47-77 |
| HDD | WD,853.6Mb,EIDE,10ms,11.1Mb/s,64Kb | 24 | 190 | COTA | 268-47-77 |
| HDD | WD,1.083Gb,EIDE,11ms,16.6Mb/s,128Kb | 24 | 210 | COTA | 268-47-77 |
| HDD | Quantum,1.3Gb,EIDE,15ms,16.6Mb/s,128Kb | 24 | 220 | COTA | 268-47-77 |
| HDD | WD,1.624Gb,EIDE,10ms,16.6Mb/s,128Kb | 24 | 280 | COTA- | 268-47-77 |
| TOSHIBA | HDD IDE,170Mb-1300Mb,для Notebook 2.5" | 12 | от155 | LIMENS | 223-61-64,223-79-13 |
| HDD для Notebook различных марок и фирм изготовителей,склад | | | | LIMENS | 223-61-64,223-79-13 |
| HDD 2Gb FW SCSI-2 | IBM OEM,склад | 60 | 1100 | IBA | 262-51-90,232-51-22 |
| MotherBoard | X5/133 SX25-X5/133 PCI 2 ch PCI/IDE,Fast I/O,EDO RAM | 12 | 87 | ELKO | 236-97-54,236-86-63 |
| MotherBoard | Pentium P75-159 PCI,PB Cache,Fast I/O,EDO RAM | 12 | 120 | ELKO | 236-97-54,236-86-63 |
| SIMM | 4Mbx32-70ns | 12 | 42 | ELKO | 236-97-54,236-86-63 |
| CPU | 486dx4/100 Enhanced AMD | 12 | 45 | ELKO | 236-97-54,236-86-63 |
| CPU | P/100 Intel | 12 | 165 | ELKO | 236-97-54,236-86-63 |
| MiniTower | 200W,3 зн.инд.,TUV серт. | 12 | 43 | ELKO | 236-97-54,236-86-63 |
| FDD | 1.44 SONY | 12 | 27 | ELKO | 236-97-54,236-86-63 |
| Видеоплата | sVGA TRIDENT 9000(512 ISA)/9440(1M acc.PCI) | 12 | 36/63 | ELKO | 236-97-54,236-86-63 |
| Видеоплата | sVGA S3 Vision868(968)PCI 2Mb DRAM(VRAM) | 12 | от155 | ELKO | 236-97-54,236-86-63 |
| GENUS MOUSE ONE | | 12 | 9 | ELKO | 236-97-54,236-86-63 |
| Клавиатура 101-кл. | Chicony 5311,рус | 12 | 19 | МАС ЭЛЕКТРОНИК | 235-12-01 |
| Mouse | 3 кнопки | 12 | 9 | МАС ЭЛЕКТРОНИК | 235-12-01 |
| CHINON FDD | 1.44,3.5"/1.2,5.25" | 6 | 35(45) | МАС ЭЛЕКТРОНИК | 235-12-01 |
| Наклейки русские для клавиатуры | | | 5 | LIMENS | 223-61-64,223-79-13 |

## CD-ROM

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| ASER 747E/665A | 4-x/6-x,EIDE | 12 | 70/130 | LIMENS | 223-61-64,223-79-13 |
| TOSHIBA XM-5301B | SCSI,внутренний | 12 | 140 | LIMENS | 223-61-64,223-79-13 |
| MITSUMI | 4xSpeed | 6 | 70 | TAIR | 229-29-99 |
| SAMSUNG SCR-630 | 4xSpeed,IDE | 12 | 68 | COMTRIS | 261-12-11 |
| SAMSUNG CRD-A41 | 4xSpeed,IDE | 12 | 68 | COMTRIS | 261-12-11 |

## ДИСКЕТЫ

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| 3M "Вездеход" США | 3,5", 2HD, 1.44Mb, США,гарантия | + | 0,80/0,75 | ЭЛЕМЕД | 220-69-64 |
| 3M | 3,5", 1,44Mb, HD, 10шт. | + | 0,8-0,9 | ТУССОН | 236-59-31,236-97-71 |
| BASF(11xbox),(22xbox),(50xbox),Verbatim 3,5", 1.44Mb, BASF 5,25",1.2Mb,склад | | 12 | от 8 | ФортНокс | 220-38-42,220-30-95 |
| POLAROID | 5,25",2S/2HD,1,2Mb form. DOS,гарантия качества | + | 5,7 | САБОРИС | 0172-100107,264-55-84 |
| POLAROID | 3,5", MF/2HD, 1,44Mb form. DOS,гарантия качества | + | 7,5 | САБОРИС | 0172-100107,264-55-84 |
| VERBATIM | 3,5", DataLife | | 7 | ELKO | 236-97-54,236-86-63 |
| DTK | 3,5", 2HD 1,44 | + | 7 | | |
| BASF EXTRA | 3,5", 2HD DOS, form. | + | 8 | | |
| SONY | 3,5", 2HD MF2-HD,IBM form. | + | 8 | | |
| MAXELL | 3,5", 2HD MF2-HD, form. | + | 8 | | |
| VERBATIM | DataLife 3,5" 2HD | + | 8 | | |
| VERBATIM | MOD 230Mb,3,5",Rewriteable | + | 25 | | |
| VERBATIM | DataLife 3,5" 2HD/тефлон 11 шт. | ? | 6/9 | МИНТЕХПРОМ | 220-82-01,222-23-19 |
| VERBATIM | 3,5" 1.44Mb(10шт.)при покупке 100кор.и более | - | 6 | TAIR | 229-29-99 |



## СМЕННЫЕ ЖЕСТКИЕ ДИСКИ

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| IOMEGA ZIP Drive | 100Mb,25ms,внешний параллельный порт | 12 | 310 | LIMENS | 223-61-64,223-79-13 |
| IOMEGA Jaz Drive | 1070Mb,12ms,внутренний,FAST SCSI-II | 12 | 790 | LIMENS | 223-61-64,223-79-13 |

## MULTIMEDIA

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| Система виртуальной реальности VFX1 HEAD GEAR (шлем,CD,манипулятор) | | 12 | 1060 | ДАЙНОВА | 230-23-56 |
| SONY CDU920S | CD-Recorder,2-x,внутренний | 12 | 1280 | LIMENS | 223-61-64,223-79-13 |
| Labtec AM-22 | микрофон | 12 | 25 | LIMENS | 223-61-64,223-79-13 |
| Запись на компакт-диск CD-R и аудио-CD(включая стоимость носителя) | | - | 25 | LIMENS | 223-61-64,223-79-13 |
| CD ROM VERTOS | 4xSpeed,EIDE,склад | 12 | 63 | ELKO | 236-97-54,236-86-63 |
| SB Pro Vertos | Plug and Play | 12 | 55 | ELKO | 236-97-54,236-86-63 |
| MMedia Vertos | 4xSpeed,IDE,Play(5 кнопок) | 12 | 57 | ДЖЕТ | 268-34-85,0212-363463 |
| MMedia Kit SBlaster PRO,16Bit,ster.+act. speak.,20W+CD-ROM 4sp. Panasonic CD581 IDE+1CD | | 12 | 139 | ИНФОРМАТИКА | 237-06-62,237-45-19 |
| MMedia Kit S.Blaster PRO,16Bit,stereo+act. speak.,20W+CD-ROM 6sp. Acer IDE+1CD | | 12 | 155 | ИНФОРМАТИКА | 237-06-62,237-45-19 |
| SoundVision | SV16-Gold,16bit стерео, склад | 12 | 69 | ФортНокс | 220-38-42,220-30-95 |
| Speakers active 240W | Volume/Bass/Treble | 12 | 75 | SBI | 227-59-55,227-49-53 |
| CD-ROM drive | ATAPI-IDE,Quad Speed,620Kb/c | 12 | 90 | МАС ЭЛЕКТРОНИК | 235-12-01 |
| CD-ROM drive Mitsumi FX 600 | ATAPI-IDE,6-x speed,900Kb/c | 12 | 150 | МАС ЭЛЕКТРОНИК | 235-12-01 |
| MMedia Sound Blaster QDI (Pro Comp.), 16bit,48kHz,20 Voice FM | | 12 | 60 | МАС ЭЛЕКТРОНИК | 235-12-01 |
| Speakers | 2x(4...60...120W,Active,20Hz-20kHz) | 12 | 32...80 | МАС ЭЛЕКТРОНИК | 235-12-01 |
| Компакт-диски | ПО,игры,энциклопедии | | от3,5 | СНАП | 277-80-61,222-58-97 |

## ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ, ФИЛЬТРЫ, ПО

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| BACK UPS | 250,400,650VA,Powercom | 12 | 135-240 | ДЖЕТ | 268-34-85,0212-363453 |
| Back-UPS | 250/400/600/1000/1400VA,Off-Line,склад | 24 | 158-899 | | |
| Back-UPS Pro PNP | 280-420-650,Off-Line,рег.напр.,зам.бат.,для Win95,скл. | 24 | 220-440 | | |
| Smart-UPS | 250/2200VA,Line-Interact.UPS,возм.исп.ПО | 24 | 313-1886 | | |
| Line-R 160-287B | Фильтр-стабилизатор,600-1250,склад | 24 | 228-270 | | |
| Matrix | 3000VA,возм. увелич.мощн. и зам.батар.во время раб.,склад | 24 | 3800 | | |
| ProtectNet | защита портов ПК(для коаксиала или витой пары),склад | 24 | 35 | | |
| БАРС АИП 250 | аналог Back-UPS,Off-Line,2 мс,запуск без.напр.в сети,склад | 24 | 135 | ОВИРИС | 266-84-82 |
| БАРС АИП 250А-1200А | автомат.регул.напр.,ДУ для Novell,Unix,Xenix и т.д.250-1200,скл./зак | 24 | 173-562 | ОВИРИС | 266-84-82 |
| БАРС БИП 600-3000 | On-Line,600-1000-2000-3000,склад-заказ | 24 | 625-2780 | ОВИРИС | 266-84-82 |
| БАРС БИП унифицированный | отл.отБИП-налич.трансф.,600-7500,10-15K,скл.-зак. | 24 | 850-13390 | ОВИРИС | 266-84-82 |
| EXIDE ONE UPS 250VA | 250VA,off-line,USA | 12 | 150 | | |
| EXIDE ONE UPS 400VA | 400VA,off-line,LAN,USA | 12 | 225 | | |
| EXIDE ONE UPS 600VA | 600VA,off-line,LAN,USA | 12 | 365 | | |
| EXIDE ONE UPS 900VA | 900VA,off-line,LAN,USA | 12 | 599 | | |
| EXIDE ONE UPS 1200VA | 1200VA,off-line,LAN,USA | 12 | 790 | | |
| EXIDE PRESTIGE 600VA STD | 600VA, On-line, LAN,USA | 12 | 799 | | |
| EXIDE PRESTIGE 800VA EXT/STD | 800VA, On-line, LAN, модульный, USA | 12 | 860/820 | | |
| EXIDE PRESTIGE 1000VA EXT/STD | 1000VA,Модульный,On-line,LAN,USA | 12 | 999/930 | | |
| EXIDE PRESTIGE EXT | 1250VA,Модульный,On-line,LAN,USA | 12 | 1250 | | |
| EXIDE PRESTIGE EXT | 1500VA,Модульный,On-line,LAN,USA | 12 | 1450 | | |
| EXIDE PRESTIGE EXT | 3000VA,Модульный,On-line,LAN,USA | 12 | 2980 | | |
| EXIDE PRESTIGE EXT | 6000VA,Модульный,On-line,LAN,USA | 12 | 5500 | | |
| EXIDE PLUS | 6000VA-80000VA,3фазы,Модульн,On-line,LAN,USA | 12 | 7100-60076 | | |
| Half/Full Battery for 800-1500VA | Batt. for Prestige 800-1500 | 12 | 380/510 | | |
| Battery for 3000/6000VA | Batt for Prestige 3000/6000 EXT | 12 | 650/690 | | |
| EXIDE Net UPS 450VA/700VA | 450VA/700VA,line-interactive,LAN,USA,soft | 12 | 398/510 | | |
| Line Stabilizer LR500T | Стабилизатор напряжения 500Вт (USA) | 24 | 121 | БЕВАЛЕКС | 249-90-11,249-40-51 |
| TRIPP LITE BC | int400,защита ПК малого офиса,Stand by (USA) | 24 | 192 | БЕВАЛЕКС | 249-90-11,249-40-51 |
| TRIPP LITE OmnyPro int280 | LineInteractive,холод.запуск,Tower(USA) | 24 | 181 | БЕВАЛЕКС | 249-90-11,249-40-51 |
| TRIPP LITE OmnyPro int450 | LineInteractive,холод.запуск,Tower(USA) | 24 | 262 | БЕВАЛЕКС | 249-90-11,249-40-51 |
| TRIPP LITE OmnyPro int675 | LineInteractive,холод.запуск,Tower(USA) | 24 | 325 | БЕВАЛЕКС | 249-90-11,249-40-51 |
| TRIPP LITE OmnyPro int850 | LineInteractive,холод.запуск,Tower(USA) | 24 | 490 | БЕВАЛЕКС | 249-90-11,249-40-51 |
| TRIPP LITE Smart | int280-3000,LineInteractive,для сервера(USA) | 24 | 320-2208 | БЕВАЛЕКС | 249-90-11,249-40-51 |



## ЗАЩИТНЫЕ ЭКРАНЫ

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| IZOVAC-VIZOR MPR-II,anti-Glare,-Rad.,-Static | | + | 25 | ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ | 220-63-23,220-79-11 |
| POLAROID 9"-21" в ассортименте,MPR-II,90/270/EEC,пр-во США | | | ? | САБОРИС | 0172-100107,264-58-4 |

## СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| Кабель ETHERNET,RG-58/U,(США) | | | 0.4 | LIMENS | 223-61-64,223-79-13 |
| 3COM | EtherLink III ISA BNC/TP/AUI 3C509B/T/C,склад | 99 | от64 | ELKO | 236-97-54,236-86-63 |
| 3COM | EtherLink III PCI TP/COMBO 3C590,склад | 99 | от105 | ELKO | 236-97-54,236-86-63 |
| 3COM | FastetherLink III PCI/ISA 100Mbit 3C595(7) | 99 | от169 | ELKO | 236-97-54,236-86-63 |
| 3COM | LinkBuilder III FMS II TP 12 HUB,FMS 100Mbit | 12 | от680 | ELKO | 236-97-54,236-86-63 |
| Сетевые аксессуары | коннекторы,терминаторы | | от0.4 | ELKO | 236-97-54,236-86-63 |
| 3COM | EtherLink III COMBO ISA,BNS/UTP/AUI,тех.упаковка | 99 | 95 | N.T.I. | 262-60-26 |
| Сетевое оборудование "Bay Networks" | | | ? | N.T.I. | 262-60-26 |
| 3C509B-COMBO EtherlinkIII 16-bit ISA Adapters BNC, RS-45,and AUI connectors | | 99 | 99 | БЕВАЛЕКС | 249-90-11,249-40-51 |
| Платы,Linkbuilder,кабеля,коннекторы,терминаторы и т.д. | | - | ? | БЕВАЛЕКС | 249-90-11,249-40-51 |

## ДОПОЛНИТЕЛЬНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| Кабель | для принтеров,модемов,склад | - | от 3,5 | ФортНокс | 220-38-42,220-30-95 |
| Кабель Centronics | 2/5/7/10m | | 3-10 | МАС ЭЛЕКТРОНИК | 235-12-01 |
| Кабель RS-RS | 2/3/5/7m | | 4-10 | МАС ЭЛЕКТРОНИК | 235-12-01 |
| Переключатели | принтерные 2x1, 2x2, 4x1,4x2 автомат. и ручные | 3 | 15-132 | МАС ЭЛЕКТРОНИК | 235-12-01 |
| Программаторы XELTEK | EPROM,PAL,GAL,PALCE,FLASH,MACH,MP | 24 | от260 | ИНТИС | 278-84-90 |

## ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| ЮСИАС 3.0 БД законодательства РБ с еженедельной актуализация | | 12 | 205 | РЕГИСТР | 249-41-28 |
| ЮСИАС 3.0 БД "Судебная практика" | | 12 | 70 | РЕГИСТР | 249-41-28 |
| MEDMS v2.0 Прогр.-Аппаратн. Компл. Электр. Документообор.,Win3.x,Win95(5польз.) | | 12 | от970 | | |
| CuneiForm 2.95 | Система оптического распознавания (OCR) | 12 | 199 | | |
| Евфрат 1.0 | Электр. архив с функциями управления док-тами | 12 | 199 | | |
| Stylus 2.51 | Система автоматического перевода | 12 | от149 | | |
| Словари для Stylus | Коммерческий,математика,медицина,связь,физика и т.д. | 12 | от39 | | |
| IBM PC DOS 7 | операционная система (рус./англ.) | 12 | от 90 | IBA | 234-47-46 |
| IBM OS/2 Warp | 32-р.ОС (версии FullPack,Connect,рус./англ.) | 12 | от175 | IBA | 234-47-46 |
| IBM DB2/2 Система управления БД для OS/2 (SingleUser,ClientServer) | | 12 | от778 | IBA | 234-47-46 |
| VisualAge,VisualGen Визуальные ср-ва разраб. прилож."клиент-сервер" | | 12 | ? | IBA | 234-47-46 |
| IBM LAN Server | Сетевой продукт,обесп.функции разд.рес. | 12 | от1339 | IBA | 234-47-46 |
| Коммун. продукты от IBM (Communication Manager,PC3270,TCP/IP и др.) | | 12 | от842 | IBA | 234-47-46 |
| Uniface Универс.ср-во разработки приложений "клиент-сервер" | | 12 | ? | IBA | 234-47-46 |
| Lotus Notes | Платф."клиент-сервер" для созд.автом-го оф.(OS/2,Win,Unix) | 12 | ? | IBA | 234-47-46 |



## КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| SHARP Z-20 | A4,3 коп./мин.,3 цвета,переносн. | + | 439 | | |
| SHARP Z-25 | A4,3 коп./мин.,3 цвета,переносн.,автопод. | + | ? | | |
| SHARP Z-52 | A4,8 коп./мин.5 цветов,настольн.,кассета | + | ? | | |
| SHARP SF-2014 | B4,14 коп./мин.,1995 | + | ? | | |
| SHARP SF-2114 | B4,3 коп./мин.,масшт.,1995 | + | ? | | |
| SHARP SF-2116 | A3,16 коп./мин.,масшт.,ADF,1996 | + | ? | | |
| SHARP SF-2118 | A3,18 коп./мин.,масшт.,ADF,1996 | + | ? | | |
| SHARP SF-2022/27 | A3,22/27 коп./мин.,масшт.,дуплекс,RADF | + | ? | | |
| SHARP SF-2035 | A3,35 коп./мин.,масшт.,дуплекс,RADF | + | ? | | |
| SHARP SF-2050 | A3,50 коп./мин.,масшт.,дуплекс,RADF | + | ? | | |
| SHARP SD-2060 | A3,60 коп./мин.,масшт.,дуплекс,RADF | + | ? | | |
| SHARP SD-3062 | A3,62 коп./мин.,масшт.,дуплекс,RDH | + | ? | | |
| XEROX XC520 | A4,5ppm | 12 | 630 | | |
| XEROX 5009 | A4,8ppm,4 цвета | 12 | 920 | | |
| XEROX 5316 | A3,13ppm,масштабирование | 12 | 2350 | | |
| CANON FC-230 | A4,4 коп./мин | - | 600 | ДИСПЕРАДО | 263-90-48,269-91-22 |
| CANON NP-1215 | A3,10 коп./мин,масштабирование | - | 2100 | ДИСПЕРАДО | 263-90-48,269-91-22 |
| CANON FC-230 | A4,4ppm,до 500к/мес.,E-16 | 12 | 600 | БЕЛИНТЕРСТАНДАРТ | 236-93-54 |
| CANON FC-230/210 | A4, 4ppm,автоподача листов с лотка | 12 | ? | | |
| CANON NP-1215/1515 | A3, 15ppm, 50-200%,8000к/мес | 12 | ? | | |
| RICOH FT | A3,20-50ppm,бар.на 80000 коп. | 12 | от 999 | | |
| OLIVETTI 8006 | A4, 6 ppm, портативный | 12 | 750 | | |
| OLIVETTI 8020 | A3, 20ppm,50-200%, бар. на 60000 коп. | 12 | 2750 | | |
| OLIVETTI 8515 | A3, 15ppm,50-200%, бар. на 60000 коп. | 12 | 2110 | | |
| XEROX 2515 | A0, инженерная система | 12 | ? | | |
| XEROX 3030 | A0, инженерная система | 12 | ? | | |
| XEROX XC 520 | A4, 5ppm, 500/месяц, склад | 12 | ? | | |
| XEROX 5009 1:1 | A4, 8ppm, 2000/месяц, склад | 12 | ? | | |
| XEROX 5009 RE | B4/A4, 8ppm, 2000/месяц, склад | 12 | ? | | |
| XEROX 5310 | B4/A4, 8ppm, 3000/месяц, склад | 12 | ? | | |
| XEROX 5316 | A3, 13ppm, 6000/месяц, склад | 12 | ? | | |
| XEROX 5317 | A3, 16ppm, 10000/месяц, склад | 12 | ? | | |
| XEROX 5328 | A3, 28ppm, 10000/месяц, склад | 12 | ? | | |
| XEROX 5334 | A3, 34ppm, 15000/месяц | 12 | ? | | |
| XEROX 5343 | A3, 43ppm, 15000/месяц, склад | 12 | ? | | |
| XEROX 5352 | A3, 52ppm, 20000/месяц | 12 | ? | | |
| XEROX 5380 | A3, 80ppm, 100000/месяц | 12 | ? | | |
| XEROX 5385 | A3, 80ppm, 100000/месяц,склад | 12 | ? | | |
| XEROX 5614 | B4/A4, 14ppm, 4000/месяц | 12 | ? | | |
| XEROX 5621 | A3, 21ppm, 12000/месяц, склад | 12 | ? | | |
| XEROX 5765 MajestiK | A3, 30ppm, полноцветный | 12 | ? | | |
| XEROX 5009 1:1/5009 RE | A4, 8ppm, 4 цвета | 12 | ? | | |
| XEROX 5316 | A3, 13ppm, масштабирование | 12 | ? | | |
| XEROX 5328 | A3, 28ppm, 64-156% | 12 | ? | | |
| XEROX 5310 | A4, 10ppm, 4 цвета | 12 | ? | | |
| SHARP Z-20 | A4,3цв. | 12 | ? | ВКЛ | 268-52-89,268-58-69 |
| RICOH | копировальн.аппар.от офиц.дилера | 15 | ? | БИСПРИС | 226-38-58,259-53-62 |
| RICOH FT-3020 | B4,20ppm,цена сниж.до 01.07.96 | 15 | 699 | БИСПРИС | 226-38-58,259-53-62 |
| CANON NP-4540 | A3,40ppm,2 стор.,2цв.,масшт.,ARDF,цена сниж.до 01.07.96 | 15 | 1550 | БИСПРИС | 226-38-58,259-53-62 |
| RICOH FT-5660 | A3,50ppm,ADF,2 стор.,масшт.,цена сниж.до 01.07.96 | 15 | 1750 | БИСПРИС | 226-38-58,259-53-62 |
| RICOH,CANON,SHARP | покупка или обмен копировальных аппаратов | | | БИСПРИС | 226-38-58,259-53-62 |
| TOSHIBA 1210 | A4, 12ppm, 5000 коп./месяц | 36 | ? | ТРАНСКИФ | 262-81-11,262-62-67 |
| TOSHIBA 1650 | A3, 16ppm, 50-200%, 20000 коп./месяц | 36 | ? | ТРАНСКИФ | (02122) 56-969 |
| TOSHIBA 1350 | A4, 12ppm, 65-141%, 5000 коп./месяц | 36 | ? | ТРАНСКИФ | (02122) 56-969 |
| TOSHIBA 2050 | A3, 20ppm, 50-200%, 20000 коп./месяц | 36 | ? | ТРАНСКИФ | (02122) 56-969 |
| UTAX C-40 | A4, 4 к/мин, 500 копий в месяц, склад | 12 | 796 | | |
| UTAX C-90 | A4/B4, 10ppm, 3000 копий в месяц, склад | 12 | ? | | |
| UTAX C-124 | B4, 12ppm, 5000 коп./месяц,склад | 12 | ? | | |
| UTAX C-154 | A3, 15ppm, 6000 коп./месяц, склад | 12 | ? | | |
| UTAX C-184 | A3, 18ppm, 10000 коп./месяц, склад | 12 | ? | | |
| UTAX C-234 | A3, 23ppm, 12000 коп./месяц, склад | 12 | ? | | |
| UTAX C-294 | A3, 30ppm, 20000 коп./месяц, склад | 12 | ? | | |
| UTAX C-404 | A3, 40ppm, до 40000 коп./месяц, склад | 12 | ? | | |
| UTAX C-612 | A3, 60ppm, 100000 коп./месяц, склад | 12 | ? | | |
| UTAX C-010 | A0, инженерная система | 12 | ? | | |
| UTAX C-011 | A0, инженерная система | 12 | ? | | |
| UTAX C-012 | A0, инженерная система | 12 | ? | | |
| XEROX XC 520 | A4,5 коп./мин.,400коп./мес. | 12 | ? | БИ-ПРОЕКТ | 232-50-68,232-53-76 |
| XEROX 5009 | B4,8 коп./мин.,масшт.,цветн.тонер,2000коп./мес. | 12 | ? | БИ-ПРОЕКТ | 232-50-68,232-53-76 |
| XEROX 5310 | B4,10 коп./мин.,масшт.,цветн.тонер,3000коп./мес. | 12 | ? | БИ-ПРОЕКТ | 232-50-68,232-53-76 |
| XEROX 5316 | A3,13 коп./мин.,масшт.,6000коп./мес. | 12 | ? | БИ-ПРОЕКТ | 232-50-68,232-53-76 |
| XEROX 5328 | A3,28 коп./мин.,масшт.,автоподат.,сортер,15000коп./мес. | 12 | ? | БИ-ПРОЕКТ | 232-50-68,232-53-76 |
| XEROX 5334 | A3,32 коп./мин.,масшт.,а/подат.,сортер,двухст.копир.,30000коп./мес. | 12 | ? | БИ-ПРОЕКТ | 232-50-68,232-53-76 |
| XEROX 5621 | A3,21 коп./мин.,масшт.,автоподат.,сортер,10000коп./мес. | 12 | ? | БИ-ПРОЕКТ | 232-50-68,232-53-76 |
| SHARP Z-20/Z-25 | A4,3 коп./мин.,цветн.тонер,300/400 коп./мес. | 6 | ? | БИ-ПРОЕКТ | 232-50-68,232-53-76 |
| SHARP Z-52II | A4,8 коп./мин.,800 коп./мес. | 12 | ? | БИ-ПРОЕКТ | 232-50-68,232-53-76 |
| SHARP SF-2014/2114 | B4,14 коп./мин.,масшт.,автоподат.,4000коп./мес. | 12 | ? | БИ-ПРОЕКТ | 232-50-68,232-53-76 |
| SHARP SF-2116/2118 | A3,18/18 коп./мин.,масшт.,автоподат.,5000/6000коп./мес. | 12 | ? | БИ-ПРОЕКТ | 232-50-68,232-53-76 |
| SHARP SF-2022/2027 | A3,22/27 коп./мин.,масшт.,автопод.,цв.тон.,15/20тыс.коп./мес. | 12 | ? | БИ-ПРОЕКТ | 232-50-68,232-53-76 |
| SHARP SD 2060 | A3,60 коп./мин.,масшт.,автоподат.,50000коп./мес. | 12 | ? | БИ-ПРОЕКТ | 232-50-68,232-53-76 |
| Копиров. апп. | в ассортименте,б/у и новые,гарантия | + | от220 | ДУМИ | 268-58-75 |



## ПОЛНОЦВЕТНЫЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| Полноцветные копировальные аппараты | | 12 | от5800 | БИСПРИС | 226-38-58,259-53-62 |

## РИЗОГРАФЫ

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| RICOH PRIPORT | ризографические аппараты | 12 | от5980 | БИСПРИС | 226-38-58,259-53-62 |
| RISO RA 4050 | 60-120ppm,прот.сканер, 300x400 | 12 | ? | | |
| RISO RA 4300 | 60-130ppm,планш.сканер,масшт,300x400 | 12 | ? | | |
| RISO RA 5900 | 60-130ppm,планш.сканер,масшт,400x400 | 12 | ? | | |
| RISO RA 6300 | A3,60-120ppm,ЖКИ,планш.скан,масшт,400x400 | 12 | ? | | |
| RISO TR 1510 | настольн.,прот.сканер,масшт.,300x400 | 12 | ? | | |
| RISO GR 1700 | 60-130ppm,прот.сканер,масшт.,300x400 | 12 | ? | | |
| RISO GR 1750 | 60-130ppm,прот.сканер,масшт.,400x400 | 12 | ? | | |
| RISO GR 2710 | 60-130ppm,планш.сканер,масшт.,300x400 | 12 | ? | | |
| RISO GR 2750 | 60-130ppm,планш.сканер,масшт.,400x400 | 12 | ? | | |
| RISO GR 3750 | A3,60-120ppm,планш.сканер,масшт.,400x400 | 12 | ? | | |
| RISO полная наменклатура | ризографы, дополнительное оборуд., расходные материалы, сервис | 12 | ? | RISOLA специализир-нное предприятие | 234-52-48 |
| RISO TR 1510 | A4, наст. модель, прот. сканер, масшт., 300x400 | + | ? | | |
| RISO GR 1700 | A4,60-130 ppm, прот. сканер, масшт.,300x400 | + | ? | | |
| RISO GR 1750 | A4,60-130ppm,прот.сканер,масшт.,400x400 | + | ? | | |
| RISO GR 2710 | A4,60-130ppm,планш.сканер,масшт.,400x400 | + | ? | | |
| RISO GR 2750 | A4,60-130ppm,планш.сканер,масшт.,400x400 | + | ? | | |
| RISO GR 3750 | A3,60-120ppm,ЖКИ,планш.сканер,масшт.,400x400 | + | ? | | |
| RISO RA 4050 | A4,60-130ppm,прот.сканер, 300x400 | + | ? | | |
| RISO RA 4300 | A4,60-130ppm,планш.сканер,масшт,400x400 | + | ? | | |
| RISO RA 5900 | A4,60-130ppm,планш.сканер,масшт,400x400 | + | ? | | |
| RISO RA 6300 | A3,60-130ppm,ЖКИ,планш.скан,масшт,400x400 | + | ? | | |

### ТЕЛЕФАКСЫ

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| XEROX 7238 | 18сек/л.,память,ЖКИ,термобумага | 12 | 400 | TAIR | 229-29-99 |
| XEROX 7239 | а/о,18сек/л.,память,ЖКИ,термобумага | 12 | 500 | TAIR | 229-29-99 |
| PANASONIC KX-F130BX | а/ответчик,а/дозвон,ж/к дисплей | 12 | 350 | ДИСПЕРАДО | 263-90-48,263-91-22 |
| PANASONIC KX-F130BX | ЖКИ,а/ответчик | 12 | 360 | ЭПЛАЙНЗ | 245-72-83 |
| OLIVETTI OFX 100T | оригинальный дизайн | 12 | 366 | ТУССОН | 236-59-31,236-97-71 |
| OLIVETTI OFX 3100T | струйная печать, 1Mb память | 12 | 930 | ТУССОН | 236-59-31,236-97-71 |
| PANASONIC KX-F130BX | | 12 | 300 | ИНФОРМАТИКА | 237-06-62,234-75-19 |
| PANASONIC KX-F130BX | а/о,ЖКИ,спикер,а/дозв.,а/отв. | 6 | 350 | ПЕОЛА&M | 233-40-72,236-39-03 |
| PANASONIC KX-F700 | серт.РБ,инстр. рус.яз. | 12 | 450 | ВКЛ | 268-52-89,268-58-69 |
| PANASONIC KX-F130B | - | 12 | 360 | БЕЛИНТЕРСТАНДАРТ | 236-93-54 |
| PANASONIC KX-F550 | сертиф.РБ,инстр.на рус. | 12 | 4645т.р. | БЕЛТРАНСФЕР | 295-412,0222-222-341 |
| PANASONIC KX-F750 | ЖКИ,а/о,сертиф.РБ | 12 | 5460т.р. | БЕЛТРАНСФЕР | 295-412, 0222-222-341 |
| PANASONIC KX-F850 | ЖКИ,а/о,22стр.пам.,сертиф.РБ | 12 | 6795т.р. | БЕЛТРАНСФЕР | 295-412, 0222-222-341 |
| Телефаксы | в ассортименте,б/у и новые,гарантия | + | от180 | ДУМИ | 268-58-75 |

### РАДИОТЕЛЕФОНЫ

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| PANASONIC | 46-49МГц,900МГц,10 моделей | 3 | 110-340 | BELASH | 232-76-66 |
| PANASONIC-9280\9550 | | 12 | 390 | ДЕВИЛОН | 276-84-75 |
| SANYO CLT 75 | 900Мгц,2 трубки 5км,интерком,конференц,JAPAN | + | 485 | ГРАНДВЕЙС | 226-71-70,226-79-88 |
| PANASONIC KX-T | в ассортим.,русск.,иностр.,вилка джек | 6 | от90 | ПЕОЛА&M | 233-40-72,236-39-03 |

### СПУТНИКОВАЯ СВЯЗЬ, СОТОВЫЕ МОБИЛЬНЫЕ ТЕЛЕФОНЫ

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| NOKIA,MAXON,BENEFON | подключенные р/тел. сотовой связи | 12 | от999 | ВКЛ | 268-52-89,268-58-69 |
| ROMANTIS | Спутниковая связь | 6 | от 9,5т.р. | ГОРСЕРВИС | 258-34-71,276-67-66 |
| BENEFON Delta 450i | 2Вт,20-30км,часы,факс и модем, 350г. | 12 | 1800 | ГОРСЕРВИС | 258-34-71,276-67-66 |
| BENEFON Forte | 15Вт,70км,часы,ф/м,стационарный, 2,3кг. | 12 | 1050/1150 | ГОРСЕРВИС | 258-34-71,276-67-66 |
| NOKIA 350 | 1,5(7)Вт,15-20(30-40)км, 265г. | 12 | 1550 | ГОРСЕРВИС | 258-34-71,276-67-66 |
| NOKIA 250 | 1,2Вт,15-20км, 275г. | 12 | 1200 | ГОРСЕРВИС | 258-34-71,276-67-66 |
| NOKIA 720 | 7Вт,30-40км, факс и модем,1,4кг. | 12 | 900 | ГОРСЕРВИС | 258-34-71,276-67-66 |
| MAXON de luxe | 1,2Вт,15-20км,подключ.и аб.плата,350г. | 12 | 999 | ГОРСЕРВИС | 258-34-71,276-67-66 |
| SENAO радио | офисные и стационарные от 300м до 50 км | 6 | 400-3400 | ГОРСЕРВИС | 258-34-71,276-67-66 |
| MAXON радио | стационарный,30-70км,до 8 трубок | 6 | 2400 | ГОРСЕРВИС | 258-34-71,276-67-66 |
| Motorola Advisor,пэйджер,Минск,70км,подключ и аб.плата за 1 год | | 12 | 365 | ГОРСЕРВИС | 258-34-71,276-67-66 |

### ТЕЛЕФОННЫЕ РАДИО УДЛИННИТЕЛИ

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| SENAO | Офисные и стационарные от 300м до 50км | 6 | 400-3400 | ГОРСЕРВИС | 258-34-71,276-67-66 |
| REXON RD 301 | Стационарный, 30-70км,до 8 трубок | 6 | 2400 | ГОРСЕРВИС | 258-34-71,276-67-66 |

### ТЕЛЕФОНЫ, СИСТЕМНЫЕ ТЕЛЕФОНЫ, АВТООТВЕТЧИКИ

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| PANASONIC | автоответчики,телефоны 20 моделей | 3 | 50-120 | BELASH | 232-76-66 |
| PANASONIC KX-T2365 | а/дозвон,ж/к дисплей,28 ст.памяти | 12 | 58 | ДИСПЕРАДО | 263-90-48,263-91-22 |
| Plantronics PLX 400 | тел. с наушникаи "Свободные руки" | 12 | 135 | ГРАНДВЕЙС | 226-71-70,226-79-88 |
| PANASONIC KX-T | ЖКИ,громкая связь,инст.р/яз.а/дозв. | 12 | от45 | ПЕОЛА&M | 233-40-72,236-39-03 |
| PANASONIC KX-T2365 | ЖКИ | 12 | 65 | ИНФОРМАТИКА | 237-06-62,234-75-19 |
| PANASONIC KX-T2365 | - | 12 | 60 | БЕЛИНТЕРСТАНДАРТ | 236-93-54 |

### МИНИ-АТС

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| Peacock-Radio | радио-АТС 12-50(1-12лин./1-50абон.),900МГц | 12 | от3600 | ГРАНДВЕЙС | 226-71-70,226-79-88 |
| PANASONIC KX-T | 206,308,616,1232,установка,монтаж | 12 | от330 | ПЕОЛА&M | 233-40-72,236-39-03 |
| GoldStar | в ассортим.,установка,монтаж,регл.обсл. | 12 | от330 | ПЕОЛА&M | 233-40-72,236-39-03 |
| AT&T Merlin Legend | 4-80лин./8-144 абон.,США,серт.РБ | 12 | ? | | |
| AT&T Partner | 2-16лин./6-48 абон.,США,серт.РБ | 12 | ? | | |
| DEFINITY G3i | до 400лин./2400 абон.,США | 12 | ? | | |
| GoldStar,Panasonic | | + | от 350 | БЕЛИНТЕРСТАНДАРТ | 236-93-54 |
| NORSTAR | 3х8,6х16,8х24 и более,поставка,монтаж | 12 | ? | ТУССОН | 235-64-83 |
| NORSTAR | поставка и монтаж | 12 | ? | ТУССОН | 235-64-83,236-42-88 |
| SIEMENS,GoldStar | в ассортименте,сертиф РБ,установка | 12 | ? | СЭНТЭКС | 275-63-34 |
| SIEMENS | 1/3-24/180.Серт., поставка,монтаж,обслуж. | 12 | ? | ДИЭЙС | 220-12-1 |
| SAMSUNG | 3/8-24/96.Серт., поставка,монтаж,обслуж. | 12 | ? | ДИЭЙС | 220-12-1 |



### МОДЕМЫ, ФАКС-МОДЕМЫ

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| AMP | PCMCIA,14400,MNP5/V42.bis | 12 | 170 | LIMENS | 223-61-64,223-79-13 |
| Multitech 1932 ZDX | 19.8/14.4 V42/V42bis,ext,MNP2-5,class II | 12 | 247 | МАС ЭЛЕКТРОНИК | 235-12-01 |
| Multitech 2834 BLI | 28.8/FAX V34/V42bis,ext,MNP2-5,class II | 12 | 872 | МАС ЭЛЕКТРОНИК | 235-12-01 |
| IIC 2400 Int. | INTEL, V.42bis, MNP2-5 | 24 | 54 | ИНТИС | 278-84-90 |
| IIC 9624 int. Cirr. Log. | 2400/9600 bps,V.42bis,MNP2-5,G3,Class 1 fax,voice | 24 | 60 | ИНТИС | 278-84-90 |
| IIC 1414 int. Cirr. Log. | 14400/1400 bps,V.42bis,MNP2-5,G3,Class 1 fax, voice | 24 | 112 | ИНТИС | 278-84-90 |
| USRoboticS Int | 14400,int,v.32bis,v.42bis,MNP5 | 12 | 125 | ИНФОРМАТИКА | 237-06-62,237-45-19 |
| USRoboticS Ext | 14400,ext,v.32bis,v.42bis,MNP5 | 12 | 160 | ИНФОРМАТИКА | 237-06-62,237-45-19 |
| USRoboticS Ext | 14400,VI ext,v.32bis,v.42bis,MNP5 | 12 | 180 | ИНФОРМАТИКА | 237-06-62,237-45-19 |
| FM Boca Int | 28800,VI ext,v.34bis,v.42bis,MV 34.1,MNP5 | 12 | 290 | ИНФОРМАТИКА | 237-06-62,237-45-19 |
| USRoboticS Sportster | 14400,автоответчик,voice,ext/int | - | от 148 | ТУССОН | 236-59-31,236-97-71 |
| USRoboticS Sportster | 14,4ext.,v.42,v.42bis,220V,кабель | 60 | 180 | DATASTREAM | 220-30-95,220-38-42 |
| ZyXEL U1496 ext. | до19,2Kbps,voice,ZyCELL,V.42,V42bis,220V | 24 | 350 | DATASTREAM | 220-30-95,220-38-42 |
| ZyXEL U1496 int. | от16,8Kbps,voice,ZyCELL,V.42,V.42bis | 24 | 330 | DATASTREAM | 220-30-95,220-38-42 |

### ТЕЛЕКС-ТЕЛЕТАЙП

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| ITS-2001 | автономн.,для PC,XT/AT,память | 24 | 350 | ТРАНСКОММ | 260-27-19 |

### КАЛЬКУЛЯТОРЫ

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| CITIZEN | 12-16разр.,70 наименований | 12 | от2 | ДЕВИЛОН | 250-85-94,276-84-75 |
| Банковские | с печатью,12-16 разрядов | 12 | 4-70 | ДЕВИЛОН | 250-85-94,276-84-75 |
| CITIZEN SDC-435 | 16 р.,бухгалтерский, двойное пит.скидки | 12 | 300т.р. | | |
| CITIZEN SDC-888 | 12 р.,бухгалтерский, двойное пит.,скидки | 12 | 200т.р. | | |
| AURORA | 10-16 разр.,карм./банк. с печатью | 12 | 6,5-72,3 | МИНТЕХПРОМ | 220-82-01,222-23-19 |
| CASIO PJ-160L 16 разр. | банк.,ЖКИ,диспл,бесшумн.печ. | 12 | 206 | МИНТЕХПРОМ | 220-82-01,222-23-19 |
| CITIZEN | 8-16 разр.,дв.пит.,карм.,бух., банк. | 12 | 3,5-135 | МИНТЕХПРОМ | 220-82-01,222-23-19 |
| CITIZEN SDC-888 | 12 р.,бухгалтерский, двойное пит. | 12 | 15,5 | БЕЛИНТЕРСТАНДАРТ | 236-52-34 |
| CITIZEN SDC-888 | 12 р.,бухгалтерский, двойное пит. | 12 | 15 | ДИСПЕРАДО | 263-90-48,269-91-22 |
| CITIZEN SDC-414 | 14 р.,бухгалтерский, двойное пит. | 12 | 20 | БЕЛИНТЕРСТАНДАРТ | 236-52-34 |
| CITIZEN SDC-435 | 16 р.,бухгалтерский, двойное пит. | 12 | 23 | БЕЛИНТЕРСТАНДАРТ | 236-52-34 |
| Olivetti,AURORA,CITIZEN,BISTEC в ассортименте | | 12 | ? | ТУССОН | 236-59-31,236-97-71 |



### ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| Language Teacher 2001TS | говорящий англо-русск.переводчик,400т. слов,9функц. | 12 | 200 | BELASH | 232-76-66 |
| CITIZEN, CASIO | 8-64Kb, русифицированные | 12 | 39-272 | МИНТЕХПРОМ | 220-82-01,222-23-19 |
| CITIZEN, CASIO | 8-128Kb, русифицирован,переводчики | + | 31-220 | CCM | 249-30-06,249-91-03 |

### ПИШУЩИЕ МАШИНКИ

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| CITIZEN RS 150 | рус./лат./ром.,коррекц,А4 | 12 | 142 | БЕЛИНТЕРСТАНДАРТ | 236-93-54 |
| SAMSUNG SQ 1030 | рус./лат.,корр.ош.,А4 | 12 | 140 | БЕЛИНТЕРСТАНДАРТ | 236-93-54 |
| SAMSUNG SQ 1000 | А4,рус./лат. | 6 | 130 | ДИСПЕРАДО | 263-90-48,269-91-22 |
| Olivetti ETP-510 | рус./лат.,корр.ош.,А4 | 12 | 180 | БЕЛИНТЕРСТАНДАРТ | 236-93-54 |
| Olivetti ETP-510 | рус./лат., корр. ош. | 12 | 180 | ТУССОН | 236-59-31,236-97-71 |
| Olivetti ETP-540 | рус./лат./бел., пам. 3 стр., ЖКИ | 12 | 280 | ТУССОН | 236-59-31,236-97-71 |
| OPTIMA SB 220 | А3, рус | 12 | ? | | |
| OPTIMA SP 50 | рус./бел.,330мм | 12 | ? | | |
| OPTIMA SP 51 | рус./бел./лат.,330мм | 12 | ? | | |
| OPTIMA SP 520 | рус./бел.,330мм | 12 | ? | | |
| OPTIMA SP 523 | рус./бел./лат., 330мм | 12 | ? | | |
| OPTIMA SP 524 | рус./бел.,дисплей,32Kb RAM,330мм | 12 | ? | | |
| OPTIMA SP 528 | рус./бел.,дисплей,32Kb RAM,330мм | 12 | ? | | |
| OPTIMA SC 120 | рус./бел., 8Kb RAM, 360мм | 12 | ? | | |
| OPTIMA SC 130 | рус./бел./лат., 8Kb RAM, 360мм | 12 | ? | | |
| OPTIMA SC 140 | рус./бел.,дисплей,32Kb RAM, 360мм | 12 | ? | | |
| OPTIMA SC 160 | р./б./л.,дисплей,32Kb RAM,360мм | 12 | ? | | |
| OPTIMA SC 170 | р./б./л.,дисплей,32Kb RAM,4стр.,360мм | 12 | ? | | |
| OPTIMA SC 120 | рус./бел., 8Kb RAM, 360мм | + | ? | | |
| OPTIMA SC 130 | рус./бел./лат., 8Kb RAM, 360мм | + | ? | | |
| OPTIMA SC 140 | рус./бел.,32Kb RAM, дисплей 360мм | + | ? | | |
| OPTIMA SC 160 | р./б./л.,32Kb RAM, дисплей 360мм | + | ? | | |
| OPTIMA SC 170 | р./б./л.,32Kb RAM, дисплей 4 строки.,360мм | + | ? | | |
| OPTIMA SP 520 | рус./бел.,330мм | + | ? | | |
| OPTIMA SP 523 | рус./бел./лат., 330мм | + | ? | | |
| OPTIMA SP 524 | рус./бел.,дисплей,32Kb RAM,330мм | + | ? | | |
| OPTIMA SP 528 | рус./бел.,дисплей,32Kb RAM,330мм | + | ? | | |
| OPTIMA SP 50 | рус./бел., 330мм | + | 195 | | |
| OPTIMA SP 51 | рус./бел./лат., 330мм | + | ? | | |
| OPTIMA SB 20 | А3, рус. | + | ? | | |



### БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ, ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| Компьютерная база данных | предпр. и орган. г.Минска-96 | | | БИТРИКС | 227-50-38 |
| Информационный бюллетень "Мобиле", Москва | | - | ? | НЕСТОР-ПРЕСС | 234-94-27 |
| ЮСИАС 3.0 БД по законодательству РБ с еженед. актуализац | | 12 | 195 | РЕГИСТР | 249-41-28 |
| ЮСИАС 3.0 БД "Судебная практика" | | 12 | 70 | РЕГИСТР | 249-41-28 |
| Справочники по предприятиям и фирмам РБ,СНГ,Европы(более 70-ти наимен.) | | | ? | ИНФОПЛЮС | 227-10-38 |
| Компьютерные БД на дискетах и CD-ROM(более 15-ти наимен.) | | | ? | ИНФОПЛЮС | 227-10-38 |
| Программы, игры, энциклопедии на CD-ROM, до 200 наим.,прокат | | | от3,5 | БЕЛАТЕСТИНГ | 224-46-92 |

### ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| Бланки бухгалтерские (40 наименований,склад,под заказ | | - | ? | НЕСТОР-ПРЕСС | 234-94-27 |
| БЭСТ-2.хх (лок./сетевой) | Проф.комплекс бух.и складского учета | + | 400 | | |
| БЭСТ-3.хх (лок./сетевой) | Расшир.комплекс бух.и оптовой торговли | + | 900 | | |
| БЭМБИ-3 | Уч.опер.,баланс,налоги,з/п,склад,осн.ср-ва | + | 120 | | |
| Лок. сети и сетевые комплексы бух. учета "под ключ" ("Novell","Бэст") | | + | ? | | |
| АНЖЕЛИКА | печать плат.док.,бухг.,склад,Windows | + | 20-70 | GOLDEN SOFTWARE | 268-54-42 |



### КАНЦЕЛЯРСКИЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ, ОФИСНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| DAHLE | Резаки и гильотины,уничтожители | 12 | от99 | БИСПРИС | 226-38-58,259-53-62 |
| 3M | Товары для офиса в ассортименте | 12 | ? | ТУССОН | 236-59-31,236-97-71 |
| ПАПКИ, канцтовары в ассортименте | | 12 | ? | GREEN APPLE | 245-03-77 |

### ПОЛИГРАФИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| Офсетные пластины POLYCHROME,краски,химия | | | | ПОЛИГРАФСИСТЕМ | 221-70-10 |
| Типография от А до ... . Комплектация под "ключ" | | | от2000 | БИСПРИС | 226-38-58,259-53-62 |

### РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| Тонер,девелопер,барабаны | RICOH,Canon (NP4540) | - | ? | БИСПРИС | 226-38-58,259-53-62 |
| XEROX | тонеры и запчасти к любым моделям XEROX | | ? | БИ-ПРОЕКТ | 232-50-68,232-53-76 |
| Барабаны | CANON,RICOH,MITA,XEROX,SHARP | - | ? | ТОРИС | 226-25-19,226-24-12 |
| Тонеры | CANON,RICOH,MITA,XEROX,SHARP,HP | - | ? | ТОРИС | 226-25-19,226-24-12 |
| Тонер | для Canon, Mita, Sharp, Ricon, HP | - | ? | ЭПЛАЙНЗ | 245-72-83 |

### РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРИНТЕРОВ

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| Бумага рулонная для принтеров А4,А3 | | кг | 2,2 | ТЕХЗАКАЗ | 246-69-14 |
| TONER CARTRIGE | HP LaserJet 4P/4L,original HP,склад | | 89 | ELKO | 236-97-54,236-86-63 |
| TONER CARTRIGE | HP LaserJet 5L,original HP,склад | | 84 | ELKO | 236-97-54,236-86-63 |
| CARTRIGE | DeskJet 3xx/5xx,6xx,850c,black,color,original HP | | от27 | ELKO | 236-97-54,236-86-63 |
| Заправка для картриджа Hewlett Packard 3**,5**,черная,склад | | 12 | 9 | ФортНокс | 220-38-42,220-30-95 |
| Заправка для картриджа Hewlett Packard DeskJet,цветная,3-х раз.,склад | | 12 | 30 | ФортНокс | 220-38-42,220-30-95 |
| Красящие ленты | 25,4/12,7/10/8/6,35мм,HD,4-чцв.(США) | - | от 0,9 | | 220-29-16 |
| Картриджи | для всех типов матр.принт.,PROMOTEX(США) | - | от 3,1 | СП ЛАСЕР | 220-29-16 |
| Чернила | для струйных принтеров HP,заправка | - | 7 | | 220-29-16 |
| Чернила | для HP,CANON,Epson,Olivetti,Fujitsu,IBM,Apple,OKI | | 1,5-6 | ТРИКУТА | 223-15-96,268-93-49 |
| Красящие ленты | Epson, Star, пиш. маш., касс. апп. | - | ? | ЭПЛАЙНЗ | 245-72-83 |
| Картриджи LAMBDA | для матр.принт. EPSON,OKI,STAR,FUJITSU,доставка | - | от 3,0 | МЕДХОР | 220-23-56,210-43-16 |
| Картриджи | для струйных принтеров HP DJ,CANON,EPSON,дост. | - | от 27 | МЕДХОР | 220-23-56,210-43-16 |
| Картриджи | для лазерных принтеров HP LJ,доставка | - | от 93 | МЕДХОР | 220-23-56,210-43-16 |
| Чернила | HP,CANON BJ,EPSON | - | от8 | COMTRIS | 261-12-11 |
| Картридж | EPSON;STAR;OKIHDP;CPF | - | от3,5 | COMTRIS | 261-12-11 |
| Картридж | HP 4V, 4L, 4P, 5L | - | от 94 | COMTRIS | 261-12-11 |
| Картридж | EPSON Stylus Color, черный,склад | 12 | 17 | ФортНокс | 220-38-42,220-30-95 |
| Картридж | EPSON Stylus Color, цветной,склад | 12 | 25 | ФортНокс | 220-38-42,220-30-95 |
| Картридж,тонер | для CANON,MITA,Xerox,SHARP и др. | - | ? | P.T.C | 236-33-32 |
| Картридж,чернила | для HPDJ,Canon,EPSON и др. | - | ? | P.T.C | 236-33-32 |
| Картриджи | EPSON, Star, Fujitsu, OKI, CPF | - | от 2,5 | ДАЙНОВА | 230-23-56 |
| Картридж, тонер | для YH LJ,Epson,Panasonic и др. | - | ? | P.T.C | 236-33-32 |
| Картридж | HP DJ Color 51625A | - | от 38 | COMTRIS | 261-12-11 |
| Тонер | 4L,4P,II,IIP,III,IIIP | - | от 14 | COMTRIS | 261-12-11 |

### ТЕРМОБУМАГА

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| 210x15мx12мм | Финляндия,опт | - | 1,00 | | |
| 210x30мx12мм | Финляндия,опт | - | 1,6 | | |
| 216x30мx12мм | Финляндия,опт | - | 1,65 | | |
| По заказу шир.40/44/56/57/63/80/92/110/125/145-216мм, дл.15-100м | | - | ? | | |
| Термобумага | FAXROLL,210ммx30м, скидки | - | 2 | АИЗА | 263-61-88 |



### ДРУГИЕ РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| Термобумага | 210x30мм,опт. | - | 1,55 | БЕЛИНТЕРСТАНДАРТ | 236-52-34 |
| Термобумага Labelon | США, 216x30 | - | 23,2т.р. | БЕЛТРАНСФЕР | 229-54-12,0222-222-341 |
| Бумага | А4/А3, рулон 210/420 | - | ?/? | СНАП | 277-80-61,222-58-97 |
| Термобумага | 30м,Германия | - | ? | ЭПЛАЙНЗ | 245-72-83 |
| Бумага KYMNOVA | А4,500л.,75г/кв.м.,Финляндия,доставка | - | 5,1 | МЕДХОР | 220-23-56,210-43-16 |
| Бумага KYMCOPY | А4,500л.,80г/кв.м.,Финляндия,доставка | - | 5,3 | МЕДХОР | 220-23-56,210-43-16 |
| Бумага KYMCOPY LUX | А4/А3,500л.,80г/кв.м.,,Финляндия,доставка | - | 5,5/10,4 | МЕДХОР | 220-23-56,210-43-16 |
| Бумага KYMULTRA COPY | А4,500л.,80/90 г/кв.м.,доставка | - | 5,6/5,7 | МЕДХОР | 220-23-56,210-43-16 |
| ЛБК-1-210/420x12" | 2000л, перфорация, стопа,доставка | - | 15,3/30,6 | МЕДХОР | 220-23-56,210-43-16 |
| DRESCHER 240x12"/6" | 2,3,4,5-слоев, самокопировальная,доставка | | от 55 | МЕДХОР | 220-23-56,210-43-16 |
| Лента для кассовых аппаратов в 38,40,44,57,69,76мм,доставка | | | от 0,19 | МЕДХОР | 210-43-16,220-23-56 |
| Бумага | DATA COPY,COPYSEVEN,KASKAD, А3/А4, 25 цветов | 12 | от 80т.р. | GREEN APPLE | 245-03-77 |
| Бумага | А4/А3, для копир. апп.,писчая,копир. | - | ? | СОЛДИ | 266-53-16 |

### БУМАГА ДЛЯ ПОЛИГРАФИИ

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| KYM LUX | А4/А3,80г/кв.м,для копиров. техники,Финляндия | | ? | | |
| KYM NOVA | А4/А3,75г/кв.м,для копиров. техники,Финляндия | | ? | | |
| Бумага мелованная | 80-150г/кв.м,Финляндия | | ? | | |
| Бумага этикеточная | 75г/кв.м,Финляндия | | ? | | |
| Бумага книжно-журнальная | 65-150г/кв.м,Финляндия | | ? | | |
| Картон мелованный "GRAFOPAK 280-450г/м | | тн | 1350 | ПОЛИГРАФСИСТЕМ | 221-70-10 |
| Картон мелованный "KOLYPRINT" 280-450г/м | | тн | 1300 | ПОЛИГРАФСИСТЕМ | 221-70-10 |
| Бумага этикеточная "KANGAS LABLE" | | тн | 2450 | ПОЛИГРАФСИСТЕМ | 221-70-10 |
| Бумага этикеточная "SIMCASTOR" | | тн | 2350 | ПОЛИГРАФСИСТЕМ | 221-70-10 |
| Бумага "AMICUS OFFICE" в пачках | | | 5,6 | ПОЛИГРАФСИСТЕМ | 221-70-10 |
| Бумага "POLCOPY" в пачках | | | 4,6 | ПОЛИГРАФСИСТЕМ | 221-70-10 |
| Бумага книжно-журнальная KymAdCote/тонна | | - | 2100 | | |
| Бумага мелованная/тонна | - | - | от 2550 | | |
| Бумага офсетная | WF-offset | - | 2100 | | |
| Картон мелованный/тонна | - | - | от 2500 | | |
| Картон мелованный тисненый/тонна | | - | 2674 | | |
| Картон немелованный/тонна | | - | от 4236 | | |
| Бумага этикеточная Kaubillprint/тонна | | - | от 2750 | | |
| Бумага для копир. техники А4/А3, пачка | | - | от5.85/12.0 | | |
| Бумага копировальная,фиолетовая,А4,уп-ка 1000л. | | - | 100т.р. | СЕРВИС КОМФОРТ | 255-21-14 |
| DATACOPY | А4, 500 листов | - | 6,9 | ЛЕКО | 230-78-15,232-497604 |
| DATACOPY | А3, 500 листов | - | 13,8 | ЛЕКО | 307815,232-497604 |
| Бумага офсетная N%1 | | т | 1020 | | |
| Бумага газетная | | т | 720 | | |
| Бумага писчая | А3,А4 | кг | 1,4 | | |
| Бумага офисная "VILATPAPER COPY",500л.,80г/м.кв. | | п | 3,7 | | |
| Бумага SUPRAART(TATRAART) мелов.,80,120,140,180,250г/м,лист62x94см | | т | 2129 | | |
| Бумага офсетная.,60г/м,роль 64см | | т | 1919 | | |
| Бумага DATA COPY,COPY X,KASKAD Copy, 80г/м,А4,А3,29 цветов | | - | ? | | |
| Бумага SUPRAET этикеточная,80г/м,лист62x94см,роль64,73,84 | | т | 2129 | | |
| Пленка,калька для ориг-макетов DATACOPY Overhead,Transplot | | - | ? | | |
| Офсетная печать:визитки,бланки,конверты,этикетки,папки | | - | ? | | |
| Бумага | А4,пачка 250л. для к/а | | 27.5 | КОНТРЕЙД | (017)-303433 |
| Конверты | с печатью и без формата С4,С5,С6 | | от3506.р. | КОНТРЕЙД | (017)-303433 |



### ЛЕНТА БУМАЖНАЯ КОМПЬЮТЕРНАЯ В СТОПЕ

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ |
|---|---|---|---|
| ЛБК-1-210x12" | Финляндия, Пресс,2000 листов | - | 20,5 |
| ЛБК-1-240x12" | Финляндия, Дата,2000 листов | - | 26 |
| ЛБК-N-240x12" | 2,3,4 слоя, самокопирующая | - | - |
| ЛБК-1-420x12" | Финляндия,2000 листов | - | 36 |
| ЛБК-N-420x12" | 2,3,4 слоя,с копиркой/самокоп. | - | - |

### ЛЕНТА БУМАЖНАЯ КОМПЬЮТЕРНАЯ В РУЛОНАХ

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ |
|---|---|---|---|
| РУЛОН 210 | Беларусь,с перфорацией, 120 м. | - | 3,0 |
| РУЛОН 420 | Беларусь,с перфорацией, 120 м. | - | 6,0 |



### ЛЕНТА ДЛЯ КАССОВЫХ АППАРАТОВ И КАЛЬКУЛЯТОРОВ

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| ЛК-40-70-18мм | Беларусь,1 слой | - | 0,3 | | |
| ЛК-44-60-18мм | Беларусь,1 слой | - | 0,27 | | |
| ЛК-55-60-18мм | Беларусь,1 слой | - | 0,47 | | |
| ЛК-69-70-12мм | Латвия,1 слой | - | 0,57 | | |
| ЛК-76-70-12мм | Латвия, 1 слой | - | 0,63 | | |
| Лента чековая для кассовых аппаратов от 38 до 76мм,дост. по РБ,низкие цены | | | | ЧП БОЧАРНИКОВ | 270-13-30 |
| Ленты чеков. для касс.апп. 40мм | | рул | 0,45 | предприниматель | 263-60-25 |

### ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| Горка | - | шт | 75-90 | МЕАКОР | 232-77-68 |
| Прилавок | - | шт | 75-90 | МЕАКОР | 232-77-68 |
| Витрина | - | шт | 120 | МЕАКОР | 232-77-68 |
| Торговые прилавки (сист.стекл.кубов) | | + | от 100 | КОМАНДОР | 265-61-68 |
| Витрины, стеллажи (сист.стекл.кубов) | | + | от 70 | КОМАНДОР | 265-61-68 |
| Пристенные горки (сист.стекл.кубов) | | + | от 80 | КОМАНДОР | 265-61-68 |
| Вешала для одежды (сист.стальн.труб) | | + | от 150 | КОМАНДОР | 265-61-68 |
| Примерочные кабины, трубчатый, металл. каркас | | + | от 200 | КОМАНДОР | 265-61-68 |
| Оборудование для выставок, разм. рекламы (сист.стальн.труб) | | + | от 100 | КОМАНДОР | 265-61-68 |
| Горка | - | + | 75-90 | МЕАКОР | 232-77-68 |
| Прилавок | - | + | 75-90 | МЕАКОР | 232-77-68 |
| Витрина | - | + | 120 | МЕАКОР | 232-77-68 |
| ВИТРИНЫ | "Стеклол",стекло прозр.,тонир.,зеркала | 12 | ? | НЕСТОР-ПРЕСС | 234-17-72 |
| Ценникодержатели из оргстекла разные (сигн.обр.беспл.) | | + | ? | VOLUME DESIGN | 264-22-32 |
| Весы электронные ВЭ-15Т,Россия | | 12 | 4830т.р. | КОМАНДОР | 265-61-68 |
| Весы электронные ВТНт-10Д14,РБ | | 12 | 4628750р. | КОМАНДОР | 265-61-68 |
| Весы электронные НБЭ-3-01,Россия | | 12 | 326265р. | КОМАНДОР | 265-61-68 |
| Кассовый аппарат ОКА-500.0,внесен в реестр | | + | 7000т.р. | КОМАНДОР | 265-61-68 |
| Манекены (пластик, женские) | | + | 15 | КОМАНДОР | 265-61-68 |

### СЧЕТЧИКИ БАНКНОТ

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| BRANDT счет и пров.подл. по 6 призн,до 1750об/мин | | 12 | ? | ТУССОН | 236-59-31,236-97-71 |
| МСК-3 | - | 12 | 3800т.р. | ДИСАНС | 263-57-02,263-11-26 |

### КАССОВЫЕ АППАРАТЫ

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| ПРИМА | входит в реестр касс РБ,12 отделов | - | 580 | ДИСПЕРАДО | 263-90-48,269-91-22 |
| OLIBELL CRF-1000 | 8 отд., програм., 10 валют,реестр | 18 | 580 | АНГО | 250-18-55,229-03-92 |
| ПРИМА | 3 валюты, госреестр | 18 | 580 | АНГО | 250-18-55,229-03-92 |
| OLIBELL 1000 | 8 отд., возм.работа с валютой,реестр | 18 | 520-585 | ТУССОН | 236-59-31,236-97-71 |
| OLIBELL CRF-1000 | гос. реестр, доставка по РБ,обуч.,низкие цены | 18 | | ЧП БОЧАРНИКОВ | 270-13-30 |
| Кассовые аппараты,гос. реестр,докум.для налог.инсп. | | 18 | 7500т.р. | ДЭНИМ-ЭКС | 233-91-32 |

### УПАКОВКА

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| Из картона и микрогофрокартона(толщина от 1,8мм) с печатью в 4 цвета и лаком | | | | КОНТРЕЙД | (017)-303433 |
| Самоприкл. упак. лента(скотч),50x66мм,прозр.,коричнев.,белая типа PP27/30my | | | от1,5 | ХАНКЛ ЭНТЕРПРАЙЗ | 254-61-58 |
| Пистолет/упаковщик | SLAT,H11 CP | | от15 | ХАНКЛ ЭНТЕРПРАЙЗ | 254-61-58 |
| Ленты клеящиеся скотч,50ммx66м | | | 28т.р. | ЧЕРНИКС | 226-92-16 |
| Одноразовая посуда и упаковочные принадлежности | | - | ? | ТРИТОН | 01522-57470,57767 |
| Лента упаковочная (скотч 3М), 2-х сторонний,крепловый,все размеры | | - | ? | | |
| Пищевая п/э пленка, термоусадочн.,для упак.продуктов,30,45,60см ширины | | - | ? | | |
| Упаковочные аппараты ручные,настольные,для уп.коробов,мешков | | - | ? | | |
| Упаковочн.машины,термоусадочные,вакуумн.,полуавтомат,автомат | | - | ? | | |
| П/э мешки,пакеты,сумки мусорные для фасовки и упак.пищ.прод. | | - | ? | | |
| Упаковочный скотч 3М, 50ммx60м | | - | 1,82 | НЕСТОР-ПРЕСС | 234-94-27 |
| Пленка полиэтиленовая,парниковая,120мкм,рукав шир.3м | | | дог | СЕРВИС КОМФОРТ | 255-21-14,261-84-06 |



### АУДИОТЕХНИКА

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| CASIO | а/плейеры/магнитолы/диктофоны/муз.ц. | + | 11,5/28/39/155 | МИНТЕХПРОМ | 220-82-01,222-23-19 |
| PANASONIC | магнитолы,CD магнитолы | 12 | ? | ЭПЛАЙНЗ | 245-72-83 |
| PHILIPS AS650/21 | Муз. центр, MIDI,5 CD,2x40Вт,ДУ | 12 | 5968,5т.р | | |
| PHILIPS FW12/21 | Муз. центр, MICRO CD,2x20Вт,ДУ | 12 | 3829,5т.р. | | |
| PHILIPS FW360/21 | Муз. центр,MINI 7 CD,2x30Вт,ДУ | 12 | 5589т.р. | | |
| PHILIPS FW56/21 | Муз. центр,MINI, 7 CD,2x50Вт,ДУ | 12 | 6888,5т.р. | | |
| PHILIPS FW330/34 | Муз. центр,MINI, CD,2x30Вт,ДУ | 12 | 4358,5т.р. | | |
| PHILIPS FW650/41 | Муз. центр,MINI,7 CD,Hi-Fi,2x80Вт,ДУ | 12 | 7118,5т.р. | | |
| PHILIPS AW7530/14 | Магнитола, 2-х касс.,80Вт макс. | 12 | 1828,5т.р. | | |
| PHILIPS AZ9350/14 | Магнитола, 2-х касс.,CD,100Вт макс. | 12 | 2748,5т.р. | | |
| PHILIPS AZ8052/14 | Магнитола, 1-х касс., CD,30Вт | 12 | 1943,5т.р. | | |
| PHILIPS | Магнитолы, 1- 2-х касс., в ассортименте | 12 | | | |
| PHILIPS DC112/12 | Автомагнитола, 2x30Вт, 4x12Вт,вход CD | 12 | 1207,5т.р. | | |
| PHILIPS DC420/12 | А/магнитола,digital,4x12Вт/2x30,съемная | 12 | 1966,5 | | |
| PHILIPS DC520/12 | А/магнитола,digital,4x12Вт/2x30,a-rev.,2 УКВ | 12 | 2553т.р. | | |
| SHARP | магнитолы/магнитолы с CD | 12 | 59/175 | МИНТЕХПРОМ | 220-82-01,222-23-19 |
| PHILIPS | магнитолы 1-2х кассетные,в ассорт. | 12 | 37/138 | МИНТЕХПРОМ | 220-82-01,222-23-19 |
| SHARP | музыкальн.центр SIS-S 6470H,pmpo-640W | 12 | 360 | МИНТЕХПРОМ | 220-82-01,222-23-19 |
| Samsung Q 4200 автомагнитолы,автореверс,25W | | 12 | 83 | ЭЛЕКТРА-СК | 264-02-08,264-92-56 |



### ВИДЕОТЕХНИКА

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| GOLD STAR P43W | В/М,4гол.,меню | + | 300 | ИНФОРМАТИКА | 237-06-62,237-45-19 |
| GOLD STAR RN800AW | В/П | + | 190 | ИНФОРМАТИКА | 237-06-62,237-45-19 |
| ВМ,ВПП,Sony,Sharp,Samsung,Funai | | 12 | ? | ЭПЛАЙНЗ | 245-72-83 |
| Samsung SVR 30D/70D | 2-х/4-х алм.головки | 12 | 238/285 | ЭЛЕКТРА-СК | 264-02-08,264-99-56 |
| PHILIPS VR274/55 | В/М, 2 гол.,turbodrive,16:9/4:3формат,OSD | 12 | 4059,5т.р. | | |
| PHILIPS VR474/55 | В/М, 4 гол.,turbodrive,longplay,16:9/4:3,OSD | 12 | 4588,5т.р. | | |
| PHILIPS VR757/55 | В/М,6 гол.,Hi-Fi stereo,turbodrive,лог.корр.изобр. | 12 | 11304,т.р. | | |
| SHARP MA221/MA441 | В/М,2-х/4-х головочный | 12 | 270/320 | МИНТЕХПРОМ | 220-82-01,222-23-19 |
| SHARP M2E | ВПП,покадр.воспроизв. | 12 | 215 | МИНТЕХПРОМ | 220-82-01,222-23-19 |



### АУДИО-, ВИДЕОКАССЕТЫ

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| PHILIPS PE180/195/240-03C | В/кассеты | - | 4 | | |
| PHILIPS CDP 190/41F | а/кассеты, SuperFerro | - | 20,7т.р. | | |
| PHILIPS CDB 90/41 | а/кассеты, chrom | - | 23т.р. | | |
| TDK,SAMSUNG,CASIO | в ассортименте | + | 2,3-12,5 | МИНТЕХПРОМ | 220-82-01,222-23-19 |
| Аудиокассеты с записью "VIGMA",опт./м.опт./розн. | | | 9-12т.р. | МИНТЕХПРОМ | 220-82-01,222-23-19 |



### СИСТЕМЫ ВИДЕОНАБЛЮДЕНИЯ

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| SANYO SANTEC ROBOT | Камеры наблюдения, бескорпусные | + | 59-766 | БЕЛКОМДАТА | 249-44-05,249-44-07 |
| SANYO SANTEC ROBOT | Камеры наблюд. в обычн. и декорат. корпусах | + | 186-1609 | БЕЛКОМДАТА | 249-44-05,249-44-07 |
| SANYO SANTEC ROBOT | Объективы для камер наблюдения | + | 56-1371 | БЕЛКОМДАТА | 249-44-05,249-44-07 |
| SANYO SANTEC ROBOT | Видеомониторы для систем наблюдения | + | 178-1285 | БЕЛКОМДАТА | 249-44-05,249-44-07 |
| SANYO SANTEC ROBOT | Сенсоры,переключ,квадраторы,мультиплекс. | + | 118-8155 | БЕЛКОМДАТА | 249-44-05,249-44-07 |
| SANYO SANTEC ROBOT | система наблюд.,4кам.монитор,audio-канал | + | 1321 | БЕЛКОМДАТА | 249-44-05,249-44-07 |
| SANYO SANTEC ROBOT | система обз. для большегр.автомоб.,12/24В | + | 1381/1548 | БЕЛКОМДАТА | 249-44-05,249-44-07 |
| SANYO SANTEC ROBOT | радиокан.для передачи видеоизобр.,зв.,alarm сигн. | + | 695 | БЕЛКОМДАТА | 249-44-05,249-44-07 |

### ТЕЛЕВИЗОРЫ

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| GoldStar CF14A80 | 37см,ДУ,24 Systems,часы,будильник | 12 | 230 | | |
| GoldStar CF20A80 | 51см,ДУ,24 Systems,часы,будильник | 12 | 285 | | |
| GoldStar CF21A80 | 54см,ДУ,24 Systems,часы,будильник | 12 | 310 | | |
| GoldStar CF29C36X | 72см,ДУ,24 Systems,стерео,телетекст(русск.) | 12 | 670 | | |
| SAMSUNG CK 3335ZR | 36см | 12 | 220 | ЭЛЕКТРА-СК | 264-02-08,264-99-56 |
| SAMSUNG CK 5081ZR | 51см | 12 | 275 | ЭЛЕКТРА-СК | 264-02-08,264-99-56 |
| SAMSUNG CK 5314ATR | 54см,телетекст | 12 | 333 | ЭЛЕКТРА-СК | 264-02-08,264-99-56 |
| SAMSUNG | моноблоки 51,54см/4 гол.,в/м | 12 | 546/595 | ЭЛЕКТРА-СК | 264-02-08,264-99-56 |
| PHILIPS 14GX3515/58 | псевдостерео,меню OSD,BlackMatrix к/с | 12 | 4347т.р. | | |
| PHILIPS 20GX8550/58R | псевдостерео,меню OSD,BlackMatrix к/с | 12 | 5175т.р. | | |
| PHILIPS 21GX3565/58R | псевдостерео,меню OSD,BlackMatrix к/с | 12 | 6543,5т.р. | | |
| PHILIPS 21GX1565/58R | псевдостерео,,меню OSD,BlackMatrix к/с | 12 | 6382,5т.р | | |
| PHILIPS 25GX1881/58R | Стерео,меню OSD,BlackMatrix к/с | 12 | 9947,5т.р. | | |
| PHILIPS 28PT4501/42 | Стерео,рус./т.текст,меню,BlackMatrix FSO | 12 | 12937,5т.р. | | |
| PHILIPS 28PT845B/58 | 100Гц.,стерео,т.текст,PIP,BlackLine-S к/с | 12 | 12691т.р. | | |
| PHILIPS 28PW960B/58 100Гц.,стерео,т/т,PIP,16:9,SuperFlat,Bl.Line-S к/с,CristalClear | | 12 | 26680т.р. | | |
| PHILIPS 29PT910B/58 100Гц.,стерео,т/т,PIP,16:9,SuperFlat,Bl.Line-S к/с,CristalClear | | 12 | 25288,5т.р. | | |
| PHILIPS 46PP910B/58 100Гц.,стерео,т/т,PIP,2тюнера,SuperScreen,цифр.шумопод. | | 12 | 54038,5т.р. | | |
| PHILIPS CL1B28 (Stand) | Тумба под телевизор, дерево | 12 | 3714,5т.р. | | |
| PHILIPS FL-2B-32 | Тумба под телевизор, пластик | 12 | 2576т.р. | | |



### ФОТООБОРУДОВАНИЕ, ФОТОАППАРАТЫ

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| FUJIFILM | ФОТОЛАБОРАТОРИИ НОВЫЕ возможен лизинг, гарантия 1 г. | 12 | ? | БЕЛЭКСФИЛЬМ дилер по РБ в РБ | 228-20-81,228-20-82 |

### СПОРТ

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| Велотренажеры KETTLER (с доставкой,сбор) | | + | от282 | АТЛЕТИКСПОРТ | 239-61-93 |
| Велотренажеры FITNESS (с доставкой,сбор) | | + | от150 | АТЛЕТИКСПОРТ | 239-61-93 |
| Беговые дорожки KETTLER (с доставкой,сбор) | | + | от485 | АТЛЕТИКСПОРТ | 239-61-93 |
| Степперы KETTLER (с доставкой,сбор) | | + | от98 | АТЛЕТИКСПОРТ | 239-61-93 |
| Гантели и штанги | | + | от1,3 | АТЛЕТИКСПОРТ | 239-61-93 |
| Гребные тренажеры KETTLER (с доставкой,сбор) | | + | от333 | АТЛЕТИКСПОРТ | 239-61-93 |
| Тренажеры для бодибилдинга KETTLER (с доставкой,сбор) | | + | от109 | АТЛЕТИКСПОРТ | 239-61-93 |
| Теннисные столы KETTLER (с доставкой,сбор) | | + | от280 | АТЛЕТИКСПОРТ | 239-61-93 |
| Солярии KETTLER (с доставкой,сбор) | | + | от646 | АТЛЕТИКСПОРТ | 239-61-93 |
| Аксессуары для шейпинга(с доставкой,сбор) | | + | от4 | АТЛЕТИКСПОРТ | 239-61-93 |
| Велотренажеры KETTLER миникомпьют.,счетчик пульса,кардидатчик | | + | 282-1530 | ИЛИОН | 268-38-30,268-32-50 |
| Бег.дорожки KETTLER механич.,электрич.,миникомпьютер | | + | от 485 | ИЛИОН | 268-38-30,268-32-50 |
| Степперы KETTLER площадь 0.25 кв.м.,Германия | | + | от 89 | ИЛИОН | 268-38-30,268-32-50 |
| Гребные тренажеры KETTLER складные,миникомп.,время,расх.калорий | | + | 333-451 | ИЛИОН | 268-38-30,268-32-50 |
| Силовые тренажеры KETTLER компактные,складные,для всех гр.мышц | | + | 109-2167 | ИЛИОН | 268-38-30,268-32-50 |
| Аксессуары для бодибилдинга и шейпинга KETTLER | | + | 4-130 | ИЛИОН | 268-38-30,268-32-50 |
| Теннисные столы KETTLER и аксессуары для тенниса | | + | 3-884 | ИЛИОН | 268-38-30,268-32-50 |
| Солярии KETTLER одно,двухсторонние,с ламп.для лица и без | | + | 646-3524 | ИЛИОН | 268-38-30,268-32-50 |
| Массажеры (инфракрасные,вибрационные и др.) масс.оборудование | | + | 12-3496 | ИЛИОН | 268-38-30,268-32-50 |
| Кресло релаксационно-вибромассажное "ПРЕЗИДЕНТ" | | + | 3496 | ИЛИОН | 268-38-30,268-32-50 |
| (отдельные масажные программы,разл.реж.работы,встр. стереосистема | | | | ИЛИОН | 268-38-30,268-32-50 |

### СТИРАЛЬНЫЕ МАШИНЫ

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| INDESIT WN 421XWU | 400об./мин.,нержавейка | 12 | 420 | ПИЛИГРИМ | 236-93-55 |
| INDESIT WN 663WU | 600об./мин. | 12 | 471 | ПИЛИГРИМ | 236-93-55 |
| ARISTON AV 537TXU | 400об./мин.,нержавейка | 12 | 471 | ПИЛИГРИМ | 236-93-55 |
| INDESIT WDN 867WF | 800об./мин.,с сушкой | 12 | 619 | ПИЛИГРИМ | 236-93-55 |
| INDESIT WDN 2296XWU | 1300об./мин.,с сушкой,нержавейка | 12 | 666 | ПИЛИГРИМ | 236-93-55 |
| ARISTON AT 60TU | 600об./мин.,вертикальная загрузка | 12 | 625 | ПИЛИГРИМ | 236-93-55 |
| WHIRLPOOL AWG327/3 | Стиральная машина с сушкой | + | 8625т.р. | | |
| WHIRLPOOL AWM815 | Стиральная машина | + | 6095т.р. | | |
| WHIRLPOOL AWM802 | Стиральная машина | + | 5474т.р. | | |
| WHIRLPOOL AWM807 | Стиральная машина | + | 5945,5т.р. | | |
| WHIRLPOOL AWG316 | Стиральная машина | + | 7693,5т.р. | | |
| WHIRLPOOL AWG650 | Стиральная машина | + | 7348,5т.р. | | |

## БЫТОВАЯ ТЕХНИКА

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| SAMSUNG | пылесос,1200/1500W | 12 | 97/127 | ЭЛЕКТРА-СК | 264-02-08,264-99-56 |
| PHILIPS | фены,утюги,пылесосы,эл.бритвы | 12 | ? | МИНТЕХПРОМ | 220-82-01,222-23-19 |
| SIEMENS | фены,утюги,пылесосы | 12 | ? | МИНТЕХПРОМ | 220-82-01,222-23-19 |
| Фильтр очистки воды "БРИТА",1.5-2л,Германия | | 12 | 385-500т.р. | МИНТЕХПРОМ | 220-82-01,222-23-19 |

## ХОЛОДИЛЬНИКИ, МОРОЗИЛЬНИКИ

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| SAMSUNG | холодильники,438л/560л,B10,NO FROST | 12 | 767/874 | ЭЛЕКТРА-СК | 264-02-08,264-99-56 |
| WHIRLPOOL ARF191/G | Холодильник | + | 3818т.р. | | |
| WHIRLPOOL ARG484 | Холодильник | + | 30440,5т.р. | | |
| WHIRLPOOL AGB019/G | Холодильник-бар | + | 5945,5т.р. | | |
| WHIRLPOOL AFG041/G | Горизонтальный холодильник | + | 6014,5т.р. | | |
| WHIRLPOOL AGB023 | Холодильник | + | 4922т.р. | | |
| WHIRLPOOL ARG636 | Холодильник | + | 5462,5т.р. | | |
| WHIRLPOOL ARG652 | Холодильник , | + | 6325т.р. | | |
| WHIRLPOOL ARG714 | Холодильник | + | 2978,5т.р. | | |
| WHIRLPOOL AFG311 | Морозильник | + | 5692,5т.р. | | |

PUSHE 259-12-81, 262-46-56 223-99-86, 245-84-13

## КУХОННАЯ ТЕХНИКА

| МОДЕЛЬ | ПРИМЕЧАНИЯ | гар | ЦЕНА $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| WHIRLPOOL AKG751 | Вытяжки | + | 1386,5т.р. | | |
| WHIRLPOOL AKG613 | Вытяжки | + | 977,5т.р. | | |
| WHIRLPOOL AKG922 | Масляные радиаторы,7 колен | + | 1184,5т.р. | | |
| WHIRLPOOL AKG925 | Масляные радиаторы,13 колен | + | 1552,5т.р. | | |
| WHIRLPOOL ACH817 | Газовая плита | + | 4324т.р. | | |
| WHIRLPOOL ACH807 | Газовая плита | + | 6785т.р. | | |
| WHIRLPOOL ACH989 | Газовая плита | + | 8648т.р. | | |
| WHIRLPOOL ACH846 | Электроплита | + | 5175т.р. | | |
| WHIRLPOOL ACH130 | Электро+газовая плита | + | 8625т.р. | | |
| WHIRLPOOL AKP 503 | Электродуховка | + | 3680т.р. | | |
| WHIRLPOOL AKP 603 | Электродуховка | + | 4841,5т.р. | | |
| WHIRLPOOL AMB 590 | Мини-кухня(мойка,холод.,электропл.) | + | 7866т.р. | | |
| WHIRLPOOL AKG 085 | Пластина кух. газовая,белая | + | 2300т.р. | | |
| WHIRLPOOL AKG 085 | Пластина кух. газовая,черная | + | 2300т.р. | | |
| WHIRLPOOL AKB 355 | Пластина кух. электро | + | 1265т.р. | | |
| WHIRLPOOL AVM 440 | СВЧ-печь | + | 4416т.р. | | |
| WHIRLPOOL AVM 430 | СВЧ-печь | + | 3392,5т.р. | | |
| WHIRLPOOL AVM 350 | СВЧ-печь | + | 5807,5т.р. | | |
| WHIRLPOOL ADG 940 | посудомоечная машина | + | 8395т.р. | | |
| WHIRLPOOL ACH 993 | Стеклокерамика | + | 11603,5т.р. | | |
| SAMSUNG СВЧ-печь | 17л/17л,гриль,сенсор | 12 | 156/205 | ЭЛЕКТРА-СК | 264-02-08,264-99-56 |
| SAMSUNG СВЧ-печь | 26л/26л,гриль,сенсор | 12 | 198/255 | ЭЛЕКТРА-СК | 264-02-08,264-99-56 |
| SHARP СВЧ-печи,16,24л.,сенсор,программ.,гриль | | 24 | от 155 | МИНТЕХПРОМ | 220-82-01,222-23-19 |
| SHARP СВЧ-печи R-3G17W 16л.,гриль,механ. | | 24 | 217 | МИНТЕХПРОМ | 220-82-01,222-23-19 |
| PHILIPS | миксеры,эл.чайники,кофеварки,кух.комб. | 12 | ? | МИНТЕХПРОМ | 220-82-01,222-23-19 |
| BOSCH | миксеры,эл.чайники,кофеварки,кух.комб. | 12 | ? | МИНТЕХПРОМ | 220-82-01,222-23-19 |
| INDESIT KN 5406 XE/E | 53х53см,нержавейка,эл.духовка | 12 | 477 | ПИЛИГРИМ | 236-93-55 |
| INDESIT KN 5406 WF/G | 53х53см,белая,газ.духовка | 12 | 477 | ПИЛИГРИМ | 236-93-55 |
| INDESIT KN 5404 XU/G | 53х53см,нержавейка,газ.духовка | 12 | 477 | ПИЛИГРИМ | 236-93-55 |
| ARISTON G 540 M5.2(W) | 54х57см,белая,духовка"7 поваров" | 12 | 609 | ПИЛИГРИМ | 236-93-55 |
| ARISTON G 640 M8/1(W) | 60х60см,белая,духовка"7 поваров" | 12 | 609 | ПИЛИГРИМ | 236-93-55 |
| ARISTON G 2 V(W) | 60х60см,многофункц.духовка на пару | 12 | 1225 | ПИЛИГРИМ | 236-93-55 |
| ARISTON G 1 MC(W) | 60х60см,стеклокерам.электроплита | 12 | 1113 | ПИЛИГРИМ | 236-93-55 |
| INDESIT KN 6048 WY/M | 60х60см,белая,электроплита | 12 | 588 | ПИЛИГРИМ | 236-93-55 |
| INDESIT KN 5041 WU/E | 53х53см,белая,электроплита | 12 | 469 | ПИЛИГРИМ | 236-93-55 |
| INDESIT D 4000 WU | посудомоечн.,машины,80х100см,бесшумн. в раб. | 12 | 390 | ПИЛИГРИМ | 236-93-55 |
| INDESIT D 2510 W | посудомоечн.,машины,60х45см,бесшумн. в раб. | 12 | 455 | ПИЛИГРИМ | 236-93-55 |

PUSHE 259-12-81 262-46-56 223-99-86 245-84-13

## РЕКЛАМА И ПОЛИГРАФИЯ

| | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|
| Визитки,фирменные бланки,наклейки(шелкография) | | | ? | ТВАЙС | 220-24-38 |
| Разработка фирменного стиля (знак, логотип и т.д.) | | | ? | ТВАЙС | 220-24-38 |
| Наружная реклама всех видов (в т.ч. на транспорте) | | | ? | ТВАЙС | 220-24-38 |
| Весь комплекс рекламных услуг. Изготовление и размещение | | - | ? | БИСПРИНТ | 226-24-25,226-34-69 |
| Все виды печатных работ - от макета до готовой продукции | | - | ? | БИСПРИНТ | 226-24-25,226-34-69 |
| Полноцветное и черно-белое копирование, ламинирование, переплет | | - | ? | БИСПРИНТ | 226-24-25,226-34-69 |
| Афиши,буклеты,верстка,дизайн | | | ? | БНК-Имидж | 268-57-30,268-48-61 |
| Бланки,этикетки,упаковка | | | ? | БНК-Имидж | 268-57-30,268-48-61 |
| Рекламные статьи, public relations, прямая реклама | | | ? | Столичный курьер | 220-06-54 |
| Буклеты, плакаты, фирм. бланки и этикетки | | - | ? | БОФФ | 268-59-24 |
| Визитные карточки,бланки(офсет, шелкография, тиснение фольгой) | | - | ? | | |
| Самокл. этикетки любой формы, ярлыки, открытки,афиши | | - | ? | | |
| Брошюры и буклеты, печати и штампы | | - | ? | | |
| Таблички (на двери и информационные), вывески, шильды, плоттерная резка и пр. | | - | ? | | |
| Нанесение информации на ручки, брелочки, зажигалки, папки и прочее | | - | ? | | |
| Печати и штампы | - | - | ? | НЕСТОР-ПРЕСС | 234-94-27 |
| Полиграфические, бланочная продукция, ориг.-макеты | | - | ? | МИБ | 235-25-41 |
| Реклама в Прибалтике, России, Украине, Беларуси | | - | ? | НЕСТОР-ПРЕСС | 234-94-27 |
| Самоклеющаяся пленка ORACAL и бумага JAC | | - | ? | | |
| Плоттерная резка самоклеющейся пленки | | - | ? | | |
| Изготовление фотографич.плакатов на струйном плоттере до 15х15м | | - | ? | | |
| Фирменные бланки, визитки, рекламные листовки | | - | ? | НЕСТОР-ПРЕСС | 234-94-27 |
| Этикетки, брошюры, буклеты, бланки | | - | ? | ИНФОПРЕСС | 231-94-05 |

Черкас тел. 254-11-04 тел./факс 254-72-45

COMINT 226-80-63, 226-79-24

## ТЕХНИЧЕСКИЕ И КОНСУЛЬТАЦИОННЫЕ УСЛУГИ

| | | | | |
|---|---|---|---|---|
| Ремонт мониторов любой сложности | + | ? | ЧП ЧИРКУН | 268-76-44 |
| Ремонт, заправка копировальной техники и лазерных принтеров | | - | ЧП ТРУБАЧ | 231-70-82 |
| Увеличение RAM для Notebook различных марок и фирм изготовителей,заказ | | | LIMENS | 223-61-64,223-79-13 |
| Заправка,техобслуживание любого оборудования XEROX | | ? | БИ-ПРОЕКТ | 232-50-68,232-53-76 |
| Разр.,пост. обор.и ПО,монт. комп.сетей люб.сл."под ключ"(коакс.,вит.пара,оптоволокн.) | + | ? | БЕВАЛЕКС | 499-011, 494-051 |
| Ремонт вычислительной техники, ТО выч. техники и локальных сетей | + | ? | БЕВАЛЕКС | 499-011, 494-051 |
| Ремонт копир.апп.,принтеров,факсов,восстановление и заправка картр. | - | ? | Р.Т.С | 236-33-32 |
| Ремонт факсов "Panasonic","Toshiba" и др.,компьютеров и др. оргтехники | | ? | ДУМИ | 685-875 |

## ДРУГИЕ УСЛУГИ

| | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|
| Ссуда | под залог квартир, 7-10 процентов | | ? | ПАКОДАН | 265-04-91, 236-35-25 |
| Проектирование освещения | | | 15-200 | ПУШЕ | 259-12-82,259-41-21 |
| Установка и монтаж электрооборудования | | | | ПУШЕ | 259-12-82,259-41-21 |

## НЕДВИЖИМОСТЬ И СТРОЕНИЯ

| ТОВАР | ХАРАКТЕРИСТИКА | ЕД.И. | ЦЕНА, $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| Покупка,продажа,обмен квартир,гаражей | | | | | |
| Офисы, магазины, производственные здания и помещения | | | | | |
| Срочное оформление документов | | | | | |
| Профессиональная оценка объектов недвижимости | | | | | |
| Надежная защита от мошенничества | | | | | |
| Элитные квартиры 145кв.м совр. планировки,центр,подземный гараж | | | | ОРГАНИЗАЦИЯ | 220-01-77 |
| Помещение под магазин или офис,300кв.м,центр, продается | | | | ОРГАНИЗАЦИЯ | 220-01-77 |
| Коттедж | 2,5 км от кольцевой; коробка-520 кв.м | - | ? | организация | 231-21-62 |
| Павильоны | Польша; конфигурация по заявке, установка, продажа | - | ? | ХАЙФ | 2200-243, 220-01-42 |

БелЦТН 223-13-23

## МЕБЕЛЬ И ИНТЕРЬЕР

| | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|
| Мебель офисная | Цвет:черный, белый, махагонь, вишня | - | - | | |
| Комплекты столов | "Президент" | - | 390 | | |
| Стеллажи, комоды, шкафы | - | - | 80-115 | | |
| Стенка офисная | - | - | 490 | | |
| Стулья, кресла офисные | 20 видов | - | 22-250 | | |
| Светильники офисные "LIVAL" | | - | 15-55 | | |
| Жалюзи | - | + | ? | МАЛМИ-М | 233-11-48,210-13-26 |
| Жалюзи | горизонтальные, кв.м | + | 14,5 | | |
| Жалюзи | вертикальные, кв.м | + | 22-24 | | |
| Роллеты защитные | кв.м | + | от150 | | |
| Маркизы | | + | от230 | | |
| Окна, двери, перегородки | кв.м | + | от120 | | |
| Жалюзи вертикал. | ткан. для офисов и квартир, 40 расц., обмер, установка | кв.м | от 17 | предприниматель | 262-60-85 |

ЕВРОМЕБЕЛЬ (017) 223-33-05, 226-98-85 Минск, пр. Машерова, 14

VETRAZ тел. 268-80-09, 264-23-54

## МЕТАЛЛОПРОКАТ И ИЗДЕЛИЯ

| | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|
| Круг | A1 d 19,20,36 мм Ст 3 СП | тн | 4,5-4,9млн | БелТРАМП | 259-92-53 |
| Швеллер | 10,16 сталь 3пс-5 | тн | 4,5-4,6млн | БЕЛТЕХЭКОМ | 233-35-62,233-12-50 |
| Катанка | диам.-6.5,8 сталь 3пс-5 | тн | 4,0-4,2млн | БЕЛТЕХЭКОМ | 233-35-62,233-12-50 |
| Швеллер | в ассортименте | - | ? | ХОЛИН | 257-97-08, 252-82-78 |
| Уголок | в ассортименте | т | 4900 т.р | ХОЛИН | 257-97-08, 252-82-78 |
| Арматура | в ассортименте | т | 4200 т.р | ХОЛИН | 257-97-08, 252-82-78 |
| Лист | Х/К и Г/К | т | ? | ХОЛИН | 257-97-08, 252-82-78 |
| Лист нержавеющий | от 0,8 мм до 3 мм | т | 65 м.р | ХОЛИН | 257-97-08, 252-82-78 |
| Лист оцинкованный | толщиной 0,55 мм | т | 13000 т.р | ХОЛИН | 257-97-08, 252-82-78 |
| Арматура трубозапорная | задвижки чугунные, обратные клапанны и др. | - | ? | СНЕЧКУС | 269-50-31, 269-53-33 |

## СТЕКЛО

| ТОВАР | ХАРАКТЕРИСТИКА | ЕД.И. | ЦЕНА, $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| Стекло оконное | 3 и 4 мм; под заказ | кв.м | от 25 т.р | организация | 272-68-44, 294-15-77 |

## ЛАМПЫ И СВЕТИЛЬНИКИ

| | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|
| PILA бытовые светильники,**настольные**,цвета:черный,белый,красный | | | 8-85 | | |
| PILA бытовые светильники,**настенные**,цвета:черный,белый,красный | | | 8-35 | | |
| PILA бытовые светильники,**подвесные**,цвета:черный,белый,красный | | | 15-40 | | |
| PILA бытовые светильники,**напольные**,цвета:черный,белый,красный | | | 36-58 | | |
| PHILIPS встраиваемые в потолок типа spot | | | 5,5-87,5 | | |
| PHILIPS встраиваемые для люминесцентных ламп размером 600х600 | | | 70,55-115 | | |
| Оборуд. для светильников с люминесц. ламп.(плаф.,решетки,крепл.,стартеры) | | | 0,48-52,8 | | |
| Монтажные балки | | | 11,22-27,2 | | |
| Система шинопроводов и световоды | | | | | |
| Уличные светильники | 90-3040 | | | | |
| Прожекторы галогенные | 29,7-84,7 | | | | |
| Лампы накаливания общего назначения,рефлекторные | | | 0,9-5,36 | | |
| Лампы накаливания общего назначения типа GLOB | | | 1,5-7,99 | | |
| Лампы галогенные 12V | | | 1,91-7,99 | | |
| Лампы галогенные 220V | | | 5,31-7,99 | | |
| Компактные люминесцентные лампы | | | 3,75-26 | | |
| Люминесцентные лампы общего назначения | | | 1-3,6 | | |
| Люминесцентные лампы специального назначения | | | 4,8-16 | | |
| Лампы для уличного освещения | | | 5-28 | | |
| Металло-галогенные лампы | | | 32 | | |
| Лампы общ. назначения Б220-230V; 25,40,60,75,100,150,200,300,500,750W | | - | в ассорт. | ЧП КАЛЬЧЕНКО | 017-2101358,2767765 |
| Лампы разн. назначения РН, МО 12,24,36V; 25,40,60,75,100W | | - | в ассорт. | ЧП КАЛЬЧЕНКО | 017-2101358,2767765 |
| Лампы люминисцентные ЛБ, ЛД 8,9,11,15,18,20,30,32,36,40,65,80W | | - | в ассорт. | ЧП КАЛЬЧЕНКО | 017 2101358,276765 |
| Лампы ртутные ДРЛ 125,250,400,700,1000W | | - | в ассорт. | ЧП КАЛЬЧЕНКО | 017 2101358,2767765 |
| Лампы кварцево-галог. КГ 500,1000,1500 ; КГМ,КГТ,КГК | | - | в ассорт. | ЧП КАЛЬЧЕНКО | 017 2101358,2767765 |
| Лампы зеркальные ЗК 220Vx 40,100,200W; ИКЗ 175,250,500W | | - | в ассорт. | ЧП КАЛЬЧЕНКО | 017 2101358,2767765 |
| Прожектора ПКН 300,500,1000,1500; ПЗС 35,45 | | - | в ассорт. | ЧП КАЛЬЧЕНКО | 017 2101358,2767765 |
| Пуско-регулир. аппаратура: стартеры,дроссели | | - | в ассорт. | ЧП КАЛЬЧЕНКО | 017 2101358,2767765 |
| Фонарики, батарейки, аккумуляторы, зарядные устр-ва | | - | в ассорт. | ЧП КАЛЬЧЕНКО | 017 2101358,2767765 |

PUSHE 259-12-81 262-46-56 223-99-86 245-84-13

PUSHE 259-12-81, 262-46-56 223-99-86, 245-84-13

## СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

| | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|
| Цемент,шифер,стекло | | | | ДАТИМЕКС | 231-04-85 |
| ДСП шлиф.,16мм в кол-ве 50куб.м,склад(г.Мосты,Гродн.обл.) | | | 87 | ФИРМА | (01330)-22160 |
| Железобетон | любой,оперативная дост. | - | ? | ОСТАП | 229-773,263-324 |
| Кирпич | красный,белый;доставка | - | ? | ОСТАП | 222-97-73,226-33-24 |
| Материалы кровельные | наплавляемые, в широком ассортименте | кв.м | от 2,6 | БЕЛРОСКРОВ | 264-44-01 |
| Двери филенчатые | из сосны и дуба, с коробкой, с отделкой | шт | от 100 | БИКАРАН | 226-99-26, 259-18-67 |
| Пиломатериалы | постоянно в продаже | - | ? | РИГЕТИ | 278-40-34 |
| Пиломатериалы | обрезные и необрезные | куб.м | от 700 т.р | | |
| Столярные изделия | Двери филенчатые, рамы балконные, оконные блоки | - | ? | | |
| Доска половая | толщина 27, 33,38 мм, длина 5,5 и 6,5 м | куб.м | от 140 | | |
| Вагонка | 0,018х0,095х5,5 м | куб.м | от 150 | | |
| Плинтус | сосна | п.м | 6500 р | | |
| Наличник | сосна | п.м | 7500 р | | |
| Рейка декоративная | в ассортименте | п.м | от 4500 р | | |
| ДСП | в ассортименте | лист | ? | | |
| Доска | необр. и обрезн., хвойных пород; под заказ | - | ? | организация | 253-62-84 |
| Доска | не- и обрезная, 25, 40, 50 мм | - | ? | НАМИЛС | 220-42-15 |
| Доска | для пола | - | ? | НАМИЛС | 220-42-15 |
| Вагонка | в ассортименте | - | ? | НАМИЛС | 220-42-15 |
| Цемент | марка 400, в мешках | - | ? | СНЕЧКУС | 269-50-31, 269-53-33 |
| ДВП | марка Т, 2745х1700х3,2 мм | кв.м | 8300 р | СНЕЧКУС | 269-50-31, 269-53-33 |

тел. (017) 263-63-26

## ОТДЕЛОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

| | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|
| Краска | интерьерная фасадная 3000 цветов | | | | |
| Краска фасадная | 3000 цветов | | | | |
| Краска универсальная | 3000 цветов | | | | |
| Краска для пола | 1000 цветов | | | | |
| Краска | для крыши и цоколя черный и терракота | | | | |
| Краска декоративная | алюминий и бронза | | | | |
| Защита дерева | 100 цветов | | | | |
| Шпаклевки | гипсовые и акриловые | | | | |
| Обои | бумажные и стекловолокнистые | | | | |
| Клей | обойный и ПВА | | | | |
| Инструмент отделочный | около 100 наименований | | | | |
| Краска | интерьерная фасадная, 3000 цветов | | | | |
| Паркет | ясеневый под заказ | - | ? | организация | 253-62-84 |
| Паркет дубовый | импортная линия, высший сорт, однородный | кв.м | 22 | СОФТПАРАД | 269-09-06, 269-09-01 |
| Паркет дубовый | импортная линия, высший сорт, не однородный | кв.м | 22 | СОФТПАРАД | 269-09-06, 269-09-01 |

COLOR -- ВЫСОКОКАЧЕСТВЕННЫЕ МАТЕРИАЛЫ из Дании со склада в Минске! ALTE WELT (017) 223 58 16 223 77 56 226 61 87 276 92 05

## СТРОИТЕЛЬНЫЕ И ОТДЕЛОЧНЫЕ РАБОТЫ

| | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|
| Ремонт и отд. европейского уровня в кварт.,магаз.,офисах и банках | | - | дог. | РАМБУДБЕЛ | 220-76-38,226-51-45 |
| Изготовление дверей | филенчатые,из сосны | | дог. | РАМБУДБЕЛ | 220-76-38,226-51-45 |
| Рем-строит. работы | любые по гос. расценкам | - | ? | РИГЕТИ | 278-40-34 |
| Рем-строит. работы | фасадов, офисов, квартир, магазинов | - | гос.расц. | ВЕРСИЯ | 226-60-35 |
| Строительство | дач, коттеджей, гаражей, теплотрасс | - | гос.расц. | ВЕРСИЯ | 226-60-35 |
| Ремонт | офисов, квартир, магазинов, баров; дизайн | - | гос. расц | организация | 223-01-81, 227-80-52 |
| Ремонт | европейск. уровеня в банках, офисах и др. помещ. | - | ? | КМК | 246-43-58, 238-50-82 |
| Отделка | европейск. уровеня в банках, офисах и др. помещ. | - | ? | КМК | 246-43-58, 238-50-82 |
| Отделка | мрамор, гранит, ракушечник, облицов. плитка | - | гос. расц | организация | 223-01-81, 227-80-52 |
| Изготовление дверей | филенчатые, > 100 видов, по каталогу; из сосны и дуба | шт | 110-160 | БИКАРАН | 226-99-26, 259-18-67 |

## ОТОПИТЕЛЬНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

| | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|
| Котел MORA 673 | отопление, газовый, гар.18 мес. | - | 610 | | |
| Котел MORA 5300 | отопление, электрический,гар.18 мес. | - | 591 | | |
| Комбибойлер MORA 674 | отопление+гор. вода, газовый,гар.18 мес. | - | 807 | | |
| Проточный водонагреватель MORA 371 горячее водоснабжение,гар.18 мес. | | - | 176 | | |
| Радиаторы для отопления | алюминий, Чехия,гар.18 мес. | - | от 75 | | |

MORA —SERVICE— тел./факс (017) 226-45-25

## САНТЕХНИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

| | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|
| Фонтаны | европейское оборудование, дизайн | - | ? | ИНВИТРОН | 236-22-65, 236-13-56 |
| Дренажные насосы | Германия | - | ? | ИНВИТРОН | 236-22-65, 236-13-56 |

## ТНП

| | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|
| Акустические гитары "КРЕМОНА",в ассортименте | | | от70 | ЧЕРНИКС | 226-92-16 |
| ЧАСЫ настен.,настольн.,наруч.,кварц./механ.(Япония, Тайвань) | | + | 5,4-78,9 | МИНТЕХПРОМ | 220-82-01,222-23-19 |
| Поролон | в ассортименте, под заказ, разл. плотности | кг | от 4 | АРГУС | 263-80-66 |
| Кейсы | чемоданы; пластиковые, цифровой замок | шт | дешево | ЮДЖИО-М | 220-03-76 |

## ПРОДУКТЫ ПИТАНИЯ, НАПИТКИ, СИГАРЕТЫ

| | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|
| Свинина и продукты переработки,глубокой заморозки,опт.,мелким опт. | | | дог. | ПЛАСТПОЛИГРАФ | 263-85-45 |
| Килька в томатном соусе,склад(г.Браслав,Витебск.обл) | | - | 0.5 | ФИРМА | (01330)-22160 |
| Сахар | Украина | - | ? | организация | 254-39-23 |
| Мука | оптом | - | ? | организация | 266-00-62, 268-80-97 |
| Кислота лимонная | Россия/Италия, 50 гр | упак. | 1900 р | организация | 231-21-62, 231-37-95 |
| Шпроты в масле | Латвия, банка-160 гр | банка | 0,56 | организация | 234-43-61, 269-05-04 |
| Тефтели в томате | Латвия, банка-250 гр | банка | 0,46 | организация | 234-43-61, 269-05-04 |
| Сельдь в масле | Латвия, банка-250 гр | банка | 0,65 | организация | 234-43-61, 269-05-04 |
| Килька в томате | Латвия, банка-250 гр | банка | 0,46 | организация | 234-43-61, 269-05-04 |
| Салака в томате | Латвия, банка-250 гр | банка | 0,52 | организация | 234-43-61, 269-05-04 |
| Сельдь в томате | Латвия, банка-250 гр | банка | 0,56 | организация | 234-43-61, 269-05-04 |
| Картофель | оптом | - | ? | организация | 266-00-62, 268-80-97 |
| Кофе бразильский | в зернах, жаренный "Сантос Рио Минас", весовой | кг | 6 | БЕЛПРОМЭКС | 262-80-99 |
| Кофе бразильский | в зернах, жаренный "Сантос Рио Минас", фасованный | кг | 7 | БЕЛПРОМЭКС | 262-80-99 |
| Арахис | оптом, мешок 50 кг | т | 1250 | ЮДЖИО-М | 220-03-76 |
| Орехи арахис | жаренные, соленые; упаковка-250 гр | шт | 6500 р | организация | 231-21-62, 231-37-95 |
| Шоколад молочный | оптом; плитка-40 гр | шт | 1500 р | организация | 231-21-62, 231-37-95 |

## СПРОС

| | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|
| Покупаем фризу | пиловочник дубовый | - | ? | организация | 253-62-84 |
| Паркет дубовый | в большом кол-ве | - | ? | организация | 253-62-84 |

## ТРАНСПОРТ, ГПМ И ЗАПЧАСТИ

| ТОВАР | ХАРАКТЕРИСТИКА | ЕД.И. | ЦЕНА, $ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|
| Грузоперевозки | СНГ, тент; 1,5 т; 8 т; 16 т; 20 т | - | ? | рганизация | 255-42-28, 251-61-14 |
| Грузоперевозки | СНГ, РБ, Балтия; МАЗ 8-22 т, до 82 куб.7м | - | ? | организация | 263-39-19 |
| Грузоперевозки | РБ, СНГ; 20 т (82 куб.м) | - | ? | организация | 243-36-91 |
| Автомобиль "Газель" | ГАЗ 33021 "Купава" | шт | 128 м.р | организация | 231-21-62 |
| Тенты | для грузовых автоприцепов и полуприцепов | - | ? | ПОЛИМЕР-ФЛАРКА | 249-19-75 |
| Шины грузовые | 320х508R к а\м | шт | 3580 т.р | организация | 220-55-76, 255-28-89 |
| Масло камазовское | М10Г2К, фасованное; 25, 50, 200 л | л | 11500 р | организация | 255-42-28, 251-61-14 |

**PUSHE** тел.: (017) 259-12-82, 259-41-21

| Модель | Цена, $ |
|---|---|
| ВАЗ 21053 | 6000 |
| ВАЗ 2107 | 7100 |
| ВАЗ 2109 | 7200 |
| ВАЗ 21093 | 7600 |
| ВАЗ 21099 | 8700 |
| ВАЗ 210993 | 8000 |
| Шкода Фелиция LX | 9600-10300 |
| Шкода Фелиция GLX | 10400-11100 |
| Шкода Фелиция LXi | 10400-11100 |
| Шкода Фелиция Комби LX | 10500-11200 |
| Шкода Фелиция Комби LXi | 10300-12000 |
| Шкода Пикап | 8500-9990 |

БД «АТЛАНТ-М», тел. (017) 246-68-24, 246-68-90, 246-68-34, ф. 240-67-39

| Модель | Квт(ЛС) | КП | Цвет | Цена, DM |
|---|---|---|---|---|
| Passat Limuzin GL 16V | 110(150) | 5M | Индиана,красный перламутр | 44085 |
| Passat Limuzin VR 6 | 128(174) | 5M | Дымчато-фиолетовый перламутр | 52135 |
| Vento VR 6 | 128(174) | 5M | Мистик,синий перламутр | 45700 |
| Passat Variant VR 6 | 128(174) | 5M | Волшебно-черный перламутр | 58190 |
| Golf VR 6 | 128(174) | 5M | Волшебно-черный перламутр | **40698** |

**mazda**

«ХОЛПИ», тел. (017) 259-58-73, 259-58-72

| Модель | Тип кузова | КП | Примечания | Цена, $ |
|---|---|---|---|---|
| 121 1,4i | Седан | 5M | н/р | |
| 323 1,5i | Купе LX | 5M | н/р | 15000 |
| 323 1,8i | Купе GLX | 5M | 2xARB, ABS, н/р | 16500 |
| 323 1,5i | Седан LX | 5M | н/р | 15000 |
| 323 1,8i | Седан GLX | 5M | 2xARB, ABS, н/р | 17195 |
| 323 1,7i D | Седан GLX | 5M | н/р | 16540 |
| 323 1,5i | Хэтчбэк | 5M | н/р | 15985 |
| 323 1,8i | Хэтчбэк GLX | 5M | 2xARB, ABS, н/р | 17995 |
| 323 2,0i | Хэтчбэк GT | 5M | 2xARB, ABS, н/р | 19750 |
| 626 1,8i | Седан LX | 5M | ARB, ABS, н/р | 16750 |
| 626 2,0i | Седан GLX | 5M | 2xARB, ABS, н/р | 17800 |
| 626 2,0i | Хэтчбэк GLX | 5M | 2xARB, ABS, н/р | 17800 |
| 626 2,5i | Хэтчбэк GT | 5M | V6, 2xARB, ABS, AC, TCS, н/р | 21970 |
| 626 2,0 DCX | Седан GL | 5M | н/р | 17890 |
| Xedos 6 2,0i | | 6M | н/р ARB,ABC,Cruis,AC | 25450 |
| Xedos 9 2,5i | | 6M | 2WS, н/р ARB,ABC,Cruis,AC,TCS | 31715 |
| Xedos 9 2,5i | | 6M | 4WS, н/р н/р ARB,ABC,Cruis,AC,TCS | 36655 |
| Xedos 9 2,3i | | 6M | TURBO AT, н/р н/р ARB,ABC,Cruis,AC,TCS | 39815 |
| E 2200D | VAN | 5M | микроавтобус, н/р | 15485 |
| E 2200D | VAN | 5M | микроавтобус, 4x4, полноприводной, н/р | 17860 |

Компания «Экспресс-Сервис»,
тел. (0222) 321-800, 321-997, 265-338; (0232) 488-334
тел. (017) 276-87-21, 298-92-62, 298-91-34; (02122) 54-115

| Модель | цена, BRB |
|---|---|
| ГАЗ 2705 цельнометалический (фургон ) | 128.000.000 |
| ГАЗ 33021 "Газель"(бортовой с тентом) | 95.300.000 |
| ГАЗ 3221 "Газель"(пассажирский 8 местный) | 198.500.000 |
| ГАЗ 33021 "Газель"(фургон изотермический) | 111.000.000 |
| ГАЗ 33021 "Газель"(шасси) | 91.280.000 |
| ГАЗ 31029-10 "Волга" (стандарт) | 101.500.000 |
| ГАЗ 31029-55 "Волга" (люкс) | 132.000.000 |
| ГАЗ 31022-50 "Волга" (универсал) | 121.500.000 |
| ГАЗ 3102-40 "Волга" (стандарт, бензин АИ-92) | 156.000.000 |
| ГАЗ 3307 (шасси) | 85.500.000 |
| ГАЗ 3307 (бортовой) | 88.600.000 |
| ГАЗ 33073 (бортовой с тентом) | 90.800.000 |
| ГАЗ 3309 (бортовой, дизель "турбо") | 99.800.000 |
| ГАЗ 3309 (шасси) | 96.000.000 |
| Кузов 1-ой комплектности (ГАЗ 31029) | 55.000.000 |
| 5-ти ступенч. КПП ГАЗ-31029 | 19.500.000 |
| Узлы, агрегаты, запчасти ГАЗ, УАЗ. (свыше 1000 наимен.) | |
| Автомобильная краска МЛ-12: серая, светло-серая, темно-бежевая, голубая, черная. Бочки 100-200 кг | 12.500(кг) |

ЭКСПРЕСС СЕРВИС (0222) 321-800 321-997 265-338 (017) 222-45-34 298-92-62 298-91-34 (0232) 488-334 (02122) 54-115 ЭКСПРЕСС СЕРВИС

СОВЕТЫ СПЕЦИАЛИСТА

# Покупаем струйный принтер

Рассмотрим несколько вариантов.

**Вариант 1.** Если приходится печатать не более 30 страниц в день из приложений под *Windows* и вас вполне устроит черно-белая печать с разрешением 300 точек/дюйм со скоростью 2—3 стр./мин на обычной бумаге, то скорее всего принтер, который с этим справится, будет иметь конфигурацию, указанную в *варианте 1 таблицы*.

Ресурс картриджа может быть увеличен также за счет печати внутренних документов в режиме *draft*. При использовании бумаги плотностью 70--80 г/кв.м, не имеющей посторонних включений, можно не только радоваться качеству печати, но и сохранить печатный узел на будущее. Наиболее аккуратные отечественные пользователи умудряются перезаправить картридж 6--8 раз без потери качества отпечатка, существенно снижая себестоимость печати. Правда, некоторые японские производители принтеров, предвидя этакую хитрость наших соотечественников, пытаются встраивать специальные датчики прямо в емкость для чернил, но... это не всегда помогает уважаемой компании поднять спрос на расходные материалы на просторах СНГ.

**Вариант 2.** В том случае, когда необходимо печатать более 30 черно-белых страниц и нужно сэкономить время при распечатке текстовых материалов, лучше остановиться на принтере, представленном в *варианте 2 таблицы*.

При выборе такого принтера следует обратить внимание на емкость входного лотка, качество автоматической подачи бумаги различных форматов, а также возможность печати на конвертах и этикетках. Не всегда производители, успевая выпустить неплохую модель, снабжают ее качественным драйвером. Убедитесь, что при печати в любом текстовом редакторе размер полей, задаваемых в программе, соответствует полям на отпечатанном листе. Несоответствие раздражает, когда срочно необходимо подготовить документ (особенно в конце дня).

**Вариант 3.** Когда предстоит печатать до 30 страниц в день документов с несложной графикой, а иногда требуется использовать цвета, можно порекомендовать минимальную конфигурацию струйного принтера, представленную в *варианте 3 таблицы*.

Для такого принтера важно оценить качество отпечатка именно для той бумаги, с которой вы планируете работать. Скорее всего перезаправляться цветной картридж не будет, и поэтому немаловажно определить приблизительную цену одного цветного отпечатка заранее. Некоторые модели принтеров имеют возможность использовать картриджи от других моделей, и это, может быть, позволит несколько сэкономить в будущем.

В любом случае лучше, если принтер будет печатать черный цвет, используя непосредственно черный картридж, а не за счет смешения цветов. Такой подход позволит снизить цену отпечатка, увеличить скорость и повысить качество печати. Чаще всего на цветном картридже можно отпечатать меньше листов, чем на черном, а если используется один печатающий узел для нескольких цветов, можно столкнуться с ситуацией, когда один цвет заканчивается быстрее других и происходит искажение цветов.

Если цветная печать потребуется не чаще чем раз в 2--3 месяца, лучше приобрести черно-белый принтер с возможностью установки цветного картриджа. Конечно, такой вариант имеет свои недостатки, но с точки зрения затрат он более выгоден.

**Вариант 4.** Если же требуется печатать более 30 страниц в день, но вы не любите черно-белых документов и планируете использовать графику, хотите получать четкие качественные отпечатки не только на обычных, но и на листах ф. А3, минимальной лучше считать конфигурацию, указанную в *варианте 4 таблицы*.

И хотя такие модели стоят как высокопроизводительные черно-белые лазерные принтеры за счет специальных технологий обработки цвета и использования стандартного для полиграфии языка описания страниц *Post Script*, они творят чудеса даже на обычной бумаге. При использовании специальной бумаги они показывают просто ошеломляющие результаты, позволяя обойтись в ряде случаев без дорогостоящих решений даже в предпечатном полиграфическом производстве.

Поскольку принтеры этого класса чаще всего используются коллективно, необходимо, чтобы они имели дополнительно возможность подключения по последовательному порту (*RS232*) и допускали их применение в составе локальной сети.

### Что не забыть?

Несомненно, поставщик не забудет положить документацию и спросить, будете ли вы покупать кабель *Centronics*, но кроме гарантийного срока и условий гарантии нелишне уточнить, как обстоят дела с драйверами для тех программ, с которыми вы планируете работать. Лучше, если драйверы поставляются на дискетах вместе с принтером.

Скорее всего вам не предложат принтер с кабелем, имеющим американскую розетку и блок питания на 110 В. Но чем продавец не шутит... на Беларуси сегодня? Лучше, если коробка будет вскрыта прямо у поставщика и первые страницы по-русски принтер выдаст «не отходя от кассы». Даже если вы покупаете модель от *Hewlett-Packard*'а, расходные материалы к которой есть в любом магазине канцтоваров, нелишним будет сразу приобрести запасной картридж -- он почему-то кончается в самый ответственный момент. Но вряд ли это можно назвать недостатком струйных принтеров.

**Дмитрий КУЧЕРЯВЫЙ**








ТОРГОВАЯ МАРКА

# Новый век струйной печати *Olivetti*

Качество струйной печати зависит, главным образом, от трех основных факторов: качества печатающего узла (разрешение), качества чернил (передача полутонов и цвета), типа используемого носителя (непосредственно связан с предыдущим фактором -- насколько хорошо эти чернила сочетаются с данным типом бумаги или пленки).

Несомненно, первый из указанных факторов оказывает наибольшее влияние на качество печати в целом. Однако он же вызывает самые большие технологические трудности при реализации и оказывает решающее воздействие на конечную стоимость изделия (не в меньшую сторону, к сожалению). При этом удачный подбор чернил, эмуляция высокого разрешения и конструкция картриджа, сводящая к минимуму эффект расплывания чернил на бумаге, позволяют достичь результатов, крайне незначительно отличающихся от тех, которые получаются при использовании более дорогого принтера с высоким истинным разрешением.

*Olivetti*, не отказываясь, разумеется от исследований в области увеличения истинного разрешения печатающих устройств (принтер с истинным разрешением 600 точек на дюйм будет выпущен в этом году), много сил и средств вкладывает в совершенствование других компонент, непосредственно влияющих на качество струйной печати.

Чернила для струйных принтеров -- предмет особой гордости *Olivetti*. И результаты, достигнутые здесь, поистине впечатляют.

Несмотря на то, что в своих моделях *Olivetti* применяет растворимые водостойкие чернила, их черный цвет не отличается по контрасту и насыщенности от черного цвета *Hewlett -Packard*, с прошлого года использующей в своих изделиях более современные пигментные чернила (которые, вообще говоря, при своих непревзойденных контрастности и стойкости имеют серьезные проблемы с высыханием. В старших моделях *Hewlett-Packard* с этой целью применяется дополнительный прогрев области печати). «Композитный» же цвет (черный цвет, получаемый смешением цветов) чернил *Olivetti* по контрасту и насыщенности аналогичен даже чистому черному некоторых других моделей принтеров и, безусловно, не имеет равных среди трехцветных струйных устройств.

Другим важным направлением исследований *Olivetti* в области струйной печати является работа по достижению максимального качества печати с использованием обычных носителей. Иными словами, заявляемое *Olivetti* разрешение принтера, скажем, 300 точек на дюйм означает это разрешение на бумаге, которую можно купить в любом канцелярском магазине.

Однако наибольшее достижение *Olivetti* в этой области -- цветная печать. Цветопередача принтеров *Olivetti* при печати на обычной бумаге, пожалуй, лучшая, чем у всех принтеров сопоставимого класса. А печать на бумаге со специальным покрытием (так называемой *glossy paper*) ничуть не уступает качеству печати старших моделей *Hewlett - Packard* (хотя на самом деле струйные принтеры *Olivetti* не являются конкурентами *Hewlett-Packard DeskJet 850* и *DeskJet 1200*).

На *CeBIT'96 Olivetti Lexikon* представила четыре новых принтера, из которых один -- принципиально новый, а остальные -- усовершенствованные более ранние модели.

При разработке и производстве всех четырех моделей были использованы новейшие технологии, что позволило вывести струйные принтеры *Olivetti JPx70* на лидирующие позиции на рынке по соотношению цена/производительность в сопоставимом классе принтеров.

Все принтеры *Olivetti JPx70* обладают истинным разрешением печати 300 точек на дюйм, производительностью 3 стр./мин. Все соответствует стандарту *Plug & Play*.

*Olivetti JP 170* -- новая разработка *Olivetti*, специально предназначенная для индивидуального использования в малых офисах и в домашних условиях. Это устройство относится к так называемому классу *shelf-top* принтеров. Отличительной чертой устройств этого класса является минимальная занимаемая ими рабочая площадь. Все устройства управления принтером, включая лоток для автоподачи бумаги на 40 листов, расположены сверху и на передней панели. Количество органов управления сведено к минимуму, большинство функций реализовано программно (отсутствует и кнопка включения в сеть -- принтер включается автоматически при получения задачи на печать). Переход в режим цветной печати осуществляется простой заменой печатающей головки. При стоимости менее $270 *Olivetti JP 170* является непревзойденным на сегодняшний день по критерию цена/производительность для цветных струйных принтеров.

*Olivetti JP 270* и *JP 370* -- монохромный и цветной настольные принтеры средней производительности, идеально подходящие для работы в офисе в качестве индивидуального печатающего устройства. Обладая лотком для автоподачи бумаги на 70 листов, тридцатью встроенными шрифтами, включая *True Type* и кириллические, эти принтеры способны выполнять любые офисные печатные работы, а средства управления цветопередачей драйвера *Olichrome for Windows* не уступают многим графическим приложениям.

*Olivetti JP 70* -- самый компактный струйный принтер из имеющихся на рынке в настоящее время, обладающий при этом возможностями, вполне приемлемыми для настольных моделей, -- разрешение 300 точек на дюйм и скорость печати 2 страницы в минуту. В качестве источника питания *Olivetti JP 70* может использовать, кроме базового блока питания, никель-кадмиевые или никель-магниевые аккумуляторы, элементы питания типа *AA* (пальчиковые батарейки), а также адаптер для бортовой сети автомобиля.

*Olivetti JP 70* имеет интегрированный лоток для автоподачи бумаги, обладает встроенной возможностью эмуляции *PCL3+*, *IBM* и *Epson*.

Осталось заметить, что все это многообразие возможностей умещается в устройстве массой 1100 г и стоит $299.

*Компания «Туссон»:*
*г. минск, ул. Пулихова, 53.*
*Тел.: (017) 236-59-31, 236-29-77,*
*факс (017) 236-52-93*

Туссон

**КОНФИГУРАЦИИ СТРУЙНЫХ ПРИНТЕРОВ**

| | Вариант 1 | Вариант 2 | Вариант 3 | Вариант 4 |
|---|---|---|---|---|
| Разрешение, точек/дюйм | 300x300 | 300x300 | 600x600 | свыше 600x600 |
| Скорость печати, стр./мин | 2 (3 для черновика) | 3 (4 для черновика) | 4 (5 для черновика) | 7 (2-цветная) для А4 |
| Ресурс картриджа, стр. | до 600 | 1000 | 1000/300 цвет | 1000/300 цвет |
| Стоимость замены картриджа (чернил), $ | 14 (6) | 20 (7) | 34 (7), 40 цвет | - |
| Цена печати 1 стр., центов | до 4 | | до 4/до 19 цвет | до 4/до 19 цвет |
| Входной лоток, листов | 50 | 70 | 100 | 100 |
| Форматы печати | А4, Letter | А4, Letter, этикетки, конверты, пленки | | А3, А4, Letter, другие |
| Совместимость | HP PCL3, Epson | | HP PCL3 с расширениями | PostScript, HPGL |
| Подсоединение | параллельный порт Centronics | | | параллельный Centronics, последовательн. порты RS232, RS422 |
| Дополнительно | аппаратная русификация | | установка цветного картриджа | 4-6Мбайт RAM установлено с возможностью расширения |
| Гарантия | не менее 12 месяцев, предоставляемая продавцом по месту покупки | | | |
| Цена, $ | 249-293 | 289-365 | 360-730 | 1285-2560 |

ТЕНДЕНЦИИ

# *Varimex* — надежный партнер во все времена

Компания *Varimex* является одной из старейших, наиболее опытных компаний Польши, работающих в области внешней торговли. Основанная в 1945 году, изначально как государственная организация, *Varimex* стояла у истоков восстановления послевоенной польской экономики. Времена обновления, ставшие для многих гибельными, подтвердили право *Varimex* на лидирующие позиции. Благодаря существенным организационным преобразованиям, более чем 50-летнему опыту *Varimex* не только занял подобающее место в новом рыночном механизме Польшы, но и сама явилась одним из творцов

VARIMEX

1945 — 1996

сегодняшнего прорыва в польской экономике.

Широчайший спектр поставляемой продукции — вот, пожалуй, наиболее характерная черта деятельности *Varimex* с момента основания компании. Это кроется и в названии, ключевые слова которого — разнообразие, импорт, экспорт (от английских *variety*, *import*, *export* -- *Varimex*).

*Varimex* работает с крупнейшими польскими производителями на основе долгосрочных контрактов и поставляет их продукцию во многие страны мира. Помимо главного офиса в центре Варшавы, *Varimex* имеет свои представительства в Москве, Киеве, Минске, Праге, Будапеште, Софии, Бухаресте. Кроме того, *Varimex* является держателем акций многих компаний в Германии, Франции, Италии, Австрии, США, где также осуществляет свою деятельность. Что же касается приоритетных областей, для *Varimex* -- это, прежде всего, медицина, полиграфическая, текстильная, пищевая промышленность, строительство. В Беларуси компания хорошо зарекомендовала себя главным образом на медицинском рынке, поскольку *Varimex* -- крупнейший экспортер медицинского оборудования и аппаратуры в Польше. Однако работа ведется и по другим перечисленным направлениям. Продукция, поставляемая *Varimex*'ом, известна нашим потребителям давно. В былые времена компания работала с Советским Союзом -- разница лишь в том, что прежде все поставки осуществлялись «через Москву». Сегодня Варимекс заинтересована в создании новых деловых связей, заново открывая для себя прежних потребителей, но уже в качестве партнеров.

Невзирая на развитие экономической ситуации в каждой стране, в том числе и в Беларуси, удовлетворение потребностей государственной службы здравоохранения является всегда приоритетным, и *Varimex* учитывает этот факт в своей промоционной политике. Продукция, поставляемая *Varimex*'ом, для медицинских нужд -- это сочетание европейского качества и относительно низких цен.

Сегодня *Varimex* предлагает:

**— современную медицинскую аппаратуру, оснащение операционных залов;**

**— медицинские инструменты (хирургические, стоматологические, ветеринарные);**

**— одноразовые медицинские приборы (шприцы, иглы, катетеры и т.д.);**

**— лекарственные препараты, имплантанты, рентгеновскую пленку, очковые оправы, больничную мебель и оснащение.**

Поскольку деятельность *Varimex'а* — это не только медицина, хочется отметить и такие товары, поставляемые компанией как гастрономическое оборудование (оборудование для магазинов, кафе, баров, ресторанов), домашнюю технику, продовольственные товары, оборудование для упаковки продуктов, текстильные и полиграфические машины, строительные материалы и многое другое.

Польское общество внешней торговли *Varimex* приглашает всех заинтересованных лиц к взаимовыгодному сотрудничеству.

*Представительство в Минске: ул. Кальварийская, 4-26. Тел./факс (017) 223-92-00, тел. 250-63-05.*

*Представительство в Польше: 00-950, Варшава, Вильча 50/52. Тел. (4822) 623-05-00, факс (22) 621-97-81.*

# БелОМО: новые времена — новые задачи

**В 1971 году на базе Минского механического завода им. Вавилова -- предприятия положившего начало белорусскому фотоаппаратостроению и оптической промышленности, -- было создано Белорусское оптико-механическое объединение БелОМО. Сегодняшнее БелОМО -- это крупное многопрофильное объединение, специализирующееся в области лазерных, оптико-электронных и оптико-механических приборов и систем, которые применяются на земле и в космосе, на воде и под водой.**

**В связи с программой конверсии значительно сократились объемы и номенклатура продукции, выпускаемой БелОМО для военных. Сегодня БелОМО зарабатывает свои деньги, экспортируя продукцию в страны дальнего зарубежья за СКВ (в 1995 году — около 70% объема). При этом надо учесть, что это экспорт наукоемкой продукции, а не вывоз сырья. К примеру, один танковый прицел — прибор управления огнем боевых машин пехоты, поставляемые в страны Арабского Востока, дает стране в 6 раз больше валюты, чем один трактор. Перепрофилирование производства на выпуск «мирной» продукции - основная задача, которую БелОМО решает в настоящее время. В последние годы объединение осваивает такую нетрадиционную для себя продукцию, как: медицинская техника в т.ч. лазерная; осветительная техника; научно-техническая продукция для промышленности (компрессоры для холодильных установок, приборы учета расхода воды и газа); оптические системы для геодезических и земельно-устроительных работ; приборы для контроля экологической среды и радиационной обстановки. Многое другое.**

**Привлечение иностранных инвесторов -- одна из задач, решаемых БелОМО. Уже сегодня предприятие имеет ряд успехов в области налаживания перспективных связей с зарубежными партнерами.**

## БелОМО: государственное предприятие «Лэмт»

Именно ГП «Лэмт» БелОМО занялся разработкой и внедрением сложнейшей, наукоемкой медицинской техники, в т.ч. лазерной, в таких областях медицины, как: офтальмология, хирургия, нейрохирургия, литотрипсия, терапия и диагностика, онкология, урология и др.

Все работы выполняются по госзаказу Республики Беларусь в рамках программ «БелОптика» и «Здоровье», но проводятся и инициативные работы за счет средств предприятия. При создании аппаратуры используется научный потенциал Академии наук РБ; Белорусской инженерно-технологической академии; высших учебных заведений и отраслевых институтов Беларуси, стран СНГ. Также используется высокая квалификация кадров Минского государственного медицинского института, других ведущих медицинских учреждений республики. В настоящий момент ГП «Лэмт» БелОМО ведет работы по 15 темам в самых разных областях медицинской техники.

## Проблема № 1

Ситуация в республиканском здравоохранении, по прогнозам специалистов, неуклонно движется к критической отметке, за которой разговор пойдет не о лечении, а уже о выживании нации. Чернобыльская катастрофа, последствия которой с каждым годом приобретают все более зловещую окраску, экономический хаос, тяжело отразившийся на экологической ситуации, усугубляя друг друга, ведут нас к тому, что именно медицинская, а не какая-либо другая проблема станет номером один в обществе. При таких условиях возлагать надежды на сверхдорогую импортную медицинскую технику, по меньшей мере, наивно. Если она и будет здесь, то никогда — в достаточном количестве. Вопрос встает, что называется, «ребром»: нам необходима отечественная медицинская аппаратура нового поколения. Как можно скорее, и лучше уже сегодня. В этом перспектива выживания нации.

## К сведению не только специалистов

К счастью, такая аппаратура есть! Она не только разработана, не только прошла испытания по техническим показателям. Уже к 1995 году были завершены клинические испытания следующих образцов:

— комплекс экстракорпоральной детоксикации организма;

— аппарат для лазерной акупунктуры «Альфа»;

— установка лазерная терапевтическая «ЛТУ-01» с киноформной оптикой и микропроцессорным управлением.

В настоящее время проходят клинические испытания и уже имеют множество одобрительных откликов врачей:

— лазерный офтальмоперфоратор «Капсула», предназначенный для микрохирургии и терапии внутриглазных структур и оболочек глаза;

— лазерная установка для литотрипсии «Латир», предназначенная для разрушения камней желчного пузыря, мочевыводящих путей, бронхолегочной системы, щитовидной железы и др. без проведения операций;

— аппарат для электростимуляций и фоноэлектрофореза в урологии, предназначенный для активизации функции и лечения заболеваний предстательной железы. Подобные ультразвуковые терапевтические аппараты в странах СНГ -- ИНТРАТОН-1 (Россия) и зарубежный образец *VLTRASONIC-1083* (Финляндия) уступают по параметрам созданному прибору.

Лазерный трансклеральный офтальмокоагулятор «Склера», предназначенный для фотокоагуляции тканей внутри глазных структур, глазного дна в приоральной и экваториальной зонах контактным способом через склеру. Прибор соответствует лучшим зарубежным образцам *Nidek* (Япония).

Двухволновой лазерный скальпель, предназначенный как для открытополостных, так и эндоскопических операций. Соответствует лучшим зарубежным образцам *Laserex* (Израиль) и *Jenalas* (Германия).

Лазерная медицинская установка для бесконтактного рассечения тканей «Дельта» (взятие крови для анализа).

## На ранних стадиях...

О том, как нуждается наша медицина в подобной аппаратуре, врачи прекрасно осведомлены. Но главное, больные уже ждут появления многих приборов, способных принести им исцеление. В настоящее время проходят технические испытания разработки, эффективные в терапии и, что очень важно, диагностике на ранних стадиях онкозаболеваний. Именно такие новые методики, на основе использования лазерного излучения, способны сказать новое слово в борьбе с последствиями чернобыльской беды. Среди разработок:

— лазерный комплекс для фотодинамической терапии онкозаболеваний на базе хлорина е 6;

— лазерный комплекс для лечения предстательной железы;

— лазерный комплекс для нейрохирургии;

— лазерная установка для ангиопластики, предназначенная для разрушения атеросклеротических отложений на внутренних стенках артериальных сосудов. И многие другие.

## Жизненно важно

Необходимо помнить: все мы, богатые и бедные, пока здоровые и больные, -- находимся в одной лодке. Потому те, кто имеет возможность содействовать внедрению новой белорусской -- БелОМОвской -- медицинской техники в производство, ускорению прихода техники к пациенту -- должны сделать все, зависящее от них. Будь то властные структуры или коммерческие -- решение таких общегосударственного масштаба проблем реально только на новом деловом уровне. Белорусский медицинский рынок находится в стадии формирования, и работа зачастую ведется с прицелом на будущее. Многие понимают: ускорим мы освоение мирового рынка нашей, вполне конкурентоспособной продукцией, -- сразу легче «вздохнет» внутренний рынок. Но является ли это единственным путем, которым медицинская техника БелОМО сможет прийти в белорусские больницы? Хочется верить, что нет.



***Комплекс экстракорпоральной детоксикации организма***
Проведение сорбции крови, лимфы, ликвора, плазмы



***Лазерный офтальмоперфоратор «Капсула»***
Соответствует лучшим мировым образцам *OPTON*, (Германия) и *NIDEK* (Япония).



***Медицинский прибор для лазерной акупунктуры «АЛЬФА»***
Позволяет в короткий срок привести в норму энергетический гомеостаз организма. Соответствует зарубежным аналогам: *BioBean-940*, *BioBean-660* (Израиль), *MED-100* (Германия).



***Установка лазерная терапевтическая «ЛТУ-01»***
Предназначена для лечения трофических язв, дерматозов, ожогов, ушибов, остеохондрозов, артритов, артрозов, сосудистых заболеваний, язв желудка и двенадцатиперстной кишки, гинекологических заболеваний, проктологии урологии и мн.др.



АЛЬТЕРНАТИВА

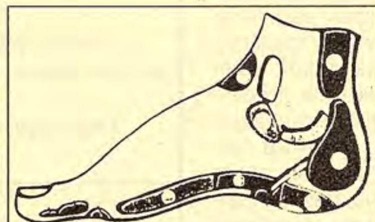
АГНИЯ

# Медицина XXI века, или Что такое *PioKal*?

АГНИЯ -- это энергия. Научно-практический оздоровительный центр «АГНИЯ» в Минске на высоком научном уровне занимается проблемами биоэнергетики человека -- солярий, массаж, вибромассаж, коррекция фигуры, веса, косметолог-визажист, психологическая помощь астролога, компьютерная диагностика, работа биоэнерготерапевтов, современные танцы и хореография. 22 мая четыре ведущих швейцарских газеты сослались на исследования этого центра в области новых медицинских технологий -- восстановление здоровья дешевым и эффективным способом с помощью биоэнерготермических вкладышей *PioKal* .

*PioKal* — это новая и надежная технология лечебной помощи трудноизлечимых, хронических заболеваний, когда необходимо комплексно отрегулировать состояние организма. Это лечение и диагностика в одном кусочке материала, приложенного к стопе. Центральным звеном новой технологии являются биоэнерготермические вкладыши для ног *PioKal* , которые распространяются в 53 странах мира, сделаны из мягкого, эластичного материала специальной формы, качества и обладают экранирующим свойством для рецепторов стоп, закладываются в обувь (или в них спят). Технология включает: строгое выполнение правил пользования вкладышами, понимание обратимых процессов в организме, знания врача, умеющего комплексно видеть проблемы больного. Вкладыши могут носить дети и взрослые, те, кто испытывает напряжение на работе, деловые люди, люди творческого труда, спортсмены — для силы, выносливости, снятия напряжения после тренировок, предстартовых волнений и финишных неудач. Вкладыши рекомендуются как очень больным, так и «условно» здоровым.

С самым популярным экраном мы сталкиваемся каждый день -- это зеркало, некогда бывшее дорогой привилегией королей, дам, господ. Нашелся в мире человек, который изобрел «зеркало» для рецепторов стоп. Через 1--10 минут в стопах ощущается приятное тепло -- эффект экранирующего воздействия. У кого что болит, тот то и отражает, то и лечит. Увидев себя как в зеркале, организм пропишет себе лечение гораздо более мудрое, чем все наши субъективные методы и подходы к нему. По карте зон стопы можно определить больной орган. Ногам тепло, оттаивает душа, успокаивается нервная система, возвращаются силы, а у многих -- потерянные здоровье и надежда. Происходит комплексная саморегуляция всех систем организма. Лучше всего начинать носить вкладыши *PioKal* летом, на отдыхе, во время санаторно-курортного лечения, т.к.любое недомогание -- это всегда несбалансированная энергетика организма, провести коррекцию которой нечем. Вкладыши помогают это сделать силами самого организма.



Хороших отзывов очень много. Спектр лечебной помощи широкий: болезни органов дыхания, пищеварения, почек, сердечно-сосудистые, печени, болезни крови, ревматоидные заболевания, суставные, болезни желез внутренней секреции, вегетативно-сосудистые, посттравматические, опухолевые. Советуем родителям детей с заболеваниями мочеполовой системы, щитовидной железы, заиканием, замедленным развитием, ночным энурезом, нестабильной нервной системой, эпилепсией -- не залечивайте их. Срочно отправляйтесь за вкладышами *PioKal*.

Технология *PioKal* может годами применяться больным на дому и в стационаре, служить в одних случаях самостоятельным способом лечения, в других -- прекрасным фоном при комплексном лечении, совместима с приемом лекарств, необходимость в которых резко уменьшается. Высокая эффективность при ежедневном ношении вкладышей отмечается в течение 3--5 месяцев.

Многие интересуются, совместимы ли вкладыши с приемом алкоголя? Ответ таков: они защищают от чрезмерного приема алкоголя, так как вызывают сонливость. Сонный человек выпьет меньше -- в этом их охранительное значение. Те же, у кого этот процесс перерос в патологию и связан с ослаблением волевых качеств, лечат это явление ежедневным их ношением.

В центре **«АГНИЯ» (Минск-12, Сурганова, 2, комн. 3а, тел.: 232-44-02, 268-59-91)** больные консультируются врачами, владеющими технологией *PioKal* , инвалидам и детям делается скидка 30%. Иногородним возможна пересылка. Вкладыши *PioKal* можно приобрести в магазинах «Оптика» города Минска. Купите одну пару -- проверьте, и мы уверены, что вы приобретете их для всей семьи!

ЭКСПРЕСС-АНАЛИЗ

# Диплом карман не тянет

Конкурс на факультеты государственных вузов, где учат экономике и бизнесу, по-прежнему высок, и серьезные вступительные экзамены приводят в ужас многих абитуриентов. Впрочем, для тех, кому лень тратить время на подготовку шпаргалок, открыты платные отделения тех же университетов, дипломы которых ничем не отличаются от «оригиналов». Есть еще вариант -- негосударственные вузы.

Белорусское негосударственное образование ведет свою историю с начала 90-х годов и, в основном, имеет бизнес-уклон. Практически каждый из 16 негосударственных вузов готовит специалистов в области экономики (*см. таблицу*). И хотя наши вузы еще во многом отстают от западных, они имеют большой плюс: в них учат ведению бизнеса в Беларуси. Поэтому обучение здесь может быть нелишним для тех, кто хочет работать в этой стране.

В основном рынок экономического образования в Республике Беларусь уже структуризировался. Условно вузы, занимающиеся бизнес-обучением, можно разделить на две группы. Первая — вузы с полномасштабными программами. Они совмещают серьезную экономическую подготовку с узкопрофессиональной. Вторая группа -- вузы, дающие базовое образование в области менеджмента, бизнеса и т.д. на основе трансформации прежних государственных курсов.

Стоит иметь в виду, что в некоторых вузах, даже имеющих лицензию Министерства образования и науки, не всегда серьезная программа. Отличить же хорошее учебное заведение от плохого можно по тому, профессора каких высших учебных заведений в нем преподают и какова доля «своих» преподавателей (чем меньше приглашенных, тем лучше); какова материально-техническая база (есть ли компьютеры, аудитории и т.д.) и насколько жесткая система контроля во время обучения. Не стоит обращать внимание на обещания многих вузов выдать «конвертируемый» диплом, который якобы признают за границей: все наши дипломы еще только борются за признание внутри страны.

На Западе одним из основных критериев уровня любого вуза является возможность для его выпускников найти работу. За редким исключением наши вузы трудоустройством не занимаются. И хотя по заверениям руководителей вузов, все выпускники находят работу, сейчас им это сложнее, чем раньше. В смысле трудоустройства чуть полегче положение у выпускников уже известных и зарекомендовавших себя негосударственных вузов.

Сегодня реальность такова, что о серьезности и высокой репутации любого учебного заведения судят по зарплате его выпускников.

**Артур ЦЕПИШ,**
*«Столичный курьер»*




НЕГОСУДАРСТВЕННЫЕ ВУЗЫ МИНСКА

| Название | Юрид. адрес | Телефон | Специальности |
|---|---|---|---|
| **Негосударственный институт современных знаний** | 220049, Минск, ул. Кнорина, 1 | 266-14-68 266-15-99 | Экономика, финансы, правоведение, торговля, информатика, экология, педагогика и психология, продюсерство, народное искусство, искусство эстрады, хореография, моделирование одежды |
| **Коммерческий институт предпринимательской деятельности** | 220030, Минск, ул. Чичерина, 21 | 239-44-68 | Коммерческая деятельность |
| **Белорусский коммерческий университет управления** | 220046, Минск, ул. Радиальная, 36 | 245-97-44 230-30-35 230-68-27 | Экономика, менеджмент, бухгалтерский учет, анализ и аудит, финансы, правоведение, внешнеэкономическая деятельность |
| **Негосударственный институт управления и предпринимательства** | 220067, Минск, ул. Гамарника, 10 | 261-62-30 | Экономика и управление производством, управление внешнеэкономической деятельностью, бухгалтерский учет, анализ и аудит |
| **Белорусский негосударственный институт правоведения** | 220101, Минск, пр. Рокоссовского, 116а | 247-31-98 247-43-82 | Правоведение |
| **Международный институт трудовых и социальных отношений** | 220099, Минск, ул.Казинца, 21, к.3 | 277-08-71 278-61-32 278-03-59 278-15-89 | Правоведение, деловое администрирование, менеджмент, управление внешнеэкономической деятельностью |
| **Экономико-лингвистический негосударственный университет** | 220038, Минск, ул. Ботаническая, 15 | 261-19-08 261-18-83 | Бизнес-переводчики |
| **Негосударственное высшее учебное заведение Институт управления** | 220034, Минск, ул. Лазо, 12 | 243-66-12 | Правоведение, журналистика, социология и психология, бухгалтерский учет, анализ и аудит, экономика и управление производством, международные экономические отношения, информатика, финансы и кредит, маркетинг, менеджмент, коммерческая деятельность, экономика и управление туризмом |
| **Женский негосударственный институт управления** | 220002, Минск, ул.К.Маркса, 25/78 | 226-04-19 226-06-87 | Психология, современные иностранные языки, бухгалтерский учет, анализ и аудит во внешнеэкономической деятельности |
| **Негосударственный социально-экономический институт** | 220000, Минск, ул. Плеханова, 5 | 246-63-55 | Финансы и кредит, правоведение, коммерческая деятельность, социальный и театральный факультеты |
| **Гуманитарно-экономический негосударственный институт** | 220010, Минск, ул. Мясникова, 38 | 220-20-38 220-27-01 220-42-31 | Белорусский язык и литература, русский язык и литература, история, политология, социология, культурология, психология, правоведение, международное право, международные отношения, международные экономические отношения, экономика и управление производством, финансы и кредит, бухгалтерский учет, анализ и аудит, коммерческая деятельность, английский, немецкий и французский языки |
| **Белорусский негосударственный институт управления, экономики и финансов** | 220000, Минск, ул. Притыцкого, 62 | 253-12-16 | Правоведение и международное право, экономика и управление производством, финансы и кредит, бухгалтерский учет, анализ и аудит, международные экономические отношения, коммерческая деятельность, менеджмент и маркетинг, социальная работа, политология, психология, журналистика |
| **Негосударственная академия парламентаризма и предпринимательства** | 220044, Минск, ул. М.Богдановича, 153 | 231-57-68 | Политология, государственное муниципальное управление, финансы и кредит, международные экономические отношения, международное право |
| **Европейский гуманитарный университет** | 220030, Минск, пр. Ф.Скорины, 24 | 229-23-66 | Правоведение, экономика, социальные науки, искусства, франко-белорусский ф-т политических и административных наук, богословский ф-т |
| **Восточно-европейский негосударственный институт бизнеса и права** | 220672, Минск, пр. Машерова, 105 | 250-63-40 | Правоведение, экономика |
| **Белорусский институт международных отношений** | 220050, Минск, ул. Свердлова, 7-312 | 220-71-92 | Международное право, международные экономические отношения |

ВУЗЫ

# Институт управления: диплом не продается

Лето — пора жаркая. Не только для тружеников села, но и для выпускников школ, вузов и просто студентов. Перед вчерашними школьниками стоит непростая задача: где продолжить свое обучение? Кто-то подает документы в государственные вузы, а кто-то — и таких немало — в негосударственные. С ректором Института управления — одного из старейших негосударственных учебных заведений страны — кандидатом наук, доцентом Николаем **Сушей** беседует наш корреспондент Вячеслав **Ткач**.

-- *Николай Васильевич, что представляет собой Институт управления?*

-- Наш вуз был открыт в 1991 году. Мы были в числе первых негосударственных вузов. Тогда, как, впрочем, и теперь, перед страной очень остро стояла проблема подготовки квалифицированных «управленцев» — специалистов в области правоведения, экономики. Условия рынка требуют новых людей. В подготовке таких специалистов мы видели и видим свою задачу и успешно с ней справляемся. Все наши выпускники нашли работу и сегодня успешно трудятся в различных отраслях народного хозяйства, многие из них занимают руководящие посты.

Сегодня в Институте управления обучается более 1700 студентов. Мы готовим специалистов в области правоведения, журналистики, социологии, психологии, бухгалтерского учета, анализа и аудита, экономики и управления производством, международных экономических отношений, финансов и кредитов, экономической информатики, маркетинга, менеджмента, коммерческой деятельности, экономики и управления туризмом и, что немаловажно, выдаем диплом государственного образца.

-- *А чем обеспечен учебный процесс?*

-- У нас очень сильный коллектив штатных преподавателей, среди которых 15 докторов наук, профессоров, 88 кандидатов наук и доцентов. Институт управления имеет собственную материальную базу — два учебных корпуса, компьютерные классы, оснащенные современными ПЭВМ. Лингофонные кабинеты оборудованы видео- и аудиоаппаратурой, что позволяет эффективно изучать английский и немецкий языки, в том числе с использованием спутникового телевидения. Есть у нас библиотека с фондами специальной литературы и читальным залом. Библиотека постоянно пополняется новейшими монографиями и учебниками из России, Германии, Англии, США. Кроме того, мы имеем собственную типографию. Это дает возможность самим издавать учебные пособия и монографии по экономическим, правовым и другим дисциплинам. Институт управления, может быть, единственный негосударственный вуз, который предоставляет всем иногородним студентам общежитие.

-- *Легко ли учиться в Институте управления?*

-- Непросто, как, наверное, в любом другом вузе. У нас очень большой «отсев». И вовсе не по финансовым причинам. Ошибается тот, кто считает, что платное образование — это возможность купить диплом. Мы очень дорожим своей репутацией, поэтому без сожаления расстаемся с лентяями и прогульщиками.

-- *Кто ваши студенты?*

— На заочном отделении — люди, которым необходимы современные экономические и юридические знания. На дневном — в основном выпускники школ. И это не только дети богатых родителей. Многие умудряются сочетать учебу с работой и сами оплачивают свое обучение. К тому же, студенты выплачивают сумму не сразу: 40% -- в первом семестре, 40% -- во втором и 20% -- в конце учебного года. А стоимость обучения не такая уж и высокая: в текущем учебном году — $500 на дневном отделении и $450 — на заочном.

Ситуацию со стоимостью обучения в негосударственных вузах вообще и в Институте управления, в частности, можно рассматривать с различных позиций. Мы же хотим представить мнение студентки IV курса по специальности «Международные экономические отношения» Института управления Оксаны К.:

-- Будем откровенны, для того чтобы поступить в один из престижных экономических государственных вузов в 1991 году, мне необходимо было бы заплатить кругленькую сумму, которую на тот момент я, конечно же, не имела. В результате предпочла выплачивать в течение четырех лет... в кассу Института управления.

*Институт управления:*
*Минск, ул. Лазо, 12.*
*Тел. приемной комиссии:*
*(017) 243-66-12.*

ВУЗЫ

# Менеджер, он же экономист

Очевидно, время «базарного» предпринимательства по принципу «купи -- продай» уходит. Наступает время серьезного бизнеса, и спрос на профессионально подготовленных экономистов постоянно растет.

Институт управления и предпринимательства -- одно из ведущих негосударственных учебных заведений страны, прошедших аккредитацию и имеющих право выдавать диплом государственного образца. ИУП готовит специалистов по бухгалтерскому учету, финансам, внешнеэкономической деятельности и менеджменту.

Не очень широкий спектр предлагаемых специальностей отнюдь не говорит о «слабости» вуза. Напротив, такая стратегия позволяет готовить специалистов более высокого уровня. Это достигается за счет углубленного изучения дисциплин, а также вследствие применения специальной структуры подготовки по специальностям. Так, будущий менеджер получает квалификацию экономиста, а экономист может успешно справляться с возможными организационными трудностями.

В институте сформирован высококвалифицированный штатный профессорско-преподавательский состав. 56 штатных преподавателей имеют ученые степени и звания. Многие из них прошли стажировку или преподавали в высших учебных заведениях США, Германии, Франции и других стран. Поэтому учебные программы и планы составлены учеными института с учетом опыта и достижений зарубежного высшего образования.

Одна из серьезнейших проблем, стоящих перед подавляющим числом как теперешних студентов вузов всех типов, так и абитуриентом-96, -- трудоустройство. Как это решается в Институте управления и предпринимательства?

Любой учебный процесс помимо теоретических знаний подразумевает, конечно же, получение практического опыта. За годы своего существования Институт управления и предпринимательства наработал тесные свзяи с такими авторитетными экономическими учреждениями, как Белвнешэкономбанк, Приорбанк, «Джем», «Доминатор» и др., куда студенты распределяются для прохождения учебной практики. Опыт работы вуза свидетельствует о том, что выпускники в большинстве случаев находят себе работу именно там, где их давно знают как студентов Института управления и предпринимательства. И чтобы не быть голословными, такие цифры: в 1995 году все 116 выпускников Института управления и предпринимательства сразу же смогли трудоустроиться.

За время реформирования высшего образования многие уже привыкли к тому, что экономические знания превратились в настоящий товар. А у товара, как известно, две важнейшие характеристики: качество и цена. Причем зачастую последняя является определяющей. Сегодня курс дневной формы обучения стоит 6,6 млн рублей, заочной -- 4,6 млн (цифры могут изменяться в зависимости от роста МЗП). Студентам, успевающим «на отлично», оплата за обучение снижается на 25%.

О серьезности и качественном уровне подготовки в этом вузе говорят также неоднократные победы студентов Института управления и предпринимательства на конкурсах и экономических олимпиадах, в частности, на «интеллектуальном» состязании, проводимом недавно «Нацыянальнай эканамічнай газетай».

Наконец, в наше трудное время немаловажен фактор социального обеспечения студентов. В вузе учатся студенты со всей Беларуси, и ректорат идет навстречу, помогая им в поиске жилья в столице. У каждого из нас может возникнуть непредвиденная ситуация и с финансами. Студенты Института управления и предпринимательства в таких случаях чувствуют себя более уверенно, нежели учащиеся других вузов. Студента на улицу здесь не выбросят, а, скорее, помогут в решении возникших проблем.

*Негосударственный институт управления и предпринимательства:*
*Минск, ул. Гамарника, 10.*
*Тел.: (017) 261-01-92,*
*факс: (017) 261-62-30.*

КОЛОНКА ВЕДУЩЕГО

## Турбизнес скорее жив...

Уважаемые господа сотрудники и руководители Кабинета Министров Республики Беларусь!

От имени абсолютного большинства белорусских турфирм позвольте поблагодарить вас за неутверждение новых правил лицензирования туристской деятельности. Принципиальность и профессионализм, проявленные вами при рассмотрении этого документа, позволили туристским фирмам продолжить свою деятельность в нормальном ритме, а гражданам -- отдохнуть и поправить здоровье нынешним летом.

Уважаемые господа руководители страны! Позвольте обратить ваше внимание на еще одну проблему, которая в недалеком будущем может стать причиной краха туристской отрасли. Вот уже полгода туристские фирмы испытывают жесткий дефицит валютных средств. Несомненно, в условиях централизованного сдерживания курса белорусского рубля с подобными трудностями сталкиваются и другие субъекты хозяйствования, но ведь туризм -- особый вид деятельности. Практически все взаиморасчеты турфирмы вынуждены производить в СКВ -- с иностранными партнерами, со страховыми организациями и в большинстве случаев с авиаперевозчиками. И в условиях, когда заявки турфирм на покупку СКВ Межбанковская валютная биржа не выполняет в течение нескольких недель, о какой деятельности может идти речь?!

Уважаемые господа руководители страны! Знаю о бытующем во властных структурах мнении: дескать, турфирмы, работающие на отправку туристов за рубеж, способствуют оттоку из страны СКВ. В принципе, это так, но не стоит подобными псевдоэкономическими методами пытаться заставить их работать на прием иностранных граждан. Ведь соотношение «отправка—прием» зависит исключительно от экономической и политической ситуации в стране, а ни в коем случае не от желания турфирм.

Иностранцы не поедут к нам, пока в Беларуси не будет политической стабильности, пока мы не создадим туристской инфраструктуры, соответствующей мировому уровню, не построим комфортабельных отелей. Прием иностранных туристов не возрастет выше официальных 100.000 в год, пока виза для киприота, прибывающего в нашу страну, будет стоить в 5 раз дороже аналогичного документа для белоруса, едущего на Кипр.

С другой стороны, за чей счет мы можем сократить выезд граждан Беларуси за рубеж? За счет тех, кто нуждается в отдыхе и лечении, или, может быть, за счет шоп-туристов? Нет, пока границы демократической Республики Беларусь не будут занавешены железом, и те и другие не откажутся от поездок. Даже если для этого им придется воспользоваться услугами российских турфирм. Так стоит ли создавать трудности отечественным налогоплательщикам.

Уважаемые господа руководители страны! Прекрасно понимаю, что интересы туристской отрасли не заставят вас отказаться от политики удержания курса доллара в рамках валютного коридора. Но есть и другой, гораздо более простой способ. Разрешите турфирмам принимать от клиентов наличную СКВ, установите строжайший контроль за правильностью уплаты налогов и дайте возможность спокойно работать. Честное слово, так будет лучше для всех.

Уважаемые господа профессионалы туристского бизнеса. Согласно президентскому указу № 208 «О некоторых мерах по упорядочению деятельности субъектов хозяйствования» с 3 июня 1996 года по 1 января 1997 года проводится общереспубликанская перерегистрация всех юридических лиц и частных предпринимателей. Основанием для ликвидации фирмы могут стать множество причин, в том числе убыточная деятельность по итогам финансового года, работа не по юридическому адресу, неосуществление деятельности, заявленной в учредительных документах, и т.д. Фактически вышеназванный документ ставит государственных чиновников над Конституцией и Законом, и они (чиновники) вряд ли преминут этим воспользоваться. Поэтому, если у вас нет достаточных средств для материального поощрения государственных служащих, присмотрите для себя новое место работы. Так, на всякий случай...

*С уважением,* **Павел КОТОВ**

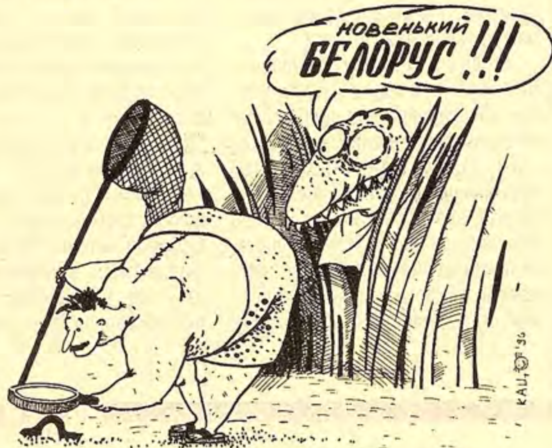
ОБЗОР

# Лето-96: курорты стран дальнего зарубежья

Среди курортов стран дальнего зарубежья на белорусском рынке туристских услуг лидирует **Кипр**. В прошлом году этот остров посетили около 5000 наших сограждан; скорее всего, их количество не будет уменьшаться и впредь.

В чем причины такой популярности? Безусловно, это и активная рекламная кампания, и наличие регулярной авиалинии, что позволяет максимально удешевить стоимость перелета. Но есть и другие факторы. Покупая туристскую путевку на Кипр, вы гарантируете себе спокойный отдых с проживанием в комфортабельном отеле, купанием в чистом Средиземном море и ужинами в недорогих и уютных ресторанах.

К сожалению, Кипр не изобилует достопримечательностями. Монастырь Киккос, красивейшая горная цепь Тродос, старинный город Пафос и место, где согласно легенде вышла из воды Афродита, -- вот, пожалуй, и все, что можно увидеть за время отдыха. Но, с другой стороны, этот недостаток компенсируется прекрасной возможностью совершать круизы в Египет, Израиль или на греческие острова. От $123 стоит поездка на Землю обетованную, билет в Египет немножко дороже -- от $140. А заплатив от $220, вы можете посетить обе эти страны. Ну где еще может предоставиться такая возможность?




И еще одно отличие кипрского тура... Пожалуй, ни в одной стране мира вы не встретите столько русскоговорящих туристов. Русское меню в ресторане, вывески на русском языке на дверях дорогих магазинов, торгующих мехами и ювелирными изделиями, и даже надпись на дверях отеля «Просьба с мокрыми ногами в холл не входить» -- от этого вы не избавитесь на протяжении всего пребывания на Кипре.

Отдых на Кипре предлагают многие известные турфирмы, среди которых «Алатан Авиатур», «Санни Трэвел», «Тэб-тур», «Топ-тур» и другие. Стоимость тура в пик сезона -- от $600 и выше. Кстати, если собираетесь поехать в круиз, то закажите его уже в Минске: так дешевле.

**Испания**, прекрасная Испания, в которую я беззаветно влюбился во время прошлогоднего рекламного тура, по-прежнему популярна на белорусском рынке туристских услуг. Не менее четырех авиачартеров в Барселону состоялось уже в этом сезоне, на очереди еще не один десяток. Отдых в Испании предлагают все те же «Белинтурист», «Виахес Испано», «Контур» и другие турфирмы. Цены -- от $600 и выше в зависимости от места и условий проживания.

Если экономить на своем отдыхе вы не склонны -- поезжайте на **Балеары**. На курортах острова Майорка вы найдете все, о чем мечтали и к чему стремились: шикарные отели с европейским уровнем сервиса, замечательные пляжи и массу развлечений на любой вкус. Вы можете посетить шоу с многочисленными концертными номерами и отменным ужином, поприсутствовать на рыцарском турнире, совершить экскурсию на фабрику искусственного жемчуга, спуститься глубоко под землю в пещеры Драх и там увидеть незабываемое зрелище: ярко освещенную лодку, плывущую по подземному озеру. Вы прекрасно проведете время и не будете скучать ни минуты, но даже это не самое главное. Балеары -- это сказка, и, проведя там десять дней, вы будете вспоминать их долгие годы.

Хорошо отдохнуть можно также в континентальной Испании, на курортах Коста Брава, Сичес, Салоу, Ллорет де Мар, а также на Канарских островах, которые благодаря близости к экватору популярны у туристов круглый год.

Примерно год назад первые белорусские туристы посетили **Тунис**. Эта небольшая страна в Северной Африке хорошо известна как один из крупнейших туристских центров, и именно этот вид деятельности приносит основной доход местному бюджету. Путешествие в Тунис -- это сочетание экзотики, хорошего сервиса и невысоких цен. По этой причине многие специалисты белорусского турбизнеса прогнозировали отдыху в Тунисе небывалый успех в нынешнем сезоне. Трудно сказать, насколько оправдается это предположение, но пока желающих хватает.

Отдых в Тунисе предлагают консорциум «Белая Русь», фирмы «Тэб-тур», «Дабакко-тур», «Экстратур» и другие. Средняя стоимость -- от $450 и выше.

**Греция** в этом сезоне представлена сразу двумя большими блоками. Это -- отдых на континенте (Салоники, Халкидики, Паралия) и на острове Крит. Первое направление давно и успешно предлагают «Дабакко-тур» и «Белая Русь», за раскрутку второго взялась известная фирма «Толлот» и даже организовала рекламный тур, правда, не самый удачный.

Достопримечательности континентальной Греции известны: это и Акрополь, и Национальный археологический музей в Афинах, и амфитеатр в Эпидавре. Любители шоп-туризма могут приобрести недорогие меховые изделия, а те, кто понимает слово «отдых» буквально, -- вдоволь полежать на белом песке греческих пляжей, вкусить греческих сладостей и ощутить многие другие удовольствия, недоступные дома.

Остров **Крит** -- это тоже уникальное историческое место, где реальность переплетается с мифологией. Похищение Европы, сражение Тессея с Минотавром -- эти события, описанные в школьном учебнике истории, происходили именно здесь. Тут родились Зевс, Дедал и Икар. Тут и сейчас, в конце 20 века, есть масса интересного.

Специалисты турбизнеса и журналисты, побывавшие на Крите весной этого года, отмечают также нарочитую скромность местных отелей и непревзойденный вкус вина; платите за турпутевку от $600 -- и вы убедитесь в этом сами.

**Турция** в нынешнем сезоне также представлена двумя направлениями. Турецкая Ривьера -- Анталья, известная белорусам с позапрошлого года, имеет своих постоянных туристов, многие из которых побывали там уже в нынешнем сезоне. На побережье Эгейского моря расположен еще один турецкий курорт -- Кушадасы, отдых на котором может стать лучшим дебютом этого года. Здешние отели гораздо дешевле анталийских, а мягкий климат идеален для детского отдыха. Обширная экскурсионная программа включает поездку в Эфес, посещение Измира и других городов, овеянных древнейшими легендами.

Отдых в Турции предлагают «Алатан Авиатур», «Сакуб-Холидей», «Топ-Тур», «Рампо», «Комкон-тур» и другие белорусские турфирмы. Стоимость -- от $600 (Анталья) и от $500 (Кушадасы).

Стабильной, хотя и не очень высокой популярностью пользуются туры в **Италию**. Кроме отдыха на здешних пляжах, белорусские турфирмы предлагают экскурсии в Рим, Ватикан, Венецию, Сан-Марино и другие всемирно известные итальянские города. Есть неплохая возможность совместить отдых с шоппингом.

Средняя стоимость итальянского тура от $400 -- при транспортировке автобусом и от $550 -- при авиаперелете.

И, наконец, **Лазурный Берег Франции**: Ницца, Канны, Монте-Карло... Отдых на этих респектабельных курортах в нынешнем сезоне предлагают турфирмы «Санни Трэвел», «Мерлинтур», «Голубая птица», «Экология» и другие. Из-за достаточно высокой стоимости (от $1300 за 13 дней при проживании в 3-звездочном отеле с завтраком) в прошлом году так и не состоялся регулярный авиачартер на Лазурный Берег, но туристы-индивидуалы имеют возможность долететь из Варшавы рейсом авиакомпании *LOT* и неплохо отдохнуть в обществе многочисленных знаменитостей.

Счастливого пути!









СРЕДНИЕ ТЕМПЕРАТУРЫ ВОЗДУХА И ВОДЫ НА ЗАРУБЕЖНЫХ КУРОРТАХ

| Страна | Июнь | | Июль | | Август | | Сентябрь | | Октябрь | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| | Возд. | Вода | Возд. | Вода | Возд. | Вода | Возд. | Вода | Возд. | Вода |
| Кипр | 33 | 23 | 35 | 25 | 37 | 27 | 32 | 26 | 29 | 24 |
| Турция (Анталья) | 29 | 23 | 31 | 25 | 32 | 27 | 28 | 26 | 26 | 23 |
| Турция (Кушадасы) | 28 | 22 | 30 | 24 | 31 | 26 | - | - | - | - |
| Испания | 29 | 24 | 30 | 25 | 33 | 27 | 28 | 27 | 24 | 23 |
| Тунис | 27 | 23 | 33 | 25 | 33 | 26 | 29 | 23 | 25 | 23 |
| Греция | 26 | 20 | 28 | 23 | 29 | 24 | 27 | 21 | - | - |
| Италия | 25 | 21 | 28 | 23 | 28 | 24 | 27 | 23 | - | - |
| Франция | 23 | 21 | 26 | 24 | 28 | 25 | 27 | 24 | 22 | 20 |

| СТРАНА | МАРШРУТ | ВИД | Продолжит. | Транспорт | СРОКИ | ПРОЖИВАНИЕ | СЕРВИС | Пункт отправления | ЦЕНА | ФИРМА | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| АНГЛИЯ | Сент-Ивс (недалеко от Кембриджа) | Об. | 14 | авто | с 27.06 по 17.07 | в семьях | экскурсии | Минск-2 | $705+ 400т.р. | РЕЙНБОУ | 220-4608 |
| | Лондон | О+Э | 12 | авто | с 20.07 постоянно | в семьях | пансион | Минск | от $365+ виза | ВИСЛАТУР | 229-3648 |
| | Лондон, Рэмсгейт | Об.+ О | от 14 | авиа | постоянно | в семьях | экскурсии, п/пансион | Минск-2 | от 340ф. + а/билет | БЕЛСАНТУР | 227-3114 |
| | Борнмут | Об. | 14 | авиа | постоянно | в семьях | экскурсии, пансион | Минск-2 | от $1050 | САВИТАР-ТУР | 220-7907 |
| БАЛЕАРСКИЕ ОСТРОВА | о. Майорка | О | 10 | авиа | постоянно | ***,**** | п/пансион, по выбору | Минск-2 | от $700 | ВИАХЕС ИСПАНО | 220-0381 220-0782 |
| БЕЛАРУСЬ | санаторий-профилакт. "Ислочь" | О+Д | 12-24 | авто | с 5.06 постоянно | 2-, 3-м. номера | 3-раз. питание | Минск | $142-$280 | ЕВРОАВТО | 266-9358 |
| | Нарочь | О | 12 | - | с 22.06 постоянно | т/г, д/о, озд. лаг. | пансион | Минск | от 1.200т.р. | КОМКОН-ТУР | 250-3997 |
| БОЛГАРИЯ | Албена, Золотые Пески | О | 12 | авто | постоянно | ** или по выбору | завтраки, шв. стол | Минск | от $255 | АМИДА | 226-5869 226-5568 |
| | Солнечный Берег, Зол. Пески | О+ ДО | 11-13 | авиа | с 13.06 постоянно | **-*** | завтраки, ужин по выбору, а/м | Минск-2 | от $365 | ЮЛЕНА | 259-5487, 220-3839 |
| | Албена | О | 12 | авиа | с 17.06 постоянно | ** | завтраки, трансферы | Минск-2 | от $380 | Lufthansa City Center | 257-0639 |
| | Золотые Пески | О | 14 | авиа ж/д авто | с 12.06 | 2-,3-местн. номера | п/пансион, экскурсии | Минск | $290-425 | ЛОЙД | 229-3588 |
| | Курорт Св. Константина, Киттен | О | 12 | авиа, ж/д | с 13.06 | коттеджи **-***** | по выбору | Минск | $380 | ВАТЭКО | 276-8023 263-1638 247-0086 |
| | Приморско | О | 12 | авиа | постоянно | **-*** | трансферы, экскурсии | Минск-2 | $110+ авиа | ГАЛЬМА | 255-8951 210-2160 |
| | Обзор | О | 12 | авиа | в теч. лета | частный отель | пансион, трансферы | Минск-2 | $370 | РЕЙНБОУ | 220-4608 |
| | Солнеч.Берег, Албена | О | 12 | авиа | с 13.06 | аппарт. **-**** | по выбору | Минск-2 | от $370 | MBL-ТУР | 276-8442 226-5654 |
| | Солнечный Берег | О | 12 | авиа | с 11.06 постоянно | **-*** | трансферы, экскурсии | Минск-2 | от $335 | БЕЛСАНТУР | 227-3114 |
| | Варна (Св. Константина, Елена) | О | 12 | авиа | с 14.06 | *-*** | завтраки | Минск | от $350 | ЛЕКСЛЕНД | 266-4484 268-3264 |
| | Созопол, Несебр | О | 11, 16 | авиа авто | регулярно | гостиница | п/пансион, по выбору | Минск | авиа от $395 авто от $250 | БЕЛ-ОРИЕНТИР | 234-8223 276-9707 |
| | Албена, Шабла | О+ ДО | 11-15 | авиа | постоянно | **-*** | п/пансион, пансион | Минск-1 | от $360 | АНИКУС | 278-3482 278-8530 |
| | Солн. Берег, Албена, Зол.Пески | О | 12-14 | авто, авиа | постоянно | **, домики с удобств. | завтрак, ужин по выбору | Минск Минск-2 | $220 $390 | ЭКОЛОГИЯ | 253-3739 255-1868 |
| | Сазопол, Дружба, Поморье | О | 12 | авиа ж/д | с 14.06 постоянно | отель, аппарт. | п/пансион | Минск | от $320 | ВИСЛАТУР | 229-3648 |
| | все побережье | О | 12 | авиа | с июня | *-** | п/пансион | Минск-2 | от $400 | ИСТОК-ТУРИСТ | 223-9819 |
| | Солнечный Берег | О | 15 | авиа | 20.06 4.07 18.07 | Искра, Европа, Бургас, Марица | завтраки, п/панс. | Минск-2 | от $400+ счастл. билет | БЕЛИНТУ-РИСТ | 226-9128 226-9700 226-9991 |
| | Солнечный Берег, т/к Дюни, г.Китен, Зол. Пески | О | 12-15 | авиа | постоянно | **-*** | трансферы, завтраки | Минск-2 | от $460, скидки до 12 лет | СПУТНIК-БЕЛАРУСЬ | 222-3552 222-3004 222-3022 |
| | Зол. Пески, Солнечный Берег | О | 12-13 | авиа, авто | с 13.06 | **-*** | завтраки | Минск-2 | авиа $415 авто $320 | ДАБАККО-ТУР | 231-4481 269-1913 |
| | Несебр | О | от 16 | авто | в теч. лета | ***, гостиница | пит. по выбору, экск. | Минск | от $300 | ДУМГИЗ | 278-3222 278-3221 |
| | Золотые Пески | О | 12 | авиа | с 13.06 постоянно | ** | по выбору | Минск | от $385 | ОЛИРТИ | 259-6067 252-5979 252-9815 |
| | Албена | О | 12 | авто | с 15.06 | ** | по выбору | Минск | $270, дети до 12 лет $70 | ФАЛКО-ТУР | 265-7086 232-4343 |
| ВЕНГРИЯ | Будапешт, Дебрецен, Хайдусобосл курорт и др. | О+Э | 10 | ж/д | постоянно | гост. | п/пансион, бассейн | Минск | от $340 | UNESCLUB | 227-5651 227-5659 |
| | о. Балатон, экск. в Будапешт | О | 10 | авто | постоянно | *** | пансион | Минск | $290 | ТРЭВЕЛ | 226-4627 220-8066 277-7752 |
| ГЕРМАНИЯ | Билефельд | авто шоп | 14 | м/авт. | еженед. | *** | помощь при покупке | Минск | $270 | ФАЛКО-ТУР | 265-7086 232-4343 |
| ГРЕЦИЯ | Салоники, Халкидики | О | 10 | авиа | с 1.06 | **-**** | п/пансион | Минск-2 | от $620 | ДАБАККО-ТУР | 231-4481 269-1913 |
| | Катерини, Халкидики | О | 10 | авиа | постоянно | **, **** | п/пансион | Минск-2 | от $620 | ЭКОЛОГИЯ | 253-3739 255-1868 |
| | Афины | О | 11 | авиа | постоянно | ***-**** | трансферы, п/пансион, шв. стол | Минск-2 | от $680, скидки до 12 лет | СПУТНIК-БЕЛАРУСЬ | 222-3747 222-3746 230-1034 |
| | о. Эвиа | О+Л | от 10 | авиа | постоянно | **-***** | косметология | Москва | ? | ЭКРУС | 223-0959 |
| | Паралия-Катерини | О | 10 | авиа | с 1,10,19, 28.06 | **-***** | по выбору | Минск-2 | $490 | БОБ-ТУР | 220-7632 270-1762 |
| | Халкидики, Афины, Крит | О | 10 | авиа, ж/д | с 1.06 | аппарт. **-***** | по выбору | Минск-2 | $480 | ВАТЭКО | 276-8023 263-1638 247-0086 |
| ИСПАНИЯ | Коста Брава | О | 10 | авиа | с 4.06 | **-**** | по выбору | Минск-2 | от $600 | АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ | 228-7451 268-7677 |
| | Альмунскар | ДО | 15 | авиа | с 17.06 постоянно | отель, море | пансион | Минск | от $500 | ГОЛДТУР | 237-8687 264-9150 |
| | Салоу, Сичес, Ллорет де Мар | О | 10 | авиа | постоянно | **-**** | п/пансион, по выбору | Минск-2 | от $600 | ВИАХЕС ИСПАНО | 220-0381 220-0782 |
| | Ллорет де Мар | О | 10 | авиа | постоянно | **-**** | п/пансион, экскурсии | Минск-2 | от $600, скидки до 12 лет | СПУТНIК-БЕЛАРУСЬ | 276-8878 276-8876 |
| | Коста Брава, Салоу | О | 10 | авиа | с 4.06 постоянно | ***-***** | по выбору | Минск-2 | от $580 | MBL-ТУР | 276-8442 226-5654 |
| | Ллорет де Мар, Тосса де Мар | О | 10 | авиа | 22.06 1.07 10.07 | *-**** | по выбору, экскурсии | Минск-2 | от $675+ счастл. билет | БЕЛИН-ТУРИСТ | 226-9128 226-9700 226-9991 |
| | Коста Брава | О | 10 | авиа | с 4.06 | **-**** | по выбору | Минск-2 | от $600 | КОНТУР | 226-8347 226-8490 |
| | г. Альмунека | Д+С | 15 | авиа | каждые 15 дн. с 17.06 | *** | пансион | Минск-2 | д. $500 в. $600 | ТАВКЛАН | 220-7866 |
| | о. Тенерифе, Канарск. о-ва | О | 7-14 | авиа | по понед. | **-***** | п/пансион | Минск-2 | от $1080 | БЕЛВНЕШ-ЦЕНТР | 269-0212 234-3443 |
| ИТАЛИЯ | Римини | О+Э | 10 | авиа | постоянно | **-**** | панс., п/пансион | Минск-2 | от $550+ виза | ГОЛУБАЯ ПТИЦА | 223-9718 223-9077 |
| | Предместье Рима, Чесенатико | О | 11, 15 | авиа авто | регулярно | ***-**** аппарт. | питание, экскурсии | Минск | от $530 от $398 | БЕЛ-ОРИЕНТИР | 234-8223 276-9707 |
| | о. Искья | Л | 14-21 | авиа | постоянно | **-***** | леч.дермат. забол.,косм. | Москва | ? | ЭКРУС | 223-0959 |
| | Чезенатико | О | 10-15 | авто | постоянно | аппарт. | б/п, экскурсии | Минск | от $300 | ОЛИРТИ | 259-6067 252-5979 252-9815 |
| | Чезенатико | О | 11 | авиа | 7.06, 17.06, 27.06 | **-**** | по выбору, экскурсии | Минск-2 | от $550, скидки до 12 лет | СПУТНIК-БЕЛАРУСЬ | 276-8878 276-8876 |
| | Римини | О+Э | 13 | авто | постоянно | отель | п/пансион | Минск | $340+ виза | ГОЛУБАЯ ПТИЦА | 223-9718 223-9077 |
| | Сан-Бенедетто | О | 8-15 | авиа авто | постоянно | аппарт. гост. | экск. в Рим, Ватикан | Минск | $260+ виза | ТЕРЕХ | 233-3298 242-5104 |
| | Римини | О+Э | 8 | авто, авиа | постоянно | отель | п/пансион | Минск | $350 | ЛЕВКОН | 220-7908 |
| | Римини | О | 10-11 | авиа | постоянно | **-*** | панс., п/пансион | Минск-2 | от $550 | КОМКОН-ТУР | 250-3997 |
| КИПР | Ларнака, Айа-НЛарнак Протарас, | О | 7-11 | авиа | с 22.06 постоянно | **-****, аппартам. | виза, страх., трансфер, пит. по выб. | Минск-2 | от $520 скидки для дет. | Lufthansa City Center | 257-0639 |
| | Лимассол, Айа-Напа | О | 10 | авиа | с 1.06 постоянно | ***-***** | п/пансион | Минск-2 | $630 | MBL-ТУР | 276-8442 226-5654 |



| СТРАНА | МАРШРУТ | ВИД | Продолжит. | Транспорт | СРОКИ | ПРОЖИВАНИЕ | СЕРВИС | Пункт отправления | ЦЕНА | ФИРМА | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| КРЫМ | Ялта, Алушта и др. | О | 15 | по выб. | в течение лета | пансионат, д/о | пансион | Минск | ? | ЕВРОАВТО | 266-9358 |
| | Ялта и др. | О+ Л | от 12 | авиа | в теч. лета | санаторий пансионат | 3-раз. пит. | Минск | от $5 в сутки | ГАЛЬМА | -25589512 |
| | Ялта, Алушта, Евпатория | О+Л | 12-24 | авиа, ж/д | постоянно | **-*** | пансион | Минск | от $250 | ДАБАККО-ТУР | 231-4481 269-1913 |
| ЛАТВИЯ | Юрмала | О | 12-24 | по выб. | май-октябрь | пансионат, д/о | пансион | Минск | ? | ЕВРОАВТО | 266-9358 |
| ЛИТВА | Паланга | О | 10 | авто | с 20.06 | д/о | пансион | Минск | от $235 | ЛЕКСЛЕНД | 266-4484 268-3264 |
| | Паланга | О | 10 | б/п | постоянно | д/о | п/пансион | Минск | от $230 | АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ | 228-7451 268-7677 |
| | Паланга | О | по выбору | по выб. | с 25.05 | 2-, 3-мест. номера | 3-раз. питание | Минск | ? | ЕВРОАВТО | 266-9358 |
| ПОЛЬША | Варшава | Ш | 2 | авто | понедельн четверг | | полицейск. сопровожд. | Минск | 400 т.р. | ДРОМ-ТУР | 227-3135 258-9620 241-3445 |
| СЛОВАКИЯ | Орава, Малая Фатра | ДО | 16 | авто | с 15.06 | гостиница | 5-раз. пит. | Минск | от $215 | ДУМГИЗ | 278-3222 278-3221 |
| | Татры | ДО | 16 | авто | с 1.06 постоянно | база отдыха | пансион (5-раз.пит.) | Минск | от $195 | САВИТАР-ТУР | 220-7907 |
| СЛОВАКИЯ (южная) | оз. Ширява | О | 14 | автоб "Нео-план" | постоянно | ** | пансион, экскурсии, гид | Минск | $190 | ЭКОЛОГИЯ | 253-3739 255-1868 |
| ТУНИС | все побережье | О | 8 | авиа | постоянно | ***-***** | п/пансион | Варшава | от $432 | ЭКСТРАТУР | 223-5317 255-3560 |
| | все побережье | О | 7-14 | авиа | постоянно | ***-***** | п/пансион | Минск-2 Варшава | от $540 | ИСТОК-ТУРИСТ | 223-9819 |
| | все курорты | О | 8, 15 | авиа | по четвергам | ***-***** | п/пансион | Варшава | от $443 | БОБ-ТУР | 220-7632 270-1762 |
| ТУРЦИЯ | Анталия | О | 11-12 | авиа | 20.06 1.07 12.07 | Туртель, **** | п/пансион | Минск-2 | от $760+ счастл. билет | БЕЛ-ИНТУРИСТ | 226-9128 226-9700 226-9991 |
| | Измир, Кушадасы | О | 10-11 | авиа | постоянно | **-***** | виллы, п/панс. (шв. стол) | Минск-2 | от $465 | КОМКОН-ТУР | 250-3997 |
| | Эрдэк, Мраморное море, Измир, Стамбул, Анталия | | | Авиа | ? | ***-***** | п/пансион | Минск | от $310 | ОЛИРТИ | 259-6067 252-5979 252-9815 |
| | СТАМБУЛ, ШОП, АВИАЧАРТЕРЫ КАЖДЫЙ вторник, пятница + карго | | | | | | | Минск | от $284 | ЭКСТРАТУР | 223-5317 255-3560 |
| | Измир, Кушадасы, Акчай | О | 11-12 | авиа | с 10.06 постоянно | ***-***** | п/пансион | Минск-1 | от $470 | ЭКСТРАТУР | 223-5317 255-3560 |
| | Акчай | О | 7-14 | авиа | по пятницам | **-**** | п/пансион, шв. стол | Минск-2 | $520 | АЭРОБЕЛ-СЕРВИС | 224-1217 224-6797 |
| | Анталия, Измир | О | 11 | авиа | в течение лета | ***-***** | пансион | Минск-2 | самые низкие | ЕВРОАВТО | 266-9358 |
| | Стамбул | Ш | 4-5 | авиа | вторник, пятница | *** | завтраки | Минск-2 | $284 | АЭРОБЕЛ-СЕРВИС | 224-1217 224-6797 |
| | Измир, Кушадасы | ДО | 21 | авиа | постоянно | ** | пансион, воспитатель | Минск-2 | от $495 | КОМКОН-ТУР | 250-3997 |
| | Эгейское море, Измир | О | 11, 12, 15 | авиа | постоянно | **-***** | п/пансион, экскурсии | Минск-2 | $450-650 | VLP | 224-0066 |
| | Анталия | О | 10 | авиа | постоянно | ****-***** | п/пансион, экскурсии | Минск-2 | от $560, скидки до 12 лет | СПУТНIК-БЕЛАРУСЬ | 222-3746 222-3930 |
| УКРАИНА | Черное море, Одесск. обл. | О | 12 | авто | постоянно | 2-4-местн. домики | пансион, экск. на Дунай | Минск | $136-147 | КОМКОН-ТУР | 250-3997 |
| | Черное, Азовское моря | О | 12 | ж/д | все лето | **-*** | пансион | Минск | $195, ск. для детей | РОДАМИР | 265-4883 |
| | ДЕТСКИЙ ОЗДОРОВИТЕЛЬНЫЙ ЛАГЕРЬ НА АЗОВСКОМ МОРЕ. 21 ДЕНЬ. | | | | | | | | $195 | РОДАМИР | 265-4883 |
| ФРАНЦИЯ | Ницца, Лаз. Берег, Монте Карло, и др. | О+Э | 8-10-13 | авиа | постоянно | ***-**** | завтраки | Варшава | от $1060 | MBL-ТУР | 276-8442 226-5654 |
| | Лион-Париж ч/з Дрезден | Э | 12+ дорога | авто | июнь-октябрь | монастырь, отель | пансион | Минск | $380 | КАРКАС | 223-6932 233-0088 252-2695 |
| | Париж, Варшава, Брюссель, Берлин | Э | 9 | авто, ж/д | с 7.06 постоянно | ** | п/пансион | Минск | от $370 | САВИТАР-ТУР | 220-7907 |
| | Ницца (Лазурный Берег) | О | 7-8 | авиа | 13.07-21.07 21.07-28.07 28.07-4.08 | **** | завтраки, гид | Минск | 7 дн. от $850 8 дн. до$1100 | МЕРЛИНТУР | 266-8353 268-3826 |
| | Париж | Э | 5 | авиа | 4.07-9.07 | ** центр | п/пансион, экскурсии, Дисней, гид | Минск-2 | $990 | МЕРЛИНТУР | 266-8353 268-3826 |
| | Ницца | О | 12 | авиа LOT | постоянно | **, **** | завтр., яхта, вертолет по выб. | Минск-2 | $1300-1540 | ЭКОЛОГИЯ | 253-3739 255-1868 |
| | Канны (Лазурный Берег) | О | 7 | авиа | 6.07-13.07 4.08-11.08 | **, **** | завтраки, гид | Минск | $970-1249 | МЕРЛИНТУР | 266-8353 268-3826 |
| ФРАНЦИЯ-БЕЛЬГИЯ | Париж, Брюссель | О+Э | 9 | авто | постоянно | *** | завтр., экскурсии | Минск | $290 | ГОЛУБАЯ ПТИЦА | 223-9718 223-9077 |
| ФРАНЦИЯ-ИСПАНИЯ | Париж, Барселона, Канны и др. | О+Э | 13 | авто | постоянно | ** | п/пансион | Минск | $470 | ГОЛУБАЯ ПТИЦА | 223-9718 223-9077 |
| ХОРВАТИЯ | индивидуальные туры на отдых | | | | | | | | | КОМКОН-ТУР | 250-3997 |
| ЧЕХИЯ | Махово оз., Доксы, Прага | ДО | 14 | авто Неопл | постоянно | отель | пансион | Минск | $270 | ЛЕВКОН | 220-7908 |
| | Слоуп, Прага | ДО | 12 | авто | постоянно | отель | пансион | Минск | $220 | ТРЭВЕЛ | 226-4627 220-8066 277-7752 |
| | Доксы, Прага, Либерец | О | 12 | авто Мер-седес | 8.06, 15.06 | 2-, 3-местн. отель | пансион, экскурсии | Минск | ? | ОСТ'КОМ | 233-1378 277-0138 |
| | Прага, Карловы Вары, и др. | Ш | 7 | авто | постоянно | гостиница | п/пансион, экскурсии | Минск | $180 | ЛОЙД | 229-3588 |
| | Прага, Карл. Вары, Маховое оз. | О+ ДО | 9-12 | авиа | постоянно | **-**** | п/панс.,экс. пансион | Минск-1 | от $320 | АНИКУС | 278-3482 278-8530 |
| | Прага, Карловы Вары | Э | 6 | авто "Нео-план" | по воскрес. | ** | п/пансион | Минск | $150 | ЭКОЛОГИЯ | 253-3739 255-1868 |
| | Слоуп, Прага | ДО | 12 | авто | с 12.06 | д/лагерь | 4-разовое питание | Минск | от $220 | ШЕН&К | 230-8526 263-6387 |
| | Прага | О | 6 | авто | с 12.05 | ** | завтраки | Минск | $140 | АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ | 228-7451 268-7677 |
| | Карловы Вары | Л | 14-21 | авиа ж/д | постоянно | ***-**** санаторий | леч. гастро-, уро-, гинекол.заб. | Минск Москва | ? | ЭКРУС | 223-0959 |
| РАЗНОЕ | ВСЯ АМЕРИКА. ВЕЛИКОЛЕПНЫЕ АВИАТУРЫ В США, Мексику, Карибские о-ва | | | | | | | | от $650 | ЕВРОАВТО | 266-9358 |
| | ОТДЫХ В БЕЛАРУСИ И СНГ. АВИА, АВТОБУС. ПОСТОЯННО | | | | | | | | | СПУТНIК-БЕЛАРУСЬ | 222-3746 |
| | Евровизы. Отдых в Испании, Геции, Италии. ВАУЧЕРЫ В Венгрию, Чехию. Леч. в Израиле | | | | | | | | | ВЕВ | 236-4924 236-7021 |
| | ОТКРЫВАЕМ СРОЧНЫЕ ВИЗЫ В ЛИТВУ. ЕВРОВИЗЫ | | | | | | | | ? | ЕВРОАВТО | 266-9358 |
| | КРУИЗЫ ПО ЧЕРНОМУ МОРЮ НА Т/Х СОБИНОВ ИЗ ОДЕССЫ В ТЕЧЕНИЕ ЛЕТА: ГРЕЦИЯ, ЕГИПЕТ, ИЗРАИЛЬ, КИПР,ТУРЦИЯ (13 ДН.) | | | | | | | | ? | ЕВРОАВТО | 266-9358 |
| | ШОП-ТУРЫ В ТУРЦИЮ. ОТДЫХ В ИТАЛИИ, ГРЕЦИИ, ЧЕХИЯ. СЕМЕЙНЫЙ ОТДЫХ В АНГЛИИ. ВИЗЫ В ЛИТВУ. ЕВРОВИЗЫ | | | | | | | | | ВИСЛАТУР | 229-3648 |
| | ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ ВО ВСЕ СТРАНЫ МИРА С МЕЖДУНАР. ГАРАНТИЕЙ ПО КАТАЛОГАМ TUI - Международного туристического союза (Германия) | | | | | | | | | Lufthansa City Center | 257-0639 |
| | ДЕТСКИЙ ОТДЫХ В БОЛГАРИИ, СЛОВАКИИ, ИТАЛИИ, ЧЕХИИ. АВИА, АВТОБУС | | | | | | | | | СПУТНIК-БЕЛАРУСЬ | 222-3930 276-8876 222-3746 |
| | ПРЕДЛАГАЕМ ЛЕЧЕНИЕ, ОТДЫХ, БИЗНЕС-ТУРЫ. ОБУЧЕНИЕ В АНГЛИИ, ФРАНЦИИ, ИСПАНИИ, ШВЕЙЦАРИИ, ТУРЦИИ, АВСТРИИ,АВСТРАЛИИ,ТУНИСЕ | | | | | | | | | ЭКРУС | 223-0959 |
| | ЗАРИФОВНА ПРИГЛАШАЕТ: ЕСЛИ ВЫ НЕ ОПРЕДЕЛИЛИСЬ С ОТДЫХОМ, ЕСЛИ ВЫ ИНТЕЛЛИГЕНТНЫ, ОБАЯТЕЛЬНЫ, ДОБРЫ И БОГАТЫ, ПРИХОДИТЕ К НАМ. ВСЕ СТРАНЫ МИРА ПЕРЕД ВАМИ | | | | | | | | | ЭКСТРАТУР | 223-5317 255-3560 |
| | ДЕТСКИЙ ОТДЫХ В БОЛГАРИИ, ЧЕХИИ СЛОВАКИИ | | | | | | | | от $185 | ЖАНАЛИ | 233-0154 233-0418, 233-2501 |
| | ВЕЛИКОЛЕПНЫЙ ОТДЫХ В ИСПАНИИ, ТУРЦИИ (КУШАДАСЫ), СЛОВАКИИ. ВИЗЫ В ГЕРМАНИЮ, ПОЕЗДКИ ЗА АВТОМОБИЛЯМИ | | | | | | | | от $235 | ЮЛЕНА | 259-5487, 220-3839 |
| | ОТКРЫВАЕМ ЕВРОВИЗЫ. ОДНОКРАТНЫЕ И МУЛЬТИ. ТУРЫ В ГОЛЛАНДИЮ ЗА АВТО. ВАУЧЕРЫ В ПОЛЬШУ И ВЕНГРИЮ | | | | | | | | | ДРОМ-ТУР | 227-3135 258-9620 241-3445 |
| | ЛИТВА ОТДЫХ: ПАЛАНГА, ВИЗЫ. РЫНКИ АВТО И ВЕЩЕВОЙ | | | | | | | | | ТАВКЛАН | 220-7866 |
| | АВИАБИЛЕТЫ, ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ, ВИЗЫ, ВАУЧЕРЫ | | | | | | | | | АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ | 228-7451 268-7677 |
| | ПРЕДЛАГАЕМ ОТДЫХ В ПАЛАНГЕ, ЯЛТЕ. ПРОДАЕМ ВАУЧЕРЫ В Чехию, Венгрию, Польшу | | | | | | | | | ИСТОК-ТУРИСТ | 223-9819 |
| | ДЕТСКИЕ ТУРЫ В СЛОВАКИЮ, ЧЕХИЮ, ВЕНГРИЮ, ЛАТВИЮ. ОТДЫХ В ИТАЛИИ, ИСПАНИИ, БОЛГАРИИ, ЮРМАЛЕ. ЕВРОВИЗЫ (ОДНОКР. И МУЛЬТИ) | | | | | | | | | UNESCLUB | 227-5651 227-5659 |

ТОРГОВАЯ МАРКА

# Aromatique: полезное с приятным

О вреде алкоголя написано столько, что в пору бросить... читать. Но сколько бы ни ругали алкоголь, он занимает значительное место в жизни людей. Для кого-то глоток спиртного — возможность насладиться изысканным вкусом, а кто-то, сочетая полезное с приятным, употребляет его как лекарство. Речь идет об особой группе спиртных напитков — бальзамах, само возникновение которых тесно связано с медициной.

Самый характерный пример — бальзам *Aromatique*, производимый в Нойдитендорфе (ФРГ). Поводом для его изобретения, как во всяком случае свидетельствует история, послужила вспыхнувшая в начале XIX века в окрестностях Нойдитендорфа эпидемия. Для ее подавления местный аптекарь Даниэль Траэн составил содержащее алкоголь лекарство с экстрактами из различных лекарственных трав, благотворно влияющих на желудок и кишечник. Основу этого нового лекарства составили прежде всего следующие натуральные компоненты: корень аира, римская ромашка, индонезийский перец, кардамон, гвоздика, коричневый цвет, кора коричневого дерева, инжир, корень горечавки, лимонная цедра.

После подавления эпидемии спрос на эту настойку не только не упал, но даже возрос. Со временем *Aromatique* из лекарственного домашнего лечебного средства, содержащего алкоголь, перешел в разряд спиртных напитков. Сегодня нойдитендорфский *Aromatique* уже стал целым понятием.

В чем же секрет неповторимо пряного, с легкой горчинкой и все же мягкого вкуса бальзама *Aromatique*? Прежде всего в том, что бальзам *Echter Neudietendorfer Aromatique* (40% алк.) и сегодня производится традиционным способом по строго соблюдаемому оригинальному рецепту 1876 года. При этом особое значение имеют тщательный отбор необходимых пряностей, их предварительная обработка и приготовление экстрактов. Использование только пряностей отличает *Aromatique* от большой группы спиртных напитков на травах. Именно изысканные специи и определяют оригинальный вкус этого бальзама.




Лекарственные травы являются основой и другого бальзама, производимого в Нойдитендорфе фирмой *Aromatique GmbH*. Необычный аромат бальзама *Boonekamp* (45% алк.), его горьковатый лакричный вкус являются результатом использования оригинальной композиции душистых и лекарственных трав.

Предмет особой гордости компании *Aromatique GmbH* — изысканная водка *Nova*. Недавно появившись у нас, она считается сегодня одной из лучших на белорусском рынке. «Практики» отмечают ее мягкость и приятный нейтральный вкус, а также отсутствие похмелья. Кое-кто из ценителей даже утверждает, что водка *Nova* самая чистая в Минске. Во всяком случае, анализ водки *Nova*, проведенный РНПЦ по экспертной оценке качества и безопасности продуктов питания, показал, что по органолептическим показателям этот напиток соответствует всем существующим нормам ГОСТа. А содержание токсичных элементов на порядок ниже допустимого уровня. Такой эффект достигается прежде всего за счет тщательного соблюдения компанией *Aromatique GmbH* технологии производства водки и использования качественных, экологически чистых исходных материалов.

К достоинствам водки *Nova* можно отнести и удобную расфасовку в фигурные бутылки емкостью 0,5 л и 0,7 л и относительно невысокую цену.

*Поставки продукции компании **Aromatique GmbH** в Беларусь осуществляет частное предприятие **«Олдвик»**: тел. (017) 251-15-14, тел./факс (017) 252-35-19.*

ТЕХНОЛОГИИ

# Почистить кожаную куртку? — В Стокгольме, сэр!

Стильная одежда хорошего качества появилась в наших магазинах не так уж давно. По крайней мере достаточно недавно, чтобы ее владельцы не задумывались о том, что делать, когда она утратит первоначальную свежесть. Но приходит время и... шерстяной костюм лоснится, на галстуке — пятно от пива, блузка слегка меняет цвет, а замшевая куртка за зиму пришла в упадок. Вы с надеждой вспоминаете вашу новую стиральную машину, но на маленьком ярлычке видите надпись «Не стирать! Отправляйте в специальную чистку» и соответствующий значок.

Пришло время химчисток европейского класса. Организация такого обслуживания может стать хорошим бизнесом. Но только в том случае, если предприятие химчистки сможет обрабатывать различные ткани с одинаковой эффективностью. Именно здесь начинаются технические и финансовые сложности.

В отличие от простой стирки, когда все ткани стирают в одной и той же машине, при химической чистке различные ткани предполагают разные растворители, а разные растворители — разные конструкции машин, т.е. дополнительные расходы. К примеру, самый популярный растворитель — перхлорэтилен не пригоден, в частности, для стирки кожи или некоторых видов шелка. Такие вещи обрабатываются в уайт-спирите, который взрывоопасен, или флюокарбоне, который в Европе запрещен, а в Беларуси недоступен. Для каждого из этих растворителей требуется специальная дорогостоящая машина. Таким образом, чтобы организовать универсальную химчистку, требуется тройная инвестиция. Шведский концерн *Electrolux* предлагает свое решение проблемы, которое позволяет достичь универсальности чистки без тройных затрат на специальное оборудование. Оно основывается на многолетнем опыте компании и принципиально новых разработках.

*Electrolux* поставляет как оборудование для традиционной химчистки в перхлорэтилене, так и комплекс сверхделикатной специальной стирки «Акваклин» (*Aquaclean*). В этом агрегате вместо дорогих и ядовитых химикатов используется дешевая и экологически чистая вода. Установка обеспечивает чистку изделий из кожи, замши, шелка, шерсти, ангоры, изделий на основе пуха — много из того, что нельзя обработать в перхлорэтилене (маркировка *F*). Специальные моющие средства нейтрализуют негативное воздействие воды на материал. Вещи не разбухают, не дают усадку и не теряют эластичности. Сверхделикатный механический режим освободит вас от ручной стирки шелковых блузок и других капризных предметов. Установки «Акваклин» используются музеями Европы для стирки экспонатов старинной одежды: настолько аккуратно работают машины.

Именно «Акваклин» делает химчистку универсальной. При этом его стоимость равна примерно 60% от стандартной химчисточной установки. «Акваклин» можно использовать как дополнение к ней или вместо нее, так как он заменяет химчистку на 80%. С другой стороны, система «Акваклин» увеличит мощность уже действующей химчистки, при этом обойдется дешевле и, опять же, создаст новые возможности. В конце концов, «Акваклин» может работать в режиме простой стирки, т.е. как мини-прачечная.

Машины «Акваклин», простые в эксплуатации и недорогие, активно внедряются в соседних странах в основном как устройства для чистки изделий из кожи и замши. Они могут быть особенно полезны и на белорусском рынке: популярность кожаных вещей в Беларуси огромна, а возможности чистки минимальны. Чистка кожаных изделий может превратиться в перспективный и прибыльный бизнес.

Действуя в Беларуси в лице официального представительства, *Electrolux* помогает в проектировании, организует поставки, оперативно выполняет гарантийные обязательства, предлагает послегарантийное обслуживание, информационную и техническую поддержку клиенту. Концерн оказывает содействие в приобретении необходимых химикатов у европейских производителей. Работа с клиентом начинается с обсуждения оптимального варианта комплекта. Стандартным подходом является шеф-монтаж специалистом компании. По желанию клиента концерн предлагает полный монтаж и консультации вплоть до семинара и обучения персонала.

*Electrolux* представляет свой подход к чистке одежды -- химчистка европейского класса для одежды любого типа при минимальных вложениях средств.

Предложения концерна белорусскому рынку не ограничиваются химчисткой и включают технику для организации общепита, уборочную и прачечную технику, холодильное, торговое оборудование, специальную технику для медицины и гостиничного хозяйства.

*Представительство **Electrolux** в Беларуси: тел./факс (017) 257-78-54.*

**Electrolux = + + (P) + (F)**

РЕКЛАМА

# Отведать рыбки не хотите ли?

Протекционистские меры, на которые пошло правительство Беларуси в отношении импорта мяса, дают потребителям повод внимательнее приглядеться к рыбе. Тем более что вряд ли кому-нибудь придет в голову чинить таможенные препоны ее ввозу в страну, не имеющую выхода к морю и, соответственно, своего рыболовецкого флота.

Является ли рыба субститутом (т.е. товаром-заменителем) мяса -- вопрос, безусловно, спорный. Однако это следствие скорее традиций и привычек, чем реального качества обоих продуктов. Известно, например, что содержание белка в рыбе, особенно морской, почти не уступает его содержанию в мясе, а в некоторых случаях превосходит. Например, традиционная для нашего стола вареная колбаса в этом отношении значительно менее полезна, чем атлантическая сельдь. Кстати, мнение о том, что калорийность рыбы ниже, чем мяса и мясопродуктов, также верно далеко не всегда. Та же сельдь из Атлантики порой значительно превосходит по калорийности мясо.

Следует отметить и то, что морская рыба является одним из основных источников йода для организма человека (суточная потребность 0,04--0,15 мг). Для жителей Беларуси эта проблема стоит наиболее остро: при его недостатке нарушается деятельность щитовидной железы, которая в наибольшей степени пострадала от последствий чернобыльской катастрофы. Вообще, содержание йода да и других минеральных веществ в продуктах в значительной степени зависит от той среды, в которой вырос будущий продукт, а как известно, морская вода богата соединениями йода.

Анализ рыбного рынка Беларуси показывает, что сеть поставщиков этого товара уже сложилась. Самое заметное место среди компаний, снабжающих нашу страну продуктами моря, занимает Международный концерн «Европейский стиль», импортирующий рыбу и рыбопродукты из стран Балтии, ряда государств Западной Европы, Юго-Восточной Азии и даже из Панамы. Это позволяет обеспечивать потребителей практически любой рыбой и морскими продуктами. Кроме того, прямые поставки, организуемые этим предприятием, служат гарантией качества товаров. Приобретая сельдь или минтай, импортированный «Европейским стилем», покупатель может быть уверен, что эта рыба, прежде чем попасть в торговую сеть, не путешествовала по складам многочисленных посредников и отвечает всем требованиям, предъявляемым к продуктам питания на Западе.

Продукты от «Европейского стиля» выделяются специальными ценниками, которыми концерн снабжает все свои товары, отправляя их в магазины. Кстати, это и защита от чрезмерных торговых накруток. В настоящее время «Европейский стиль» приступил к организации собственной торговой сети: в Минске на ул.Золотая Горка уже открылся магазин концерна, в котором рыба и рыбопродукты продаются в розницу по оптовым ценам.